



ВЫСШАЯ ШКОЛА

раскрытие научной новизны исследований

январь (1) 2015

В номере:

- Особенности бухгалтерского учета выручки от продаж экспортера
 - Сотрудник уголовно-исполнительной системы как субъект наркопреступлений
 - Экспериментальное исследование в деятельности начинающего преподавателя
 - Химическое модифицирование природного сорбента
 - Вычисление уширения путем подстановки значений опытной прокатки в две формулы
- и многое другое...

ВЫСШАЯ ШКОЛА

Научно-практический журнал №1 / 2015

Периодичность – два раза в месяц

Учредитель и издатель:
Издательство «Инфинити»

Главный редактор:
Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет:

Д.Р. Макаров
В.С. Бикмухаметов
Э.Я. Каримов
И.Ю. Хайретдинов
К.А. Ходарцевич
С.С. Вольхина

Корректурa, технический редактор:
А.А. Силиверстова

Компьютерная верстка:
В.Г. Кашапов

Опубликованные в журнале статьи отражают точку зрения автора и могут не совпадать с мнением редакции. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы. Перепечатка материалов, опубликованных в «Журнале научных и прикладных исследований», допускается только с письменного разрешения редакции.

Контакты редакции:

Почтовый адрес: 450000, г.Уфа, а/я 1515
Адрес в Internet: www.ran-nauka.ru
E-mail: mail@ran-nauka.ru

© ООО «Инфинити», 2015.

ISSN 2306-9147

Тираж 500 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Аминева А. Д.* Основная характеристика профессионально значимых качеств личности руководителя высшего звена 5
- Аминева А. Д.* Объективно-социальные факторы управленческой деятельности 8
- Гашева Е. В.* Особенности бухгалтерского учета выручки от продаж экспортера 10
- Блинов В. Н., Лебедева Е. А., Нужина Н. И.* Характеристика процесса целеполагания в организации 14
- Нужина Н. И.* Участие персонала в решении задач управления 16
- Юсубов М. З.* Проблемы определения кадастровой стоимости объекта недвижимости для целей налогообложения имущества 18
- Анисимов А. А., Свиридова Е. С.* Характеристика синергетического этапа от межмуниципального сотрудничества для развития региона 25

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Витовская Е. С.* Сотрудник уголовно-исполнительной системы как субъект наркопреступлений 28
- Анисимов В. А.* Актуальные проблемы гражданско-правовых последствий нарушения преимущественного права арендатора на выкуп арендуемого имущества при его приватизации 32
- Рустамов Н. Т., Рустамов Ю. К.* The information system for assessing of the phenomenon causing "terrorism" against the background of the socio - economic stratification 34

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

- Равочкин Н. Н.* Четвертая идеология как способ преодоления деградационных процессов в обществе XXI века 40

СОЦИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

- Лебедева Е. А.* Влияние внутриорганизационных сообществ на управление персоналом 43
- Блинов В. Н., Лебедева Е. А.* Актуальные российские HR – тренды, компетенции и вызовы 45

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Калёнова Н. А.</i> Проблема эмотивной компетенции студентов (анализ результатов эксперимента)	49
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Покидова В. А.</i> Экспериментальное исследование в деятельности начинающего преподавателя	51
ПСИХОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Лосева С. Н.</i> Музыкальная одаренность: история и современность	54
БИОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Анурьева А. С., Шокель К. Ю., Соколов А. В.</i> Биология европейской корюшки (<i>Osmerus eperlanus eperlanus</i> L.) реки Неман	56
<i>Мычкова А. В., Шибачев Л. В.</i> Размерно-возрастная структура нерестового стада сига (<i>Coregonus lavaretus</i>) Куршского залива	63
ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Кондрашова А. В.</i> Химическое модифицирование природного сорбента	67
ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Святовец К. В.</i> Вычисление уширения по формуле Экелунда-Павлова в системе ромб-квадрат	69
<i>Святовец К. В.</i> Вычисление уширения путем подстановки значений опытной прокатки в две формулы	76
МЕДИЦИНСКИЕ НАУКИ	
<i>Сенаторова А. С., Муратов Г. Р., Помазуновская Е. П.</i> Особенности акушерского анамнеза в прогностическом значении дебюта сахарного диабета 1 типа у детей раннего возраста	76

ОСНОВНАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОФЕССИОНАЛЬНО ЗНАЧИМЫХ КАЧЕСТВ ЛИЧНОСТИ РУКОВОДИТЕЛЯ ВЫСШЕГО ЗВЕНА

Аминева Аида Даниловна

кандидат юридических наук

доцент кафедры гражданского права и процесса
Башкирский государственный университет

Аннотация. Статья посвящена изучению наиболее значимых черт и свойств личности успешного руководителя в современном мире. Подробно анализируются черты личности, влияющие на эффективность управления: доминантность, уверенность в себе, эмоциональная уравновешенность, стрессоустойчивость и др.

Ключевые слова: руководитель, свойства личности руководителя, склонность к организаторской деятельности, черты личности руководителя. Профессионально важные качества личности руководителя - это личностные характеристики, обеспечивающие максимальную эффективность и успешность руководителя в сфере управленческой деятельности.

Проблемой изучения личностных характеристик, обуславливающих эффективность руководства, занимались такие исследователи, как: М. Шоу, Г.Кунц, С. О'Доннел, Д. Макклелланд, Т. Ю. Базаров, А. В. Карпов, С. М. Морозов, Р. Л. Кричевский, А. М. Бандурка.

К началу 50-х годов XX в. было проведено множество исследований, направленных на выявление индивидуальных характеристик, позволяющих человеку проявлять себя хорошим руководителем практически в любом виде деятельности. При обобщении данных было установлено, что чаще всего выделяются следующие черты:

1. интеллект как способность решать сложные и абстрактные проблемы;
2. осознание потребности к действию и существующие мотивы;
3. уверенность в себе, высокая самооценка компетентности и уровня притязаний.

В более поздних работах в результате изучения успешных руководителей выделены следующие профессионально важные свойства личности руководителя:

1. практически-психологическая направленность

ума - овладение знаниями и умениями в сфере практической психологии, готовность применить их в практике решения организаторских задач;

2. психологический такт - наличие чувства меры во взаимоотношениях с людьми, «организаторское чутье»;

3. общественная энергичность - способность личности заряжать своей энергией организуемых людей;

4. требовательность - способность предъявлять адекватные требования в зависимости от особенностей ситуации;

5. критичность - способность обнаружить и выразить значимые для данной деятельности отклонения от условий, диктуемых поставленной задачей.

Наконец, выделяются такие свойства личности, как склонность к организаторской деятельности, потребность в данной деятельности и стеничность чувств при ее выполнении. При этом отмечается, что все указанные свойства иерархизированы, но первенствует организаторское чутье, на котором базируется эмоционально-волевая ответственность. Склонность к организаторской деятельности рассматривается как «питательная почва», обеспечивающая «высокий тонус» организаторского чутья и эмоционально-волевой ответственности на членов коллективов [1].

Очевидно, что руководитель должен уметь ладить с людьми и проявлять интерес и стремление к сотрудничеству. От него требуется умение наладить работу своих подчиненных в соответствии с целями организации. Ему необходимо разбираться в мотивах поведения людей, а также знать факторы, лежащие в основе поведения коллектива. Однако специфика набора профессионально важных качеств руководителя зависит от вида его профессиональной деятельности. Так, например, такие свойства личности, как искренность и терпимость, являющиеся

профессионально важными для руководителя предприятия, не совсем адекватны бухгалтеру предприятия, а способность к выполнению рутинной работы будет отличать руководителя в системе бюрократического управления от руководителя коммерческого предприятия.

Исходя из основных задач управления, можно определить наиболее значимые черты и свойства успешного руководителя. Профессионально важными из них для управленца являются:

1. способность к стратегическому планированию, гибкость и интуиция, лежащие в основе формирования стратегии развития организации, ее экономической политики, а следовательно, и методов управления персоналом;

2. способность полностью реализовывать возможности сотрудников с помощью правильной расстановки кадров и справедливых санкций, учитывая необходимость удовлетворения потребности в признании, поддерживать и способствовать развитию и самореализации сотрудников;

3. способность формировать коллектив и психологическую атмосферу в нем, адекватную профессиональной ситуации;

4. выработка организаторских и коммуникативных свойств в связи с особенностями профессиональной деятельности. К ним относятся: уверенность в себе, инициативность, воля и решительность, готовность выслушивать мнения других, коммуникабельность и коммуникативная компетентность;

5. важное значение для успешного руководителя имеет стремление к саморазвитию в контактах и общении и любознательность. Самосовершенствование и творческий рост - залог успеха руководителя в организации и окружающем мире, в которых непрерывно меняются как сами люди, так и условия их деятельности;

6. развитие самообладания и самоконтроля. Члены коллектива (подчиненные, коллеги) неодинаково воспринимают ситуацию, в которой они оказываются и где по-разному удовлетворяются их потребности и ожидания. Различия могут привести к противоречиям, несогласию между людьми, возникновению конфликтной ситуации. В этом случае руководителю необходимы самообладание и самоконтроль, т.к. согласно своей роли он находится обычно в центре конфликта [2].

Основным способом поведения руководителя в процессе управленческой деятельности является непрерывное воздействие на управляемый объект, коллектив или отдельную личность. Эффективность этого воздействия во многом определяется уровнем профессиональной компетентности руководителя и его личностными особенностями.

Большинство специалистов, изучающих эффективность системы управления, соглашались с тем, что личность руководителя - прежде всего, личность

лидера, т.к. неспособность проявить в определенных ситуациях лидерские возможности однозначно приводит к снижению авторитета и эффективности профессиональной деятельности [3].

В обобщенном портрете успешного руководителя выделяется ряд параметров, по которым можно установить взаимосвязь личностных свойств с эффективностью управленческой деятельности: это биографические характеристики (возраст, пол, образование, социальное происхождение), способности и специфические личностные черты. Зарубежные ученые, исследуя возрастные особенности руководителей, выявили много интересного. Так, средний возраст президентов крупных японских компаний составляет 63,5 года, в американских же компаниях - 59 лет; оптимальный возраст вступления в должность менеджера - от 30 до 50 лет и более. Эти возрастные показатели свидетельствуют о том, что преуспевающими менеджерами становятся лица, обладающие достаточным опытом и мудростью, но при этом имеющие определенную жизненную перспективу.

Важным показателем признается качественное образование руководителей. По данным японских исследователей, типичный японский менеджер имеет университетский диплом, а иногда и два. Многие российские менеджеры также имеют и гуманитарное, и экономическое образование. Высшее образование обеспечивает не только высокий уровень профессиональной и научной подготовки специалиста, но и общей культуры руководителя, а также его осведомленности во многих вопросах, не имеющих непосредственного отношения к конкретному производству.

Черты личности - это последний блок характеристик профессионально успешного руководителя. Из множества личностных качеств, черт личности, влияющих на эффективность управления, наиболее существенными являются: доминантность; уверенность в себе; эмоциональная уравновешенность; стрессоустойчивость; креативность; стремление к достижениям; предприимчивость; ответственность; надежность; независимость; общительность. Все эти качества объединяет нечто общее, а именно то, что каждое из них можно выработать, воспитать [4].

Таким образом, профессионально важные качества личности управленца - это личностные характеристики, обеспечивающие максимальную эффективность и успешность руководителя в сфере управленческой деятельности.

Перечисленные личностные черты, естественно, не исчерпывают всего богатства характеристик руководителя, вместе с тем, каждый успешный руководитель, менеджер обладают определенными личностными свойствами, которые формируют систему профессионально важных личностных качеств, обладающую определенной спецификой в каждой конкретной области управления■

Список литературы

1. Поршнева А.Г. Управление организацией / Под ред. Поршнева А. Г., Румянцевой Н. А., Саломатина Н. А. – М.: ИНФРА-М, 2011. – с. 212.
2. Данилов А. И. Менеджмент организации. – М.: Юнити, 2012. – с. 165.
3. Архангельский Г. Персональный управленческий учет. // Бизнес журнал. 2010. №8. – С. 16.
4. Железнов А. С. Менеджмент организации. – М.: Центр, 2012. – с. 223.

ОБЪЕКТИВНО-СОЦИАЛЬНЫЕ ФАКТОРЫ УПРАВЛЕНЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ

Аминева Аида Даниловна

кандидат юридических наук

доцент кафедры гражданского права и процесса

Башкирский государственный университет

Аннотация. Статья посвящена изучению объективно-социальных факторов управленческой деятельности. Анализируются стили управления персоналом, характеризующиеся рядом факторов: тип личности руководителя, уровень его воспитания, накопленный опыт, условия работы предприятия, стадия развития коллектива. Эффективность стилей управления определяется показателями деятельности организации, психологическим климатом в коллективе, текучестью кадров, уровнем конфликтности в коллективе, исполнительской дисциплиной.

Ключевые слова: руководитель, управленческая деятельность, объективно-социальные факторы, стиль управления

Применительно к деятельности руководителя объективно-социальные факторы, связанные с реальной системой профессиональной деятельности и действий, направленных на достижение высоких результатов, содержатся в требованиях со стороны общества, коллектива организации о необходимости развития определенной компетенции руководителя.

Объективно-социальные факторы развития контактности руководителя содержатся в современных запросах общества, в выдвижении требований к руководителям как к активным, контактным, инициативным членам общества, способным к внедрению нового, смело осуществляющим руководство организацией в рамках своих законных полномочий.

Объективно-социальные факторы определяют только основу стиля, которая имеет свои особенности для каждого уровня иерархии. Решающая роль в формировании стиля управления на этой основе принадлежит руководителю и параметрам ситуации [1].

Объективно-социальные слагаемые стиля могут быть сведены к следующим:

- специфика системы, её цели и задачи, управленческой структуры.
- закономерности управления.
- специфика (функциональное назначение) сферы конкретной деятельности.
- окружающая производственная среда (технологический уровень производства, формы организации труда, обеспеченность материальными ресурсами).

- особенность руководимого коллектива (структура, уровень подготовки, характер взаимоотношений, социально-психологические черты исполнителей).

- уровень практики управления.

- способы и приёмы управления, используемые вышестоящим руководством.

Указанные слагаемые стиля предопределяют особенности сочетания в деятельности руководителя производственной функции и функции регулирования взаимоотношений в коллективе, природу сложившихся в ней традиций и приёмы общения, а тем самым и стиль работы [2].

Стили управления персоналом - совокупность типичных черт, приемов, способов работы руководителя для оказания воздействия на подчиненных.

Каждый руководитель в процессе управленческой деятельности выполняет свои обязанности в свойственном только ему стиле. Привычная манера поведения руководителя по отношению к подчиненным, чтобы оказать на них влияние и побудить их к достижению целей организации определяется как стиль руководства [3]. Стиль руководства выражается в том, какими приемами руководитель побуждает коллектив к инициативному и творческому подходу к выполнению возложенных на него обязанностей, как контролирует результаты деятельности подчиненных. Принятый стиль руководства может служить характеристикой качества деятельности руководителя, его способности обеспечивать эффективную управленческую деятельность, а так же создавать в коллективе особую атмосферу, способствующую развитию благоприятных взаимоотношений и поведения. Правильно выработанный стиль руководства, соответствующий сложившейся ситуации, способен преодолеть трудности и привести систему к неожиданно высоким конечным результатам.

Стили управления персоналом определяются рядом факторов: тип личности руководителя, уровень его воспитания, накопленный опыт, условия работы предприятия, стадия развития коллектива. Эффективность стилей управления определяется показателями деятельности организации, психологическим климатом в коллективе, текучестью

кадров, уровнем конфликтности в коллективе, исполнительской дисциплиной.

Четко классифицировать стили управления весьма трудно, так как каждая организация имеет свои неповторимые специфические особенности, и каждый руководитель уникален, наделен своими неповторимыми способностями, талантами [4].

Стиль работы - это способ воздействия руководителя на подчиненных с целью эффективного выполнения управленческих функций. На стиль оказывают влияние личность руководителя, способности и приемы, с помощью которых он осуществляет управленческую функцию, т.е. субъективные факторы, а с другой стороны окружающая производственная среда, специфика сферы деятельности, особенности руководимого коллектива и др. объективные факторы и, наконец, стиль выражает отношения, складывающиеся между руководителем и подчиненным. Сложность и разнообразие этих отношений предопределяют высокую вариантность конкретных стилей руководства, которые могут классифицироваться по различным признакам [5].

Формирование стиля руководства - сложный процесс, в котором присутствует большое количество объективных факторов.

Стиль формируется как осознанная потребность поиска методов и форм перехода от эмоционального, иррационального к рациональному познанию среды, условий деятельности, преодоления противоречий в процессе постановки и достижения целей.

При выборе стиля управления, который включает стиль мышления, стиль поведения, манеру общения, стиль речи, технику личной работы, структуру затрат рабочего времени, надо учитывать множество факторов, но прежде всего, наряду с ситуативными характеристиками, необходимо учитывать еще три фактора:

- Решаемые сотрудниками задачи.

Для стереотипных, рутинных, повторяющихся задач допустимы авторитарные формы управления,

но при условии, что требуется только поверхностное общение руководителя с подчиненными, как и работников между собой. Для сложных неповторяющихся задач творческого характера необходимыми являются демократические формы управления.

- Уровень квалификации работников и руководителя.

Интегрально-демократический стиль требует от сотрудников высокого образования: им делегируются компетентность и полномочия по решению многих задач.

- Характер мотивации сотрудников.

При авторитарном управлении определенных успехов можно добиваться лишь в коллективах из менее квалифицированных работников только путем распределения материальных благ [6].

Успешность выбора стиля определяется тем, в какой степени руководитель учитывает способность и готовность подчиненных к исполнению его решений, традиции коллектива, а так же оценит и свои возможности, такие как уровень образования, стаж работы, психологические качества. Но выбор стиля в немалой степени зависит так же от подготовки и поведения подчиненных. На формировании стиля руководства сказывается также уровень иерархии управления, вид деятельности (линейный, функциональный) и конкретные ситуации (руководитель может быть автократом в одних ситуациях и демократом - в других).

Руководитель, который хочет работать, как можно более эффективно должен научиться пользоваться всеми стилями, методами и типами влияния, наиболее подходящими для конкретной ситуации, а не использовать какой-то один стиль руководства на протяжении всей своей карьеры.

Объективные факторы определяют только основу стиля, которая имеет свои особенности для каждого уровня иерархии. Решающая роль в формировании стиля управления на этой основе принадлежит руководителю и параметрам ситуации■

Список литературы

1. Блоштейн Е.А. Как активизировать интерес персонала к своей работе. //Журнал прикладной психологии. 2009. № 5. - С.22.
2. Дынин А., Кацман Ю. Первоочередные задачи топ-менеджеров. // Секрет фирмы. 2010. № 10. - С. 27 - 29.
3. Егоршин А.П. Управление персоналом. /А. П. Егоршин.; изд. Н.Новгород. - М.: НИМБ, 2009. - с. 115.
4. Вершигора Е.Е. Менеджмент: Учеб. Пособие, - 2-е изд., перераб. и доп. - М.:ИНФРА-М, 2011. - с. 117.
5. Бодров В.А. Психология профессиональной пригодности. Учебное пособие для вузов / В.А.Бодров. - М.: ПЕР СЭ, 2001. - с. 228.
6. Акачев М.К. Управление персоналом: Учебник для вузов. - М.: СПб.: Питер, 2011. - с. 229.

ОСОБЕННОСТИ БУХГАЛТЕРСКОГО УЧЕТА ВЫРУЧКИ ОТ ПРОДАЖ ЭКСПОРТЕРА

Гашева Екатерина Валерьевна

аспирант кафедры бухгалтерского учета

Саратовский социально-экономический институт (филиал)

Gasheva E. V.

post-graduate student of chair of accounting

Saratov social and economic institute (branch)

FGBOU VPO «REU of G. V. Plekhanov»

Аннотация. В статье определены особенности бухгалтерского учета выручки от продаж экспортера, рассмотрена вариантность составления бухгалтерских записей при различных условиях момента перехода права собственности на экспортируемые товары

Ключевые слова: экспортные операции, особенности бухгалтерского учета, момент перехода права собственности

Annotation: In article features of accounting of proceeds from sales of the exporter are defined, the alternativeness of drawing up accounting records is considered under various conditions of the moment of transition of the property right to the exported goods

Keywords: export operations, features of accounting, moment of transition of the property right

Правильность отражения на счетах бухгалтерского учета полученных доходов в результате осуществления внешнеэкономической деятельности и исполнения экспортных контрактов оказывает влияние на прозрачность и достоверность информации, отраженной в бухгалтерской финансовой отчетности. В свою очередь, для достоверного отражения в отчетности информации, важно учитывать особенности бухгалтерского учета доходов экспортера.

Как отмечают Шешукова Т.Г., Рыбалко О.А., деление учета движения экспортного товара от поставщика к покупателю в отдельный этап обусловлено особенностью экспортной операции, связанной с территориальной отдаленностью субъектов сделки. Авторы отдельно отмечают особенности момента перехода права собственности, и порядок признания выручки в бухгалтерском учете [1]. Быковская А. В. особую роль отводит расчетам в иностранной валюте, порядку и особенностям отражения в бухгалтерском учете полученных авансов в иностранной валюте [2]. Это же и подтверждают Полисюк Г.Б., Коноваленко И.Е., отмечая наличие при осуществлении внешнеэкономической деятельности расчетов по поставкам в иностранной валюте,

курс которой подвержен изменениям [3]. Пашук Н. К., Бархатов А. П. выделяют следующие особенности учета: применение плана счетов бухгалтерского учета с подразделением плана счетов на субсчета 1-го и 2-го порядка; осуществление расчетов в иностранной валюте и рублях, путем пересчета иностранной валюты по курсу ЦБ РФ [4, 5]. Демина И.Д., также выделяет тот факт, что задолженность покупателя за отгруженный товар необходимо пересчитывать в рубли по курсу Банка России на дату составления бухгалтерской отчетности, а также на дату погашения этой задолженности. Так же автор особо отмечает временной разрыв между датой реализации и датой ее отражения в бухгалтерском учете, необходимость использования счета 45 «Товары отгруженные» [6].

Таким образом, как показали исследования, главной особенностью внешнеэкономической деятельности, оказывающей непосредственное влияние на порядок отражения выручки в учете, является осуществление операций в иностранной валюте с зарубежными контрагентами, и как следствие возникновение курсовых разниц. Так же отличительной чертой является использование отличного от национального права, возможность использования правовых норм зарубежных стран, обычаев внешнеторгового делового оборота.

Следует отметить, что в целях достоверного отражения в учете доходов экспортера применяется следующий подход, особенность которого заключается в ведении раздельного учета выручки в части внешнеэкономический и внутренней деятельности экономического субъекта. Раздельный учет организовывается путем регистрации информации в первичных учетных документах, и группировки данных на счетах второго и третьего порядка, предварительно открытых к соответствующим счетам. Так же бухгалтерский учет экспортных операций имеет свою специфику, заключающуюся в особенностях перехода права собственности, вследствие наличия особых договорных условий, оказывающих

существенное влияние на порядок ведения учета.

Рассматривая особенности бухгалтерского учета выручки от продаж экспортера, следует обратить внимание на специфику условий признания ее в учете. Следует отметить, что выручка от реализации экспортных товаров признается в бухгалтерском учете при единовременном выполнении следующих условий:

1 условие, экономический субъект имеет право на получение этой выручки, вытекающее из условий внешнеэкономического контракта;

2 условие, сумма выручки может быть определена;

3 условие, наличие уверенности в увеличении экономических выгод, в случае, если экономический субъект получил актив в оплату или отсутствует неопределенность в отношении получения актива;

4 условие, осуществлен переход права собственности на товар зависимый от условий внешнеэкономического контракта;

5 условие, сумма расходов, связанных с данной операцией, может быть достоверно определена [7].

Анализируя условия признания выручки от реализации экспортных товаров, можно сделать вывод, что главной особенностью экспортной деятельности выступает особый момент перехода права собственности, зависимый от условий, определенных внешнеторговым контрактом. Следует отметить, что по общим правилам, согласно нормам ст. 223 ГК РФ, право собственности у приобретателя вещи по

договору возникает с момента ее передачи. Однако внешнеэкономическим договором может быть предусмотрены иные условия. Так момент перехода права собственности может переходить в момент выполнения следующих условий:

- в момент полной оплаты товаров;
- при непосредственной передаче товара покупателю;
- в момент передачи товара перевозчику;
- при доставке в обусловленное место;
- при наступлении иных обстоятельств, согласованных сторонами.

Таким образом, как было отмечено выше, можно сделать вывод, что одним из основных условий, от которого зависит правильное и объективное отражение в учете выручки экспортера является момент перехода права собственности на вывозимую продукцию. Особо отметим, что важность данного условия заключается, прежде всего, в порядке признания в бухгалтерском учете экспортной выручки, так как для пересчета экспортной выручки в рубли необходимо использовать курс иностранной валюты, действующий на момент перехода права собственности к покупателю на товары. Момент перехода права собственности определяет вариантность составления бухгалтерских записей. Так при переходе права собственности на продукцию в момент оплаты, составляется следующая корреспонденция счетов (таблица 1).

Таблица 1

Порядок отражения выручки экспортера при переходе права собственности на товары в момент оплаты

Содержание факта хозяйственной жизни	Дата	Корреспонденция счетов		Сумма, руб.
		Дебет	Кредит	
На основании договора поставки и товарной накладной, отражена стоимость товаров, отгруженных покупателю, право собственности, на которые, не перешло	12 сентября 2014 год	45.1	41	467 800
На основании выписки банка отражено поступление денежных средств в сумме 14 000 долл. США от покупателя по курсу ЦБ РФ 39.3866 руб.	30 сентября 2014 год	52	62	551 412
Признана выручка от реализации товаров покупателю	30 сентября 2014 год	62	90.1	551 412
Списана себестоимость проданных товаров	30 сентября 2014 год	90.2	45.1	467 800

Учитывая представленные в таблице 1 записи, видно, что отгрузка товаров на экспорт, предшествует моменту признания доходов, и выручка экспортера признается в учете только после выполнения всех обязательных условий ее признания, в том числе после перехода права собственности на товары к покупателю. При этом сумма выручки после отражения ее в учете в рублевом эквиваленте дальнейшему пересчету не подлежит. Исследование показало, что особенности экспортной деятельности обусловили необходимость использования счета 45 «Товары отгруженные», с момент фактической отгрузки продукции для учета товаров, но до момента перехода права собственности на них. При этом к счету 45 «Товары отгруженные» могут

применяться субсчета первого и второго порядка:

- 45.1 «Товары на экспорт по прямым поставкам»;
- 45.2 «Товары, направленные на экспорт, находящиеся в пути»;
- 45.2.1 «Товары, направленные на экспорт, находящиеся в пути на территории Российской Федерации»;
- 45.2.2 «Товары, направленные на экспорт, находящиеся в пути на территории иностранных государств»;
- 45.3 «Экспортные товары, находящиеся на складе покупателя».

Следует отметить, что выручка от реализации экспортной продукции, при выполнении условий ее признания, а именно момента перехода права собственности, отражается на счете 90 «Продажи» в

корреспонденции со счетом 62 «Расчеты с покупателями и заказчиками». Аналитический учет расчетов при этом ведется по каждому покупателю, договору, платежу, валюте платежа [8].

Что касается варианта, в ходе которого право собственности на товар, переходит в момент отгрузки товаров покупателю в оговоренное место, то в бухгалтерском учете составляется следующая корреспонденция счетов (таблица 2).

Таблица 2

Порядок отражения выручки экспортера, в случае, когда момент права собственности перехода после отгрузки товаров

Содержание факта хозяйственной жизни	Дата	Корреспонденция счетов		Сумма, руб.
		Дебет	Кредит	
На основании выписки банка на валютный счет поступили денежные средства от покупателей в сумме 11 000 долл. США от покупателя по курсу ЦБ РФ 37.3758 руб.	12 сентября 2014 год	52	62.2	411 134
На основании товарных накладных и договоров международной купли-продажи отгружена покупателю продукция	30 октября 2014 год	45.1	41	467 800
Зачтен аванс покупателя после отгрузки продукции	30 октября 2014 год	62.2	62.1	411 134
Погашение задолженности покупателя по договору на основании выписки банка в сумме 3 000 долл. США от покупателя по курсу ЦБ РФ 39.3866 руб.	30 октября 2014 год	52	62.1	118 160
Признана выручка от реализации товаров покупателю в момент перехода права собственности	30 октября 2014 год	62.1	90.1	529 294
Списана себестоимость проданных товаров	30 октября 2014 год	90.2	45.1	467 800

Следует отметить, что особое место при рассмотрении особенностей внешнеэкономической деятельности занимает осуществление фактов хозяйственной жизни в иностранной валюте. Использование в расчетах иностранной валюты обуславливает необходимость ее пересчета, причем для доходов датой совершения хозяйственной операции выступает их дата признания [9]. При этом особо следует обратить внимание на то, что полученные авансы, задатки, предварительная оплата признается в учете на дату получения средств и в дальнейшем пересчету не подлежит. Изучив представленные в таблице 2 бухгалтерские записи, следует отметить, что в данном примере часть полученных денежных средств до момента

перехода права собственности на товары признается авансом, и числится на счете 62.2 «Расчеты с покупателями и заказчиками» [9]. Что касается момента отражения в учете выручки, то он имеет место после выполнения условия международного договора купли-продажи, в котором закреплено что право собственности переходит после отгрузки продукции иностранному контрагенту.

Что касается ситуации, при которой момент права собственности на товары, переходит после передачи товарораспорядительных документов, а отгрузка происходит по истечении некоторого времени после передачи документов, то корреспонденция счетов выглядит следующим образом (таблица 3).

Таблица 3

Порядок отражения выручки экспортера при переходе права собственности на товары после передачи товарораспорядительных документов

Содержание факта хозяйственной жизни	Дата	Корреспонденция счетов		Сумма, руб.
		Дебет	Кредит	
В день получения товарораспорядительных документов отражена выручка в сумме 14 000 долл. США от покупателя по курсу ЦБ РФ 37.3758 руб.	12 сентября 2014 год	62.1	90.1	523 261
Списана себестоимость проданных товаров	12 сентября 2014 год	90.2	45.1	467 800
Приняты товары на ответственное хранение при задержке отгрузки	12 сентября 2014 год	002		467 800
На основании выписки банка отражено поступление денежных средств от покупателей в сумме 14 000 долл. США от покупателя по курсу 37.6545 руб.	13 сентября 2014 год	52	62.1	527 163
Отражена курсовая разница	13 сентября 2014 год	62.1	91.1	3 902
В момент передачи покупателю товаров, их стоимость списана с забалансового учета	30 сентября 2014 год		002	467 800

Из данных, приведенных в таблице 3, видно, что в случае, когда во внешнеэкономическом договоре предусмотрено, что право собственности переходит после передачи товарораспорядительных документов, выручка признается в бухгалтерском учете только после выполнения данного условия. При этом не важен момент оплаты товаров или наступление факта их отгрузки покупателю. Следует отметить, что в данном случае выручка признается на дату перехода права собственности на товар к покупателю, а при поступлении оплаты пересчитывается, поскольку пересчет активов и обязательств, выраженных в иностранной валюте, в рубли производится на дату совершения операции в иностранной валюте, а также на отчетную дату.

Данный факт требует отражения в учете курсовых разниц, включаемых в состав прочих доходов или расходов.

Подводя итоги, можно отметить, что порядок учета формирования доходов экспортеров имеет свои особенности. Так, можно с достаточной точностью сделать вывод, что главной особенностью внешнеэкономической деятельности выступает момент перехода права собственности к иностранному покупателю, осуществление операций в иностранной валюте, ведение отдельного учета выручки в разрезе внешнеэкономической и внутренней деятельности. Все эти факторы оказывают существенное влияние на порядок отражения в бухгалтерском учете выручки от продаж■

Список литературы

1. Шешукова Т.Г., Рыбалко О.А. Особенности учета экспортных операций в условиях адаптации к МСФО // Международный бухгалтерский учет. 2012. № 9.
2. Быковская А.В. Получен аванс в иностранной валюте // Российский налоговый курьер. 2010. № 23.
3. Полисюк Г.Б., Коноваленко И.Е. Особенности аудита внешнеэкономической деятельности хозяйствующего субъекта // Международный бухгалтерский учет. 2010. № 13.
4. Пашук Н. К. Особенности бухгалтерского учета и налогообложения внешнеэкономической деятельности // Налоги. Инвестиции. Капитал. 2004. № 3-4.
5. Бархатов А. П. Бухгалтерский учет внешнеэкономической деятельности: Уч. пособие. – 2-е изд., исправ. и доп. – М.: Издательско-торговая корпорация «Дашков и К». 2005. 312 с.
6. Демина И. Д. Особенности бухгалтерского учета экспортных операций // Все для бухгалтера. 2007. № 10.
7. Положение бухгалтерского учета «Доходы организации» 9/99, утвержденное Приказом Минфина РФ от 06.05.1999 № 32н.
8. Инструкция по применению Плана счетов бухгалтерского учета финансово-хозяйственной деятельности организации, утвержденная Приказом Минфина России от 31 декабря 2000 г. № 94 н.
9. Положение по бухгалтерскому учету «Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте» 3/2006, утвержденное Приказом Минфина РФ от 27.11.2006 № 154н.

ХАРАКТЕРИСТИКА ПРОЦЕССА ЦЕЛЕПОЛАГАНИЯ В ОРГАНИЗАЦИИ

Блинов Владимир Николаевич

доктор биологических наук

профессор кафедры управления образованием Томского государственного университета
сертифицированный консультант по управлению

Лебедева Екатерина Аркадьевна

Нужина Наталия Игоревна

магистранты

Национальный исследовательский Томский государственный университет

Благодарность

Выражаем благодарность за материалы по организационной диагностике консалтинговой группы «Интеллектуальные инвестиции», предоставленные профессором Владимиром Николаевичем Блиновым. По условиям конфиденциальности управленческого консультирования, название и профиль деятельности группы компаний не раскрывается.

Аннотация. В данной статье рассматривается анализ представлений о целях в организации среднего бизнеса. Целью данной работы является качественная характеристика процесса целеполагания в организации. В ходе исследования были проанализированы результаты организационной диагностики группы торговых компаний сибирского региона и выявлены ошибки при постановке целей.

Ключевые слова: средний бизнес, постановка целей.

На фоне глобальных макроэкономических изменений и постоянных вызовов внешней среды стратегические приоритеты организации часто подвергаются пересмотру, отодвигаются на «второй план», порой просто становясь неактуальными. Поэтому очень важным управленческим процессом был и остается процесс целеполагания. За счет того, что динамика изменений в организациях высока, процесс целеполагания должен быть гибким, учитывать вызовы внешней среды, ограниченность ресурсов. На первый план выходят задачи: постановка и достижение целей с учетом требований современного мира, баланс личных и организационных целей и формирование единого видения целей и задач организации у сотрудников.

В ходе исследования мы провели анализ результатов организационной диагностики группы торговых компаний. Основным методом исследования было глубокое диагностическое развивающее интервью, которые проводились с тремя собственниками группы компаний, топ-менеджерами и ключевыми сотрудниками.

Для анализа целеполагания рассматривали три

вида целей: личные цели собственников, представления собственников о «встроенных» целях, диктуемых спецификой бизнеса, а также представления собственников, менеджеров и сотрудников группы компаний об организационных целях группы компаний.

1. Личные цели собственников.

Мы сгруппировали все названные цели по трем общим на наш взгляд для всех трех респондентов контекстам.

Самореализация: построить организацию на стыках отраслей или в своей нише, избавиться от вредных зависимостей (вообще не курить и не пить), вести здоровый образ жизни, уехать из России в США или в другую «тихую гавань». Получить юридическое образование, изучить язык.

Семья: жить долго и радоваться успехам детей, выучить дочку на дизайнера – архитектора.

Отстранение от бизнеса: построить организацию на стыках отраслей или в своей нише, к 60 годам уйти из бизнеса (передать долю), преумножив личное состояние и не работать (или работать в свое удовольствие), заработать деньги (продажа бизнеса), расстаться с бизнесом и не быть акционером.

2. «Встроенные» цели бизнеса и корпоративные цели группы компаний

Вопросы о «встроенных», то есть диктуемых спецификой бизнеса, и корпоративных целях в ходе диагностического интервью были заданы собственникам холдинга и наемным менеджерам. Результаты анализа контекстов представлены в таблице и в комментариях к ней. Единичные ответы вынесены из таблицы и помещены после нее.

Таблица 1.

Представления о целях организации по результатам диагностических интервью

Контексты формулировок целей (ранжированы по частоте упо- минаний респондентами)	Количество формулировок с данным контекстом у разных групп, ответов				Всего
	Корпоративные цели (группы компаний)		Цели предприятий и филиалов		
	Собственники	Менеджмент	Собственники	Менеджмент	
Сохранение и рост товарооборо- та (а также рыночной доли)	2	3	5	9	20
Увеличение или стабильная прибыль	2	4	2	4	12
Лидерство по инновациям, развитие новых направлений деятельности	2		2	1	5
Географическая экспансия	1			2	3
Минимизация просроченной де- биторской задолженности		1		2	3
Повышение производительности труда (вкл. снижение издержек)				2	2

Единичные ответы были получены в следующих контекстах: стабильность работы, опережение конкурентов, стабильное качество, обеспечение амбиций собственников, сохранение коллектива, командное взаимодействие.

3. Результаты сравнительного анализа.

Далее сравниваются контексты личных целей собственников, «встроенных» целей их бизнеса и корпоративных целей группы компаний. Анализ контекстов личных целей собственников показал следующее:

- личные цели собственников мало связаны с группой компаний в перспективе;
- отсутствует конкретизация целей;
- цели неизмеримы;
- нет определенности во времени.

Анализ контекстов «встроенных» целей бизнеса позволил эти выводы расширить:

- разнообразие и размытость формулировок говорит об отсутствии единого представления о целях корпорации у собственников и наемных менеджеров.
- в общем, по группе компаний общепризнанная цель существует лишь одна – товарооборот.
- в формулировках целей нет фокуса на внешних клиентов и сотрудников.
- в большинстве своем цели не согласованы между собой, отсутствует конкретизация, определенность во времени, измеримость.

4. Обсуждение результатов.

Как известно, цели играют важную роль в структуре организации: все процессы организации строятся в соответствии с целями ее деятельности. По мнению Фролова С.С. «... простое смещение целей или даже неопределенность в их формулировке приводят к таким серьезным негативным последствиям в организации, как неправильный выбор стратегических направлений (это приводит к се-

рьезным материальным потерям), снижение эффекта синергии из-за отсутствия единой ориентации у членов организации, нарушение коммуникаций внутри организации, ослабление интеграции внутри организационных структур, появление сложностей в мотивации членов организации, и другим серьезным проблемам». [1]

Фокус респондентов на росте и сохранении товарооборота как на непосредственной цели корпорации может означать некоторую степень непонимания того, какие цели стоят перед организацией. Так как под таким параметром как рост и сохранение товарооборота понимается сохранение и получение прибыли, что является естественным условием существования организации. В своей книге «Методы развития организаций» А.И. Пригожин пишет: «Концентрация на самой по себе прибыльности как главной, а то и единственной цели бизнеса есть признак своего рода детскости, младенчества предпринимательского мышления.

Прибыль становится непосредственной целью в трех случаях:

- в случае кризиса, когда доходы падают и нужно всеми силами их восстановить;
- при продаже бизнеса (надо получить максимальную цену);
- создание нового бизнеса, когда норма прибыли является важным критерием при поиске ниши на рынке». [2]

В данной группе компаний перечисленные выше ситуации, когда прибыль действительно является целью, не актуальны. Таким образом, на основе сделанного выше анализа представлений о целях, мы можем судить об отсутствии в компании процесса целеполагания и о необходимости формирования единого представления о целях группы компаний у собственников и менеджеров во избежание проявления негативных тенденций■

Список литературы

1. Фролов С.С. Цели организации. [Электронный ресурс]//Портал ITeam 2002-2011. URL: http://www.iteam.ru/publications/strategy/section_27/article_119/
2. Пригожин А.И. Методы развития организаций. - М.: МЦФЭР, 2003. - 864 с.

УЧАСТИЕ ПЕРСОНАЛА В РЕШЕНИИ ЗАДАЧ УПРАВЛЕНИЯ

Нужина Наталья Игоревна

магистрант кафедры управления образованием.

Томский государственный университет

Аннотация. В статье рассматривается актуальность использования потенциала участия персонала в управлении в условиях информационного общества. Целью данной статьи является раскрытие возможности реализации форм участия персонала через создание условий вовлеченности персонала. В результате были сделаны выводы о позитивных эффектах использования участия персонала для современной организации.

Ключевые слова: участие персонала, вовлеченность персонала, информационное общество.

Сейчас мы живем в эпоху формирования и развития информационного общества. Американский социолог Д.Белл, автор знаменитой концепции постиндустриального общества, считал, что «информационное общество» – это новое название для постиндустриального общества, подчеркивающее не его положение в последовательности ступеней общественного развития – после индустриального общества, а основу определения его социальной структуры – информацию [1]. Сейчас информация, знание становится определяющим ресурсом, а люди, обладающие этим ресурсом, более всего востребованы в современном мире, по мнению того же Д.Белла, М.Кастельса, П.Друкера и др. Появление глобальной сети Интернет, новых средств общения ускоряет процессы обмена информацией, через каждого человека ежедневно проходит множество информационных потоков. Динамика изменений в обществе многократно возрастает, мир бизнеса, как и все социальные структуры, усложняется. Для того чтобы организация могла остаться на плаву, необходимо успевать за новыми тенденциями, а чтобы быть успешной – предугадывать и задавать изменения. Именно поэтому громоздкие, неповоротливые иерархические структуры механистического типа не справляются с усилившейся информационной нагрузкой.

В связи с этим в сложившихся условиях наиболее успешными становятся гибкие организации, с простой организационной структурой и практикой делегирования. Так, Т.Ю. Базаров и К.Т.Базарова считают, что выходом из сложившейся ситуации для организации выступает феномен распределенного лидерства: «... когда все члены группы (команды) полностью включены в процесс функционирования и развития и гибко применяют лидерское влияние в стиле «по необходимости» [2].

Наиболее своевременно и эффективно большинство оперативных и тактических вопросов решается «на местах», за счет чего у топ-менеджмента остается время на стратегию и предвидение изменений.

Участие персонала в решении задач управления становится определяющим фактором эффективности организации. Но как сформировать и развить феномен распределенного лидерства в организации? Как создать условия для участия персонала в управлении? Чтобы ответить на эти вопросы, обратимся к исторически сложившимся формам участия персонала в управлении.

1. Самостоятельные объединения трудящихся в автономные бригады, кружки качества (в Японии они существуют с начала 50-х годов, в Европе стали утверждаться с 80-х годов прошлого века), рабочие группы.

2. Смешанное представительство наемных работников и работодателей, как правило, на паритетных началах.

3. Профсоюзное представительство. В этом случае профсоюзы представляют интересы не только своих членов, но и всех работников, занятых на предприятии [6].

Данные формы участия отличаются соотношением персонал-работодатель и степенью полномочий, но объединяет их то, что, так или иначе, сотрудники принимают непосредственное участие в решении задач организации, будь то технология производства и качество продукции или разработка системы социальных льгот для всего коллектива.

Специалисты AXES Management, Gallup выделяют участие, вовлечение («...участие, граничащее с полной самоотдачей...») персонала в совместную деятельность, в управление, обсуждение целей и задач и др. как одно из важных условий эффективности управления персоналом. Вовлечение персонала в свою очередь напрямую влияет на вовлеченность персонала – один из важнейших индексов успешности организаций, напрямую связанный с бизнес-показателями [3]. По данным исследования проведенного в 2003 года в Великобритании, именно «вовлеченность» приводит к тому, что сотрудники говорят о компании хорошие слова и рекомендуют как хорошее место работы (67%), рекомендуют продукцию и услуги компании (78%)

[4]. Таким образом, участие и вовлеченность очень тесно переплетены – создавая условия для вовлеченности персонала, мы привлекаем его к участию в управлении. Изучив определения вовлеченности многих авторов, может сложиться впечатление, что главное отличие вовлеченности персонала от участия – это наличие некой обязательной эмоциональной составляющей. Возникает опасность того, что в организациях могут происходить мероприятия, направленные на создание у персонала ощущения вовлечения (выступления лидеров, проведение опросов, собраний, семинаров и др.) без появления реальных полномочий в принятии решений. Чтобы этого не произошло, очень важно последовательно создавать все условия, из которых состоит, например, «лестница вовлечения»

Стори Дж.:

1. Информирование
2. Консультации
3. Переговоры/партнерство
4. Полуавтономные рабочие группы

5. Расширение полномочий [5]

Важно заметить, что делегирование полномочий сотрудникам без предыдущих этапов (информирования, разных форм консультаций, переговоров и др.) также может стать опасным для организации. Принятие правильных решений возможно лишь в том случае, когда сотрудник обладает всеми необходимыми профессиональными компетенциями и полностью погружен в ситуацию. По мнению, Э.Лоулера участие персонала позволяет переключить внимание с индивида на организацию в целом. В результате чего количество уровней иерархии сокращается, появляется возможность принимать решения на местах.

Таким образом, реализация потенциала участия персонала возможна через последовательное создание условий вовлеченности. Только в случае соблюдения баланса использования всех методов вовлечения участие персонала сможет позитивно повлиять на решение задач организации■

Список литературы

1. Алексеева И.Ю. Что такое общество знаний? / М.: Когито-Центр, - 2009.
2. Базаров Т. Ю., Базарова К. Возможно ли распределенное лидерство? // Национальный психологический журнал. №2. – 2007. - с. 120-128.
3. Вовлеченность [Электронный ресурс] // Сайт компании AXES Management. М., 2008-2014. URL: <http://axesmg.ru/engagement.html> (дата обращения 13.01.2015).
4. Колоскова Е. Вовлеченность и удовлетворенность сотрудников // HeadHunter / Онлайн-справочник «Энциклопедия карьеры». 2008-2014. URL: <http://planetahr.ru/publication/4510> (дата обращения 13.01.2015).
5. Стори Дж. Вовлечение персонала и расширение полномочий / Учеб.-метод. пособие. Блок 2: Кн. 11 / пер. с англ. – Жуковский: МИМ ЛИНК, 2009. – 36 с.
6. Участие работников в управлении [Электронный ресурс] // Стратегия и управление.ru. 2009. URL: <http://www.strategplann.ru/group-dynamics/worker-participation-in-management.html> (дата обращения 13.01.2015).



ПРОБЛЕМЫ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КАДАСТРОВОЙ СТОИМОСТИ ОБЪЕКТА НЕДВИЖИМОСТИ ДЛЯ ЦЕЛЕЙ НАЛОГООБЛОЖЕНИЯ ИМУЩЕСТВА

Юсубов Михаил Заурович

Финансовый Университет при Правительстве РФ

факультет Налогов и налогообложения

Научный руководитель - Горохова Н.А.

к.э.н., доцент кафедры «Налоговое консультирование»

зам. зав. кафедрой

В настоящее время новации в федеральном законодательстве в области налогов и сборов, а в частности введение с 1 января 2015 года главы о налоге на имущество может существенно увеличить налоговое бремя на налогоплательщиков. Данная перспектива уже давно обсуждается в различных кругах. Вопрос о пересмотре налоговой базы по налогу на имущество физических лиц и организаций, является очень актуальной проблемой для налогоплательщиков не готовых смириться с исчислением налога по кадастровой стоимости и готовы оспорить ее в соответствующих органах исполнительной власти.

Для этого остановимся наиболее подробно на понятийном аппарате. Кадастровая стоимость объекта недвижимости – это стоимость объекта на рынке недвижимости, которая рассчитывается и устанавливается Федеральной Службой Кадастра и Картографии. Кадастровая стоимость недвижимости определяется исходя из средней стоимости объектов в каждом кадастровом квартале [1]

При этом качество и месторасположение недвижимости, уровень общественного инженерно-транспортного оснащения местности, а также другие факторы учитываются в данном случае далеко не в полной мере. На практике это приводит к тому, что различие между реальной рыночной стоимостью конкретного объекта и его кадастровой стоимостью может оказаться очень серьезным.

Государственная кадастровая оценка [2] проводится по решению исполнительного органа государственной власти субъекта Российской Федерации или в случаях, установленных законодательством субъекта Российской Федерации, по решению органа местного самоуправления не чаще чем один раз в течение трех лет (в городах федерального значения не чаще чем один раз в течение двух лет) и не реже чем один раз в течение пяти лет с даты, по состоянию на которую была проведена государственная кадастровая оценка [3]

Собственники имеют возможность узнать кадастровую стоимость своей недвижимости несколькими способами:

- обращение с заявлением в Федеральную Кадастровую Палату с целью получения кадастрового паспорта или кадастровой выписки, заверенных печатью уполномоченного органа. Для получения одного из таких документов необходимо предъявление правоустанавливающего документа на объект недвижимости: Свидетельство о праве собственности, паспорт;
- кадастровую стоимость можно узнать на сайте Росреестра, введя адрес объекта недвижимости. При необходимости все эти данные можно распечатать.

В соответствии с действующим законодательством оспорить кадастровую стоимость можно в специальной комиссии[4], в арбитражном суде для юридических лиц и судах общей юрисдикции для физических лиц. В административном порядке оспаривание до сих пор нельзя было назвать эффективным. Комиссии, созданные при управлениях Росреестра по субъектам, отклоняют большинство подаваемых заявлений без какого-либо мотивированного заключения.

Результаты определения кадастровой стоимости[5] могут быть оспорены юридическими лицами в случае, если результаты определения кадастровой стоимости затрагивают права и обязанности этих лиц, а также органами государственной власти, органами местного самоуправления в отношении объектов недвижимости, находящихся в государственной или муниципальной собственности, в суде и комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости.

Результаты определения кадастровой стоимости могут быть оспорены физическими лицами в случае, если результаты определения кадастровой стоимости затрагивают права и обязанности этих лиц, в суде или комиссии.

Для оспаривания физическими лицами результатов определения кадастровой стоимости в суде предварительное обращение в комиссию не является обязательным.

Основанием для пересмотра результатов определения кадастровой стоимости является:

- недостоверность сведений об объекте недвижимости, использованных при определении его кадастровой стоимости;
- установление в отношении объекта недвижимости его рыночной стоимости на дату, по состоянию на которую установлена его кадастровая стоимость.

Далее целесообразно раскрыть порядок рассмотрения заявления в комиссии

Рассмотрение заявления в комиссии.

Заявление о пересмотре кадастровой стоимости может быть подано в комиссию в период с даты внесения в государственный кадастр недвижимости результатов определения кадастровой стоимости по дату внесения в государственный кадастр недвижимости результатов определения кадастровой стоимости, полученных при проведении очередной государственной кадастровой оценки

К заявлению о пересмотре кадастровой стоимости прилагаются:

- кадастровая справка о кадастровой стоимости объекта недвижимости, содержащая сведения об оспариваемых результатах определения кадастровой стоимости;
- нотариально заверенная копия правоустанавливающего или правоудостоверяющего документа на объект недвижимости в случае, если заявление о пересмотре кадастровой стоимости подается лицом, обладающим правом на объект недвижимости;
- документы, подтверждающие недостоверность сведений об объекте недвижимости, использованных при определении его кадастровой стоимости,

в случае, если заявление о пересмотре кадастровой стоимости подается на основании недостоверности указанных сведений;

- отчет, составленный на бумажном носителе и в форме электронного документа, в случае, если заявление о пересмотре кадастровой стоимости подается на основании установления в отношении объекта недвижимости его рыночной стоимости;
- положительное экспертное заключение на бумажном носителе и в форме электронного документа, подготовленное экспертом или экспертами саморегулируемой организации оценщиков, членом которой является оценщик, составивший отчет, о соответствии отчета об оценке рыночной стоимости объекта оценки требованиям законодательства Российской Федерации об оценочной деятельности, в том числе требованиям настоящего Федерального закона, федеральных стандартов оценки и других актов уполномоченного федерального органа, осуществляющего функции по нормативно-правовому регулированию оценочной деятельности, требованиям стандартов и правил оценочной деятельности такой саморегулируемой организации оценщиков в случаях, установленных этим уполномоченным федеральным органом, и в порядке, которые предусмотрены порядком создания и работы комиссии.

За период с 01.01.2014 по 31.08.2014 в созданные при территориальных органах Росреестра комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости поступило 7820 заявлений о пересмотре результатов определения кадастровой стоимости в отношении 11 401 объектов недвижимости.

Юридическими лицами подано 6164 заявления, физическими лицами – 1626 заявлений, органами государственной власти – 5 заявлений, органами местного самоуправления – 25 заявлений (рис. 1).

ЗАЯВЛЕНИЯ О ПЕРЕСМОТРЕ РЕЗУЛЬТАТОВ ОПРЕДЕЛЕНИЯ КАДАСТРОВОЙ СТОИМОСТИ С 01.01.2014Г. ПО 31.08.2014Г.



Рисунок № 1

Процентное соотношение заявителей в комиссии.

Из них:

- 719 заявлений подано по основанию недостоверности сведений об объекте недвижимости, использованных при определении его кадастровой стоимости.
- 7072 заявления – по основанию установления в отношении объекта недвижимости его рыночной стоимости на дату, по состоянию на которую была установлена его кадастровая стоимость.
- в 29 заявлениях основание не указано.

Вместе с тем Комиссиями к рассмотрению принято 6296 заявлений в отношении 9256 объектов недвижимости, отозвано заявителями – 186 заявлений, не принято к рассмотрению – 1320 заявления. Решения о приеме либо отклонении 18 заявлений

Комиссии планируют принять в будущем периоде в связи с тем, что указанные заявления поступили в Комиссии в конце рассматриваемого периода. (рис.2)

РЕЗУЛЬТАТЫ РАБОТЫ КОМИССИИ ПО РАССМОТРЕНИЮ СПОРОВ О КАДАСТРОВОЙ СТОИМОСТИ



Рисунок №2 Соотношение рассмотренных и отклоненных заявлений

Следует отметить, что в подавляющем большинстве случаев заявления подаются в отношении результатов определения кадастровой стоимости земельных участков. Споры относительно величины кадастровой стоимости объектов капитального строительства (зданий, помещений, сооружений, объектов незавершенного строительства) в рассматриваемом периоде значительно меньше.

На рассмотрение в Комиссии поступили заявления с информацией о 8443 земельных участках и заявления со сведениями о 601 здании и 212 помещениях. Заявления в отношении результатов определения кадастровой стоимости сооружений и объектов незавершенного строительства в Комиссии не поступали. (рис.3)

ЗАЯВЛЕНИЯ, ПОСТУПИВШИЕ НА РАССМОТРЕНИЕ В КОМИССИЮ С ИНФОРМАЦИЕЙ О

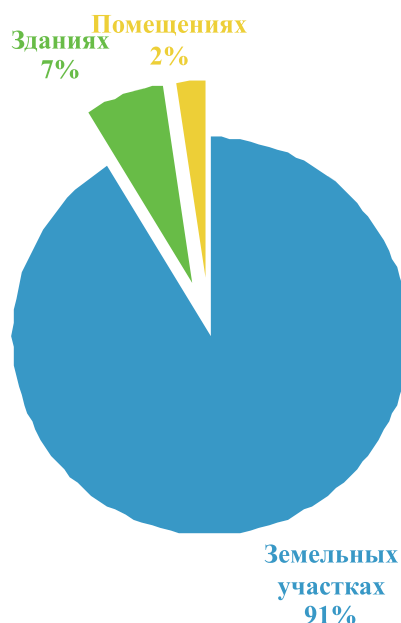


Рисунок №3 Соотношение заявлений в зависимости от объекта кадастровой оценки

Из общего числа объектов недвижимости, представленных в заявлениях, принятых Комиссиями к рассмотрению, за указанный период решение о пересмотре величины кадастровой стоимости принято в отношении 243 объектов недвижимости, об установлении кадастровой стоимости объекта недвижимости в размере его рыночной стоимости

– в отношении 3310 объектов недвижимости, о невозможности изменения величины кадастровой стоимости – в отношении 2643 объектов недвижимости. В отношении 3060 объектов недвижимости решения Комиссий будут приняты в будущем периоде. (Рис.4)

РЕЗУЛЬТАТЫ РЕШЕНИЙ КОМИССИИ ПО ПРИНЯТЫМ ЗАЯВЛЕНИЯМ



Рисунок №4 Решения комиссий по поступившим заявкам

Суммарная величина кадастровой стоимости до рассмотрения заявлений в Комиссиях составляла 2 трлн. руб., после – 1,5 трлн. руб., что свидетельствует о ее снижении на 25%.

Законодатели предусмотрели возможность отдельного оспаривания решений комиссии. В этом контексте допустимым будет возложить на нее судебные расходы, но есть одна проблема: у комиссии нет статуса юридического лица, и Росреестр за ее действия тоже не отвечает. Поэтому такое средство правовой защиты пока, до соответствующих разъяснений закона лучше отложить — оно ничего не даст: судебных расходов взыскать не получится, а при оспаривании кадастровой стоимости в суде решение комиссии по существу вообще не изучается. Значение имеет только факт обращения в комиссию — соблюдение досудебного порядка. Поэтому можно подождать месяц после подачи заявления в комиссию и пойти в суд.

Срок на обращение в комиссию — не позднее 5 лет с момента внесения в государственный кадастр недвижимости результатов определения кадастровой стоимости, но в любом случае до момента определения новой кадастровой стоимости. Ранее этот срок составлял всего 6 месяцев.

Отдельно стоит отметить, что практика рассмотрения указанных споров обнажила большое коли-

чество проблем, из-за которых истцы не в состоянии защитить свои права на уплату экономически обоснованного налога. Так, например, во многих субъектах РФ (в том числе в Москве и Санкт-Петербурге) работы по определению кадастровой стоимости стали проводиться ежегодно. Ежегодно утверждается новая кадастровая стоимость, на основании чего истцы получают отказы в исках. В этом случае процедура оспаривания кадастровой стоимости фактически не функционирует. Новый иск вновь потеряет смысл с утверждением новой стоимости в конце года. При этом согласно текущей судебной практике вернуть переплаченные ранее платежи нельзя.

Судебная практика по этой категории споров сейчас еще только формируется, позиции судов к разрешению схожих вопросов зачастую диаметрально различаются. Однако можно утверждать, что проблем в области кадастровой оценки масса.

Введение в такой ситуации нового налога, который затронет интересы широких слоев населения, может эти проблемы существенно обострить.

В целом процедура оспаривания в суде (с учетом обжалования судебных актов) может затянуться на несколько лет. С учетом поправок в 167-ФЗ стоимость сначала в обязательном порядке надо будет оспаривать в комиссии, срок может еще и увеличиться.

За период с 01.01.2014 по 30.09.2014 на территории Российской Федерации в судах инициирован 12 431 спор о величине, внесенной в государственный кадастр недвижимости кадастровой стоимости в отношении 24 713 объектов недвижимости. По указанным спорам ответчиками являются территориальные органы Росреестра и ФГБУ «ФКП Росреестра», в том числе филиалы ФГБУ «ФКП Росреестра» по субъектам Российской Федерации.

В суды с исковыми заявлениями в отношении результатов определения кадастровой стоимости объектов недвижимости (далее – иски) обращаются как физические и юридические лица, так и органы государственной власти (органы местного самоуправления).

В целях оспаривания результатов определения кадастровой стоимости объектов недвижимости в исках, как правило, указываются следующие основания:

- несоответствие отчета об оценке требованиям законодательства (7 исков);

- несоблюдение порядка проведения государственной кадастровой оценки (17 исков);
- несоблюдение порядка утверждения результатов государственной кадастровой оценки (1 иск);
- несоблюдение порядка внесения сведений о кадастровой стоимости в государственный кадастр недвижимости (22 иска);
- установление кадастровой стоимости объекта недвижимости в размере его рыночной стоимости (12 140 исков);
- ошибка в сведениях государственного кадастра недвижимости о кадастровой стоимости (49 исков);
- оспаривание решения комиссии по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости (191 иск);
- по нескольким основаниям из указанных выше (4 иска).

В результате рассмотрения таких споров требования истцов удовлетворены за указанный период в отношении 7148 исков, не удовлетворены – в отношении 714 исков, на конец рассматриваемого периода находится на рассмотрении 4569 исков. (Рис.5)



Рисунок №5 Результаты рассмотрения исковых заявлений об оспаривании кадастровой стоимости

В результате вынесенных в судебном порядке решений наблюдается падение налоговой базы (суммарной величины кадастровой стоимости) приблизительно на 93,5%:

- суммарная величина кадастровой стоимости до оспаривания составляла около 3,215 трлн. руб.;
- после оспаривания – около 0,210 трлн. руб.

В случаях оспаривания кадастровой стоимости здания есть существенная особенность. Истцы обращаются в суд с иском об установлении кадастровой стоимости земельного участка, опираются на ст. 66 ЗК РФ, которая регулирует отношения, связанные именно с земельным участком, а не со зданием.

02 ноября 2013 года было вынесено Постановление Пятнадцатого арбитражного апелляционного

суда по делу № А53-2755/2013 [6], которое является примером по уменьшению кадастровой стоимости здания в арбитражной практике.

В данном Постановлении было разъяснено, что прямое указание на возможность установления кадастровой стоимости равной рыночной стоимости применительно к конкретным объектам содержится лишь в статье 66 Земельного кодекса [7] Российской Федерации и применяется к отношениям, связанным. Однако, как указал суд, отсутствие аналогичной нормы в отношении зданий и сооружений не означает, что по указанной причине истцу недоступен такой способ защиты, как установление кадастровой стоимости здания и сооружения равной его рыночной стоимости. с

земельными участками. Суд также указал, что согласно правовой позиции Президиума Высшего Арбитражного Суда Российской Федерации, содержащейся в постановлении от 28.06.2011 N 913/11 [8], права заявителя, нарушенные несоответствием внесенной в государственный кадастр недвижимости кадастровой стоимости спорного земельного участка его рыночной стоимости могут быть защищены лишь посредством внесения изменений в государственный кадастр недвижимости сведений о кадастровой стоимости спорного земельного участка.

Указанное разъяснение может быть всецело отнесено и к оспариванию кадастровой оценки здания и сооружения, наряду с указаниями о том, что такое требование подлежит рассмотрению по общим правилам искового производства, включая правила о распределении бремени доказывания между истцом и ответчиком, в том числе и в отношении доказывания действительной рыночной стоимости земельного участка, для определения

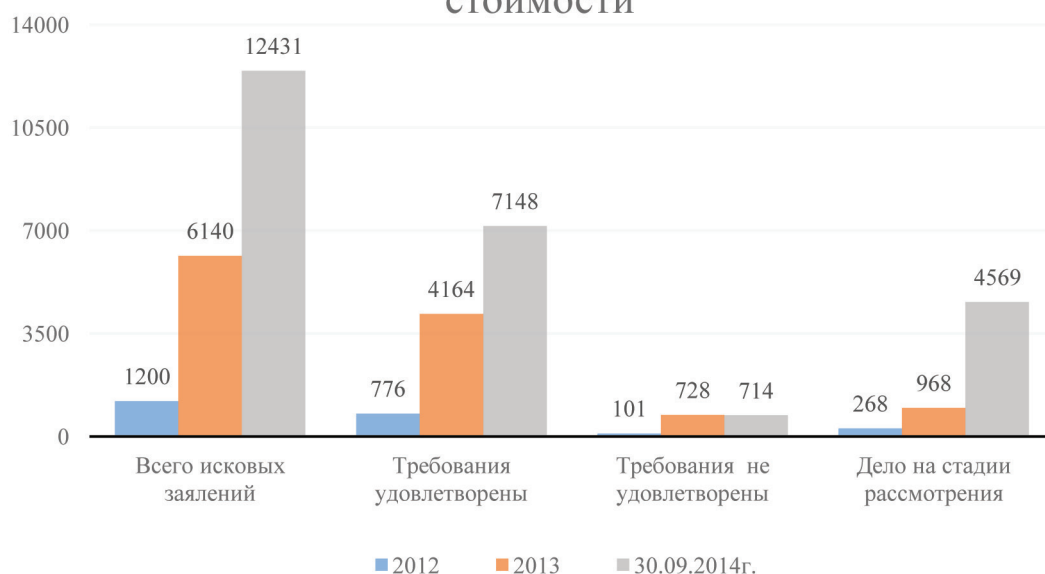
которой в случае необходимости судом в соответствии с правилами Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации назначается экспертиза.

Следовательно, в рассмотренном Постановлении суд указал на право обращаться с иском об оспаривании кадастровой стоимости здания, однако подчеркнул, что несоответствием кадастровой стоимости должны быть нарушены права заявителя.

Таким образом, можно сделать вывод, о том, что данное постановление служит хорошей практикой, разъясняющей возможность применения положений Земельного Кодекса и ФЗ «Об оценочной деятельности в Российской Федерации» и указывающей на право лиц обращаться в суд с подобными требованиями.

На основании вышеизложенного целесообразно привести сравнительную статистику количества исковых заявлений, рассмотренных в суде в период с 2012г. - 30.09.2014 г. (см. ниже).

Сравнительная характеристика количества рассмотренных исковых заявлений по вопросам оспаривания кадастровой стоимости



Исходя из вышеприведенной статистики можно сделать некоторые выводы.

Количество обращений в суд с вопросами об оспаривании кадастровой стоимости существенно возросло всего лишь за 2 года, а именно 11231 исковых заявлений.

Показатель прироста почти 1000%, и это при том, что в 2014г. введен обязательный порядок досудебного обжалования кадастровой стоимости в комиссии при Росреестре.

Количество удовлетворенных исковых заявлений по состоянию на 30 сентября 2014 года составило 7148 (57,5 % от общего количества поданных исковых заявлений). Это очень высокий показатель. Но в то же время, эти цифры являются индикатором неэффективной работы Комиссий, так как подавляющее большинство исковых заявлений подается

именно юридическими лицами (7800 заявлений в 2014 г.).

Говоря об эффективности оспаривания кадастровой стоимости, прежде всего, рекомендуется пересмотреть нормативные акты, регулирующие порядок определения кадастровой стоимости. Колоссальная разница между рыночной и кадастровой стоимостью создает необходимость оспаривания последней. Причины образования такой разницы должны быть устранены.

Помимо этого стоит ...Оптимизировать работу комиссий по рассмотрению споров о результатах определения кадастровой стоимости. Как указывалось выше, сейчас решения комиссий в основном отрицательные и заявители вынуждены обжаловать их в суде.

На основании вышеизложенного целесообразно выработать в судебной системе однозначные подходы к разрешению кадастровых споров. Процедура оспаривания должна быть быстрой и эффективной и лишенной подводных камней ■

Список литературы

1. Федеральный стандарт оценки №4 «Определение кадастровой стоимости», утвержденный Приказом Минэкономразвития РФ от 22.10.2010 №508
2. Федеральный закон от 24.07.2007 N 221-ФЗ (ред. от 22.10.2014) "О государственном кадастре недвижимости"
3. Ст. 24.12 Федерального закона от 29.07.1998 N 135-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "Об оценочной деятельности в Российской Федерации"
4. Приказ Минэкономразвития России от 04.05.2012 № 263
5. Статья 24.18. Рассмотрение споров о результатах определения кадастровой стоимости Федерального закона от 29.07.1998 N 135-ФЗ (ред. от 21.07.2014) "Об оценочной деятельности в Российской Федерации"(в редакции Федерального закона от 21.07.2014 № 225-ФЗ «О внесении изменений в Федеральный закон «Об оценочной деятельности в Российской Федерации»)
6. Постановление Арбитражного суда апелляционной инстанции по проверке законности и обоснованности решений (определений) арбитражных судов, не вступивших в законную силу, город Ростов-на-Дону, дело № А53-2755/2013 02 ноября 2013 года 15АП-6966/2013 г.
7. Земельный Кодекс Российской Федерации" (ЗК РФ) от 25.10.2001 N 136-ФЗ (принят ГД ФС РФ 28.09.2001) (действующая редакция от 21.07.2014)
8. Постановление Президиума ВАС РФ от 28.06.2011 N 913/11 по делу N А27-4849/2010



ХАРАКТЕРИСТИКА СИНЕРГЕТИЧЕСКОГО ЭТАПА ОТ МЕЖМУНИЦИПАЛЬНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА ДЛЯ РАЗВИТИЯ РЕГИОНА

Анисимов Алексей Александрович

кафедра "Государственное, муниципальное и корпоративное
управление"

Финансовый университет при Правительстве РФ



Свиридова Елена Сергеевна

факультет "Государственное и муниципальное управление"

Финансовый университет при Правительстве РФ

Аннотация. В статье рассмотрена характеристика синергетического этапа от межмуниципального сотрудничества, включающая в себя: институт местного самоуправления, особенности межмуниципального сотрудничества, а также модели развития межмуниципального сотрудничества, их преимущества и недостатки. Также стоит отметить детальное рассмотрение существующего опыта межмуниципального взаимодействия в различных сферах. Отдельное внимание авторы обратили на основные направления развития межмуниципального сотрудничества.

Ключевые слова: устойчивое развитие, межмуниципальное сотрудничество, инвестиции, социально-экономическое развитие, регион, стратегия, эффективность, потенциал, рост.

Местное самоуправление представляет собой уникальный институт, выступающий связующим звеном между обществом и государством. В то же время, одним из механизмов, позволяющих сформировать систему местного самоуправления, является межмуниципальное сотрудничество. Под данным термином принято понимать отношения, возникающие на добровольной основе между двумя или более муниципальными образованиями и имеющие целью создание условий для решения вопросов местного значения за счет объединения политических, организационных, материальных и иных ресурсов.

Стоит обратить внимание на то, что развитие межмуниципального сотрудничества может, с одной стороны, повысить самостоятельность муниципальных образований от органов государственной власти, прежде всего, в части финансирования своей деятельности, а с другой – обеспечить их взаимодействие как уровней единой публично-политической системы. Оно также открывает широкие возможности для осуществления сложных, дорогостоящих проектов, реализация которых отдельным муниципалитетам может быть не под силу. В связи с выше сказанным, следует уточнить, что главной особенностью межмуниципального сотрудничества является не то, что оно дает органам местного самоуправления альтернативную возможность аккумулировать ресурсы, а то, что формируемые в его рамках связи выступают как системообразующие элементы, интегрирующие интересы отдельных муниципальных образований в общий, системный интерес местного самоуправления.

Как правило, такие ученые, как Р.В. Бабун, Л.Г. Рогозина выделяют несколько моделей развития межмуниципального сотрудничества, которые включают в себя: заключение частичных соглашений, создание общей структуры управления, а также непосредственно объединение муниципальных образований. Ниже приведена таблица, указывающая на достоинства и недостатки каждой из моделей.

Таблица №1.

Преимущества и недостатки моделей взаимодействия МО [4]

№	Характеристика модели	Преимущества	Недостатки
1	Заключение частичных соглашений (у муниципального образования отсутствуют возможности для самостоятельного выполнения отдельных функций или полномочий)	Возможность привлечь квалифицированных специалистов Экономия ФОТ муниципальных служащих Повышение качества предоставляемых услуг Сохранение предпосылок для участия граждан в управлении	Отсутствие возможности прямого управления переданными полномочиями Снижение транспортной доступности услуг
2	Создание общей структуры управления (у муниципального образования отсутствуют возможности для самостоятельного выполнения отдельных функций или полномочий, а передать по соглашению не получается из-за недостаточной финансовой обеспеченности полномочий)	Сохранение самостоятельности муниципального образования Возможность привлечь квалифицированных специалистов Экономия ФОТ муниципальных служащих Снижение расходов на приобретение материалов, техники Сохранение предпосылок для участия граждан в управлении Объединение ресурсов для решения общих задач и их комбинирование Расширение финансово-экономической базы муниципалитетов Улучшение качества услуг, предоставляемых населению Развитие инфраструктуры, в том числе транспортной	Отсутствие возможности прямого управления переданными полномочиями Сложность правового регулирования из-за отсутствия в законодательстве института межмуниципальной собственности Возможно неравенство в предоставлении услуг, в распределении финансирования и тд.
3	Объединение муниципальных образований (у муниципального образования нет перспектив для самостоятельного развития)	Снижение затрат на административные расходы Упрощение системы управления Более адекватное удовлетворение потребностей населения Формирование более дееспособных в экономическом отношении муниципальных единиц Решение кадровой проблемы	Снижение эффективности процесса управления муниципальным образованием в силу транспортной удаленности населенных пунктов Уменьшение доступности услуг

Отдельно следует выделить особую значимость экономического эффекта межмуниципального сотрудничества, так как он позволяет аккумулировать финансовые ресурсы муниципальных образований в таких сферах как: водоснабжение, газификация, пригородные пассажирские перевозки, медицинское обслуживание, в т.ч. скорая помощь, жилищное строительство, ремонтные работы в сфере ЖКХ и инженерии, так как на эти цели расходуются большая часть бюджетов муниципальных образований. В дополнение хотелось бы отметить, что межрегиональное сотрудничество, в финансовом секторе, является эффективным инструментом преодоления экономического кризиса и его негативных последствий, посредством развития внутреннего рынка товаров и увеличения внутреннего спроса на продукцию, устранения территориальных барьеров для перемещения производственных, инвестиционных и трудовых ресурсов между регионами.

В некоторых регионах России уже имеется определенный опыт межмуниципального взаимодействия в сфере социальной инфраструктуры. Например, в Ивановской области налажено межмуниципальное взаимодействие в сфере здравоохранения. Речь идет об организации межрайонных отделений первичной медико-санитарной помощи. На основе предложений органов местного самоуправления городских округов и муниципальных

районов и распоряжения Правительства области открыты межрайонные отделения первичной медико-санитарной помощи [2]. Здесь основными объектами здравоохранения, участвующими в межмуниципальном сотрудничестве, являются центральные районные больницы.

Деятельность межрайонных отделений осуществляется на основе соглашений, предусматривающих консолидацию средств, материально-технических и кадровых ресурсов муниципальных образований. Финансирование отделения по оказанию первичной медико-санитарной помощи ведётся:

- за счёт средств обязательного медицинского страхования
- оплачивается первичная медико-санитарная помощь застрахованным гражданам в рамках территориальной программы обязательного медицинского страхования;
- из средств муниципальных бюджетов в соответствии с утвержденной сметой;
- из иных источников, не запрещённых действующим законодательством.

Таким образом, из городского бюджета осуществляется косвенное «перераспределение средств» в бюджеты муниципальных районов, заключивших межмуниципальные соглашения с городским округом Иваново.

Что касается культурного обогащения за счет

развития межмуниципального сотрудничества, то здесь особое внимание направлено на следующие факторы:

- создание условий для организации досуга и обеспечения жителей услугами организаций культуры
- сохранение, использование и популяризация объектов культурного наследия (памятников истории и культуры), охрана объектов культурного наследия (памятников истории и культуры) местного (муниципального) значения
- обеспечение условий для развития физической культуры и массового спорта, организация проведения официальных физкультурно-оздоровительных и спортивных мероприятий
- развитие инфраструктуры межрегионального сотрудничества (строительство межрегиональных выставочно-конгрессных комплексов, культурных центров и т.д.)
- налаживание деловых и культурных контактов и связей с другими регионами (участие в межрегиональных форумах, выставках, фестивалях, конкурсах, проведение визитов делегаций с торговыми-экономическими и культурными миссиями и т.д.)

В качестве заключения хотелось бы отметить, что достижение определенного уровня развитости межмуниципального сотрудничества в РФ позволит не только более эффективно решать вопросы местного значения, но и создаст условия для формирования системы местного самоуправления, являющейся подсистемой единой системы публично политической власти, и представляющей собой сложную совокупность муниципальных образований всей России, независимых друг от друга, но при этом решающих общие эмерджентные задачи, такие как обеспечение демократичности общества и создание высокого уровня жизни его граждан, а также повышает уровень развития экономики, культуры региона и способствует улучшению экологической ситуации в нем. При этом регионы отмечают положительный экономический и социальный эффект от реализации такого типа сотрудничества: формирование единого экономического пространства, активизация торговых операций и устойчивый рост объемов межрегионального товарооборота, выравнивание цен и развитие здоровой конкуренции, освоение новых рыночных механизмов, стабилизацию рынка труда и т.д.■

Список литературы

1. Бурмистров А. С. Местное сообщество как субъект местного самоуправления // Правоведение. 2013. № 5. С. 36–42.
2. Бутова Т.В., Кривцова М.К. Анализ критериев оценки регионов в России. Механизмы развития современного общества Сборник научных статей по материалам Международной заочной научно-практической конференции. Лаборатория прикладных экономических исследований имени Кейнса. Лаборатория прикладных экономических исследований имени Кейнса, 2014. С. 16-18.
3. Бутова Т.В., Пухова М.М., Щукин И.А. Проблемы и перспективы становления института межмуниципального сотрудничества в России. Управленческие науки. 2013. № 3 (8). С. 4-15.
4. Ростанец В.Г., Чуркин А.О. Межмуниципальное сотрудничество как инструмент активизации инвестиционных процессов. Вестник российской академии наук 2011/4

СОТРУДНИК УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ КАК СУБЪЕКТ НАРКОПРЕСТУПЛЕНИЙ

Витовская Евгения Сергеевна

преподаватель кафедры государственно-правовых дисциплин Кузбасского института
ФСИН России

Аннотация. В статье рассмотрены некоторые аспекты статуса сотрудника уголовно-исполнительной системы как субъекта в системе преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, совершенных в органах и учреждениях уголовно-исполнительной системы. В работе приводятся показатели нарушений законности и служебной дисциплины, а также анализируется судебная практика по преступлениям в области незаконного оборота наркотиков, совершенных с участием сотрудников пенитенциарной системы.

Ключевые слова: уголовно-исполнительная система, сотрудник, законность, дисциплина, преступление, наркотик, незаконный оборот, приговор, судебная практика, законодательство.

Об укреплении законности и служебной дисциплины в государственных органах, говорится довольно часто, в обеспечении данного направления принимаются различные нормативные правовые акты. Так, Федеральный закон от 25.12.2008 г. № 273-ФЗ «О противодействии коррупции» уста-

навливает основные принципы противодействия коррупции, правовые и организационные основы предупреждения коррупции и борьбы с ней, минимизации и (или) ликвидации последствий коррупционных правонарушений. Руководители российского государства не раз указывали на то, что законность и служебная дисциплина две взаимосвязанные категории, которые являются важными и приоритетными для аппарата государственного управления, необходимо добиваться полного соответствия личных качеств и высоких профессиональных требований у сотрудников ведомственных структур. В последнем Послании Президента РФ Федеральному Собранию РФ отмечено о необходимости новых подходов в работе государственных органов, в том числе правоохранительных[1].

Особый интерес представляет состояние служебной дисциплины и законности в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы (далее – УИС). Нарушения служебной дисциплины, характеризуются следующими показателями[2]:

Всего по УИС (на 1 тыс. чел.):	Рассматриваемый период			
	2010	2011	2012	2013
Количество нарушений	42079	45618	47669	64642

Приведенные данные свидетельствуют о росте нарушений законности и служебной дисциплины в рассматриваемой государственной структуре. Увеличивается и количество возбужденных уголовных дел в отношении сотрудников УИС. Наибольший удельный вес составляют преступления, связанные с незаконным оборотом наркотических средств.

Показатели по УИС (на 1 тыс. чел.):	Рассматриваемый период			
	2010	2011	2012	2013
Количество возбужденных дел	317	325	414	441
За преступления в сфере незаконного оборота наркотиков	104	85	122	130

Следует отметить, что показатели достаточно высоки, но привлечение к уголовной ответственности за совершенные преступления осуществляется не на должном уровне (включая незаконный оборот наркотиков). Правоохранительными органами и судами не всегда учитывается, что преступление

совершено должностными лицами, обязанными осуществлять функции представителя власти; согласно своим должностным полномочиям сотрудникам УИС запрещено вступать во внеслужебные отношения с осужденными, а также использовать свои должностные полномочия вопреки интересам службы.

Ю.Н. Канибер приводит данные опроса по наркоситуации в учреждениях и органах УИС, где указывает, что осужденные-наркоманы и иные лица достаточно часто склоняют сотрудников УИС к преступной деятельности, причем при использовании различных методов и способов (подкуп, шантаж и др.). Так, во внеслужебные связи вовлекаются 16,6% сотрудников из числа начальствующего состава и 41,7% из вольнонаемного состава [3, 183]. По мнению А.А. Майорова, основными поставщиками наркотиков в исправительное учреждение также являются сотрудники УИС, находясь на втором месте после знакомых осужденных [4, 63].

Преступное влияние на сотрудников УИС оказывают, прежде всего, потребители наркотиков, как правило, страдающие «наркоманией». Существующая система лечения от наркотической зависимости в учреждениях УИС специфична и не всегда дает положительные результаты. А.А. Майоров справедливо отмечает, что необходим теоретический и практический поиск эффективных мер исправления и лечения осужденных-наркоманов [5, 101]. В связи с этим, отбывая уголовные наказания в виде лишения свободы, потребители наркотических веществ «налаживают» отношения с должностными лицами УИС по вопросам незаконной доставки данных средств в исправительное учреждение. К примеру, по данным ФСИН России на конец 2012 года 10 004 чел., содержащихся в учреждениях УИС состояли на профилактическом учете как склонные к употреблению наркотических средств [6]. Согласимся со словами С.А. Роганова о том, что «соответствующий спрос на наркотики неизбежно порождает и предложение, источником которого выступает определенная преступная деятельность со стороны сотрудников уголовно-исполнительной системы» [7, 159].

Преступления, совершаемые сотрудниками УИС в сфере незаконного оборота наркотиков можно разделить на две группы.

К первой категории наркопреступлений, совершенных с участием сотрудников УИС, относится состав преступления, предусмотренный п. «б» ч. 4 ст. 228.1 Уголовного кодекса РФ (далее – УК РФ). Так, незаконные производство, сбыт или пересылка наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, а также незаконные сбыт или пересылка растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, совершенные сотрудником УИС при использовании предоставленных ему по службе или по занимаемой должности полномочий надлежит квалифицировать по п. «б» ч. 4 ст. 228.1 УК РФ «лицом с использованием своего служебного положения», данный признак преступления является квалифицирующим. Под незаконным сбытом понимается любой способ передачи предмета преступления. Сами действия по незаконной передаче предметов и веществ, изъятых из гражданского оборота, представляет собой си-

стему общественно опасного поведения. При этом не имеет принципиального значения, возмездной или безвозмездной является передача (сбыт). Более того, это может быть не только продажа, но также и дарение или, например, обмен на какой-то другой предмет (вещь, услугу). Пленум Верховного Суда РФ в п. 13 Постановления от 15.06.2006 г. № 14 «О судебной практике по делам о преступлениях, связанных с наркотическими средствами, психотропными, сильнодействующими и ядовитыми веществами» следующим образом определил свою позицию по данному вопросу, под незаконным сбытом наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, следует понимать любые способы их возмездной либо безвозмездной передачи другим лицам (продажу, дарение, обмен, уплату долга, дачу взаймы и т.д.). Может возникнуть вопрос, существует ли исчерпывающий перечень уголовно наказуемых способов передачи предметов преступления? Ответ очевиден. Нет, такого перечня не существует. И он вряд ли возможен, так как способы передачи предметов преступления отличаются чрезвычайным разнообразием.

В большинстве случаев довести задуманное преступление до конца не дают другие сотрудники правоохранительных органов (сотрудники оперативных отделов УИС, подразделений охраны УИС, полиции, ФСКН и т.п.). Если сотрудник УИС задерживается при попытке проноса наркотиков на режимную территорию исправительного учреждения (с целью их последующего сбыта), его действия надлежит квалифицировать как покушение на преступление. К примеру, Клиновским городским судом Брянской области вынесен обвинительный приговор в отношении сотрудника УИС С., который совершил покушение на сбыт наркотических средств с использованием своего служебного положения. В должностные обязанности С. входило осуществление надзора за осужденными, путем постоянного наблюдения за территорией исправительного учреждения. Однако, являясь должностным лицом и находясь на службе, он пронес на территорию исправительного учреждения наркотическое средство – гашиш, для передачи осужденному, который являлся его одноклассником. Наркотические средства были спрятаны в правом берце, но по независящим от него обстоятельствам, передать наркотическое вещество, он не смог, так как наркотик был у него изъят при внеплановом досмотре на контрольно-пропускном пункте – 1 на территории исправительной колонии. По данному факту судом назначено наказание в виде пяти лет лишения свободы с лишением права занимать должности в правоохранительных органах, в том числе органах системы исполнения наказаний, сроком на пять лет, без штрафа [8].

В случаях если сотрудник УИС задерживается

до пересечения режимной территории исправительного учреждения, его преступные действия квалифицируются как приготовление к преступлению. Например, Орджоникидзевским районным судом г.Магнитогорска Челябинской области вынес приговор в отношении сотрудника УИС А. (фельдшера медицинской части), который совершил приготовление к незаконному сбыту наркотических средств, с использованием своего служебного положения. Во исполнение умысла на незаконный сбыт наркотических средств в исправительном учреждении, с использованием своего служебного положения из корыстных побуждений А. приобрел различные наркотические средства в крупном размере. Однако, у контрольно-пропускного пункта исправительного учреждения он был задержан, где в ходе личного досмотра в кармане брюк данные наркотические средства были обнаружены и изъяты. Судом назначено наказание в виде лишения свободы сроком на 6 лет 6 месяцев с отбыванием наказания в исправительной колонии строгого режима[9].

Если рассматриваемые предметы преступления перед их сбытом были похищены субъектом преступления либо добыты им путём вымогательства, то его действия надлежит квалифицировать по совокупности преступлений, предусмотренных ст.ст. 228.1 и 229 УК РФ.

Если при передаче предметов преступления в интересах сбытчика был задействован посредник, то его действия необходимо квалифицировать как соучастие в сбыте.

В том случае, если сбытчиком совершены другие незаконные действия в сфере оборота наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, то их следует квалифицировать дополнительно по ст. 228 УК, предусматривающей уголовную ответственность за незаконные приобретение, хранение, перевозку, изготовление, переработку наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, а также незаконные приобретение, хранение, перевозку растений, содержащих наркотические средства или психотропные вещества, либо их частей, содержащих наркотические средства или психотропные вещества.

Вторая группа наркопреступлений, совершенных с участием сотрудников УИС включает иные преступные деяния, сопряженные с незаконным оборотом наркотических средств. Так, Уссурийским районным судом Приморского края рассмотрено уголовное дело в отношении Г. (младшего инспектора 2 категории группы надзора отдела безопасности исправительной колонии). Сотрудник УИС совершил пособничество в покушении на незаконное приобретение без цели сбыта наркотических средств в крупном размере. Он вступил в неслужебную связь с осужденным, отбывающим наказание в виде лишения свободы, с целью осуществить пособничество в приобретении наркотических средств за денежное вознаграждение. Затем получил лично от знакомого

осужденного наркотические средства для незаконной передачи в исправительном учреждении. Используя свои служебные полномочия, он пронес их на контрольно-пропускной пункт режимной территории исправительного учреждения, но довести свой преступный умысел до конца не удалось, в связи с тем, что в ходе досмотра вещей полученные наркотические средства были обнаружены и изъяты. В отношении Г. вынесен обвинительный приговор по ч.5 ст.33, ч.3 ст.30, ч.2 ст.228 УК РФ, а также по ч.3 ст.30, ч.3 ст.290 УК РФ: по первой части обвинения назначено наказание в виде лишения свободы на срок 3 года 4 месяца[10]. Например, преступное деяние, совершенное сотрудником УИС М. (начальника участка легкой промышленности центра трудовой адаптации осужденных) было квалифицировано как покушение к незаконному сбыту наркотических средств с использованием своего служебного положения. В целях последующей передачи осужденному наркотического средства он приобрел «гашиш» у неустановленного лица. Однако, реализовать свой преступный умысел в полном объеме не смог, так как в помещении контрольно-пропускного пункта исправительного учреждения в ходе досмотра указанное наркотическое вещество было обнаружено и изъято. В ходе судебного следствия было установлено, что сотрудник УИС совершил пособничество в незаконном приобретении наркотических средств в интересах осужденного, а не в интересах сбытчика наркотиков. В связи с чем, его действия были пере-квалифицированы на ч.5 ст.33, ч.3 ст.30, ч.1 ст.228 УК РФ, как покушение на пособничество в незаконном приобретении наркотических средств без цели сбыта в крупном размере. Сотруднику УИС Куйбышевским районным судом г.Омска назначено наказание в виде лишения свободы на срок 1 год 6 месяцев (применена ст.73 УК РФ – наказание считается условным с испытательным сроком 2 года 6 месяцев)[11].

Судебная практика по уголовным делам в отношении сотрудников УИС в сфере незаконного оборота наркотических средств разнообразна. В одном случае, аналогичные преступные деяния квалифицируются по разным статьям УК РФ. В другом случае, нивелируется уголовная ответственность по преступлениям, предусмотренным ст.ст. 285, 286, 290 УК РФ. Порой не учитывается тот факт, что именно используя свои должностные полномочия в целях материального обогащения, сотрудник УИС совершает преступление в области незаконного оборота наркотиков на территории исправительного учреждения. Повышенная степень общественной опасности данного преступления связана прежде всего, с покушением на нормальное функционирование учреждений и органов УИС, а также с достижением цели исправления осужденных.

В заключении следует отметить, что рост нарушений законности сотрудниками УИС, включая сферу незаконного оборота наркотиков представ-

ляет серьезную опасность, подрывающую основы управления служебной деятельности. При этом, формируется неблагоприятный климат во всех подразделениях и службах УИС, уменьшается уровень доверия граждан к правоохранительным органам, снижается эффективность государственного управления. На сегодняшний день, назрела острая необходимость в разработке и реализации предложений по решению спорных вопросов квал

лификации преступлений в сфере незаконного оборота наркотиков, совершенных должностными лицами правоохранительных органов, в том числе сотрудниками УИС. Таким образом, соблюдение законности сотрудниками пенитенциарной системы является залогом неукоснительного исполнения российского законодательства и приоритетным направлением в деятельности Федеральной службы исполнения наказаний России■

Список литературы

1. Послание Президента РФ Федеральному Собранию РФ от 04.12.2014 г. // Российская газета. – № 278. – 05.12.2014.
2. Письмо ФСИН России «Обзор о состоянии дисциплины и законности среди сотрудников УИС за 2011 год». Исх. 7-5732-02 от 29.03.2012; Письмо ФСИН России «Обзор о состоянии дисциплины и законности среди сотрудников УИС за 2013 год». Исх. 02-13223 от 31.03.2014.
3. Канибер, Ю.Н. Наркоситуация в учреждениях исполнения уголовных наказаний / Ю.Н. Канибер // Профилактика наркомании: организационные и методические аспекты. Итоговые материалы международного проекта / Сост. И. П. Рущенко. – Харьков: Финарт, 2002. – С. 182–192.
4. Майоров, А.А. Наркотизм в исправительных учреждениях: монография / А.А. Майоров. – Санкт-Петербург: Российский государственный педагогический университет им. А.И. Герцена, 2001. – 73 с.
5. Майоров, А.А. Методологические основы борьбы с наркотизмом в исправительных учреждениях / А.А. Майоров // Уголовное право. – 2005. – № 5. – С.101-104.
6. Отчет о результатах деятельности учреждений и органов УИС по итогам 2012 года. – Тверь: ФКУ НИИ Информационных технологий ФСИН России, 2013.
7. Сазонова, К.И. К вопросу незаконного оборота наркотических средств в исправительных учреждениях в XXI веке / К.И. Сазонова // Аспирантский вестник Поволжья. – 2010. – № 1-2. – С.157-159.
8. Приговор в отношении С. (дело 1-9/2013 (1-239/2012)) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Клиновского районного суда Брянской области. URL: http://klyncovsky.brj.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=1046151&delo_id=1540006&new=0&text_number=1&case_id=5739 (дата обращения: 7 января 2015 г.).
9. Приговор в отношении А. (дело 1-478/2013) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Орджоникидзевского районного суда г.Магнитогорска Челябинской области. URL: http://magord.chel.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=41268376&delo_id=1540006&new=0&text_number=1&case_id=21692208 (дата обращения: 7 января 2015 г.).
10. Приговор в отношении Г. (дело 1-556/2014) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Уссурийского районного суда Приморского края. URL: http://ussuriysky.prm.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=doc&number=26260095&delo_id=1540006&new=0&text_number=1&case_id=18459082 (дата обращения: 7 января 2015 г.).
11. Приговор в отношении М. (дело 1-101/2012) [Электронный ресурс] // Официальный сайт Куйбышевского районного суда г.Омска. URL: http://kuybcourt.oms.sudrf.ru/modules.php?name=sud_delo&srv_num=1&name_op=case&case_id=3616225&delo_id=1540006 (дата обращения: 7 января 2015 г.).

АКТУАЛЬНЫЕ ПРОБЛЕМЫ ГРАЖДАНСКО-ПРАВОВЫХ ПОСЛЕДСТВИЙ НАРУШЕНИЯ ПРЕИМУЩЕСТВЕННОГО ПРАВА АРЕНДАТОРА НА ВЫКУП АРЕНДУЕМОГО ИМУЩЕСТВА ПРИ ЕГО ПРИВАТИЗАЦИИ

Анисимов Владимир Александрович

кандидат юридических наук,
доцент кафедры гражданского права
Башкирский государственный университет

Аннотация. Статья посвящена проблемным теоретическим и практическим вопросам содержания преимущественного права субъектов малого и среднего предпринимательства на приобретение арендуемого имущества при его приватизации, способов и механизма защиты нарушенного преимущественного права.

Ключевые слова: преимущественное право, субъект предпринимательской деятельности, приватизация, торги, недействительность сделки

Правовую основу регламентации механизма приобретения государственного и муниципального имущества, арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, составляет Федеральный закон от 22.07.2008 №159-ФЗ «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее - Федеральный закон №159-ФЗ) [1], призванный обеспечить беспрепятственное осуществление добросовестными арендаторами преимущественного права на приобретение такого имущества в собственность.

Определяя основания и условия возникновения преимущественного права, закон предусмотрел временной период, в течение которого любое заинтересованное лицо, относящееся к категории субъекта малого или среднего предпринимательства, способно выразить свое намерение реализовать свое право на выкуп имущества даже, зачастую вопреки воле собственника – публичного образования. Однако следует отметить, что фактическая реализация указанного субъективного права на практике сильно осложняется неопределенностью легальных формулировок и неоднозначностью судейского толкования.

В первую очередь следует отметить, что по смыслу статьи 3 Федерального закона №159-ФЗ преимущественное право возникает у арендато-

ра лишь при возмездном отчуждении арендуемого имущества из государственной собственности субъекта Российской Федерации или муниципальной собственности. В этой связи безвозмездная передача арендуемого имущества в собственность другого лица, исходя из представленной формулировки закона, не порождает преимущественных прав арендатора.

Другим проблемным моментом в реализации возникшего преимущественного права является допустимость его прямого нарушения собственником или иным лицом путем совершения возмездного отчуждения арендуемого имущества другому лицу. Это возможно, в частности в том случае, когда арендуемое имущество передано в хозяйственное ведение муниципального либо государственного унитарного предприятия, поскольку его правовой режим существенным образом изменяется. Дело в том, что по смыслу положений п.2 ст. 2 Федерального закона №159-ФЗ муниципальное или государственное унитарное предприятие, обладающее имуществом на каком-либо праве, лишь может, но не обязано осуществлять возмездное отчуждение недвижимого имущества, в порядке, обеспечивающем реализацию преимущественного права арендатора на приобретение указанного имущества. Такое предприятие с согласия собственника вправе реализовать имущество и в ином порядке, в том числе, с торгов. При этом на этапе же проведения самих торгов преимущественным правом покупки имущества не обладает никто, в том числе, арендатор, поскольку это противоречит природе торгов.

Даже в том случае, когда собственник открыто совершает действия, препятствующие реализации преимущественного права арендатора, перспективы оспаривания результатов такого поведения неоднозначны.

Причиной этому является противоречивость положений статьи 6 Федерального закона №159-ФЗ, предусматривающей совершенно разные последствия несоблюдения требований закона при продаже арендуемого имущества. С одной сторо-

ны, в пункте 1 говорится, что сделки направленные на возмездное отчуждение муниципального или государственного имущества, совершенные с нарушением требований закона являются ничтожными. С другой стороны, в пункте 2 указывается на то, что при продаже арендуемого имущества с нарушением преимущественного права субъекту предпринимательства предоставляется право требовать перевода на себя прав и обязанностей покупателя в судебном порядке.

Данные положения существенно отличаются от норм о праве преимущественной покупки, закрепленных в статье 250 Гражданского кодекса РФ, согласно которой при нарушении права преимущественной покупки носитель этого права может в течение трех месяцев требовать в судебном порядке перевода на него прав и обязанностей покупателя (п. 3 ст. 250). При этом, как замечают некоторые ученые, сама сделка не признается недействительной, но на основании судебного решения происходит перемена лиц в обязательстве [2, с. 96 - 97].

Видимо руководствуясь логикой, продиктованной указанными положениями института права преимущественной покупки, отраженными в статье 250 Гражданского кодекса РФ, Президиум ВАС РФ в пункте 11 информационного письма от 05.11.2009 №134 [3] посчитал целесообразным дать ограничительное толкование статьи 6

Федерального закона №159-ФЗ, разделив правовые последствия нарушения требований закона. В частности, ВАС РФ отнес к ничтожным сделки купли-продажи с арендаторами, не отвечающими признакам, указанным в законе, но отверг ничтожность договоров по продаже арендуемого имущества третьим лицам в нарушение преимущественного права субъекта малого или среднего предпринимательства.

Подобное толкование, на наш взгляд, не в полной мере отвечает смыслу закона, так как существенно ограничивает возможности защиты прав субъектов малого и среднего предпринимательства, так как сам по себе перевод прав и обязанностей по сделке с третьим лицом зачастую не отвечает интересам арендатора. Дело в том, что при переводе прав и обязанностей по уже заключенному договору приобретатель лишается, предусмотренных Федеральным законом №159-ФЗ прав на определение порядка оплаты, в том числе в вопросах рассрочки платежа (ст. 5 закона), а также права на участие в определении рыночной цены приобретаемого имущества (п. 4 ст. 4 закона) и др. При таких обстоятельствах применение такого способа защиты как признание сделки, совершенной с нарушением преимущественного права, недействительной в большей степени способно обеспечить реализацию нарушенного права арендатора■

Список литературы

1. Федеральный закон от 22.07.2008 №159-ФЗ «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (далее - Федеральный закон №159-ФЗ) // Российская газета. 2008. №158.
2. Скловский К., Смирнова М. Институт преимущественной покупки в российском и зарубежном праве [Текст] / К. Скловский, М. Смирнова // Хозяйство и право. 2003. № 10. С. 88-98.
3. Информационное письмо Президиума ВАС РФ от 05.11.2009 №134 «О некоторых вопросах применения Федерального закона «Об особенностях отчуждения недвижимого имущества, находящегося в государственной собственности субъектов Российской Федерации или в муниципальной собственности и арендуемого субъектами малого и среднего предпринимательства, и о внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации» // Вестник ВАС РФ. 2009. №12.

THE INFORMATION SYSTEM FOR ASSESSING OF THE PHENOMENON CAUSING "TERRORISM" AGAINST THE BACKGROUND OF THE SOCIO - ECONOMIC STRATIFICATION

Рустамов Насим Тулегенович

физик-теоретик
МКТУ им Х.А.Яссауи

Рустамов Юнусбек Касимович

юрист

Introduction. Mankind has entered the new millennium with an acute sense of new worries and anxieties for his safety in the present and the future. At the same time a threat to peace and security today are not just international wars, conflicts, environmental problems, but also violence against the civilian population, which manifests itself primarily in terrorism.

At the turn of XX-XI centuries there was a sharp surge terrorist activity. According to statistics, since the 60s of the twentieth century, there was a trend in the number of terrorist acts. So, from 1970 to 1980 worldwide terrorist acts were committed in 1814, and from 1980 to 1986, their number has already increased twice. Moreover, some experts argue that in the 21st century, the number of attacks to reach 1500-2000 per year, while the number of victims will be measured in hundreds of thousands of people¹.

Terrorism is a complex, multidimensional phenomenon that infringe on those or other objects protected by law sphere of human activity that is naturally difficult to develop not only the general concept, but the distinguishing features. The fact is that in addition to the legal, terrorism affects a number of other issues - social, economic, psychological, historical, technological, etc. Not by chance the international community have failed to develop a universally accepted legal definition of terrorism. Still like to point out that the phenomenon of "terrorism" as a phenomenon studied and investigated in various aspects - the philosophical, political, historical, psychological and all researchers examined this phenomenon with his professional point of view, giving its own interpretation of this concept. United, integrated approach still does not exist. All this tends to suggest that it is time to create a model of the phenomenon of "terrorism" and based on this model to try to explore the dialectical nature of this phenomenon. Modeling the phenomenon of "terrorism" is the fact that this phenomenon has become almost an essential attribute to the "agenda" of the international community. Becoming a global challenge to mankind in the

XXI century, the phenomenon of "terrorism" shakes the foundations of the existence of states leads to a change in government and gets in a primarily psychological impact on the population.

But it was pushed XX century phenomenon of "terrorism" in the first place in a number of security threats, not only national, within the state, but also international. Terrorism for centuries has been used as a non-legal but effective weapon in the political struggle, has become one of the most important factors of social destabilization worldwide². Today, from outbreaks of terrorism are not insured highly nor lagging in economic and social development of the country with different political regimes and state system. Wonder why the twentieth century was so fruitful in the development of the phenomenon of "terrorism"? Because for all of humanity, the twentieth century was a period of transition from the industrial age to the information. This transition has led to the strengthening of global processes in the world. Global processes and information technology are changing qualitatively world space, made social systems opened and interdependent. If we consider the relationship between center and periphery, it is clearly seen that the share of donor countries all the hardships and costs to society, which undoubtedly increases the social base of the phenomenon of "terrorism" in the countries of the periphery³. They increased the alienation between the government and the population, deepening the gap between legality and legitimacy, corruption in the national elite is distrust of the authorities.

Globalization has affected the whole complex of social processes numerous latent contradictions gradually crystallized and turned into conflicts, which caused involuntary escalation inept actions of politicians, lack of appropriate control technologies, are no longer a collection of separate minor threats, and closely related

²Yu. Roostamov Terrorism: concepts, types and distinctive features//Bulletin of the Supreme Court of the Republic of Uzbekistan, No. 1, 2010, page 44-46.

³Lyubarskiy ES Terrorism in a globalizing world: methodological aspects. Abstract of PhD Thesis. by the competitor. Ouch. Step. k.p.n. M.2010

¹Petrishchev V. E. Notes about M terrorism Editorial URSS. 2011, page 9

conflicts in which inconsistent actions in some hot spots will cause planetary tension. Globalization influenced inevitably the formation of a new geopolitical and economic stratification, social ideology, identified adverse effects in the development of society. Market economy, political democracy, pluralism, open society was the ideological foundation of globalization. Globalization itself, according to most researchers, objective process that opens up opportunities for meaningful global development⁴. However, the accelerated pace of globalization, as well increased variability stratified social strata provisions in global society, which clearly identified as a negative social phenomenon of conflict and terrorism. In this regard, social stratification has played a key role in both the development and safety of various societies.

Due to the fact that after the Second World War, the phenomenon of "terrorism" gets rapid development, it has been associated with a new division of spheres of influence, i.e. establishment of a new stratification system of world society. All these was considered by the researchers as typical manifestations of terrorism in the second half of the XX century the examples of Germany, Spain, Italy and Greece. It may be noted facts supporting terrorist boom in this period. This is confirmed by statistics that show that since the late 60s he acquired a truly rampant: from 1970 to 1985, committed acts of terrorism, in Europe about 3000; in Latin America - 1573; - Middle East - 1330; in North America - 448; for the period from 1986 to modern times increase in the number of terrorist acts in different parts of the world ranged from 50 to 60 percent. However, the number of terrorist attacks is increasing, they are becoming more violent and increasingly become the object of their people. So, in the 70s 80% of the attacks were directed against property and only 20% against the people; in the 80s, respectively 50 % and 50%; in the 90s for 30 % and 70 %. Terrorist acts have become thoroughly prepared, as a result of up to 90 % of their in one way or another reach their goals⁵. Increased dramatically within the discipline of terrorist organizations, terrorist groups from different countries cooperate with each other and coordinate their actions. There is a constant development of the forms and methods of carrying out terrorist activities, linkages and exchange of experience between terrorist groups, including the use of global communications on the Internet⁶. Also media has become an integral part of the phenomenon of "terrorism". Increased media attention greatly enhances the effect of terrorism and acts as a "resonator". Terrorist attack, which occurred October 22, 2002 in the musical "Nord-Ost" we know as the first act of ter-

rorism "live".

Currently, the threat of being a victim of terrorist attacks and feel the psychological pressure caused by terrorists applies to all, regardless of age, gender, ethnicity and social status. The subject of his impact becomes broad mass that entails enormous human sacrifices damage to economic, political and social system. In a society in which there is a terrorist attack occur transformational processes, manifested in the growth of ethnic and religious intolerance.

Today the issue is one of the most acute problems of occupying the entire scientific world. There are many articles, monographs, scientific papers and literature dedicated to the solution of this problem. Despite the large number of scientific publications on the study of the phenomenon of "terrorism", there are very few studies on this phenomenon is due to the process of social stratification.

Disclosure stratified nature of the phenomenon of "terrorism" and creating Infological model of the phenomenon "terrorism" has a great practical significance.

The purpose of the project is to create an information-logical (Infological) model assessing medium "generation" on the background of the phenomenon of social stratification. Based on this model to hold forecasting the regions where you can breed phenomenon of "terrorism".

The scientific novelty of the work is the following:

- A substantiation that the social stratification of socium is one of the main reasons causing the phenomenon stimulating "terrorism";
- Creation of a graph - a model of social stratification and social mobility socium with the aim of the disclosure the dialectical nature and causing the phenomenon of "terrorism";
- The development of the model Infological "terrorism" phenomenon which is the basis developed information system;
- The development of algorithm design knowledge base for predicting the generation "terrorism" phenomenon;
- The creation of an information system for forecasting generation phenomenon "terrorism" and its practical implementation.

The practical value and necessity for the project.

Phenomenon of "terrorism" devoted a lot of research and publications. At the same time an integral and slender model of terrorism has not developed yet. Many conclusions about the phenomenon of "terrorism" outdated quickly, not to keep up with changing social life. Questions of the essence and features of the phenomenon in question, the possibilities of its impact on society and the state are still insufficiently studied. High spread of opinions about what is phenomenon of "terrorism".

Terrorism is known to mankind since ancient times, from the time when the power over other people began to bring some tangible benefits in this regard, it has become a subject of desire of individuals who sought to achieve his goal by any means, it has a history of terror

⁴Rustamov N.T., Roostamov Yu.K. Impact of social stratification to phenomenon of "terrorism" – materials of international conference "Counter terrorism and Human security", Zurich, 2013

⁵T.S. Kozodoy The problem of studying the concept of terrorism. // Bulletin of the Russian Academy of Natural Sciences. 2006. P.87-89

⁶Yu. Rustamov, Aydarov A.A. Information-psychological aspects of terrorism. - Moscow // Materials of the 1st international scientific-practical conference "Politics and Law in the socio-economic system of society", 2011, p. 281-291

began with the history of the struggle for power - in the tribe, clan, state empire. End justifies the means, and the power-hungry person, did not hesitate to use of the most violent and extreme measures. For example, the formation and decay of the Arab Caliphate, the Roman Empire, the Ottoman Empire, the USSR⁷, etc. It is clear that every empire is a new stratification process that generates the phenomenon of "terrorism". This shows that the initial cause of the violence and terror was exactly stratification, ie stratification of society. Here, there is a practical need to identify the main criteria for the top stratification process.

Modern type of society is divided into large groups according to a number of criteria: the size of the property and income, political orientation, occupation and level of education, ethnicity, religious affiliation, gender and age, living in different geographical areas and other sociologists and political scientists find out the boundaries of the relevant groups, their properties and dynamics⁸. Not denying the importance of the objective of such stratification, however, we focus on quite specific aspect: for refraction a real social pattern in the mass consciousness, i.e in the most elementary forms of representations of society itself.

I first tried to explain the nature of social stratification Karl Marx and Max Weber. Marx believed that in capitalist societies the cause of social stratification is the separation of those who owns and manages the most important means of production, the capitalist class oppressors, or bourgeoisie, and those who can only sell their labor, oppressed working class or proletariat. According to Marx, the two groups and their divergent interests are the basis of the bundle. Thus, for Marx, the social stratification existed only in one dimension.

Assuming that Marx was too simplified picture of stratification, Weber argued that in society there are other line sections, which do not depend on class or economic status, and suggested that a multidimensional approach to stratification by highlighting three dimensions of class (economic status), status (prestige) and game (power). Each of these dimensions is a separate aspect of the Social gradation. However, most of these three dimensions are interrelated; they feed and support each other, but still can not match. Thus, some prostitutes and criminals have greater economic opportunities but do not have the prestige and power. The teaching staff of universities and the clergy enjoy high prestige, but in the wealth and power are usually measured relatively low. Some officials may have considerable power and at the same time receive a small salary and not have prestige.

For verbal representation of said social procedures above, there is a practical need for semantic representation of these processes. This semantic representation is performed using a graph model.

The main thing for people - it is solution to the prob-

⁷Imamov A.KH. Terrorism - a form of organized crime, Dushanbe, 2003.

⁸Davis K. The conceptual analysis of stratification // Social Stratification / Ed. Belanovsky S. Vol. 1. - Moscow Institute of Economic Forecasting, 1992

lem of order in society.

Society – is a type of social system (among universon of social systems) that the system reaches in relation to surrounding it five Wednesdays (three internal and two external), the highest level of self-sufficiency. Self-sufficiency society is a function of a balanced combination of mechanisms to control the attitude of society to these five environments, as well as the degree of its own internal integration.

Controlling factors form a hierarchy system with a higher level of information, but with a low energy controls the high-level energy system to a relatively low level of information. The system Culture and Art (ethnicity), correlating with the higher reality, transforms normative samples in value orientations related to the surrounding physical world, organisms, individuals and social systems⁹.

Stratification system "becomes a mechanism through which society operates and acquires stability...". However, it "gives rise to social change, promotes the evolution of the system". The main function of the subsystem "Strata" – is the integration of people. It is through supporting stability and security clutch controlling factors.

Therefore, causing the phenomenon of "terrorism" depends strongly on how to manage the social stratification.

In social stratification is assigned a social distance between people (social positions) and fixed unequal access to those members of the public, or otherwise socially significant scarce resources through the establishment at the borders separating them, social filters. For example, the allocation of social strata can be in terms of income, education, power, consumption, nature of work, leisure time. Inside them society can continue if necessary stratified. As the complexity (structuring) of society is a parallel process - integration of social positions in a particular social hierarchy. So there are caste, class, classes, etc. Modern views on current social stratification models are complex - multi-layered, multi-dimensional (carried out on several axes) and variability (sometimes admit the existence of multiple stratification models). The degree of freedom of social movements (mobility) from one social stratum to another determines how a society - open or closed. Thus we arrive at the same conclusion, that the stratification, social mobility model.

Here, the proposed project will have a practical need for a verbal presentation of the process of social mobility.

Graph model of social mobility society, verbally verifies that the social stratification and social mobility linked causal manner. That such a relationship and determines that these processes can be used spark causing the phenomenon of "terrorism". On the other hand, a product of social mobility is closely related to how or on the basis of which orientation is formed psychology of society, as already noted, on the basis of personality psychology.

⁹Davis K. The conceptual analysis of stratification // Social Stratification / Ed. Belanovsky S. Vol. 1. - Moscow Institute of Economic Forecasting, 1992

Distances are inequality between statuses - basic property stratification. It has four measuring range, or axes. All of it is upright and adjacent to each other: income, power, education, and prestige.

Income is measured in rubles or dollars, which gets an individual or family for a certain period of time, say a month or a year.

Education is measured by the number of years of education in a public or private school or university.

The power is measured by the number of people who make you decision (power - the ability to impose its will on others or decisions regardless of their desires).

Prestige – is a respect for the status prevailing in public opinion.

Open and closed systems of stratification are distinguished. Social structure, the members of which can change their status is relatively easy, open system called stratification. Social structure, members which can change with great difficulty your status, called a closed system of stratification. Several similar difference is reflected in the concepts of progress and prescribed status: progress status acquired by individual choice and competition, while prescribed status given group or society.

This is said, gives rise to practical need to modeling the formation of social psychology. As, it is the orientation of the development of social psychology is the main criterion for the beginning of stratification processes, thus is a good ground for the generation of the phenomenon of "terrorism".

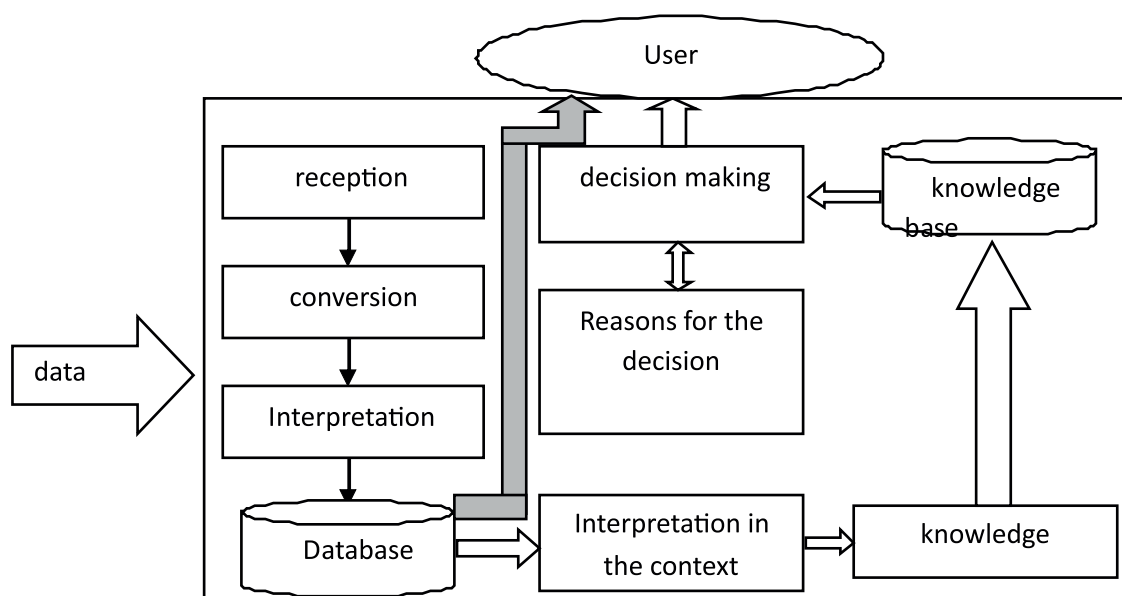
In open systems of stratification, each member of society can change its status to climb or descend the social ladder through their own efforts and abilities. Modern societies are experiencing the need for skilled and qualified professionals who can manage the com-

plex social, political and economic processes provide enough free movement of individuals in the system of stratification. Definition of stratification can be seen that the generation of the phenomenon of "terrorism" closely linked in a causal form, with the direction of the origin of the process of stratification. For example: Arguing about the main reasons and preconditions propagation phenomenon "terrorism" as a major threat to safety at all levels (global, religious, national, in the eleventh century., that require immediate of active (including police) actions to neutralize it, and it must be admitted - effective and successful struggle with said negative phenomenon will be only provided the knowledge structure stratification process.

Prediction of generation phenomenon of "terrorism" today is vital for any society, regardless of its political structure and mentality. That management of this process is very vital and practical importance. Knowing the direction and speed of social mobility we can make timely adjustments to focus the development of society. And this in turn determines the causes of generation are not desirable phenomena in society.

For achieving objectives set out above requires information and a logical approach to modeling the phenomenon of "terrorism". This approach is due to the dialectical nature of the phenomenon of "terrorism" and the correlation of this phenomenon with the process of socio-economic stratification.

With the development of information technology has increased very sharply the need to create an information system, especially in the management of sociological processes. Such high demand for IP associated with the need to obtain information in an integrated manner the DM to improve efficiency in decision-making. The proposed information system for predicting the generation phenomenon of terrorism looks like:



IP developed in the proposed project has a base of knowledge about the causing phenomenon "terrorism" for five types: criminal, political, religious, social and economic. This database is created after analyzing historical emergence of terrorism. Definition of informa-

tion logical foundations concepts of terror, terrorizing and "terrorism" phenomenon held on the following considerations: As already noted, that all social phenomena is occurring around us, in our minds perceived as informational entities (concepts), the appropriate

attributes. This suggests that social phenomena (such as terrorism) can be seen in the information space¹⁰.

¹⁰Rustamov N.T., Ibragimov B.B., Batyrganov K.E. Modeling socioeconomic stratification systems. Bulletin of the Nice Classification them. A. Yasawi, № 2, 2012, p. 58-63.

Purpose → Action → Consequence

Each element of this scheme is the essence of the information, the appropriate attributes.

While terrorist acts are chosen depending on the aims and characteristics of the subjects of terror. This suggests that the phenomenon of "terrorism" goal is the main driving force. In turn, any target is formed on the basis of motivation. Basis of motivation is the feeling and perception of society. It was the first experience derived from human society are generating

Int.media → sensation → perception → desire → motive → GOAL

Qualitative development of the problem has been implemented by W.Laqueur. He likes another researcher B.Jenkins, advocated quite brief definitions, which attracted the attention of many theorists (including domestic) and practitioners (eg, security).

That is the essence of the infological phenomenon of "terrorism", it allows you to create a model for the background stratification.

Phenomenon of "terrorism" became a dynamic system. There are constant development of the forms and methods of carrying out terrorist activities, linkages and exchange of experience between terrorist groups, including the use of global communications on the Internet.

The modern phenomenon of "terrorism" – is complex, and many aspect of extremely negative socio-

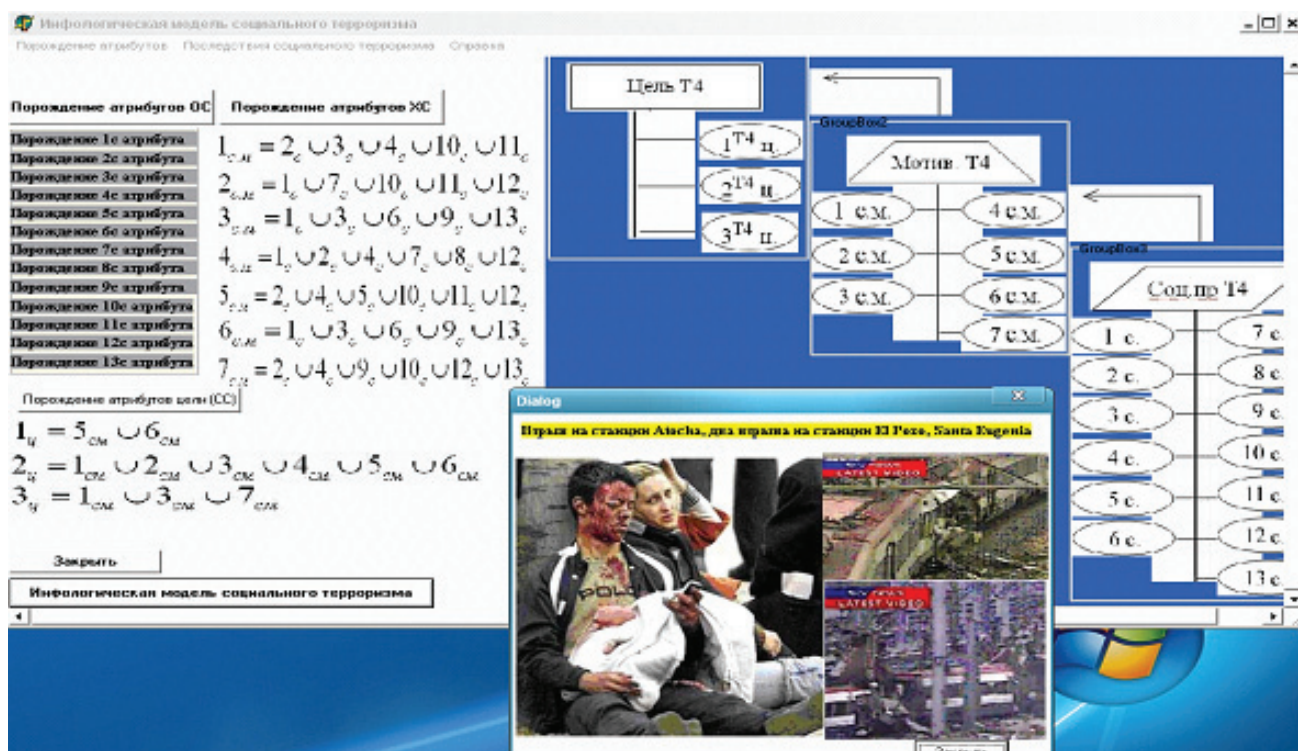
Here, we would like to offer the classical method of separation phenomenon into three independent entities information and create a conceptual model is based on the phenomenon of "terrorism" as follows:

factor in shaping goals. This logic enables us to create an Infological model of the phenomenon of "terrorism". In psychological terms the process of committing a terrorist act full of great psychological content. Such content is determined by the purpose is of terrorist activity. Thus, as already noted, on the basis of the phenomenon of "terrorism" is the psychological factor of human purpose :

political phenomenon that went beyond national borders of individual states and turned into a large-scale threat to the security of the entire world community. Therefore, the creation of the information model of this social phenomenon is very important.

The result of the project will be an information system having a knowledge base about the generation of the investigated phenomenon, classified into five types: criminal, political, religious, social and economic. These types of terrorism have corresponding attributes generated under the influence of **society**¹¹. Such information system design allows professionals to predict the potential of social psychology influencing generation phenomenon of "terrorism":

¹¹Rustamov N.T., Roostamov Yu.K. Impact of social stratification to phenomenon of "terrorism" – materials of international conference "Counter terrorism and Human security", Zurich, 2013



First results of this work have been published in: Rustamov NT, Roostamov Yu.K. Impact of social stratification to phenomenon of "terrorism" - materials of international conference "Counter terrorism and Human security", Zurich, 2013, 2. Rustamov Nasim, Roostamov Yunusbek, Anarbayev Janabay. Information-logical model of phenomenon "terrorism". 5th International

Scientific Conference, European Applied Sciences: modern approaches in scientific researches. 2013, Stuttgart, Germany, p.155-158.

The proposed IP after creating a common knowledge base for the RK can predict and control those regions, which can be a breeding ground for causing the phenomenon of "terrorism" ■

ЧЕТВЕРТАЯ ИДЕОЛОГИЯ КАК СПОСОБ ПРЕОДОЛЕНИЯ ДЕГРАДАЦИОННЫХ ПРОЦЕССОВ В ОБЩЕСТВЕ XXI ВЕКА THE FOURTH IDEOLOGY AS A WAY OF OVERCOMING SOCIAL DEGRADATION PROCESSES IN THE SOCIETY OF XXI CENTURY

Равочкин Никита Николаевич

соискатель кафедры философии

Кузбасский Государственный Технический Университет
имени Т.Ф. Горбачева (КузГТУ)

*Мысль есть такое же отделение мозга,
как урина – отделение почек.*

Н.Я. Данилевский

Аннотация: В статье изложены базовые принципы идеологии как социально-философского феномена, продемонстрирована сущность деградационных процессов, происходящих в обществах. В завершении статьи рассматривается разработка предлагаемой А.Г. Дугиным Четвертой Политической Теории (Четвертой идеологии) как способа преодоления деградации Постлиберальной идеологии.

Ключевые слова: идеология, деградация, общество, либерализм, четвертая политическая теория.

Прошедший век характеризуется противоречивыми процессами, вобравшими в себя взлеты и падения, революции и контрреволюции, мир и войны. Произошедшие перемены затронули и изменили самые разные сферы бытия – отношения между обществом и планетой; характер взаимоотношений между государствами и между разнородными социальными силами; сферу нравственных отношений, семейные устои и многое другое.

На фоне таких явлений сложилось новое объяснение реальности, сопровождающееся формированием и соперничеством новых оригинальных философских концепций относительно феномена идеологии [3].

За время своего существования (с конца XVIII века, введенный де Траси, до наших дней) концепт «идеология» понимался по-разному с точек зрения ряда авторов, наиболее известными из которых были Маркс, Мангейм, Ортега-и-Гассет, Фуко, Альтюссер, Жижек и др. Идеология, в современном значении – это система взглядов, представлений, идей, выражающих интересы того или иного общества или социальной общности.

Также идеологии присущи следующие функции:

- выражение и защита интересов определенной социальной общности (группы, класса, нации);
- внедрение в общественное сознание своих критериев оценки политических событий, политической истории;
- интеграция (объединение) людей на базе общих оценок, ценностных ориентаций, политических представлений;
- организация и регулирование поведения людей на основе общеидеологических норм и ценностей;
- обоснование мотивов политического поведения и мобилизация социальных общностей на реализацию поставленных задач;
- легитимизация власти: рациональное обоснование (оправдание) деятельности правящей элиты.

Идеология, в авторском понимании, представляет собой систему ценностей, являющей собой уникальный вид духовности, то есть веру в формате идеологии. Потребность в вере такого рода детерминируется развитием и разнообразием социумов, а ее современная фрагментация обоснована ускорением процессов градации и умножения социальных кластеров и коммуникационных каналов.

Какое же значение играет идеологии при наступлении в обществе деградации, рассмотрим ниже.

Прежде всего, деградация наступает, когда общество достигает субъективного пика развития, в результате чего происходит снижение качества этноэнергетики.

Б.Н. Шапталов понимает деградацию как энергетический термин, считая, что она является собой энтропийный процесс. Энергетика этноса (племени, народа, нации) определяет уровень его жизнедеятельности и способность противостоять внешним неблагоприятным факторам. Сильная этноэнергетика вызывает экспансию – прессинг, возможности которого позволяют проявлять доминирование

над окружающим миром. Средняя – обеспечива-ет успешное противостояние внешним этносам, а низкая – способна лишь на консервацию на незначи-тельной территории с относительно невысоким уровнем экономики и культуры [5].

Одним из исторических примеров является нападение Пруссии и Австрии на Данию в 1864 году, упомянутое в труде Данилевского «Россия и Европа». Будучи в высшей степени гуманным, просвещенным и невоинственным, датское го-сударство сохраняло лишь минимум своей этно-энергетики. Таким образом, учитывая заслуги Данилевского касемо проблем взаимодействия цивилизаций, видно, что датский деградирую-щий этнос ощутил разрушительный эффект вза-имодействия с другими этносами (в контексте Данилевского – культурами) [1].

Любая система состоит из активного меньшин-ства и пассивного большинства. Такое проявля-ется в начальной школе, в студенческой среде, в любой организации с численностью персонала 20 и более человек. Аналогично и с более масштабны-ми территориальными субъектами. Общественная активность людей определяется характером лич-ности и социальное устройство помогает им рас-крыться, либо мешает этому.

Активное меньшинство представлено либо эли-той (правлящий класс, «насаждающий» идеологию через каналы коммуникации, медиа), либо груп-пы, влияющие на общество: «интеллигенция», «эксперты», маги, духовенство. Такие группы не только отстаивают свои интересы, но и защищают интересы других социальных групп, обделенных влиянием.

Появляющиеся в обществе деградационные процессы требуют незамедлительной реакции ак-тивного меньшинства. К сожалению, не во всяком обществе элита идет на сотрудничество с вли-ятельными представителями общественности. Проведем аналогию идеям Фуко в труде «История безумия в классическую эпоху». Очень вероятно, что сытая элита, удерживающая уходящую (в слу-чае продолжающейся деградации) власть скорее объявляла представителей активного «неэлитно-го» меньшинства, рьяно отстаивающих интересы общества, «безумцами» и проводила практику их изоляции с другими «асоциальными элементами», повсеместно распространяя заведомо ложную ин-формацию заинтересованным группам. Смысл та-кой изоляции – это удаление из общества всех про-явлений, представляющих угрозу его основам [4].

Однако совместной диалог и корректировка идеологической доктрины гарантирует преодоле-ние деградационных процессов, происходящих в обществе.

Какова же эта доктрина XXI века? Конечно, в чистом виде на сегодняшний день не осталось ни одной идеологии. А.Г. Дугин называет тремя основ-ными идеологиями XX века:

- либерализм (правый и левый),
- коммунизм (включая как марксизм, так и соци-ализм и социал-демократию)
- фашизм (включая национал-социализм и иные разновидности «третьего пути» - национал-син-дикализм Франко, «хустисиализм» Перона, ре-жим Салазара и т. д.).

Однако, к концу XX в. из трех идеологий, спо-собной мобилизовать любой этнос, осталась только либеральная идеология. Победив Третью (фашизм) и Вторую (социализм) идеологии, либе-рализм исчезает, превращаясь в нечто иное – в по-стлиберализм. У него больше нет политического измерения, он не является делом свободного вы-бора, но становится так называемой «судьбой» (из тезиса постиндустриального общества: «экономи-ка – это судьба») [2].

Постлиберализм являет собой застывшее обще-ственное бытие, обеспечивая лишь технологи-ческий прогресс, подлинно являя собой совокуп-ность традиционных деградационных процессов в современном обществе.

Статус-кво и инерция не предполагают никаких идеологий, предоставляя управление миром толь-ко экономическим законам и моралью прав чело-века. В данном случае, рефлексирова идеи Дугина, как реакция на несогласие, должна возникнуть Четвертая Политическая Теория (авторское – чет-вертая идеология).

Четвертая идеология будет как несогласие с по-стлиберализмом как с универсальной практикой, с глобализацией, с Постмодерном, с «концом исто-рии», со статус-кво, с инерциальным развитием основных цивилизационных процессов на заре XXI в. Четвертая идеология - это сосредоточенность в общем проекте и общих задачах, что оказалось от-брошенным, повергнутым, униженным в ходе строительства общества зрелищ (Постмодерна).

На сегодняшний день вряд ли возможен точный прогноз процесса выработки и трансляции этой идеологии, одно лишь известно: это не может быть индивидуальным делом или занятием ограничен-ного круга лиц. Усилие должно предполагать диа-лог влиятельных социальных групп и прослой, быть коллективным.

Данное теоретическое исследование представ-ляет собой отрывок из кандидатской диссертации автора на тему «Идеология в современном транс-формирующемся обществе: социально-философ-ский анализ»■

Список литературы

1. Данилевский Н.Я. Россия и Европа. – М. ИЦ «Древнее и современное», 2002. – 548 с.
2. Дугин А.Г. Четвертый Путь. Введение в Четвертую Политическую Теорию. – М.: Академический проект, 2014. – 683 с.
3. Равочкин Н.Н. Философские взгляды на идеологию в социально-исторической ретроспективе XX столетия [Статья ВАК] Вестник Костромского государственного университета имени Н.А. Некрасова. - 2014 - №4. - С. 125-128.
4. Фуко М. История безумия в классическую эпоху. – М.: АСТ, 2010. – 704 с.
5. Шапталов Б.Н. Деградация и деграданты: История социальной деградации и механизмы ее преодоления. – М.: ЛЕНАНД, 2014. – 256 с.

ВЛИЯНИЕ ВНУТРИОРГАНИЗАЦИОННЫХ СООБЩЕСТВ НА УПРАВЛЕНИЕ ПЕРСОНАЛОМ

Лебедева Екатерина Аркадьевна

магистратура Управление образованием
факультет психологии

Национальный исследовательский Томский государственный университет

Аннотация. В данной статье рассматриваются основные типы сообществ, формирующихся в подразделениях по управлению персоналом. Выявлен уровень их влияния на трудовой коллектив и на предприятие в целом.

Summary. This article discusses the main types of communities formed in units of Personnel Management, the level of their impact on the labor collective and the enterprise as a whole.

Ключевые слова: сообщества, управление персоналом, цель, предприятие, персонал.

Key words: community, human resource management, the goal, the company staff.

Сообщество – совокупность людей, объединенных в единую целостную группу, в которой отражается общий объективный интерес, на основе которого могут быть поставлены конкретные цели, необходимые эффективно реализовать.

Управление персоналом — это совокупность логически связанных действий, направленных на оптимизацию трудовых ресурсов предприятия (персонала) в аспекте их деятельности, качественных и количественных характеристик, с целью рационального достижения поставленных перед организацией целей. Оно осуществляется через определенный механизм. Этот механизм состоит из элементов управления. [1]

Изначально сообщество способно образоваться просто на общих интересах, а в дальнейшем уже стабильно развиваться как группа, которая, в свою очередь, будет наделена:

- Ценностями;
- Формальными и неформальными правилами;
- Нормами поведения и этикетом;
- Индивидуальным контекстом;
- Ресурсным обеспечением.

На стадии формирования и развития любого предприятия формируется подразделение по управлению персоналом, его сообществом назвать нельзя, - оно сформировано на основе личных

субъективных соображений учредителя организации. Но, после того, как данное подразделение по управлению персоналом начнет реализацию своей деятельности, оно может стать еще и сообществом.

Например:

- В данной группе работают люди, объединенные общими интересами, помимо управленческих;
- Цели, ради реализации которых они работают, - совпадают.

Стоит отметить, что подразделение по управлению персоналом может быть разделены на несколько сообществ, - это будет связано с тем, что интересы одних людей, будут отличаться от интересов остальных.

Влияния, которые оказывают сообщества на управление персоналом. Ниже рассмотрены несколько вариантов, определяющие положительные и отрицательные влияния сообществ на процесс работы подразделения управления персоналом:

1. Если сообщество единственное и интересы людей, на основе которых оно было создано, совпадают с целями организации, то его влияние будет оказывать эффективное воздействие на управление персоналом. (Цели будут реализовываться в несколько раз быстрее и эффективнее благодаря заинтересованности сотрудников, и, кроме того, их потенциал будет повышаться).

2. В случае, когда сообществ несколько и их интересы расходятся, предположим, одно соответствует интересам организации, а второе полностью противоречит, то внутриорганизационный конфликт неизбежен. Это явление несет в себе негативные предпосылки для всего предприятия в целом. Цели предприятия будут осуществляться очень медленно и низкоэффективно, поставленные задачи останутся нерешенными, конкурентоспособность предприятия будет значительно ослабевать.

3. Наиболее распространенный вариант для организаций, которые быстро поглощает рынок,

- это когда сообщество единственное и его интересы полностью противоречат миссии предприятия. Подразделение полностью прекращает свою деятельность, следовательно, персонал предприятия слабо мотивирован, потенциал сотрудников не развивается, в результате конкурентоспособность предприятия слабеет и рынок полностью поглощает его. Единственным выходом может стать незамедлительное вмешательство вышестоящего руководства в подразделение по управлению персоналом, с целью предотвратить гибель всей орга-

низации, переформировав подразделение полностью, стараясь подобрать на должность людей с высоким потенциалом, способных укрепить предприятию конкурентоспособность.

В подразделении по управлению персоналом сообщества играют значительную роль, будет зависеть эффективность деятельности всего предприятия, ведь именно управление персоналом задает путь и ритм сотрудников по реализации поставленных целей и решению конкретных внутрифирменных задач■

Список литературы

1. Управление персоналом [Электронный ресурс] // Center-YF. Центр управления финансами. - Электрон. дан. - М., [2009-2015]. - URL: <http://center-yf.ru/data/ip/Upravlenie-personalom.php>

АКТУАЛЬНЫЕ РОССИЙСКИЕ HR – ТРЕНДЫ, КОМПЕТЕНЦИИ И ВЫЗОВЫ

Блинов Владимир Николаевич

доктор биологических наук

профессор кафедры управления образованием Томского государственного университета
сертифицированный консультант по управлению

Лебедева Екатерина Аркадьевна

магистратура Управление образованием

факультет психологии

Национальный исследовательский Томский государственный университет

Аннотация. В данной статье проведены результаты обсуждения доклада о современных российских HR-трендах и вызовах, связанных с мировыми тенденциями в HR, развивающимся кризисом в России и вызовами для руководителей крупных и малых организаций, препятствующих эффективности деятельности на секции «Изменения стратегии управления персоналом в период макроэкономической нестабильности».

Ключевые слова: HR тренды, HR компетенции организация, персонал, сотрудники.

При подготовке доклада проанализированы материалы трех конференций, которые прошли в 2014 году, посвященным теме «HR – тренды 2015 года и ближайших пяти лет». В ходе обсуждения дискурс расширился, участники добавили наиболее актуальные HR-компетенции, тенденции и вызовы перед HR, обусловленные развивающимся кризисом в РФ, а также современным состоянием управления персоналом в отечественных компаниях.

Эксперты выделяют несколько основных долгосрочных HR – трендов:

1. Смена понятий от «работника» к «сотруднику», следовательно, к другой мотивации.

Актуальный HR – тренд - переход от понятия «работник» к понятию «сотрудник». В первую очередь каждый составляющий элемент трудового коллектива – работник. Однако сотрудничество подчиненных во благо развития предприятия меняет деловой климат, делает его более эффективным. Формирование у работников таких качеств, как взаимоуважение и внимание к коллегам, вовлечение их в принятие решений, делает их сотрудниками, организацию – органической, предприятие – более конкурентоспособным и эффективным в достижении своих целей. Также стоит отметить, что сотрудники с техническим образованием сейчас в дефиците. Очень важно, чтобы сотрудник, который начал свой рост внутри предприятия, не

ушел к конкурентам. Весь трудовой коллектив в рамках своей сферы деятельности владеет определенной информацией о предприятии, узнав которую, конкуренты могут пользоваться ей.

2. Переход от эксплуатации «работников» к сбережению «сотрудников».

Как отмечает Ольга Бедарева, многие российские компании все чаще оценивают преимущества долгосрочного сотрудничества с работниками, отсюда – постепенно сходящее на нет стремление в погоне за прибылью выжимать из персонала последние соки. [1]

Она же приводит мнение операционного директора Wyser Russia Ольги Овчинниковой: «в 2014 году все больше компаний задумались над тем, чтобы работа сотрудников была не забегом на короткую дистанцию, а эффективным долгосрочным сотрудничеством. «Потогонная» система, при которой сотрудники поставлены перед необходимостью работать по 12-14 часов в сутки, стремительно выходит из моды. Причина в том, что компании стали осознавать важность длительного сотрудничества и хорошей репутации как работодателя, а также оценили преимущества этих факторов по сравнению с быстрыми результатами, которые часто приводят к «выгоранию» людей и тяжелым репутационным последствиям».

Конференция Moscow Times TOP HR-Trends 2014, прошедшая в рамках программы «Год здоровья персонала» компании «АльфаСтрахование», стала площадкой для обсуждения самых актуальных HR-трендов уходящего года. Специалисты отрасли также дали прогноз развития индустрии в 2015 году. В частности, участники сошлись во мнении, что основным трендом грядущего года станет смещение льгот и компенсаций, используемых компаниями, в сторону медицинского страхования и пропаганды здорового образа жизни. [2]

На конференции Moscow Times TOP HR-Trends 2014 рассказали о том, что основным трендом

ближайших лет станет повышение востребованности услуг системы здравоохранения, что будет вызвано увеличением продолжительности жизни населения и ухудшением экологической обстановки. Эти тенденции, по словам Егора Сафрыгина, являются предпосылками для выстраивания долгосрочной системы управления здоровьем персонала посредством вложений в компенсационные пакеты сотрудника. [3]

В последние годы в России увеличилось число онкологических больных. Согласно экспертным оценкам, положительным трендом настоящего времени является то, что социально ответственный бизнес готов не просто поддерживать отдельных сотрудников в борьбе с онкологическими болезнями - компании понимают важность и перспективность страхования от онкологии всего коллектива. Это позволяет сократить издержки на оплату лечения работников и обеспечить любого сотрудника, в случае необходимости, достойной медицинской помощью.

3. Изменение представлений о том, что такое работа

Понятие «работа» будут пересматривать многие компании. Суть вопроса в том, что есть ли смысл компаниям вкладывать финансовые ресурсы в создание офисных рабочих мест с компьютерным оборудованием? Ведь у большинства дома имеется компьютер, на котором можно будет устанавливать ту или иную программу и работать дистанционно, без лишних затрат компании на оборудование рабочего места и времени сотрудника на передвижение от дома до работы.

4. Переход от корпоративного обучения к дистанционному.

«E – Learning» является немаловажным HR – трендом. Его неотъемлемая часть - эффективное обучение сотрудников. Благодаря новшествам интернет технологий, увеличивается база разнообразного обучения, сокращаются затраты, как финансовые, так и временные. Оказывая продолжительное влияние на развитие такого «интернет –обучения», каждая организация может определять время для повышения квалификации своих сотрудников, обучая их дистанционно.

5. Геймификация

По прогнозам Gartner, игрофикация будет одним из ключевых трендов в информационных технологиях для организаций, к 2015 году технологиями геймификации воспользуются до половины всех организаций. Причин много, это и приход нового поколения молодых сотрудников с иными ожиданиями, и поиск новых форм не денежной мотивации, и необходимость повышения производительности труда, весьма низкой во многих российских компаниях.

Эти шесть HR-трендов отражают долгосрочные тенденции глубоких изменений в демографии (сокращение рынка труда в РФ, старение населения, приход новых поколений), общественном сознании (в т.ч. тектонический сдвиг эпох от модерна к

постмодерну), влияние мировых HR-трендов (см. статью О.Капановой в настоящем сборнике). Их рассмотрение выходит за рамки настоящего доклада.

К названным 6 долгосрочным трендам необходимо добавить **средне- и краткосрочные тренды**, возникшие в связи с развитием российского системного кризиса, который многие компании увидели только осенью 2014 года. Как пишут эксперты сейчас «...кадровая политика в спешке корректируется – избавляются от неэффективных сотрудников, сокращают штат и социальные выплаты, лихорадочно придумывают, как материально мотивировать оставшихся работников. Нанимают – точно и сто раз подумав». Ниже – еще несколько – уже средне- и краткосрочных трендов, предложенных Ольгой Бедаревой на основе опроса HR-специалистов крупных российских компаний: [1]

1. Тщательная оценка рисков при найме и поиске работе

В нынешних экономических условиях, соискатели и работодатели отмеряют не семь раз, а намного больше. Кандидаты все больше используют свои аналитические способности, тщательно изучая рынок, интересуясь и запрашивая консультации. Как и работодатели, кандидаты стали еще более точно делать выбор в пользу того или иного предложения, тщательно оценивая свои перспективы, вырабатывая стратегию развития. В первую очередь они отдают предпочтения стабильной компании, твердо стоящей на ногах, нередко даже в ущерб зарплатным ожиданиям. Кандидаты стали более осмотрительны, тем не менее, даже в условиях серьезных колебаний курсов валют понимают, что мы живем в рублевой зоне, и не слишком завышают свою «стоимость». Конечно, это еще и результат того, что предложений от работодателей стало меньше, поскольку для компаний решение о найме нового персонала стало более осмысленным и взвешенным».

2. Спрос на полифункциональных сотрудников

«Сотрудники, которые умеют все понемногу, сейчас в цене, отмечает старший консультант «Визави Консалт» Наталия Трубчанинова. «Если в предыдущие годы 80% запросов клиентов заключались в просьбе подобрать сотрудника с узким набором компетенций, то в 2014 году было гораздо больше запросов на специалистов с более широким профилем по основной специальности или с опытом работы в двух-трех смежных областях...» [1]

3. Сокращение численности персонала

«Как правило, происходит сокращение отдела, а взамен берут одного трудолюбивого сотрудника, но с широким профилем. Особенно эта тенденция заметна в сфере IT – сокращают трех-четырех сотрудников, а берут одного, который должен заменить всех», - пишет Ольга Бедарева.

Однако в соответствии с российской традицией

отправлять сотрудников в административные отпуска или переводить на неполную занятость, это на первых порах едва ли скажется на росте безработицы.

4. Кризис повысил спрос на жестких руководителей, умеющих держать коллектив в тонусе.

«Сегодня владельцы компаний хотят найти сотрудников со следующими характеристиками: креативный, инициативный, любящий свою работу, с горящими глазами и при этом мотивирующийся нематериально! И все это на фоне усиления авторитарности руководителей и акционеров, участвующих в управлении бизнесом. Всем требуются жесткие руководители, – констатирует Наталия Трубчанинова. – Кажется, мы все опять забываем пройденные уроки – человек не будет работать одинаково эффективно в условиях, когда он просто выживает, и в случае, когда базовые потребности удовлетворены и есть хоть небольшой плюс, который позволяет человеку иметь маленькие радости, – сходить в театр, заплатить за дополнительное обучение, иметь небольшие свободные деньги на подарки для близких людей. Инициативные и креативные не очень хорошо себя чувствуют в «авторитарной» системе управления».

5. Разработка и внедрение кризисных мотивационных инструментов

Мотивировать сотрудников материально в кризис могут позволить себе единичные компании. Остальные лихорадочно ищут минимально затратные способы повысить трудовой запал персонала. Как отмечает менеджер по персоналу департамента «Офисный подбор» компании «СТС Групп» Елена Сенцова, в кризисный период основной акцент компании делают на содержательную и средовую мотивацию. «Все начинается с налаживания отношений руководства и персонала и информирования всех сотрудников о сложившейся ситуации в компании. Далее выделяются ключевые сотрудники с высокими профессиональными показателями. Именно с этой категорией штата и ведется работа. Такие сотрудники проходят различные тренинги, повышают свою квалификацию, – говорит Елена Сенцова. – Зачем выделять ключевых сотрудников? На плечи этой категории персонала возложена миссия по поддержанию боевого духа в своих «не ключевых» коллегах и преодолению кризиса в компании».

6. HR-аутсорсинг

«С некоторых пор HR-аутсорсинг перестал быть исключительно достоянием крупного иностранного бизнеса, все чаще им пользуются малые и средние российские компании. Бизнес в массе своей начал уделять больше внимания кадровой политике, делать акцент на обучении работников, привлече-

нии нужных специалистов, развитии лидерства. Стандартные функции, главным образом, учетные, все чаще передаются провайдерам. Эта тенденция опирается на спрос на дальнейшую стандартизацию процессов и услуг, глобализацию и повышение эффективности расходов. Кроме того, недавно в Россию пришла такая широко распространенная за рубежом и новая для нашего бизнеса услуга, как аутсорсинг процесса рекрутмента. Его отличие от типовой работы с кадровым агентством заключается в том, что команда специалистов провайдера фактически полностью заменяет собой отдел найма заказчика и работает от его имени», – Игорь Мешков, цит. по статье Ольги Бедаревой.

Т.о., в кризис в России начинают проявляться иные тренды, в том числе противоречащие долгосрочным, описанным выше.

В ходе обсуждения ключевых HR-трендов выявлены три самые востребованные HR компетенции:

1. Управление изменениями
2. Управление знаниями
3. Развитие сотрудников

Так же в ходе дискуссии выделили слабые места в российских организациях, трактовавшиеся как HR вызовы:

1. Сравнительно неразвитая IT поддержка рабочих мест и бизнес-процессов.
2. Подавляемая мобильность талантов (из-за отсутствия инфраструктуры и по другим причинам).
3. Нехватка лидерских качеств.
4. Низкая вовлеченность в принятие управленческих решений.
5. Низкая производительность труда (в 3-4 раза ниже европейских стран и США).
6. Неразвитость стратегического управления.
7. Неразвитость управления по целям.
8. Низкая управляемость.
9. Репрессивное сознание управленцев.
10. Низкое качество управленческой образованности.
11. Слабая клиентоориентированность персонала.
12. Низкий уровень партнерства.

Т.о., мы имеем сейчас в России сложную ситуацию накрадывающихся друг на друга долгосрочных, средне- и краткосрочных HR-трендов, которые требуют от HR-менеджеров новых компетенций, и прежде всего гибкости в управлении изменениями для ответа на многочисленные вызовы, как факторы, ограничивающие эффективность и конкурентоспособность отечественных компаний■

Список литературы

1. Бедарева О. HR в кризис: шесть главных трендов 2014 года [Электронный ресурс] // E-executive.ru. - Электрон. дан. - [Б. м.], 2014. - URL: <http://www.e-executive.ru/career/adviser/1948535/>
2. Основным HR-трендом 2015 года станет смещение льгот и компенсаций в сторону медицинского страхования [Электронный ресурс] // Садко online. - Электрон. дан. - [Б. м], 2009-2015. - URL: <http://sadko-online.ru/showNews1294.html>
3. Пост-релиз 24.10.14 [Электронный ресурс] // the Moscow times conferences. - Электрон. дан. - [Б. м], 1992-2013. - URL: <http://www.themoscowtimes.com/conferences/rus/postrelease/510376/>
4. Духнич Ю. Как мировые HR-тренды проявляются в России [Электронный ресурс] // Smart education. - Электрон. дан. - [Б. м], 2005-2013. - URL: <http://www.smart-edu.com/world-hr-trends-in-russia.html>
5. Итоги конференции «Самые актуальные HR-тренды 2014 и прогнозы 2015» [Электронный ресурс] // управление государственной службы и кадров правительства Москвы. - Электрон. дан. - [Б. м], 2014. - URL: <http://hr.mos.ru/presscenter/news/detail/1383569.html>

ПРОБЛЕМА ЭМОТИВНОЙ КОМПЕТЕНЦИИ СТУДЕНТОВ (АНАЛИЗ РЕЗУЛЬТАТОВ ЭКСПЕРИМЕНТА)

Калёнова Наталья Алексеевна

кандидат филологических наук

доцент кафедры лингвистики и межкультурной коммуникации

Волгоградский государственный архитектурно-строительный университет

Аннотация. В статье представлен анализ результатов эксперимента по выявлению эмотивной компетенции студентов. Эксперимент проведён на материале контекстов, содержащих фразеологические единицы разной степени эмотивности. Приведены статистические данные, отражающие картину эксперимента, а также их анализ.

Ключевые слова: эмотивная компетенция, психолингвистический эксперимент, эмотивность.

Эмотивная компетенция (ЭК) – неотъемлемая часть коммуникативной компетенции, обеспечивающей успешное взаимодействие языковой личности в разных сферах его жизнедеятельности [2, с. 40]. ЭК включает «знание общих лингвокультурных кодов эмоционального общения; знание эмоциональных доминант этих кодов в форме эмоциональных концептов; знание маркеров эмоционально-этнической идентификации речевых партнеров, правил эмоционального общения с ними; знание и владение средствами номинации, экспрессии и дескрипции своих и чужих эмоций в обоих семиотических лингвокультурных кодах, участвующих в конкретном общении» [2, с. 39].

ЭК как умение осознавать собственное эмоциональное состояние, умение при необходимости объективировать его в соответствии с условиями и целями коммуникации, а также умение декодировать эмотивное содержание продукта речевой деятельности (устной или письменной) в сложном комплексном взаимодействии его составляющих формируется «вместе с опытом эмоционального общения, <...> как навыки, которые можно получить в обучающей коммуникации в виде правил и приемов эмоционального взаимодействия» [2, с. 10].

В данной статье представлены результаты наблюдений, полученных в ходе эксперимента, который был направлен на выявление особенностей восприятия контекстуальной фразеологической эмотивности (на материале писем С.А. Есенина). Испытуемые – студенты первых курсов инженер-

ных специальностей (100 человек), бывшие выпускники разных школ.

Опросный лист включал 34 контекста, содержащих фразеологические единицы. Необходимо было ответить на вопрос: «Как Вы считаете, выражает ли данный контекст какую-либо эмоцию или какие-либо эмоции? Если да, то какие?» Ответ мог быть развёрнутым или кратким. Можно было прокомментировать свой ответ.

В процессе проведения эксперимента у нас была возможность наблюдать за выполнением работы, мы также фиксировали вопросы, которые возникали у его участников. У 56% испытуемых возникли вопросы, из них:

1) А какие эмоции вообще бывают? (70%)

2) А вдруг я неправильно отвечаю? / А Вы потом правильные ответы скажете? (21 %)

3) А можно дать образец? Например, какую-нибудь фразу и к ней описание эмоции, чтобы наподобие можно было ответить, соотнести. (9%)

Для чистоты эксперимента вопросы следовало задавать индивидуально, так, чтобы остальные участники не слышали сам вопрос и, соответственно, ответ на него. Список эмоций не представлялся в исследовательских целях, так как эксперимент направлен на выявление особенностей восприятия эмотивности контекста в целом и конкретной единицы в частности.

Для формулировки ответа использовались:

1) Существительные, называющие эмоции (**страх, радость, печаль** и др.) – 81 %. В эту группу включены все существительные, которые испытуемые использовали для ответа. Среди них:

- существительные, называющие эмоции: **разочарование, грусть, сожаление, печаль, раскаяние, отчаяние, безысходность, презрение, отвращение, негодование, возмущение, восхищение, радость, восторг, ирония, тревога, злость** и др. – 63 %.

- существительные, называющие чувства: **ностальгия, раскаяние, любовь, вина, горечь, самолюбленность** и др. – 7 %.

• существительные некорректно подобранные, то есть не называющие эмоции или чувства или называющие их некорректно: *воспоминание обиды, настойчивость, мальчишество, заворуженность, забвение, надругательство, гадливость, моральная тяжесть, возвышенное превосходство, патриотизм* и т.д. – 18 %.

• существительные, не существующие в языке, придуманные: *насмехание, безысходство, осознанность* – 12 % из числа ответов данной группы

Следует отметить, что 15 % всех существительных входит в состав словосочетаний (*разочарование в самом себе, презрение к Толстым и Ремизовым, вопросительное презрение* и т.д.).

2) Ответы, свидетельствующие о том, что поиск подходящей единицы не увенчался успехом: «Уверена, что эмоция есть, но не могу сказать, какая» или «Трудно найти слово» – 9 %.

3) Глаголы (*сердится, восхищается, ужаснулся, хвалится* и др.) – 5 %. Так, анализируя контекст: «Боже мой! Я люблю себя сейчас даже пьяного со всеми моими скандалами» (А.Б. Мариенгофу, 9 июля 1922 г, Остенде), 2% испытуемых фиксируют его эмотивное содержание единицами *хвалится, восхищается собой* и др. Глаголы в редких случаях образуют словосочетания, существенно уточняющие характеристику декодируемой эмоции (*корит себя*).

4) Описание ситуации, в которой человек испытывает или может испытывать подобное эмоциональное состояние, – 3 %. Например, анализируя контекст: «Боже мой, какая это гадость, а я, вероятно, еще хуже бывал» (А.Б. Мариенгофу, конец апреля – начало мая 1921 г, Самара), участник эксперимента просит оказать помощь в подборе необходимой единицы: «Такое ощущение, или эмоции, когда на себя со стороны смотришь, на записи, например, кто-нибудь выложит в соцсети про тебя то, что ты не хотел бы сам видеть и чтобы другие видели, трудно описать, ужасное чувство, но я не знаю, как его называть». Наше предложение записать несколько слов-синонимов или несколько слов, объективирующих весь сложный комплекс этого эмоционального состояния, встречает возражение: «Это изобразить можно, как человек прячет лицо». Другие участники эксперимента при этом фиксируют такие варианты: «Отвращение» (наиболее частотный ответ), «Осознание / ужас», «Чувство вины, негодование на себя», а также «Гадливость» (очевидно, опираясь на «подсказку» в контексте) при этом ни один из испытуемых не использовал единицы *стыд* или *провалится сквозь землю (от стыда)*, используемые для анализа данного

контекста в другой аудитории, а именно филологами.

5) Краткие прилагательные и слова категории состояния (*холоден, циничен, зол, озлоблен, удивлён, раздосадован* и т.д.) – 2%

Испытуемые имели возможность написать несколько единиц, чтобы точнее объективировать результаты декодирования эмотивного содержания контекста. Этим воспользовались 42 % испытуемых.

Иногда такие ответы отражали не только поиск наиболее подходящего, по мнению автора ответа, слова, но и попытку объективировать сложное эмоциональное состояние, которое закодировано в предложенном контексте. Например: «*Изадора прекраснейшая женщина, но врет не хуже Ваньки*» (А.Б. Мариенгофу, 12 ноября 1922 г, Нью-Йорк). Данный контекст был прокомментирован с использованием нескольких единиц так: «*Восхищение, издёвка, удивление, больше издёвки*» или «*Восхищение с презрением*», «*Восхищение и отвращение сразу*», и даже «*Доброе умиление, снисхождение чуть презрительное*».

В анализе контекста «*Ну разве все эти Ремизовы, Замятины и Толстые (Алекс.) создали что-нибудь подобное? Да им нужно подметки целовать Белому. Все они подмастерья перед ним*» (Иванову-Разумнику, 6 марта 1922 г, Москва) один из испытуемых уточняет: «*Унижение одних и превозношение Белого*», а другой считает, автор «*презирает вот этих, а Белова (орфография оригинала сохранена – К.Н.) нет*». Сложность эмоционального состояния автора контекста признаётся не во всех случаях. Так, из 34 контекстов лишь 2, приведённые нами ранее, сопровождаются подобными комментариями, и то не всеми участниками эксперимента.

Таким образом, результаты эксперимента показывают, что декодирование эмотивного смысла высказывания, а также формулирование ответов вызывают затруднения, что свидетельствует, на наш взгляд, о низком уровне развития ЭК у студентов 1 курса.

В заключение отметим, что при отсутствии чётких представлений о структуре и содержании ЭК личности в соответствии, например, с возрастом, критерием ЭК языковой личности может служить ее «умение порождать (в практике обучающей и естественной коммуникации) эмотивно корректные тексты: критерием ее эмоциональной и гражданской зрелости, очевидно, может служить способность адекватно воспринимать личностные, эмоциональные доминанты чужих текстов как отражения иных концептосфер и других культур» [1, с. 24]■

Список литературы

1. Ионова С.В. Лингвистика эмоций: основные проблемы, результаты и перспективы [Текст] // Язык и эмоции: личностные смыслы и доминанты речевой деятельности: сб. науч. тр. – Волгоград: ЦОП «Центр», 2004. – С. 4–24.
2. Шаховский В.И. Эмоции как объект исследования в лингвистике / В.И. Шаховский // Вопросы психолингвистики. – 2009. – № 9. – С. 29–42.

ЭКСПЕРИМЕНТАЛЬНОЕ ИССЛЕДОВАНИЕ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ НАЧИНАЮЩЕГО ПРЕПОДАВАТЕЛЯ

Покидова Валерия Александровна

*аспирант кафедры иностранных языков факультета гуманитарного образования
преподаватель кафедры иностранных языков технических факультетов
Новосибирский государственный технический университет*

Современное образование – это продолжительный и непрерывающийся процесс. Он начинается, когда ребенка первый раз ведут в детский сад и школу, и продолжается, когда он уже самостоятельно отправляется в университет. Процесс образования не только не может закончиться, он даже не может прерваться. Он требует постоянно учения, обучения и самосовершенствования, ведь, когда человек перестает учиться, он перестает получать новые знания, развивать полученные умения и навыки, и, как результат, он перестает думать.

Каждый человек, неважно, чем он занимается: лечит, строит, тестирует, обучает, является профессионалом в какой-то определенной сфере деятельности. И он будет профессионалом только до тех пор, пока он совершенствует свои знания, умения и навыки. А как только он перестает это делать, он сразу переходит из разряда профессионалов в разряд любителей, ведь каждый год, месяц, день и даже час приносит что-то новое в каждую из отраслей науки и техники.

Если рассматривать деятельность преподавателей иностранного языка, то здесь, для того, чтобы быть и оставаться профессионалом необходимо постоянное совершенствование не только языковых знаний, но и методик их преподавания. В связи с этим все больше и больше преподавателей проходят ежегодные курсы повышения квалификации, сдают международные экзамены по иностранному языку и по методике его преподавания, защищают диссертации. Однако иностранные методические объединения предлагают к рассмотрению новый вид совершенствования профессиональных педагогических знаний, навыков и умений – экспериментальное исследование.

Экспериментальное исследование – это процесс группового генерирования решений относительно

поставленной проблемы/задачи. Термин «экспериментальное исследование» был впервые представлен в 1944 профессором Массачусетского технологического института Куртом Левиным. Через два года, в 1946, он издал книгу, посвященную экспериментальному исследованию, «Action Research and Minority Problems», в которой он определил экспериментальное исследование как сравнительное исследование различных характеристик, условий, последствий каких-либо действий, ведущее непосредственно к данным действиям, состоящее из нескольких циклических этапов [1: 27]. Таким образом, полученная в результате экспериментального исследования информация собирается не для самого исследования, а в его процессе, помогая каждому его участнику, в нашем случае, преподавателю, рассмотреть и оценить его компетентность, знания, умения и навыки в соответствии следующими значимыми для экспериментального исследования вопросами:

1. Что я делаю?
2. Почему я это делаю?
3. Для кого я это делаю?
4. Есть ли необходимость исправить/улучшить то, что я делаю?
5. Если такая необходимость имеется, тогда что и как должно быть исправлено/изменено?

Таким образом, основной задачей данного исследования является определение возможных проблем, нахождение путей их решения, способов совершенствования знаний, умений и навыков, мотивация к подобной деятельности других преподавателей. Следовательно, экспериментальное исследование в данном случае может служить способом совершенствования педагогических компетенций, для чего необходимо выполнить следующие этапы [1: 43]:



Также, экспериментальное исследование рассматривала Джин Мак Нифф, которая в своей последней книге, посвященной именно ему, описала его ход. Во-первых, участникам экспериментального исследования необходимо определить, что происходит, какую тему/задачу/проблему они разбирают. Во-вторых, они обдумывают возможные пути ее решения и воплощения в жизнь. В-третьих, они обсуждают всю полученную информацию и применяют это на практике. В-четвертых, они оценивают результаты применения данного решения и возможные пути совершенствования, которые они опять затем притворяют в жизнь. Процесс «рассмотрение – применение» является циклическим, т.к. при нахождении нового пути решения поставленной задачи экспериментальное исследование начинается снова [3: 56].

Экспериментальное исследование уже давно используются преподавателями зарубежных образовательных организаций для решения различного рода проблем. Но нам бы хотелось представить экспериментальное исследование как новый способ совершенствования педагогических компетенций начинающих преподавателей. Для этого, мы провели следующий опрос. Начинаящим преподавателям были заданы вопросы, ответы на которые были следующие:

1. Что я делаю/чем я занимаюсь?

- Я работаю;
- Я работаю и зарабатываю деньги, если то, что я получаю, можно назвать деньгами;
- Я обучаю русскоговорящих студентов иностранному языку;
- Я пытаюсь обучить русскоговорящих студентов говорить на иностранных языках;
- Я обучаю русскоговорящих студентов использовать иностранные языки в качестве средства коммуникации в будущем;
- Я помогаю русскоговорящим студентам формировать языковые навыки, достаточные для коммуникации.

2. Почему я это делаю/ этим занимаюсь?

- Я работаю;
- Это моя профессия;
- Для зарабатывания денег;
- Мне нравится преподавать;
- Я хочу помочь студентам овладеть иностранным языком;
- Я могу говорить на иностранных языках и хочу, чтобы студенты также были способны говорить на них.

3. Для кого я это делаю?

- Для студентов;
- Для себя.

4. Нужно ли мне улучшить/усовершенствовать то, чем я занимаюсь?

• Я училась/учился в университете в течение 5 лет и преподавательский состав моего учебного заведения дал мне все необходимые знания;

• Мир постоянно изменяется. А иностранные языки и методики их преподавания меняются вместе с ним. Естественно, мне есть что совершенствовать;

• Даже профессионалы нуждаются в постоянном совершенствовании своих знаний, умений и навыков. А я и подавно.

5. Что и каким образом должно быть усовершенствовано в Вашей профессиональной деятельности?

• Хотелось бы пройти ряд курсов по бизнес или техническому английскому, т.к. в университете я изучала/изучал общий английский и моих знаний не всегда достаточно для преподавательской деятельности;

• Хотелось бы совершенствовать профессиональные навыки посредством курсов повышения квалификации, различных семинаров для преподавателей или хотя бы посредством посещения открытых уроков более опытных преподавателей и анализом своих собственных.

6. Что такое экспериментальное исследование?

- Я не знаю;
- Исследование, проведенное посредством эксперимента;
- Процесс, в рамках которого люди работают в группе или команде и пытаются найти решение определенной задачи.

7. Для чего нам нужно экспериментальное исследование?

- Я не знаю;
- Для приобретения новых знаний;
- Для рассмотрения каких-либо задач и проблем, которые на самом деле достаточно просты, но требуют больших усилий со стороны человека, который их решает. И, наоборот, для рассмотрения задач и проблем, которые на первый взгляд являются достаточно сложными, но их решение при детальном анализе простое.

8. Может ли экспериментальное исследование помочь преподавателям совершенствовать их профессиональные навыки?

- Я не знаю;
- Я не знаю, т.к. я раньше никогда с ним не сталкивалась/сталкивался;
- Конечно, если его будут использовать в рамках семинаров и мастер-классов для преподавателей, что, к сожалению, редко используется.

9. С какими проблемами/сложностями Вы сталкивались/сталкиваетесь как начинающий преподаватель?

- Планирование урока;
- Следование плану урока;
- Работа с учебными материалами;

- Объяснение нового языкового материала студентам;
- Психологические проблемы;
- Проблемы возраста (когда студент старше преподавателя; когда студенты видят, что преподаватель молодой и еще не слишком опытный и начинают вести себя не адекватно);
- Конфликты между студентами, студентами и преподавателем, молодыми и более опытными преподавателями (когда последние пытаются не помочь начинающим преодолеть какие-либо трудности, а наоборот, указать на некомпетентность молодого преподавателя).

10. Кто такой начинающий преподаватель?

- Преподаватель, который только что начал работать;
- Преподаватель с опытом работы менее 5 лет;
- Преподаватель с опытом работы менее 10 лет.

Очевидно, что половина опрошенных начинающих преподавателей сталкивается в первую очередь с психологическими проблемами, проблемами употребления различных методов, приемов и техник обучения, а также с трудностями, связанными с использованием языка. Согласно социологическим исследованиям подобные проблемы могут вызвать нежелание работать по специальности и тем самым сокращение молодых педагогических кадров или же недовольство педагогическим процессом студентов, а как результат некачественные педагогический процесс и овладение иностранными языками.

Таким образом, нам хотелось бы предложить новый способ развития и совершенствования педагогических компетенций начинающих преподавателей – экспериментальное исследование. Как это будет работать? Когда начинающий преподаватель сталкивается с какой-либо проблемой, то сразу же организуется небольшой семинар, где собирают вместе всех начинающих преподавателей для решения данной проблемы и предотвращения похожих трудностей у других преподавателей. Подобные меры способствуют следующему:

- Обсуждение сложившейся ситуации: почему это случилось, в чем суть проблемы, что сделал не так преподаватель/студент, что можно было и нужно было сделать для предотвращения проблемы, какие действия были сделаны преподавателем/студентом, возможные пути решения данной проблемы/задачи;
- Распознавание конфликта/проблемы на этапе их зарождения не позволяя им достигнуть своего апогея;
- Предотвращение подобных конфликтов/проблемных ситуаций у других преподавателей;
- Выработка всевозможных путей решения проблемы;
- Знакомство и практическое применение новых методик обучения ИЯ;
- Развитие профессиональных педагогических компетенций■

Список литературы

1. Burns, A. Action research. In J. Heigham, & R. A. Croker (Eds.), *Qualitative research in applied linguistics: A practical introduction* Basingstoke. – Palgrave Macmillan, 2009. – P.112-134.
2. Freeman, D. *Doing teacher research*. – New York: Heinle and Heinle. – 2008. – P. 26-31.
3. Wallace, M. *Action research for language teachers*. – Cambridge: Cambridge University Press. – 2008. – P. 74-77.

МУЗЫКАЛЬНАЯ ОДАРЕННОСТЬ: ИСТОРИЯ И СОВРЕМЕННОСТЬ

Лосева Светлана Николаевна

кандидат психологических наук

старший преподаватель кафедры музыкального образования

Иркутский государственный университет (Педагогический институт)

Аннотация. Исторический обзор проблемы исследования музыкальной одаренности отечественными и зарубежными учеными как сложного психологического феномена. Современный подход изучения музыкальной одаренности и перспективы развития.

Ключевые слова: музыкальная одаренность, музыкальность, интеллект, креативность.

Annotation. Historical review of a problem of research of musical talents by domestic and foreign scientists as composite psychological phenomenon. The modern approach of studying of musical talents and prospect of development.

Key words: musical talent, musicality, intelligence, creativity.

Проблема одаренности в настоящее время вызывает повышенный интерес. Во многих языках слово «одаренность» происходит от слов «дар», «подарок», «быть одаренным, богато наделенным, талантливым». Сегодня в большинстве научно-исследовательских работ дискуссионным остается вопрос об источниках возникновения, движущих силах ее развития, культурно-исторических и социальных условиях проявлений общей одаренности.

В отечественной психологии к проблеме музыкальных способностей и задатков впервые обратился Б.М.Теплов. Его научная деятельность обогатила самые различные отрасли психологии. При этом в центре научных интересов ученого были вопросы способностей и одаренности. Подавляющее число экспериментальных исследований западных и отечественных ученых по данной проблеме развивают и дополняют положения, сформулированные Б.М.Тепловым, уточняют некоторые его позиции, намечают пути дальнейшего развития психологии музыкальной одаренности.

Анализ различных подходов к проблеме одаренности современных западных (Г.Ревеш, К.Сишор, Дж.Крис, П.Михель и др.) и отечественных психологов (Д.К.Кирнарская, И.А.Курбатова, М.Т.Таллибулина, М.А.Кононенко и др.) показал, что этими авторами не рассматривается такой важный компонент структуры музыкальной одаренности, как духовность, раскрывающий основной смысл понятия

«одаренность». Мы придерживаемся положения Б.М.Теплова о том, что духовность является одним из существенных компонентов музыкальной одаренности. Она предопределяет перспективу развития музыкальной одаренности, так как «значительным музыкантом может быть только человек с большим духовным – интеллектуальным и эмоциональным – содержанием».

Сегодня, изучая природу детской одаренности, многие отечественные психологи и педагоги, ориентируясь на положения теории общих и специальных способностей научной школы Б.М.Теплова, выделяют в изучении структуры музыкальной одаренности наиболее значимые компоненты музыкальных способностей, анализируют этапы их развития, определяют общие компоненты данного феномена. Так, в исследованиях Д.К.Кирнарской, М.А.Кононенко, М.Т.Таллибулиной получены данные, показывающие, что музыкальная одаренность представляет собою структурное образование, включающее ряд компонентов. Однако вопрос о соотношении общих и специальных способностей в структуре музыкальной одаренности этими авторами рассматривался лишь частично.

Музыкальная одаренность, являясь по определению «Рабочей концепции» художественно-эстетической, по своим проявлениям охватывает пять видов деятельности: практическую, теоретическую, художественно-эстетическую, коммуникативную и духовно-ценностную. Музыкальная одаренность как специальная одаренность оказывает влияние на избирательную специализацию общих психологических ресурсов личности и неразрывно связана с общей одаренностью.

В своем исследовании мы взяли за основу определение одаренности, предложенное Л.И.Ларионовой. Рассматривая одаренность как интегральное образование, включающее интеллектуальный компонент, креативность и духовность как высший уровень развития личности, автор отмечает, что данный феномен формируется в процессе взаимодействия с социокультурной средой и проявляется в высоких творческих достижениях.

Интеллект рассматривается как форма организации ментального опыта, креативность как глубинное свойство одаренной личности, позволяющее, с одной стороны, на основе индивидуального опыта развивать свою одаренность, а с другой стороны - экстериоризировать личностный опыт, приобретенный в процессе интериоризации культурных ценностей, делать его достоянием социума и способствовать развитию культуры. Духовность как высший уровень развития личности, по мнению Л.И.Ларионовой, проявляется во взаимодействии с социокультурной средой и формируется в процессе «врастания» ребенка в культуру.

Музыкальная одаренность, как специальная одаренность, включает духовность, общие (интеллект, креативность) и специальные (музыкальность) способности. При изучении музыкальности, как компонента музыкальной одаренности, мы опирались на исследования Б.М.Теплова (о двух сторонах музыкальности - эмоциональной и слуховой) и Д.К.Кирнарской (аналитический и интонационный слух), а в определении интеллектуальной составляющей, креативности и духовности мы придерживались точки зрения Л.И.Ларионовой.

В настоящее время актуальным является также вопрос об исследовании природы и специфики музыкального развития ребенка. Признаки одаренности в годы школьного детства, по мнению Н.С.Лейтеса, выступают в повышенной восприимчивости к учению, более быстром темпе продвижения и более выраженных творческих проявлениях при прочих равных условиях. Поэтому индивиду-

альная вариативность музыкальной одаренности связана с наследственностью, определяющей «скорость созревания», условиями музыкальной среды и интенсивностью музыкального обучения.

Процесс вокально-хоровой деятельности создает хорошую возможность для наблюдения индивидуальных проявлений музыкальной одаренности каждого ученика. Как коллективная форма музыкального исполнительства, хоровое пение (пение в вокальном ансамбле) имеет перед сольным несколько важных преимуществ музыкально-эстетического и воспитательного порядка. В ряде исследований справедливо подчеркивается активизирующая роль коллективного музицирования в становлении индивидуального художественного вкуса, музыкальных способностей и личностных качеств. Необходимо отметить достижения педагогов-музыкантов В.П.Морозова, Т.И.Поздняковой, Г.П.Стуловой, К.В.Тарасовой и др., которые обосновали значимость вокально-хоровых навыков в развитии музыкальной одаренности.

Таким образом, анализ психолого-педагогической литературы показал, что в изучении проблемы музыкальной одаренности основные положения, сформулированные Б.М.Тепловым, до сих пор являются главными ориентирами для большинства отечественных исследователей. Музыкальная одаренность – сложный психологический феномен, который представляет собою динамическое интегральное образование, включающее музыкальность, интеллект, креативность и духовность как высший уровень развития личности■

Список литературы

1. Кирнарская, Д.К. Теоретические основы и методы оценки музыкальной одаренности: дис. ... д-ра психол. наук / Дина Константиновна Кирнарская. - М., 2006.
2. Ларионова, Л.И. Одаренные дети: теория и практика. Монография. - Иркутск: ИГПУ, 2000.
3. Теплов, Б.М. Психология музыкальных способностей / Б.М.Теплов. - М.: Наука, 2003.

БИОЛОГИЯ ЕВРОПЕЙСКОЙ КОРЮШКИ (*OSMERUS EPERLANUS EPERLANUS* L.) РЕКИ НЕМАН

Анурьева Анна Сергеевна

ассистент кафедры ихтиологии и экологии ФГБОУ ВПО «КГТУ»

Шокель Карина Юрьевна

магистр кафедры ихтиологии и экологии ФГБОУ ВПО «КГТУ»

Соколов Андрей Владимирович

кандидат биологических наук

доцент кафедры ихтиологии и экологии ФГБОУ ВПО «КГТУ»

Аннотация. Приводятся сведения о биологии европейской корюшки реки Неман Балтийского моря за 2012-2014 гг. исследований. Представлены биологические характеристики нерестовой части популяции корюшки: сроки захода, длительность нереста, соотношение полов, абсолютная и относительная индивидуальная плодовитость.

Введение.

Корюшка является важным промысловым видом рыб Куршского залива и реки Неман. Для корюшки река Неман и ее рукава являются основными местами нереста. Промысловый лов корюшки в Калининградской области и Литве в настоящее время осуществляется весной на путях нерестовой миграции, как непосредственно в Куршском заливе, так и в реках Неман и Матросовка и их рукавах.

Биологические показатели корюшки достаточно хорошо были изучены в 50-80-е гг. прошлого столетия, как литовскими ихтиологами, так и специалистами АтлантНИРО, при проведении ресурсных исследований [1, 2, 3]. Затем комплексных исследований длительное время не было, проводились лишь отдельные работы по некоторым аспектам биологии корюшки [4, 5, 6].

Цель работы – дать характеристику современного состояния основных биологических показателей нерестовой части популяции корюшки

Материал и методика.

Сбор материала осуществлялся в марте – апреле 2012-2014 гг. на р. Неман (рукав Скирвит, 4-10 км от устья). Отбирались ежедневные пробы из промысловых уловов. При ведении промысла использовались речные невода с шагом ячеи 12 мм. В связи с тем, что промысловый лов ведется на протяжении всего периода нерестовой миграции корюшки и об-

лавливается все стадо, то полученные параметры можно считать популяционными для нерестового стада.

При биологическом анализе определялись возрастные, размерные и весовые показатели рыб. Длина у всех видов рыб указывается до конца чешуйного покрова (промысловая). Возраст корюшки определялся по отолитам по методике Н.И. Чугуновой [7]. Для оценки динамики захода корюшки собран материал и проанализирована статистика промысловых уловов данного вида российскими рыбаками согласно статистической отчетности по пятидневкам.

Все данные внесены в специализированную информационную систему «РЫБВОД» и проанализированы лично авторами. При обработке материала использовался стандартный статистический пакет Excel 2007.

Общая биологическая характеристика вида.

После нагула в Балтийском море корюшка заходит в Куршский залив, мигрирует в предустьевые пространства рек бассейна Куршского залива и держится там до начала нерестовой миграции [8, 9].

В Калининградской области нерестится в основном в реках бассейна р. Неман, на растительности, галечно-песчаных и каменистых грунтах. Икринки клейкие, но затем открываются от субстрата, уносятся потоком воды и дрейфуют при помощи парашютообразной внешней студенистой оболочки. Инкубационный период две-четыре недели [1].

Нерестовый ход начинается после таяния льда, обычно в последней декаде марта – начале апреля, при температуре воды 3-6°С. Длина миграционного

пути у обитающих в разных местах популяций корюшки различна и, определяется расположением пригодных для нереста мест и гидрологическим режимом реки Неман и в самом Куршском заливе. При температуре воды 12°C нерест прекращается, корюшка уходит в залив, а во второй половине лета молодь скатывается в море. Корюшка – вид короткоцикловый, нерестовое стадо обычно представлено тремя и четырьмя возрастными группами, нерест единовременный [8, 9].

Результаты исследований.

Изучены биологические параметры нерестовой части популяции корюшки в 2012-2014 гг.

Нерестовый ход корюшки в 2012 году длился 6 дней: с 23 марта по 28 марта включительно (рисунок 1). В начале нерестовой миграции (23 марта) по численности превосходили крупноразмерные особи корюшки длиной 14-16 см. В период массового хода корюшки (24-28 марта) наблюдалось снижение линейных размеров корюшки - от 12 до 14 см и появление мелкоразмерной группы (скорее всего экологической формы корюшки – снетка) длиной 8-10 см. В 2012 году после миграционного пика, характерного для других годов, малочисленного хода особей замечено не было (рисунок 2).

Нерестовый ход европейской корюшки в 2013 году начался несколько позже предыдущего года и продлился 13 дней, с 6 по 18 апреля (рисунок 1).

В нерестовой миграции 2013 года выражена характерная периодичность захода разноразмерных особей. В начале миграции (6-9 апреля) отмечается заход крупноразмерных особей длиной 11-15 см, что составляет 81,2% от улова за период. В период массового хода европейской корюшки наблюдается два пика численности мелко- и крупноразмерных групп, по численности преобладают особи длиной 10-17 см, что составляет 69,9% от улова. Мелкоразмерная группа (6-9 см) более малочисленна и составляет 20,7% от общего улова за период. В конце миграции уловы по численности значительно снижаются, доминирует крупно возрастная группа особей (рисунок 2).

В 2014 году нерестовая миграция европейской корюшки была более продолжительной предыдущих годов (11-26 марта), что составило 15 дней (рисунок 1). В начале нерестового хода по численности превосходили группы особей длиной 11-14 см, что составляет 67,5% от общего улова за период. В период массового нерестового хода по численности и по массе значительно превосходили мелкоразмерные особи длиной 6-9 см (62,6% от общего улова за период). В конце нерестового хода европейской корюшки уловы существенно снижаются, мелкоразмерная группа превосходит крупноразмерную по массе и численности (86,7% от общего улова за период) (рисунок 2).

Год	Март														Апрель													
	11	15	17	21	22	23	24	25	26	27	28	29	30	31	1	5	6	7	8	10	12	13	15	17	18			
2012							период интен- сивного хода																					
2013																				период интен- сивного хода								
2014			период интен- сивного хода																									

Рис. 1 - Динамика нерестового хода корюшки в 2012-2014 гг.

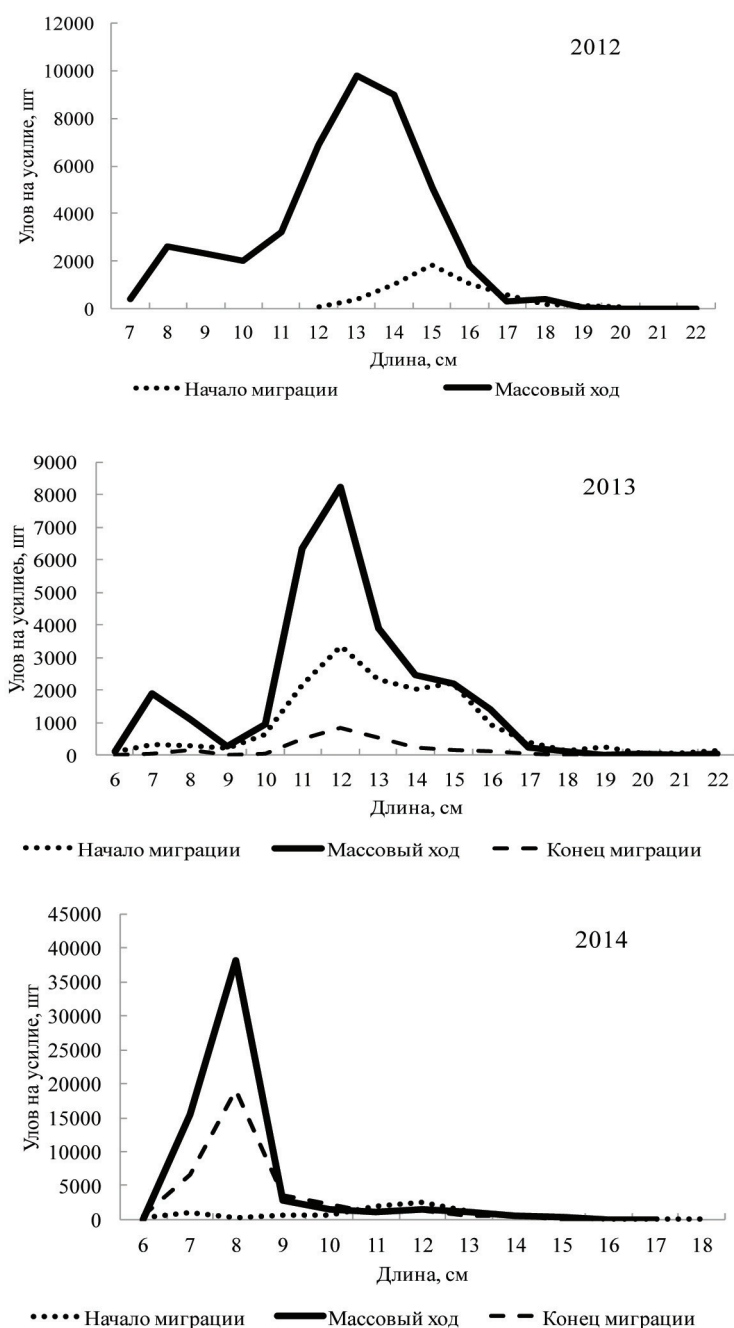


Рис. 2 - Размерная структура корюшки в реке Неман в период нерестовой миграции в 2012-2014 гг.

Для каждого периода нерестовой миграции европейской корюшки 2012-2014 года была рассчитана средняя длина (рисунок 3). Средняя длина европейской корюшки изменяется по периодам. В начале нерестовой миграции 2012 года средние линейные размеры тела особей колеблются от 15,9 до 13,9 см, в 2013 от 13,5 до 12,5 см и от 11,7 до 10,3 см в 2014 году. Стоит отметить, что средние линейные размеры тела особей снижаются к концу нерестового хода, что возможно зависит от массового захода мелкоразмерных групп (экологической морфы корюшки – сетка). Показатель средней длины за весь период нерестовой миграции несколько выше, чем за период массового хода (рисунок 3, таблица 1).

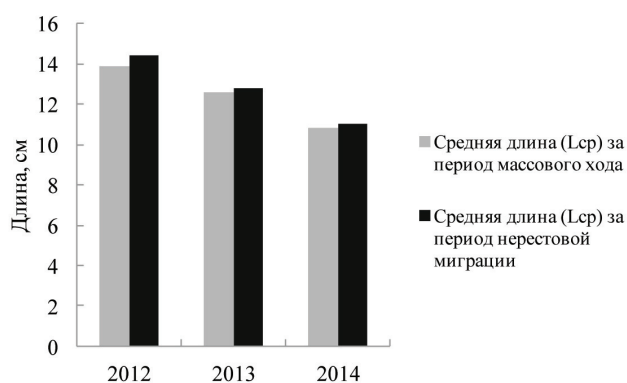


Рис. 3 - Динамика изменения средней длины (L_{cp}) корюшки в нерестовом стаде 2012-2014 гг.

Таблица 1.

Некоторые биологические параметры корюшки

Период миграции	Лср, см (2012 г.)	Лср, см (2013 г.)	Лср, см (2014 г.)
Начало миграции	15,9±1,0	13,5±0,9	11,7±0,7
Массовый ход	13,9±1,2	12,6±1,0	10,8±0,7
Конец миграции	-	12,5±0,9	10,3±0,6

Примечание: Лср – средняя длина; ±m – ошибка средней.

Также в 2012-2014 гг. в р. Скирвит отмечены достаточно закономерные изменения в соотношении полов в период нерестовой миграции (рисунок 4).

В 2012 г. в начале массового хода корюшки (24 марта) в нерестовом стаде преобладали самцы – 82,2%. В середине хода (26-28 марта) соотношение полов было достаточно равным, с некоторым преобладанием самцов – 57-59% по численности. И в конце нерестового хода наблюдалось достаточно существенное преобладание самок – 63,7%.

В 2013 г. динамика изменения соотношения полов в период нерестовой миграции оказалась довольно сходной: удельная доля самцов уменьшилась с 81,9% в начале хода до 50,5% в конце нерестового хода.

В 2014 году в начале нерестового хода, в отличие от предыдущих годов, незначительно преобладали самки (54,5%). К середине нереста проявляется доминирование самцов (59,1%). И в конце нерестовой миграции наблюдалось незначительное преобладание самок (51,3%).

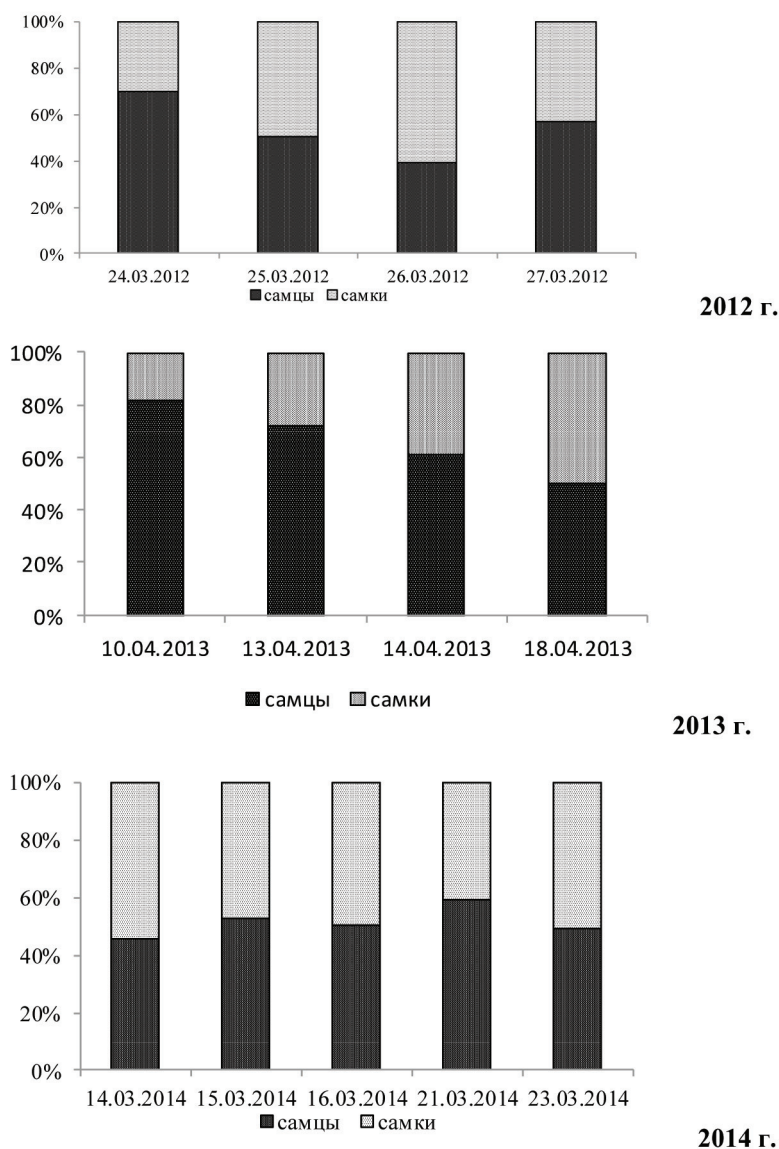


Рис. 4 - Соотношение полов корюшки в период нерестовой миграции в 2012-2014 гг.

Абсолютная индивидуальная плодовитость корюшки составляет от 10 до 104 тыс. икринок. Средняя абсолютная индивидуальная плодовитость европейской корюшки бассейна Куршского залива около 24 тыс. икринок.

У корюшки была выражена тенденция увеличения АИП с возрастом, снижения в старших воз-

растных группа не проявляется, что, скорее всего, связано с короткоцикловостью вида.

По данным за 1950-1970 гг. [1, 11], абсолютная индивидуальная плодовитость корюшки 2-7-летнего возраста, взятых из нерестового стада в рукавах дельты р. Неман, колебалась от 3,7 до 107,0 тыс. икринок (таблица 2).

Таблица 2.
Некоторые биологические параметры корюшки

Возраст, годы	Литературные данные [1, 11]		Наши данные	
	Плодовитость, тыс.шт.	Лср, см	Плодовитость, тыс.шт.	Лср, см
1	-	6,0	4,5	8,3
2	8,6	10,8	5,8	10,8
3	19,3	12,3	11,4	13,7
4	33,4	14,4	24,4	15,6
5	48,3	15,6	-	-
6	64,7	-	-	-
7	107,0	-	-	-

Наши данные 2013-2014 гг. показывают, что АИП европейской корюшки и снетка увеличивается возрастом и колеблется в диапазоне от 5,3 тыс. шт. до 24,4 тыс. шт., среднее значение АИП составляет 11,5 тыс. шт. Индивидуальная плодовитость снетка колеблется от 2,7 тыс. шт. до 4,7 тыс. шт., а в среднем составляет 3,2 тыс. шт. (рисунок 5).

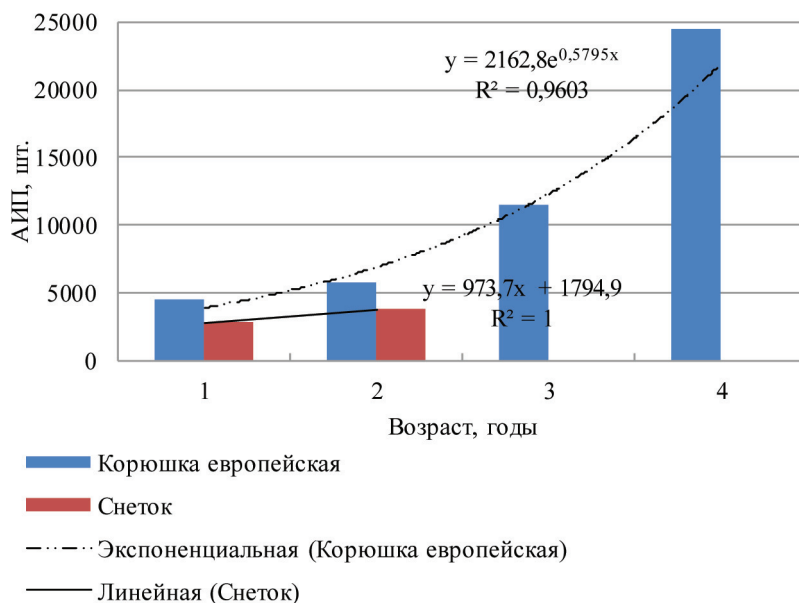


Рис. 5 – Возрастная динамика АИП корюшки 2013-2014 гг.

Известно, что помимо зависимости от возраста, существует закономерная связь между плодовитостью рыбы, длиной и массой тела [3, 10] (рисунки 6-7).

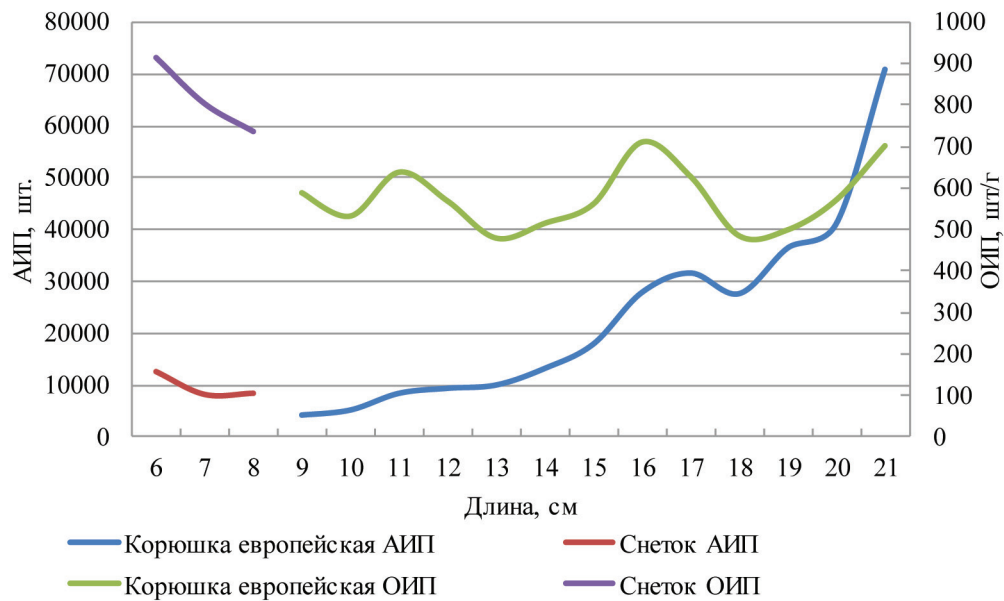


Рис. 6 – Зависимость АИП и ОИП корюшки от длины тела рыбы

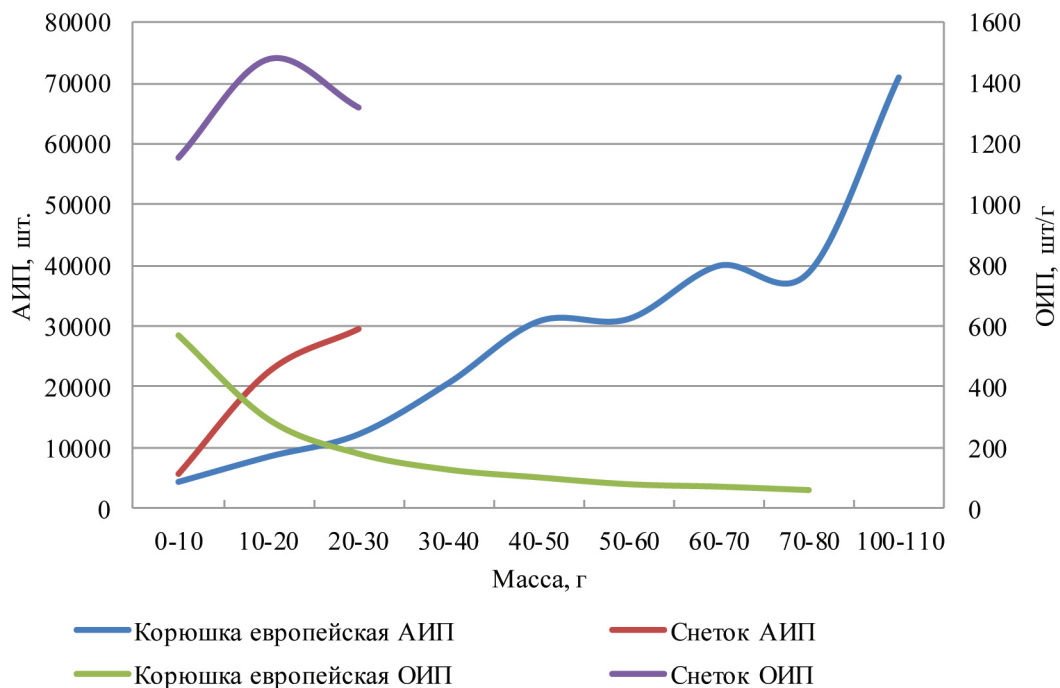


Рис. 7 – Зависимость АИП и ОИП корюшки от массы тела рыбы

Как показывает анализ, плодовитость снетка и корюшки закономерно возрастает с длиной и массой тела рыбы, но при этом имеются незначительные колебания.

Для обоих видов прослеживается тенденция снижения относительной индивидуальной плодовитости с увеличением длины или массы, хотя для корюшки имеются значительные колебания при рассмотрении отношения ОИП по длине.

Заключение

Получены и проанализированы биологические характеристики нерестовой части популяции корюшки в реке Неман. Сравнение полученных данных, показывает, что наши данные отличаются

от литературных. Отмечено снижение размаха возрастного состава, по литературным данным встречаются особи до 7 лет, наши данные – до 4. Плодовитость корюшки, в настоящее время, оказалась ниже, чем в 60-е гг.

Динамика захода корюшки структурирована. Как правило, можно выделить три периода захода. Четко выделяется период массового хода когда заходит от 70.0 до 90.0% численности нерестового стада. Этот период составляет 4-6 дней. Вместе с тем достаточно хорошо выражен период начала нерестовой миграции, который отличается нерестовым ходом крупных особей. Можно предположить, что особи этого периода имеют

возможность осваивать наиболее удаленные нерестилища. Заключительный период миграции отличается четким выделением мелкоразмерных особей (снетка).

Кроме того, полученные данные позволяют более обосновано подойти к выделению снетка из общего нерестового стада. К снетку можно отнести особей длиной до 9 см в последний период захода.

Так же значение АИП позволяет выделить снетка из общего нерестового стада корюшки. Снеток имеет большую плодовитость, чем корюшка такого же возраста, веса или размера. Полученные данные в последующем предполагается использовать для заблаговременной оценки величины нерестового запаса в целях рационализации ведения коммерческого лова■

Список литературы

1. Манюкас И. Ихтиофауна, состояние запасов и промысел рыб в заливе Кюрюшмарес // Куршюмарес. Итоги комплексных исследований. - Вильнюс, 1959.- С.293-403.
2. Миштаутайте В.Т. Морфологическая изменчивость корюшки водоемов Литвы (4.Плодовитость и определяющие ее факторы). - Труды АН Лит.ССР, серия В, 4(76), 1976. - С.85-94.
3. Носкова Е.Д. Биология снетка *Osmerus eperlanus eperlanus m. spirinchus* (Pallas) и колебания его численности в Куршском заливе Балтийского моря: дис. ...канд.биол.наук. Калининград, 1968.
4. Svagždys A. Impact of environmental conditions on smelt catch fluctuations in the Nemunas River and the Curonian Lagoon //Ekologija. 2009. vol. 55. No. 3–4. P. 204–214.
5. Шибаев С.В., Соколов А.В., Тылик К.В., Свирина Л., Смирнова М.А., Шкицкий В.А. Нерестовой ход корюшки (*Osmerus eperlanus eperlanus L.*) в реках бассейна Куршского залива//, Вестник Балтийского федерального университета им. И. Канта, 2012.- вып. 7. – С.91-96
6. Биологические показатели корюшки (*OsmeruseperlanuseperlanusL.*) реки Неман в период нерестовой миграции / С.В. Шибаев, А.В. Соколов, А.С. Анурьева, О. А. Новожилов, Е.В. Лунева // Известия Калининградского государственного технического университета. – 2014. – №32. – С. 99-106.
7. Чугунова Н.И. Руководство по методике определения возраста и роста рыб. - М., изд-во АН СССР, 1959, 158 с.
8. Тылик К.В. Рыбы трансграничных водоемов России и Литвы/ К.В. Тылик. – Калининград: Изд-во ФГБОУ ВПО «КГТУ», 2007. – 128 с.
9. Тылик К.В.Ихтиофауна Калининградской области: справоч. пособие. – Калининград: КГТУ, 2003. -128с.
10. Никольский Г.В. Теория динамики стада рыб. М.: Наука, 1965.- 382 с.
11. Миштаутайте В.Т. Морфологическая изменчивость корюшки водоемов Литвы (4.Плодовитость и определяющие ее факторы). - Труды АН Лит.ССР, серия В, 4(76), 1976. - С.85-94.

РАЗМЕРНО-ВОЗРАСТНАЯ СТРУКТУРА НЕРЕСТОВОГО СТАДА СИГА (COREGONUS LAVARETUS) КУРШСКОГО ЗАЛИВА

Мычкова Алена Валерьевна

магистр 2 курса кафедры ихтиологии и экологии
Калининградский государственный технический университет

Шибает Леонид Вадимович

начальник экспериментального рыбоводного цеха ФГБУ «Запбалтрыбвод»

Аннотация. Приведена размерно-возрастная структура сига. Были изучены биологические параметры вида (размерная, возрастная и половая структуры) в Куршском заливе в период с 2011 по 2013 год.

Ключевые слова: сиг, размерно-возрастная структура, Куршский залив

Annotation. The article describes the size and age structure of whitefish. We studied the biological parameters of the species (size, age and sex structure) in the Curonian Lagoon in the period from 2011 to 2013.

Key words: whitefish, size and age structure, the Curonian Lagoon.

Введение

Сиг как вид отличается большим разнообразием экологических форм. Это проходные, речные и

озерные сиги. Сиг Куршского залива является проходным. Он нагуливается в Балтийском море в течение 4-6 лет, а затем осенью заходит в залив через Клайпедский пролив и мигрирует в южную часть залива для нереста [3].

Сиг это ценный промысловый вид, численность его повсеместно сокращается. Максимальный улов этой рыбы в Куршском заливе был в 1935 году, когда он достигал 100 т. Однако с конца 50-х годов уловы сига начали падать (рисунок 1). Причина депрессии популяции сига – ухудшение условий естественного воспроизводства в результате прогрессивной эвтрофикации залива [2]. А также, вследствие нерационального ведения коммерческого лова.

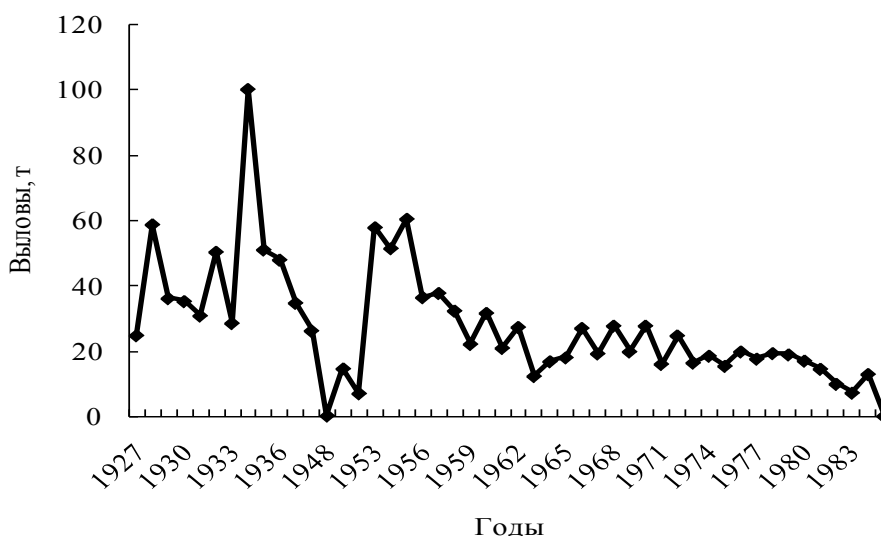


Рисунок 1 – Динамика промысловых уловов сига Куршского залива в период с 1927 по 1985 гг.

С 1986 года был введен запрет на вылов и по настоящее время специализированный промысел сига в заливе не существует. Запрет не дал положительного результата, поэтому выходом из этой ситуации стала организация искусственного воспроизводства сига на базе экспериментального цеха «Запбалтрыбвод» на Куршской косе с после-

дующим выпуском молоди в залив.

Цель данной работы заключается в характеристике структурно-биологических параметров нерестового стада сига в современный период.

Материал и методика

Материал для работы предоставлен ФГБУ «Запбалтрыбвод», который был собран при заготовке

производителей в целях искусственного воспроизводства. Отлов производителей проводился на двух ранее обнаруженных нерестилищах: банке, расположенной на траверзе пос. Киевское на удалении 1,8-2,5 км от берега на глубине 1-1,8 м и в районе пос. Рыбачий в непосредственной близости от берега на глубинах 0,5-3,2 м [3].

Был проведен анализ материалов по сигу (массовые промеры, биологический анализ, в количестве 570 шт).

Результаты исследований

Размеры сига представлены диапазоном длин от 29 до 54 см. При этом преобладали особи с длинами 37-41 см (в сумме 57,8%) (рисунок 2).

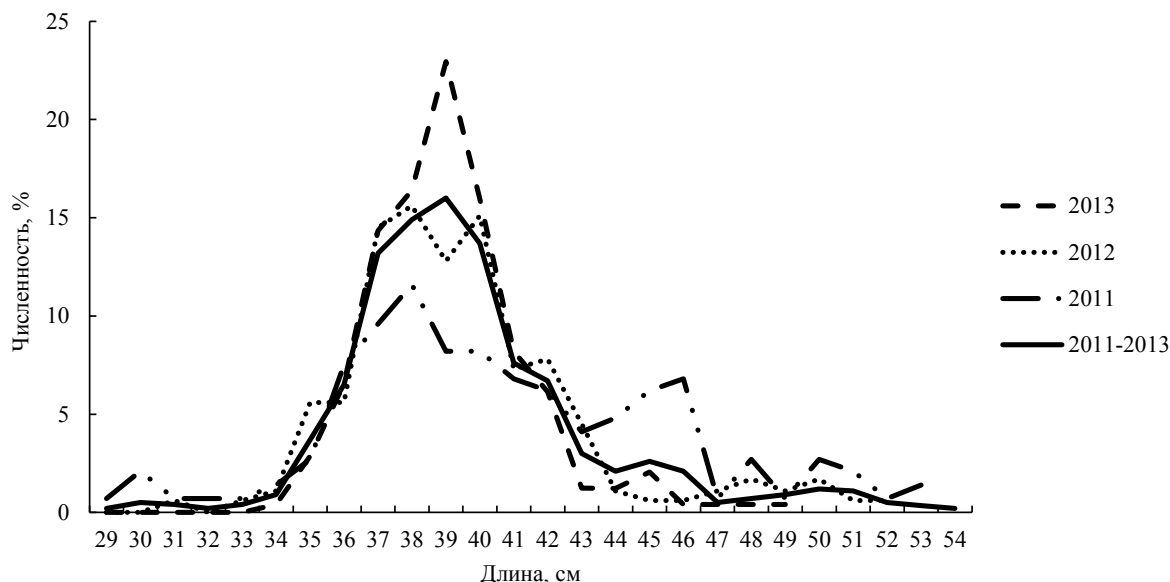


Рисунок 2 – Размерная структура нерестового стада сига Куришского залива в период с 2011 по 2013 гг.

Размерные группы с 29 до 35 и с 52 до 54 см малочисленны и в среднем не превышали 0,5%. Так как облавливалась только нерестовая часть популяции, то малая численность первых размерных групп связана с тем, что при такой длине лишь небольшая часть популяции достигает половой зрелости. Что касается размерной группы 52-54 см,

то это, возможно, связано с высокой естественной смертностью особей.

Возрастная структура облавливаемой части популяции в целом за три года представлена шестью возрастными группами. Доминирующей возрастной группой являлись особи в возрасте 6 лет (49,65%) (рисунок 3).

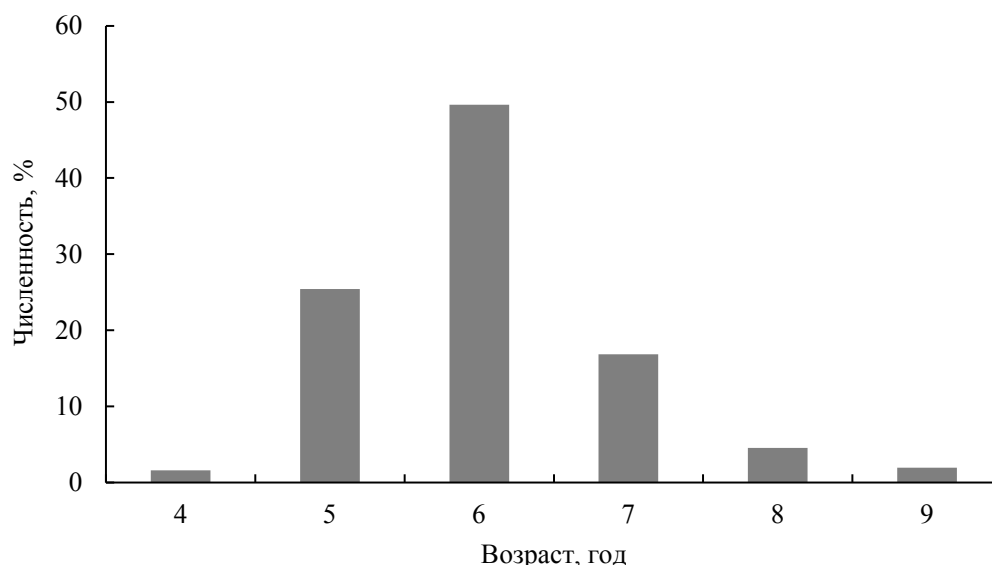


Рисунок 3 – Возрастная структура нерестового стада сига Куришского залива за период с 2011 по 2013 гг.

Анализ данных по возрастной структуре популяции сига по отдельности, в период с 2011 по 2013 гг. показал, что возрастная структура популяции стабильна. Межгодовые различия среднего возраста незначительны (рисунок 4).

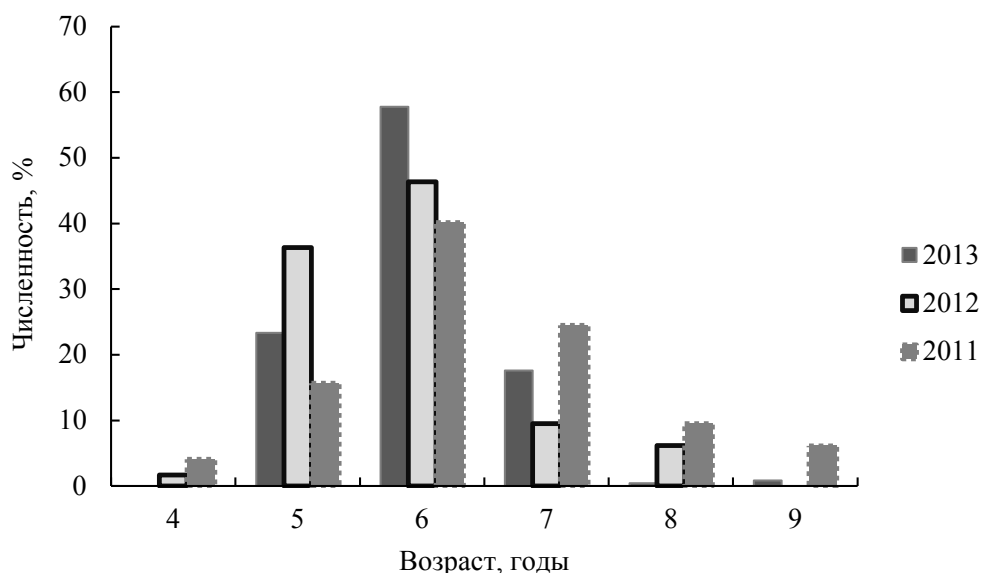


Рисунок 4 – Возрастная структура нерестового стада сига Куршского залива по годам

Однако в 2013 году особи в возрасте 4 лет в уловах не встречались. Так же с возрастом наблюдалось снижение численности. Вылов особей возрастом 8-9 лет в 2011 году составлял 9,5% и 6,1% соответственно, а в 2013 году лишь 0,4% и 0,8% соответственно. В 2012 году сиг в возрасте 9 лет в

уловах отсутствовал. Как говорилось выше, возможно, данное явление связано с высокой естественной смертностью, так как возраст сига согласно исследованиям оценивается в 12 лет [2].

В таблице 1 приведены усредненные показатели нерестового стада сига в зависимости от года.

Таблица 1.
Биологические показатели нерестового стада сига по годам

Показатели	2011 год	2012 год	2013 год
t_{cp}	6,4	5,8	6
L_{cp} , см	41	39,4	39
W_{cp} , г	1047	907	881

Примечание: t – возраст, l – промысловая длина, W – масса особи.

Исходя из таблицы видно, что популяция сига является довольно стабильной системой, с небольшими различиями в параметрах различных годов.

Соотношение полов в среднем за три года в нерестовом стаде сига Куршского залива в зависимости от возраста представлено на рисунке 5.

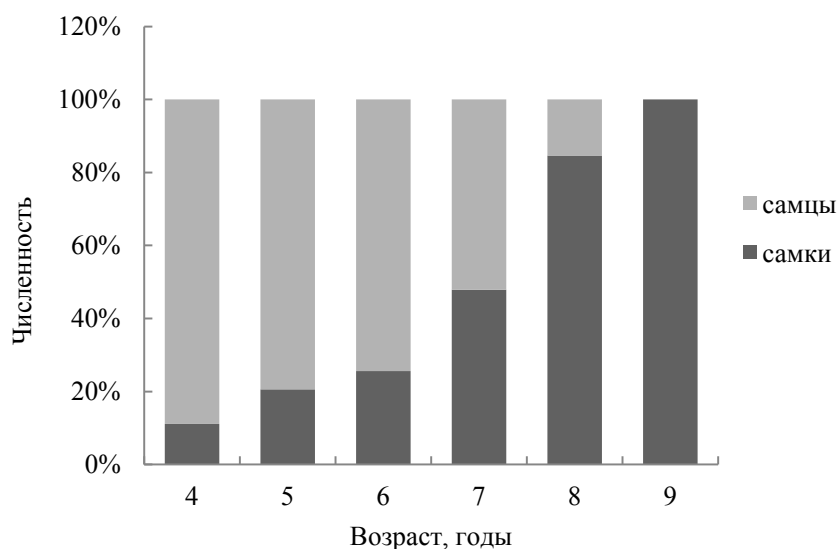


Рисунок 5 – Соотношение полов в нерестовой части популяции сига Куршского залива в зависимости от возраста

На диаграмме видно, что на 4-6 годах жизни заметны сильные различия по встречаемости самок и самцов. Отмечается значительное преобладание доли самцов в уловах. Данные явления связаны с тем, что самцы созревают раньше самок и во время проведения обловов первыми шли на нерест.

С увеличением возраста особей доля самок увеличивается, на восьмом году жизни уже преобладали самки, 84,6% против 15,4%. На девятом году жизни отмечены только самки. Это связано с тем, что самки созревают позднее самцов, и продолжительность их жизни дольше.

Заключение

В результате проведенной работы установлено, что в целом для сига Куршского залива характерно преобладание размерных групп от 37 до 41 см,

которые составляют половину улова. Что касается возрастной структуры, то сиг в возрасте 6 лет составляет 49,7% от общей численности сига в контрольных уловах. В среднем соотношение самок и самцов 1:3, хотя оно может существенно изменяться в зависимости от возраста.

Нерестовое стадо сига характеризуется стабильной системой. Это обусловлено небольшими изменениями весовых показателей. Полученные данные должны учитываться при организации искусственного воспроизводства. Зная текущее состояние нерестового стада, можно с определенной вероятностью прогнозировать уловы в следующей году, что является необходимым условием для осуществления работ по искусственному воспроизводству■

Список литературы

1. Решетников Ю.С. Экология и систематика сиговых рыб. 1980. М., 301с.
2. Шибаев С.В., Хлопников М.М., Соколов А.В. Рыбохозяйственный кадастр трансграничных водоемов России (Калининградская область) и Литвы. – Калининград: Изд-во «ИП Мишуткина», 2008.
3. Шибаев Л.В. Нерестовый ход сига в Куршском заливе и влияние на него температурных условий года/Л.В. Шибаев, С.В. Шибаев, А.В.Соколов ; // Рыбное хозяйство, 2012. т. № 2. –С.79-81

ХИМИЧЕСКОЕ МОДИФИЦИРОВАНИЕ ПРИРОДНОГО СОРБЕНТА

Кондрашова Анжела Владимировна

кандидат химических наук, доцент

Саратовский государственный аграрный университет» им. Н.И. Вавилова

УДК 544.723:622.357.5

Аннотация. В статье рассмотрено химическое модифицирование дисперсного кремнезёма – опоки Саратовского месторождения солями металлов. Целью химического модифицирования является направленное изменение свойств неорганических материалов. В работе исследовалась кинетика сорбции ионов меди (II) и кобальта (II) на природном сорбенте – опоке.

Ключевые слова: модифицирование, дисперсный кремнезём, опока,

В настоящее время среди природных сорбентов значительное место занимает модифицированная природная опока, обладающая существенной адсорбционной способностью [1].

Адсорбционные, каталитические и ионообменные свойства природных опок, появление эффективных методов регулирования их геометрической структуры и химической природы поверхности, а также наличие крупных промышленных месторождений и дешевизна минеральных сорбентов делают экономически целесообразным их использование во многих технологических процессах в качестве сорбентов, катализаторов, ионообменников [2].

Следует отметить, что применение минеральных сорбентов с модифицированной поверхностью сулит результаты качественно нового уровня.

Целью химического модифицирования поверхности является направленное изменение физико-химических, сорбционных и адгезивных свойств неорганических материалов. При этом особое внимание в соответствии с практическими потребностями уделяется исследованию строения и свойств возникающих при модифицировании поверхностных соединений [3].

Весьма важным моментом при адсорбционной очистке промышленных сточных вод является кинетика процесса или скорость адсорбции.

В работе исследовалась кинетика сорбции ионов меди и кобальта на природной опоке при температурах 20 и 60°

Как видно из рис.1, скорость адсорбции ионов

меди и кобальта (II) незначительно зависит от температуры. При 20°С время установления равновесия составило: для меди - 30 мин., для кобальта - 45 мин.

Наряду с этим видно положительное влияние повышенной температуры сорбции, приводящее к увеличению адсорбционной ёмкости опоки, и, следовательно, к увеличению степени очистки. Это объясняется протеканием в системе процесса хемосорбции, в результате чего на поверхности опоки образуется химическое соединение.

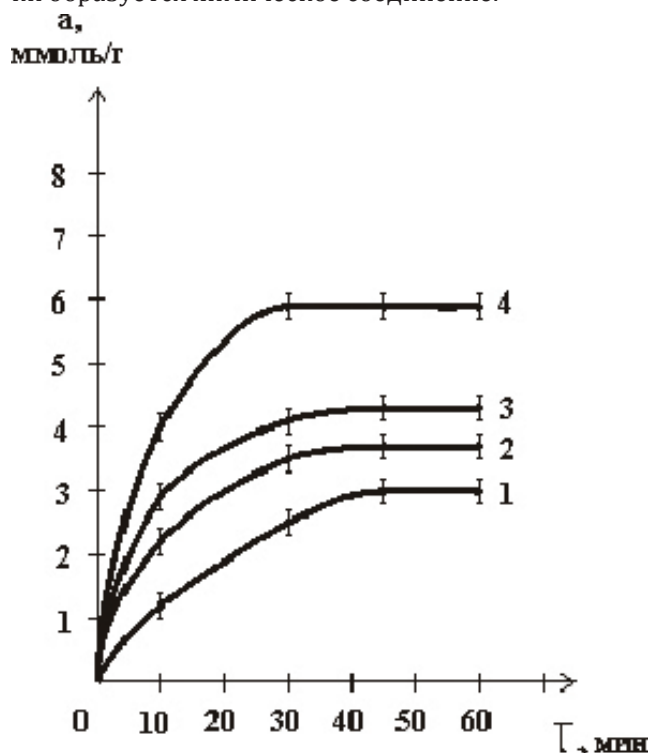


Рис. 1. Кинетика сорбции ионов Cu^{2+} , Co^{2+} на опоке при разных температурах: 1, 3 – сорбция Co^{2+} при 20 и 60° С соответственно; 2, 4 – сорбция Cu^{2+} при 20 и 60° С соответственно

Однако степень очистки водных растворов при сохранении времени достижения равновесия оказалась недостаточной, поэтому для увеличения сорбционной активности природной опоки проводят

химическое модифицирование путём обработки её поверхности различными веществами – модификаторами. В качестве таких веществ взяты растворы хлорида аммония, гидроксида калия и соляной кислоты.

По полученным данным рассчитаны значения адсорбции и степени очистки водных растворов от металлов (табл. 1).

Установлено, что использование в качестве модификатора раствора соляной кислоты нецелесообразно, так как адсорбционная ёмкость увеличивается всего на 3 %.

По характеру кривых сорбции видно (рис. 1), что в определённый момент времени (30-60 минут) наблюдается максимальное значение адсорбции, после чего она достигает своего равновесного значения.

Наилучшие результаты получены при обработке опоки раствором гидроксида калия. Полученный сорбент имел следующую сорбционную ёмкость по ионам металлов: по меди-15,7

ммоль/г, по кобальту-11,6 ммоль/г.

Комплексная оценка адсорбционных характеристик исследуемых сорбентов позволила расположить их по эффективности извлечения в следующий ряд: сорбент, модифицированный раствором КОН > сорбент, модифицированный раствором HCl > чистая опока > сорбент, модифицированный раствором хлорида аммония.

На основании данных табл. 1 для дальнейших исследований в качестве модификатора выбран раствор КОН и изучались сорбционные характеристики модифицированного щёлочью сорбента в зависимости от факторов, влияющих на степень очистки. Этими факторами являются температура сорбции и исходная концентрация ионов в растворе.

Данные табл. 1 свидетельствуют о том, что извлечения ионов металлов модифицированным сорбентом происходит за счёт протекания в системе процесса хемосорбции.

Таблица 1

Сравнительная характеристика сорбции ионов кобальта, меди на опоке с различными модификациями

Вид сорбента	Время, мин	Кобальт		Медь	
		а, ммоль/г	Е, %	а, ммоль/г	Е, %
Чистая опока	5	3,2	18	0,5	40
	10	5,0	40	1,3	10
	30	6,0	52	2,2	18
	60	6,4	60	3,0	16
Опока, модифицированная HCl	5	4,9	72	1,9	15
	10	5,3	82	4,2	34
	30	7,5	98	6,6	53
	60	8,5	98	7,3	58
Опока, модифицированная NH ₄ Cl	5	6,0	48	1,8	14
	10	7,0	56	3,6	29
	30	9,3	74	6,7	54
	60	10,0	100	3,6	29
Опока, модифицированная КОН	5	9,0	16	1,2	0,10
	10	10,2	50	3,7	0,30
	30	12,3	60	6,2	0,50
	60	15,7	74	11,6	0,93

Максимальное значение адсорбции достигается проведением процессов модификации и адсорбции при температурах 60°C и составляет, ммоль/г: для меди-29,9, для кобальта-66,8 (табл. 2) ■

Таблица 2

Результаты исследований влияния температур модификации и сорбции на степень очистки растворов

Температура адсорбции, °C	Температура модификации 20°C				Температура модификации 60°C			
	Кобальт		Медь		Кобальт		Медь	
	а, ммоль/г	Е, %	а, ммоль/г	Е, %	а, ммоль/г	Е, %	а, ммоль/г	Е, %
20	23,0	20,5	12,5	21,6	31,4	30,9	15,8	22,6
60	35,8	30,6	22,7	32,7	66,8	59,9	29,9	43,5

Список литературы

1. Кузьмина Р.И., Панина Т.Г., Холкина Т.В. Адсорбционные и каталитические свойства дисперсных кремнезёмов // Известия ВУЗов. Химия и химическая технология. 2000. Т. 43, выпуск 2. С. 51-53.
2. Никифоров И.А., Кузьмина Р.И. Дисперсный кремнезём: сорбент и катализатор // Катализ в нефтехимии и экологии / Под ред. В.П. Севостьянова. Саратов: СГАП, 1999. С. 135-143.
3. Тарасевич Ю.И. Природные, модифицированные и полусинтетические сорбенты в процессе очистки воды // Химия и технология воды. 1994. Т. 16, № 6. С. 626-640.



ВЫЧИСЛЕНИЕ УШИРЕНИЯ ПО ФОРМУЛЕ ЭКЕЛУНДА-ПАВЛОВА В СИСТЕМЕ РОМБ-КВАДРАТ

Святовец Константин Владимирович

Электростальский Политехнический Институт (Филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего профессионального образования
«МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО
УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ»
специальность «Обработка металлов давлением»

Аннотация. По результатам вычислений уширения сделан вывод, который практически подтверждает ранее сделанную теорию о не точности вычисления уширения по данной формуле, а также этот вывод способствует исключению вероятности о дальнейшем применении предложенной формулы на производстве для Стали 20 в системе ромб-квадрат.

В предложенной статье приведены аналогичные арифметические вычисления уширения аналогичны тем которые были проведены для Стали 20 в системах ромб-квадрат (первая часть системы), ромб-ромб и овал-круг. Такие вычисления способствуют получению точного результата, который в конечном итоге позволяет определить

конечный вывод отвечающий на вопрос о дальнейшем применении предложенной формулы на производстве с применением для Стали 20 системы ромб-квадрат.

Формула приведена ниже:

Формула Экелунда-Павлова

$$\Delta b = 1.15 * \frac{\Delta h}{H} * d * \frac{\gamma}{\alpha} [3,41] [3,41]$$

$$\text{где } d = \sqrt{R * \Delta h}$$

γ - угол критического сечения

α -угол захвата

Δh - Абсолютное обжатие [2,64]

H - высота раската до пропуска[1;1013]

R - радиус валков[1;1013]

Таблица 1. Результаты опытной прокатки Стали 20 в системе ромб-квадрат [4;48]

№ п/п	Температура, °С	fз	H	B	F0	h	b	F1	Тип калибра	D
3	1131	0,33	51,4	49,0	1457	34,3	55,4	1120	ромб	456
4	1109	0,34	55,4	34,3	1120	37,0	42	882	квадрат	456
5	1073	0,35	37,0	42,0	882	26,3	47,3	698	ромб	456
6	1007	0,37	47,3	26,3	698	29,4	33,8	548	квадрат	456
7	986	0,37	33,8	29,4	548	19,8	38	413	ромб	360
8	1034	0,36	38,0	19,8	413	22,4	25,4	323	квадрат	360
9	990	0,37	25,4	22,4	323	15,1	29	237	ромб	360
10	966	0,38	29,0	15,1	237	17,9	20,3	206	квадрат	360
11	938	0,39	20,3	17,9	206	10,9	24,8	145	ромб	279
12	980	0,37	24,8	10,9	145	12,8	17	116	квадрат	279
13	905	0,40	17,0	12,8	116	10,1	17,9	94	ромб	279
14	900	0,40	17,9	10,1	94	12,6	12,6	79	квадрат	279

Пример решения:

№ п/п	Температура, °С	fз	H	B	F0	h	b	F1	Тип калибра	D
3	1131	0,33	51,4	49,0	1457	34,3	55,4	1120	ромб	456
4	1109	0,34	55,4	34,3	1120	37,0	42	882	квадрат	456

Значения критического угла и угла захвата примем от 0,1 до 1,0 Это позволит более точно установить при каком значении угла захвата и критического угла формула Экелунда-Павлова дает точный результат.

$$\Delta b = 1.15 * \frac{18,4}{55,4} * \sqrt{228 * 18,4} * \frac{0,1}{0,1} = 24,7390053$$

$\Delta b = b - B = 42 - 34,3 = 7,7$ (уширение, полученный в результате опытной прокатки в системе ромб-квадрат) Как и раньше для облегчения анализа соберем результаты в таблицу.

Таблица 3. Таблица полученных результатов вычисления уширения с применением параметров горячей прокатки Сталь 20 в системе ромб-квадрат при $H = 55,4$, $h = 37,0$, $R = 228$, $\Delta h = 18,4$

γ/α	Δb опытное	0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	7,7	24,7390	12,3695	8,2463	6,1848	4,9478

Таблица 2. Получившиеся результаты при подстановки значений $H = 51,4$, $h = 34,3$, $R = 456$, $\Delta h = 17,1$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	6,4	23,8889	11,9445	7,9630	5,9722	4,7778
0,2	6,4	47,7778	23,8889	15,9259	11,9445	9,5556
0,3	6,4	71,6667	35,8334	23,8889	17,9167	14,3333
0,4	6,4	95,5556	47,7778	31,8519	23,8889	19,1111
0,5	6,4	119,4445	59,7223	39,8148	29,8611	23,8889
0,6	6,4	143,3335	71,6667	47,7778	35,8334	28,6667
0,7	6,4	167,2224	83,6112	55,7408	41,8056	33,4445
0,8	6,4	191,1113	95,5556	63,7038	47,7778	38,2223
0,9	6,4	215,0002	107,5001	71,6667	53,7500	43,0000
1,0	6,4	238,8891	119,4445	79,6297	59,7223	47,7778
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	6,4	3,9815	3,4127	2,9861	2,6543	2,3889
0,2	6,4	7,9630	6,8254	5,9722	5,3086	4,7778
0,3	6,4	11,9445	10,2381	8,9583	7,9630	7,1667
0,4	6,4	15,9259	13,6508	11,9445	10,6173	9,5556
0,5	6,4	19,9074	17,0635	14,9306	13,2716	11,9445
0,6	6,4	23,8889	20,4762	17,9167	15,9259	14,3333
0,7	6,4	27,8704	23,8889	20,9028	18,5803	16,7222
0,8	6,4	31,8519	27,3016	23,8889	21,2346	19,1111
0,9	6,4	35,8334	30,7143	26,8750	23,8889	21,5000
1,0	6,4	39,8148	34,1270	29,8611	26,5432	23,8889

Таблица 3. Получившиеся результаты при подстановки значений $H = 55,4$, $h = 37,0$, $R = 456$, $\Delta h = 18,4$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	7,7	24,7390	12,3695	8,2463	6,1848	4,9478
0,2	7,7	49,4780	24,7390	16,4927	12,3695	9,8956
0,3	7,7	74,2170	37,1085	24,7390	18,5543	14,8434
0,4	7,7	98,9560	49,4780	32,9853	24,7390	19,7912
0,5	7,7	123,6950	61,8475	41,2317	30,9238	24,7390
0,6	7,7	148,4340	74,2170	49,4780	37,1085	29,6868
0,7	7,7	173,1730	86,5865	57,7243	43,2933	34,6346
0,8	7,7	197,9120	98,9560	65,9707	49,4780	39,5824
0,9	7,7	222,6510	111,3255	74,2170	55,6628	44,5302
1,0	7,7	247,3901	123,6950	82,4634	61,8475	49,4780
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	7,7	4,1232	3,5341	3,0924	2,7488	2,4739
0,2	7,7	8,2463	7,0683	6,1848	5,4976	4,9478
0,3	7,7	12,3695	10,6024	9,2771	8,2463	7,4217
0,4	7,7	16,4927	14,1366	12,3695	10,9951	9,8956
0,5	7,7	20,6158	17,6707	15,4619	13,7439	12,3695
0,6	7,7	24,7390	21,2049	18,5543	16,4927	14,8434
0,7	7,7	28,8622	24,7390	21,6466	19,2414	17,3173
0,8	7,7	32,9853	28,2731	24,7390	21,9902	19,7912
0,9	7,7	37,1085	31,8073	27,8314	24,7390	22,2651
1,0	7,7	41,2317	35,3414	30,9238	27,4878	24,7390

Таблица 4. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=37,0$, $h=26,3$, $R=456$, $\Delta h=10,7$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	15,7	16,4263	8,2131	5,4754	4,1066	3,2853
0,2	15,7	32,8526	16,4263	10,9509	8,2131	6,5705
0,3	15,7	49,2788	24,6394	16,4263	12,3197	9,8558
0,4	15,7	65,7051	32,8526	21,9017	16,4263	13,1410
0,5	15,7	82,1314	41,0657	27,3771	20,5328	16,4263
0,6	15,7	98,5577	49,2788	32,8526	24,6394	19,7115
0,7	15,7	114,9840	57,4920	38,3280	28,7460	22,9968
0,8	15,7	131,4102	65,7051	43,8034	32,8526	26,2820
0,9	15,7	147,8365	73,9183	49,2788	36,9591	29,5673
1,0	15,7	164,2628	82,1314	54,7543	41,0657	32,8526
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	15,7	2,7377	2,3466	2,0533	1,8251	1,6426
0,2	15,7	5,4754	4,6932	4,1066	3,6503	3,2853
0,3	15,7	8,2131	7,0398	6,1599	5,4754	4,9279
0,4	15,7	10,9509	9,3864	8,2131	7,3006	6,5705
0,5	15,7	13,6886	11,7331	10,2664	9,1257	8,2131
0,6	15,7	16,4263	14,0797	12,3197	10,9509	9,8558
0,7	15,7	19,1640	16,4263	14,3730	12,7760	11,4984
0,8	15,7	21,9017	18,7729	16,4263	14,6011	13,1410
0,9	15,7	24,6394	21,1195	18,4796	16,4263	14,7837
1,0	15,7	27,3771	23,4661	20,5328	18,2514	16,4263

Таблица 5. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=47,3$, $h=29,4$, $R=456$, $\Delta h=17,9$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	7,5	27,8025	13,9012	9,2675	6,9506	5,5605
0,2	7,5	55,6050	27,8025	18,5350	13,9012	11,1210
0,3	7,5	83,4075	41,7037	27,8025	20,8519	16,6815
0,4	7,5	111,2100	55,6050	37,0700	27,8025	22,2420
0,5	7,5	139,0124	69,5062	46,3375	34,7531	27,8025
0,6	7,5	166,8149	83,4075	55,6050	41,7037	33,3630
0,7	7,5	194,6174	97,3087	64,8725	48,6544	38,9235
0,8	7,5	222,4199	111,2100	74,1400	55,6050	44,4840
0,9	7,5	250,2224	125,1112	83,4075	62,5556	50,0445
1,0	7,5	278,0249	139,0124	92,6750	69,5062	55,6050
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	7,5	4,6337	3,9718	3,4753	3,0892	2,7802
0,2	7,5	9,2675	7,9436	6,9506	6,1783	5,5605
0,3	7,5	13,9012	11,9154	10,4259	9,2675	8,3407
0,4	7,5	18,5350	15,8871	13,9012	12,3567	11,1210
0,5	7,5	23,1687	19,8589	17,3766	15,4458	13,9012
0,6	7,5	27,8025	23,8307	20,8519	18,5350	16,6815
0,7	7,5	32,4362	27,8025	24,3272	21,6242	19,4617
0,8	7,5	37,0700	31,7743	27,8025	24,7133	22,2420
0,9	7,5	41,7037	35,7461	31,2778	27,8025	25,0222
1,0	7,5	46,3375	39,7178	34,7531	30,8917	27,8025

Таблица 6. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=33,8$, $h=19,8$, $R=360$, $\Delta h=14,0$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	8,6	23,9116	11,9558	7,9705	5,9779	4,7823
0,2	8,6	47,8233	23,9116	15,9411	11,9558	9,5647
0,3	8,6	71,7349	35,8675	23,9116	17,9337	14,3470
0,4	8,6	95,6466	47,8233	31,8822	23,9116	19,1293
0,5	8,6	119,5582	59,7791	39,8527	29,8896	23,9116
0,6	8,6	143,4699	71,7349	47,8233	35,8675	28,6940
0,7	8,6	167,3815	83,6908	55,7938	41,8454	33,4763
0,8	8,6	191,2932	95,6466	63,7644	47,8233	38,2586
0,9	8,6	215,2048	107,6024	71,7349	53,8012	43,0410
1,0	8,6	239,1164	119,5582	79,7055	59,7791	47,8233

		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	8,6	3,9853	3,4159	2,9890	2,6568	2,3912
0,2	8,6	7,9705	6,8319	5,9779	5,3137	4,7823
0,3	8,6	11,9558	10,2478	8,9669	7,9705	7,1735
0,4	8,6	15,9411	13,6638	11,9558	10,6274	9,5647
0,5	8,6	19,9264	17,0797	14,9448	13,2842	11,9558
0,6	8,6	23,9116	20,4957	17,9337	15,9411	14,3470
0,7	8,6	27,8969	23,9116	20,9227	18,5979	16,7382
0,8	8,6	31,8822	27,3276	23,9116	21,2548	19,1293
0,9	8,6	35,8675	30,7435	26,9006	23,9116	21,5205
1,0	8,6	39,8527	34,1595	29,8896	26,5685	23,9116

Таблица 7. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=38,0$, $h=22,4$, $R=360$, $\Delta h=15,6$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	5,6	25,0171	12,5086	8,3390	6,2543	5,0034
0,2	5,6	50,0342	25,0171	16,6781	12,5086	10,0068
0,3	5,6	75,0514	37,5257	25,0171	18,7628	15,0103
0,4	5,6	100,0685	50,0342	33,3562	25,0171	20,0137
0,5	5,6	125,0856	62,5428	41,6952	31,2714	25,0171
0,6	5,6	150,1027	75,0514	50,0342	37,5257	30,0205
0,7	5,6	175,1199	87,5599	58,3733	43,7800	35,0240
0,8	5,6	200,1370	100,0685	66,7123	50,0342	40,0274
0,9	5,6	225,1541	112,5771	75,0514	56,2885	45,0308
1,0	5,6	250,1712	125,0856	83,3904	62,5428	50,0342
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	5,6	4,1695	3,5739	3,1271	2,7797	2,5017
0,2	5,6	8,3390	7,1477	6,2543	5,5594	5,0034
0,3	5,6	12,5086	10,7216	9,3814	8,3390	7,5051
0,4	5,6	16,6781	14,2955	12,5086	11,1187	10,0068
0,5	5,6	20,8476	17,8694	15,6357	13,8984	12,5086
0,6	5,6	25,0171	21,4432	18,7628	16,6781	15,0103
0,7	5,6	29,1866	25,0171	21,8900	19,4578	17,5120
0,8	5,6	33,3562	28,5910	25,0171	22,2374	20,0137
0,9	5,6	37,5257	32,1649	28,1443	25,0171	22,5154
1,0	5,6	41,6952	35,7387	31,2714	27,7968	25,0171

Таблица 8. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=25,4$, $h=15,10$, $R=360$, $\Delta h=10,3$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	6,6	20,0797	10,0398	6,6932	5,0199	4,0159
0,2	6,6	40,1593	20,0797	13,3864	10,0398	8,0319
0,3	6,6	60,2390	30,1195	20,0797	15,0597	12,0478
0,4	6,6	80,3186	40,1593	26,7729	20,0797	16,0637
0,5	6,6	100,3983	50,1991	33,4661	25,0996	20,0797
0,6	6,6	120,4779	60,2390	40,1593	30,1195	24,0956
0,7	6,6	140,5576	70,2788	46,8525	35,1394	28,1115
0,8	6,6	160,6372	80,3186	53,5457	40,1593	32,1274
0,9	6,6	180,7169	90,3584	60,2390	45,1792	36,1434
1,0	6,6	200,7965	100,3983	66,9322	50,1991	40,1593
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	6,6	3,3466	2,8685	2,5100	2,2311	2,0080
0,2	6,6	6,6932	5,7370	5,0199	4,4621	4,0159
0,3	6,6	10,0398	8,6056	7,5299	6,6932	6,0239
0,4	6,6	13,3864	11,4741	10,0398	8,9243	8,0319
0,5	6,6	16,7330	14,3426	12,5498	11,1554	10,0398
0,6	6,6	20,0797	17,2111	15,0597	13,3864	12,0478
0,7	6,6	23,4263	20,0797	17,5697	15,6175	14,0558
0,8	6,6	26,7729	22,9482	20,0797	17,8486	16,0637
0,9	6,6	30,1195	25,8167	22,5896	20,0797	18,0717
1,0	6,6	33,4661	28,6852	25,0996	22,3107	20,0797

Таблица 9. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=29,0$, $h=17,9$, $R=360$, $\Delta h=11,1$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	5,2	19,6753	9,8376	6,5584	4,9188	3,9351
0,2	5,2	39,3505	19,6753	13,1168	9,8376	7,8701
0,3	5,2	59,0258	29,5129	19,6753	14,7564	11,8052
0,4	5,2	78,7011	39,3505	26,2337	19,6753	15,7402
0,5	5,2	98,3763	49,1882	32,7921	24,5941	19,6753
0,6	5,2	118,0516	59,0258	39,3505	29,5129	23,6103
0,7	5,2	137,7268	68,8634	45,9089	34,4317	27,5454
0,8	5,2	157,4021	78,7011	52,4674	39,3505	31,4804
0,9	5,2	177,0774	88,5387	59,0258	44,2693	35,4155
1,0	5,2	196,7526	98,3763	65,5842	49,1882	39,3505
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	5,2	3,2792	2,8108	2,4594	2,1861	1,9675
0,2	5,2	6,5584	5,6215	4,9188	4,3723	3,9351
0,3	5,2	9,8376	8,4323	7,3782	6,5584	5,9026
0,4	5,2	13,1168	11,2430	9,8376	8,7446	7,8701
0,5	5,2	16,3961	14,0538	12,2970	10,9307	9,8376
0,6	5,2	19,6753	16,8645	14,7564	13,1168	11,8052
0,7	5,2	22,9545	19,6753	17,2159	15,3030	13,7727
0,8	5,2	26,2337	22,4860	19,6753	17,4891	15,7402
0,9	5,2	29,5129	25,2968	22,1347	19,6753	17,7077
1,0	5,2	32,7921	28,1075	24,5941	21,8614	19,6753

Таблица 10. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=20,3$, $h=10,9$, $R=279$, $\Delta h=9,4$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	6,9	19,2833	9,6416	6,4278	4,8208	3,8567
0,2	6,9	38,5665	19,2833	12,8555	9,6416	7,7133
0,3	6,9	57,8498	28,9249	19,2833	14,4625	11,5700
0,4	6,9	77,1331	38,5665	25,7110	19,2833	15,4266
0,5	6,9	96,4164	48,2082	32,1388	24,1041	19,2833
0,6	6,9	115,6996	57,8498	38,5665	28,9249	23,1399
0,7	6,9	134,9829	67,4914	44,9943	33,7457	26,9966
0,8	6,9	154,2662	77,1331	51,4221	38,5665	30,8532
0,9	6,9	173,5494	86,7747	57,8498	43,3874	34,7099
1,0	6,9	192,8327	96,4164	64,2776	48,2082	38,5665
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	6,9	3,2139	2,7548	2,4104	2,1426	1,9283
0,2	6,9	6,4278	5,5095	4,8208	4,2852	3,8567
0,3	6,9	9,6416	8,2643	7,2312	6,4278	5,7850
0,4	6,9	12,8555	11,0190	9,6416	8,5703	7,7133
0,5	6,9	16,0694	13,7738	12,0520	10,7129	9,6416
0,6	6,9	19,2833	16,5285	14,4625	12,8555	11,5700
0,7	6,9	22,4971	19,2833	16,8729	14,9981	13,4983
0,8	6,9	25,7110	22,0380	19,2833	17,1407	15,4266
0,9	6,9	28,9249	24,7928	21,6937	19,2833	17,3549
1,0	6,9	32,1388	27,5475	24,1041	21,4259	19,2833

Таблица 11. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=24,8$, $h=12,8$, $R=279$, $\Delta h=12$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	6,1	10,1433	5,0717	3,3811	2,5358	2,0287
0,2	6,1	20,2866	10,1433	6,7622	5,0717	4,0573
0,3	6,1	30,4300	15,2150	10,1433	7,6075	6,0860
0,4	6,1	40,5733	20,2866	13,5244	10,1433	8,1147
0,5	6,1	50,7166	25,3583	16,9055	12,6792	10,1433
0,6	6,1	60,8599	30,4300	20,2866	15,2150	12,1720
0,7	6,1	71,0033	35,5016	23,6678	17,7508	14,2007
0,8	6,1	81,1466	40,5733	27,0489	20,2866	16,2293
0,9	6,1	91,2899	45,6450	30,4300	22,8225	18,2580
1,0	6,1	101,4332	50,7166	33,8111	25,3583	20,2866

		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	6,1	1,6906	1,4490	1,2679	1,1270	1,0143
0,2	6,1	3,3811	2,8981	2,5358	2,2541	2,0287
0,3	6,1	5,0717	4,3471	3,8037	3,3811	3,0430
0,4	6,1	6,7622	5,7962	5,0717	4,5081	4,0573
0,5	6,1	8,4528	7,2452	6,3396	5,6352	5,0717
0,6	6,1	10,1433	8,6943	7,6075	6,7622	6,0860
0,7	6,1	11,8339	10,1433	8,8754	7,8893	7,1003
0,8	6,1	13,5244	11,5924	10,1433	9,0163	8,1147
0,9	6,1	15,2150	13,0414	11,4112	10,1433	9,1290
1,0	6,1	16,9055	14,4905	12,6792	11,2704	10,1433

Таблица 12. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=17,0$, $h=10,1$, $R=279$, $\Delta h=6,9$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	5,1	14,4814	7,2407	4,8271	3,6203	2,8963
0,2	5,1	28,9627	14,4814	9,6542	7,2407	5,7925
0,3	5,1	43,4441	21,7221	14,4814	10,8610	8,6888
0,4	5,1	57,9255	28,9627	19,3085	14,4814	11,5851
0,5	5,1	72,4069	36,2034	24,1356	18,1017	14,4814
0,6	5,1	86,8882	43,4441	28,9627	21,7221	17,3776
0,7	5,1	101,3696	50,6848	33,7899	25,3424	20,2739
0,8	5,1	115,8510	57,9255	38,6170	28,9627	23,1702
0,9	5,1	130,3323	65,1662	43,4441	32,5831	26,0665
1,0	5,1	144,8137	72,4069	48,2712	36,2034	28,9627
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	5,1	2,4136	2,0688	1,8102	1,6090	1,4481
0,2	5,1	4,8271	4,1375	3,6203	3,2181	2,8963
0,3	5,1	7,2407	6,2063	5,4305	4,8271	4,3444
0,4	5,1	9,6542	8,2751	7,2407	6,4362	5,7925
0,5	5,1	12,0678	10,3438	9,0509	8,0452	7,2407
0,6	5,1	14,4814	12,4126	10,8610	9,6542	8,6888
0,7	5,1	16,8949	14,4814	12,6712	11,2633	10,1370
0,8	5,1	19,3085	16,5501	14,4814	12,8723	11,5851
0,9	5,1	21,7221	18,6189	16,2915	14,4814	13,0332
1,0	5,1	24,1356	20,6877	18,1017	16,0904	14,4814

Таблица 13. Получившиеся результаты при подстановки значений $H=17,9$, $h=12,6$, $R=279$, $\Delta h=5,3$

		0,1	0,2	0,3	0,4	0,5
0,1	2,5	9,2586	4,6293	3,0862	2,3147	1,8517
0,2	2,5	18,5172	9,2586	6,1724	4,6293	3,7034
0,3	2,5	27,7758	13,8879	9,2586	6,9440	5,5552
0,4	2,5	37,0344	18,5172	12,3448	9,2586	7,4069
0,5	2,5	46,2930	23,1465	15,4310	11,5733	9,2586
0,6	2,5	55,5517	27,7758	18,5172	13,8879	11,1103
0,7	2,5	64,8103	32,4051	21,6034	16,2026	12,9621
0,8	2,5	74,0689	37,0344	24,6896	18,5172	14,8138
0,9	2,5	83,3275	41,6637	27,7758	20,8319	16,6655
1,0	2,5	92,5861	46,2930	30,8620	23,1465	18,5172
		0,6	0,7	0,8	0,9	1,0
0,1	2,5	1,5431	1,3227	1,1573	1,0287	0,9259
0,2	2,5	3,0862	2,6453	2,3147	2,0575	1,8517
0,3	2,5	4,6293	3,9680	3,4720	3,0862	2,7776
0,4	2,5	6,1724	5,2906	4,6293	4,1149	3,7034
0,5	2,5	7,7155	6,6133	5,7866	5,1437	4,6293
0,6	2,5	9,2586	7,9360	6,9440	6,1724	5,5552
0,7	2,5	10,8017	9,2586	8,1013	7,2011	6,4810
0,8	2,5	12,3448	10,5813	9,2586	8,2299	7,4069
0,9	2,5	13,8879	11,9039	10,4159	9,2586	8,3327
1,0	2,5	15,4310	13,2266	11,5733	10,2873	9,2586

Программная реализация проекта осуществлена в среде Delphi 7.0 на кафедре «Прикладной математики и информатики» ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКОГО ПОЛИТЕХНИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА (Филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ»

Первоначальная идея сравнения результатов арифметических вычислений уширения по формулам, предложенными различными учеными и исследователями, принадлежит Старшему преподавателю ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКОГО ПОЛИТЕХНИЧЕС-

КОГО ИНСТИТУТА (Филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ» Фариз Денисовичу Казыеву.

Вывод

Приведенные арифметические вычисления уширения по данной формуле дополнили результаты, полученные ранее в системе ромб-квадрат, а также навсегда закрыли вопрос о применении предложенной формулы для Стали 20 в системе ромб-квадрат■

Список литературы

1. В.И.Зюзин,Ю.Б.Бахтинов, М.А.Северов,Н.П. Кашевский, Я.Я.Пугачев,. Горячая прокатка направляющих турбинных лопаток повышенной точности. «Сталь»1972,№11
2. И.И.Безручко,М.Е.Зубцов,Л.Н.Балакина«Обработкаметалловдавлением»Ленинград.:Машиностроение,1967г.
3. Николаев В.А. Деформация металла при прокатке в калибрах: Монография. - Запорожье: Издательство Запорожской государственной инженерной академии,2006.-196с.М 75
4. Ежемесячный научный журнал «Актуальные проблемы гуманитарных и естественных наук»ISSN 2073-0071 №09 (56)Сентябрь 2013,288.



ВЫЧИСЛЕНИЕ УШИРЕНИЯ ПУТЕМ ПОДСТАНОВКИ ЗНАЧЕНИЙ ОПЫТНОЙ ПРОКАТКИ В ДВЕ ФОРМУЛЫ

Святовец Константин Владимирович

Электростальский Политехнический Институт (Филиал)
федерального государственного бюджетного образовательного
учреждения высшего профессионального образования
«МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО
УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ»
специальность «Обработка металлов давлением»

Аннотация. Две формулы подвергаются подстановке значений, полученных в результате горячей прокатки стали марки сталь20, что в итоге дает начало возможности точно определить для каких марок сталей лучше всего применять предложенные формулы.

Каждая из двух формул уже ранее подвергалась подстановке значений, полученных опытным путем, это происходило с подстановкой значений, полученных в результате опытных прокаток свинцовых пластин [4.36] меди, алюминия и железа. В результате арифметических вычислений конечный результат давал возможность подтвердить и опровергнуть теорию о пригодности предложенных формул для дальнейшего использовать. Поскольку в материаловедении существует множество других различных сталей применяющихся, как и остальные на производстве возникает необходимость расширений возможности применения предложенных формул в целом. Таким началом может служить применяющиеся ранее в других статьях параметры горячей прокатки стали марки Сталь20 в системах: овал-квадрат, ромб-квадрат, овал-круг и ромб-ромб [3;57].

Обе формулы, как и раньше по такому же подобию будут подвержены подстановки значений с целью получения готового результата. Этот ре-

зультат, как и прежде, будет подвергаться арифметическому анализу, который в последствии может привести к точному определению и выявлению неточностей, которые могут быть при вычислениях. Все это и способствует точному определению марок сталей, где каждая из предложенных формул может применяться.

Формула для вычисления уширения свинцовых пластин

$$\Delta b = b_0 * \left[\left(\frac{h_0}{h} \right)^B - 1 \right] \quad [1.130] [4.36] \quad (1)$$

В ней присутствуют всего лишь четыре компонента:

Где В- ширина раската до пропуска; [1.130] [4.36]

h- высота раската после пропуска; [1.130] [4.36]

$h_0 = H$ и $b_0 = b$ - высота и ширина полосы до прохода по осям симметрии; [1.130] [4.36]

Формула для определения уширения

$$\Delta b := \frac{\sqrt{R} * (\Delta h)^2}{H^{1.6}} \quad (2) [2,390]$$

В этой присутствует:

H- высота раската до пропуска; [1.130]

h- высота раската после пропуска; [1.130]

Δh - абсолютное обжатие; [1.130]

Таблица. 1 Результаты опытной прокатки Сталь 20 в системе овал-квадрат [3;57]

№ п/п	Температура, °С	f y	H	B	F 0	h	b	F 1	Тип калибра	D
1	1280	0,29	50	50	2450	25	60,0	1198	овал	445
2	1142	0,33	60	25	1198	37	36,0	854	квадрат	445
3	1090	0,34	30,1	30,1	854	14,8	46,3	485	овал	445
4	1050	0,35	46,3	14,8	485	24,5	22,8	376	квадрат	445
5	1006	0,37	20,3	20,3	376	10,2	36,2	273	овал	445
6	1010	0,37	36,2	10,2	273	19,5	16,5	218	квадрат	445
7	968	0,38	15	15	218	10,4	20,2	179	овал	360
8	985	0,37	20,2	10,4	179	14	15,8	130	квадрат	360
9	953	0,38	11,6	11,6	130	7,4	17,7	97	овал	279
10	936	0,39	17,7	7,4	97	11,1	13,7	78	квадрат	279
11	894	0,40	8,9	8,9	78	5,1	15,6	52	овал	279
12	829	0,42	15,6	5,1	52	8,8	9	45	квадрат	279

№ п/п	Температура, °С	f _y	H	B	F ₀	h	b	F ₁	Тип калибра	D
1	1210	0,31	50	50	2450	25,30	60	1228	овал	445
2	1183	0,32	60	25,3	1228	39,3	35	935	квадрат	445
3	1109	0,34	32,3	32,3	935	17,3	44,6	597	овал	445
4	1073	0,35	44,6	17,3	597	27,4	26,3	470	квадрат	445
5	973	0,38	22,4	22,4	470	12,4	36,2	350	овал	445
6	937	0,39	36,2	12,4	350	21,1	21,5	282	квадрат	445
7	831	0,42	17	17	282	10	23,4	178	овал	360
8	934	0,39	23,4	10	178	15,8	16,2	151	квадрат	360
9	882	0,40	12,7	12,7	151	7,6	20,3	108	овал	279
10	904	0,40	20,3	7,6	108	12,4	11,2	90	квадрат	279
11	864	0,41	9,7	9,7	90	6,9	14,1	75	овал	279
12	795	0,43	14,1	6,9	75	9,8	10,6	62	квадрат	279

Таблица 2. Результаты опытной прокатки Сталь 20 в системе ромб-квадрат [3;57]

№ п/п	Температура, °С	f _з	H	B	F ₀	h	b	F ₁	Тип калибра	D
1	1235	0,30	68,2	68,2	2450	44,0	74,3	1880	ромб	456
2	1204	0,31	74,3	44,0	1880	49,0	51,4	1457	квадрат	456
3	1131	0,33	51,4	49,0	1457	34,3	55,4	1120	ромб	456
4	1109	0,34	55,4	34,3	1120	37,0	42	882	квадрат	456
5	1073	0,35	37,0	42,0	882	26,3	47,3	698	ромб	456
6	1007	0,37	47,3	26,3	698	29,4	33,8	548	квадрат	456
7	986	0,37	33,8	29,4	548	19,8	38	413	ромб	360
8	1034	0,36	38,0	19,8	413	22,4	25,4	323	квадрат	360
9	990	0,37	25,4	22,4	323	15,1	29	237	ромб	360
10	966	0,38	29,0	15,1	237	17,9	20,3	206	квадрат	360
11	938	0,39	20,3	17,9	206	10,9	24,8	145	ромб	279
12	980	0,37	24,8	10,9	145	12,8	17	116	квадрат	279
13	905	0,40	17,0	12,8	116	10,1	17,9	94	ромб	279
14	900	0,40	17,9	10,1	94	12,6	12,6	79	квадрат	279

Таблица 3. Результаты опытной прокатки Сталь 20 в системе овал-круг [3;57]

№ п/п	Температура, °С	f _y	H	B	F ₀	h	b	F ₁	Тип калибра	D
1	1218	0,31	50	50	1964	31,7	56,7	1408	овал	445
2	1156	0,32	56,7	31,7	1408	37,6	38,8	1115	круг	445
3	1135	0,33	38,8	37,6	1115	22,3	48	819,6	овал	445
4	1098	0,34	48	22,3	819,6	28,4	28,5	633,4	круг	445
5	1060	0,35	28,5	28,4	633,4	16,8	38	490	овал	445
6	1010	0,37	38	16,8	490	22,4	22,4	401	круг	445
7	1034	0,36	22,4	22,4	401	13,4	28,7	303	овал	360
8	982	0,37	28,7	13,4	303	18	17,2	245	круг	360
9	970	0,38	17,2	18	245	11,2	24,6	203	овал	360
10	958	0,38	24,6	11,2	203	14,5	14,5	165	круг	360
11	916	0,39	14,5	14,5	165	9,9	19,0	128	овал	360
12	910	0,39	19	9,9	128	12,3	11,3	114	круг	360
13	940	0,39	11,3	12,3	114	7,8	16,6	89	овал	279
14	894	0,40	16,6	7,8	89	9,5	11	73	круг	279
15	832	0,42	11	9,5	73	6,4	13,5	59,7	овал	279
16	775	0,43	13,5	6,4	59,7	7,8	8,4	50	круг	279
17	770	0,43	8,4	7,8	50	5,6	10,6	46,4	овал	279
18	770	-	10,6	5,6	46,4	6,6	7,3	36	круг	279

Таблица 4. Результаты опытной прокатки Сталь 20 в системе ромб-ромб [3;57]

№ п/п	Температура, °С	f _y	H	B	F 0	h	b	F 1	Тип калибра	D
1	1200	0,31	68,2	68,2	2450	51,9	70,6	1978	ромб	456
2	1146	0,33	70,6	51,9	1978	46	57,5	1552	ромб	456
3	1132	0,33	57,5	46	1552	40,7	52,6	1204	ромб	456
4	1090	0,34	52,6	40,7	1204	35,4	47,7	958	ромб	456
5	1050	0,35	47,7	35,4	958	30,9	43,8	736	ромб	456
6	1040	0,36	43,8	30,9	736	27,4	36,5	576	ромб	360
7	1015	0,36	36,5	27,4	576	24,4	32,8	454	ромб	360
8	974	0,38	32,8	24,4	454	21,6	30,5	355	ромб	360
9	946	0,38	30,5	21,6	355	19,4	26,2	295	ромб	360
10	904	0,40	26,2	19,4	295	17,3	24,6	230	ромб	360
11	894	0,40	24,6	17,3	230	15,6	22,3	192	ромб	360
12	990	0,37	22,3	15,6	192	13,7	20,4	146	ромб	279
13	960	0,38	20,4	13,7	146	12,6	17,4	119	ромб	279
14	920	0,39	17,4	12,6	119	10,8	17,7	96	ромб	279
15	920	0,39	17,7	10,8	96	9,4	17	76	ромб	279
16	900	0,40	17	9,4	76	8,7	13,7	65	ромб	279
17	915	0,39	13,7	8,7	65	9,2	12,1	53	ромб	279

Пример:

Таблица 2. Результаты опытной прокатки Сталь 20 в системе ромб-квадрат [3;57]

№ п/п	Температура, °С	f _з	H	B	F 0	h	b	F 1	Тип калибра	D
1	1235	0,30	68,2	68,2	2450	44,0	74,3	1880	ромб	456
2	1204	0,31	74,3	44,0	1880	49,0	51,4	1457	квадрат	456
3	1131	0,33	51,4	49,0	1457	34,3	55,4	1120	ромб	456

Формула для определения уширения

$$\Delta b := \frac{\sqrt{R} \cdot (\Delta h)^2}{H^{1.6}} = \frac{\sqrt{228} \cdot (25,3)^2}{74,3^{1.6}} = 9,8090368 \quad (1) [2,390]$$

$\Delta b = b - B = 51,4 - 44,0 = 7,4$ (уширение, полученный в результате опытной прокатки в системе ромб-квадрат)

Таблица 5. Таблица полученных результатов вычисления уширения с применением параметров горячей прокатки Сталь 20 в системе ромб-квадрат.

№ п/п	Δb опытное	Формула для вычисления уширения свинцовых пластин	Формула для определения уширения
2	7,4	4,632798	9,8090368

Таблица 5. Таблица полученных результатов вычисления уширения с применением параметров горячей прокатки Сталь 20 в системе овал-квадрат, ромб-квадрат, овал-круг и ромб-ромб.

№ п/п	Δb опытное	Формула для вычисления свинцовых пластин	Формула для определения уширения
1	10	6,755399	17,83171112
2	11	6,3831964	11,27401
3	16,2	8,8217526	15,04324
4	8	2,8108666	15,33375
5	15,9	4,229551152	3,291381
6	6,3	9,060834	13,340258
7	5,2	4,891368	3,72739
8	5,4	699,6507	4,2058854
9	6,1	3,2376522	4,127175
10	6,3	419,145289	5,183436
11	6,7	2,1991315	5,162146
12	3,9	157,84620	6,734503
1	10	3,7207064	17,406317
2	9,7	1,5601035	9,131953
3	12,3	2,556743	12,91586
4	9	1,2030097	10,134121
5	13,8	2,0493572	10,310225
6	9,1	1,7329411	10,906494
7	6,4	1,9355082	7,065030

8	6,2	806,23714	4,994799
9	7,6	1,3766728	5,264310
10	3,6	463,24197	5,964137
11	4,4	369,66799	2,442127
12	3,7	119,85412	3,16572
Ромб-квадрат			
1	6,1	7,105761	10,29302
2	7,4	4,632798	9,809036
3	6,4	2,245384	8,08013
4	7,7	4,3282731	8,29826
5	5,3	9,1249039	5,353184
6	7,5	7,9651114	10,113364
7	8,6	2,558455	9,41077
8	5,6	8,90483299	9,68794
9	6,6	3,3234246	8,045939
10	5,2	2,9602427	7,558670
11	6,9	4,69312914	8,44401
12	6,1	2,2964775	9,9891125
13	5,1	1,40194665	6,04320
14	2,5	424,361981	3,283023
Овал-круг			
1	6,7	4,4577957	9,55465
2	7,1	1,7537151	8,511357
3	9,2	5,309471	11,65472
4	6,2	3,4476397	11,700143
5	9,6	1,2548559	9,600303
6	5,6	1,6083673	10,7711097
7	6,3	2,8594707	7,5114614
8	3,8	8,905458	7,1415548
9	6,8	5,5504769	5,094402
10	3,3	5,387064	8,142969
11	4,5	4,788057	3,935166
12	1,4	825,609484	5,41726519
13	4,3	1,56905729	2,9888057
14	3,2	844,050274	6,6470793064
15	4	2,30311852	5,38982259
16	2	272,79652	5,96352144
17	2,8	239,905742	3,0743712
18	1,7	96,3548593	4,32431878
Ромб-ромб			
1	2,4	8,67931086	4,6696855
2	5,6	2,60315701	10,06352468
3	6,6	4,21079134	6,5180462
4	7	4,76656322	7,87856507
5	8,4	2,07249964	8,78934639
6	5,9	7,20029462	8,53032095
7	5,4	2,03334036	6,2163922459
8	6,1	8,1458017	6,31937529
9	4,6	4,5987067	6,97272387
10	5,2	7,72231356	5,716552544
11	5	5,89199437	6,4658421
12	4,8	4,07500198	6,081297158
13	3,7	1,27883811	5,768568329
14	5,1	7,18929922	5,32716535
15	6,2	1,57874497	8,19758752
16	4,3	7,42435616	8,74429930
17	3,4	374,534146	3,630439668

Вывод

Проведя арифметические вычисления и собрав полученные результаты в одну таблицу можно видеть разницу, которая выявляется при сравнении всех полученных значений. Результаты, которые получились при подстановки значений в формулу, предназначенную для вычисления уширения для свинцовых пластин резко отличаются от значений, полученных в результате подстановки во вторую формулу. Погрешность первой формулы в некоторых результатах достигает более 90 % (процентов) в отличие от второй. Это приводит к выводу что формула, предназначенная для вычисления уширения для свинцовых пластин, не может применяться вычисления уширения для марки стали сталь20. Вторая формула может иметь возможность применения на производстве с учетом дальнейших изучении полученных результатов■

Список литературы

1. Березкин В.Г. Формоизменение при обработке металлов давлением М.: «Машиностроение» 1973г.152с
2. Целиков А.Н. Влияние внешних зон на уширение и распределение скоростей и напряжений по ширине прокатываемой полосы. В сб. «Проблемы металлургии» М.: Изд-во АН СССР,1953г.
3. Научный журнал «Социально-гуманитарный вестник Юга России» №7(50)2014 (июль2014) ISSN2077-9240
4. Журнал «Мир современной науки» №3 (25)2014г. ISSN 2218-6832

**ОСОБЕННОСТИ АКУШЕРСКОГО АНАМНЕЗА
В ПРОГНОСТИЧЕСКОМ ЗНАЧЕНИИ ДЕБЮТА САХАРНОГО ДИАБЕТА 1 ТИПА
У ДЕТЕЙ РАННЕГО ВОЗРАСТА
FEATURES OF THE OBSTETRIC ANAMNESIS IN PREDICTIVE VALUE OF THE
DEBUT OF DIABETES OF I TYPE AT CHILDREN OF EARLY AGE**

Сенаторова Анна Сергеевна

доктор медицинских наук
профессор

заведующая кафедры педиатрии №1 и неонатологии
Харьковского национального медицинского университета

Муратов Георгий Рафикович

доцент кафедры педиатрии №1 и неонатологии
Харьковского национального медицинского университета
главный врач Областной детской клинической больницы

Помазуновская Елена Петровна

врач инфекционно-боксированного отделения
Областной детской клинической больницы
соискатель кафедры педиатрии №1 и неонатологии
Харьковский национальный медицинский университет
Харьковского национального медицинского университета

Senatorova A.S.

*Doctor of medical sciences, professor, departments of pediatrics № 1 and neonatology of
the Kharkov national medical university, Ukraine, Kharkov*

Muraton G.R.

*Associate professor of pediatrics № 1 and neonatology of the Kharkov national medical
university, chief physician of Regional children's clinical hospital, Ukraine, Kharkov*

Pomazunovskay E.P.

*The doctor of the infectious office of Regional children's clinical hospital, the competitor of
department of pediatrics № 1 and neonatology the Kharkov national medical university of
the Kharkov national medical university, Ukraine, Kharkov*

Резюме. В статье изучены факторы риска по данным акушерского анамнеза с целью усовершенствование методов диагностики на доклиническом этапе сахарного диабета (СД) 1 типа у детей.

Ключевые слова: дети раннего возраста, сахарный диабет 1 типа, факторы риска.

Summary. The risk factors according to the obstetric anamnesis on purpose improvement of methods of diagnostics at a preclinical stage of the diabetes 1 type at children are studied.

Keywords: children, a diabetes of I type, risk factors.

Ухудшение показателей здоровья детского населения за последние годы определяют необходимость поиска составляющих формирования здоровья. Экспертами Всемирной организации охраны здоровья (ВООЗ) были обозначены следующие составляющие: способ жизни, влияние окружающей среды, наследственность, доступность и качество медицинской помощи [1,2,3].

Ученными разных стран проведены исследования, целью которых были обозначены экологические факторы риска [3,4], которые влияют на

развитие СД 1 типа у детей раннего возраста, разработка генетического скрининга и определение стратегии относительно предупреждения его дебюта [5].

Аспекты сохранения здоровья в раннем детском возрасте имеют значительно большее влияние, чем в последующих возрастных категориях, поскольку две трети причин которые формируют состояние здоровья человека в будущем, обусловлены факторами, которые влияют непосредственно в период беременности [4].

МАТЕРИАЛЫ И МЕТОДЫ:

Под наблюдением было 125 детей, которые находились на лечении в инфекционно-боксированном и эндокринологическом отделениях Областной детской клинической больницы (ОДКБ), г. Харькова. Среди них 52 девочки, 73 мальчика. Все дети были разделены на 2 группы: дети с впервые выявленным СД 1 типа (I группа, n=26); дети без признаков СД 1 типа (II группа, n=99). Средний возраст детей до года 6,3±3,1 месяцев, дети старше года – 3,2±1,3 года.

Таблица 1.1

Распределение больных по полу и возрасту

Пол детей	I группа, (n=26)				II группа, (n=99)				Всего (n=125)	
	1-12 мес.		1-6 лет		1-12 мес.		1-6 лет		n	p%±sp%
	n	p%±sp%	n	p%±sp%	n	p%±sp%	n	p%±sp%		
мальчики	1	3,8±3,8	13	50,0±10,0	45	45,5±5,0	14	14,1±3,5	73	58,4±4,4
Девочки	1	3,8±3,8	11	42,4±9,9	31	31,3±4,7	9	9,1±2,9	52	41,6±4,4
всего	2	1,6±1,1*	24	19,2±3,5*	76	60,8±4,4*	23	18,4±3,5*	125	100,0±0,01
К	1,0		1,18		1,45		1,55		1,40	

Примечание: К=удельный вес мальчиков/удельный вес девочек; n–количество наблюдений; p% - выборочная часть в процентах; sp% - статистическая погрешность выборочной части, которая выражена в процентах (здесь и дальше в таблицах); * - от общего количества больных.

Как видно из табл. 1.1., мальчики и девочки не равномерно распределены среди обследованных больных. В обеих группах имеет место тенденция к преобладанию мальчиков, а в общем количестве больных зафиксировано статистически значимое большинство пациентов мужского пола (соответственно 58,4±4,4% и 41,6±4,4%, p=0,0048).

Комплексное обследование детей включало в себя анализ жалоб, общего, перинатального анамнеза с регистрацией следующих данных: акушерский анамнез матери, особенности питания матери во время беременности и лактации, вредных привычек матери до и во время беременности, особенности неонатального периода (гестационный срок, масса тела при рождении, перенесенные заболевания в анамнезе), семейный анамнез (наличие СД 1 или 2 типа в семье, случаи смерти, образования, семейного положения семьи обследованных групп). Клиническое обследование больных (общий осмотр, антропометрия, перкуссия, пальпация, аускультация).

Диагноз СД 1 типа основывался на критериях Комитета экспертов ВООЗ по СД (1999) и согласно Приказа МОЗ Украины №254 от 27.04.2006 «О утверждении протоколов предоставления медицинской помощи по специальности «Детская эндокринология».

Анализ диагнозов при поступлении детей в эндокринологическое отделение ОДКБ, г. Харькова свидетельствует, что все дети были госпитализированы в тяжелом состоянии. Превалирующее количество детей первой группы (p=0,0085) находилось на стационарном обследовании и лечении более 2-х недель. Напротив, среди детей II группы большинство детей (p=0,0000) пребывали в стационаре не более двух недель.

Жалобы больных полностью отвечали преимущественно заболеванию. В дебюте заболевания СД 1 типа у всех детей I группы состояние оценивалось как тяжелое, имел место кетоацидоз. Средняя продолжительность заболевания на момент госпитализации до стационара 11,0±5,3 дней.

Таблица 1.2

Частота жалоб детей с впервые выявленным СД 1 типа (I группа)

жалобы	Количество детей	
	Абс.	p%±sp%
Слабость, вялость	14	53,8±10,0
Исхудание накануне	12	46,2±10,0
Жажда	20	76,9±8,4
Полиурия	21	80,8±7,9
Отказ от еды	4	15,4±7,2
Одышка	2	7,7±7,2
Запах ацетон	5	19,2±7,9
Сонливость	2	7,7±7,2
Послабление стула	3	11,5±6,4
Повышение температуры тела	4	15,4±7,2
вульвит	2	7,7±7,2
Рвота	7	26,9±8,8

При госпитализации жалобы у детей I группы на полиурию, полидипсию преобладали, у половины детей указания на слабость, вялость, исхудание накануне. Дети II группы были госпитализированы в инфекционно-боксирован-

ное отделение с проявлениями респираторных заболеваний и имели соответствующие жалобы: кашель, затруднение носового дыхания, повышение температуры тела, снижение аппетита.

Таблица 1.3

Характеристика акушерского анамнеза матерей обследованных детей

Данные анамнеза	Частота патологических факторов				p
	I группа, (n=26)		II группа, (n=99)		
	Абс.	p%±sp%	Абс.	p%±sp%	
Беременность по счету:	14	53,8±10,0	33	33,3±4,8	0,0511
• Первая	7	26,9±8,9	37	37,4±4,9	0,3430 0,3083
• Вторая	5	19,2±7,9	29	29,3±4,6	
• Три и более	-	0,0±0,04	-	0,0±0,04	
Самопроизвольный аборт в анамнезе	7	26,9±8,9	6	6,1±2,4	0,0022*
Гестоз	5	19,2±7,9	22	22,2±4,2	0,7404
дефицитная анемия	-	0,0±0,04	11	11,1±3,2	0,0792
Многоводие	1	3,8±3,8	6	6,1±2,4	0,6933
Угроза прерывания беременности	1	3,8±3,8	5	5,1±2,2	0,8321
Обострение хронических очагов инфекции	5	19,2±7,9	25	25,3±4,4	0,5235
Острая респираторная инфекция	1	3,8±3,8	23	23,2±4,3	0,0300*
Наличие внутриклеточной инфекции	1 (из 6 обследованных)	16,7±16,7	12 (из 42 обследованных)	29,3±7,2	0,2196
Нерациональное питание	19	73,1±8,9	43	43,4±5,0	0,0074*
Курение во время беременности	3	11,5±6,4	52	52,5±5,0	0,0003*
Медикаментозное лечение	3	11,5±6,4	18	18,2±3,9	0,4673
Наследственность по СД 1или2 типа	11	42,3±9,9	11	11,1±3,2	0,0003*
Примечание: * достоверные значение между сравниваемыми группами					

Наличие межгрупповых отличий по частоте неблагоприятных факторов использовано для оценки отношения шансов (Odds Ratio – OR) риска формирования СД в раннем возрасте. Приведенные расчеты представлены в таблице 1.4.

Таблица 1.4

Отношение шансов (OR) для разных неблагоприятных факторов акушерского анамнеза матерей обследованных детей

признак		Самопроизвольный аборт в анамнезе (RR=3,2)	Нерациональное питание во время беременности (RR=2,7)	Наследственность по СД 1 или 2 типов (RR=3,4)
Исходные данные	a	7	19	11
	b	26	7	15
	c	6	43	11
	d	93	46	88
OR		4,2	2,9	5,9
p		0,0284	0,0450	0,0009
ln OR		1,43	1,07	1,70
sln OR		0,60	0,49	0,51
95% ДИ OR		1,26-13,82	1,18-7,74	2,11-16,26
значения коэффициента Пирсона (C')		0,378	0,288	0,466
сила связи*		средняя	средняя	Относительно сильная

Примечание: a – больные I гр. с наличием этого признака; b – больные I гр. без этого признака; c – больные II гр. с наличием этого признака; d – больные II гр. без этого признака; OR – отношение шансов; p – уровень статистической значимости; ln OR – натуральный логарифм отношения шансов; sln OR – статистическая погрешность ln OR; ДИ – доверительный интервал.
* - интерпретация полученных значений статистических критериев по рекомендации Rea & Parker

Расчеты подтвердили, что дети, матери которых в акушерском анамнезе имели самопроизвольный аборт (OR=4,2, p=0,0284), нерациональное питание (злоупотребляли углеводными продуктами, рацион обедненный витаминами, микроэлементами, минералами, однообразное питание, употребляли генномодифицированные продукты, слабоалкогольные напитки) (OR=2,9, p=0,0450), наследственность по СД (OR=5,9, p=0,0009) статистически значимый риск развития СД в раннем

возрасте. С помощью нормативного значения коэффициента Пирсона (C') была проведена оценка силы связи между вероятными факторами риска развития и дебютом СД 1 типа в раннем возрасте. Связь средней силы по отношению к самопроизвольному аборту в акушерском анамнезе матерей и нерациональное питание во время беременности; относительная сильная связь по отношению фактору наследственности по СД 1,2 типов.

ВЫВОДЫ:

Таким образом, между исходом (развитием СД 1 типа у детей раннего возраста) и факторами риска установлена связь. У детей, матери которых в анамнезе имели указания на самопроизвольный аборт в 3,2 раза (RR=3,2, p=0,0284), нерациональное питание во время беременности в 2,7 раз (RR=2,7, p=0,0450), фактор наследственности по СД1 или 2 типов в 3,4 раза (RR=3,4 p=0,0009) чаще наблюдалось развитие СД 1 типа в раннем возрасте■

Список литературы

1. Болотова Н. В. Значение преморбидных факторов и характера вскармливания в формировании метаболического синдрома у детей и подростков / Н.В. Болотова, С.В. Лазебникова, А.П. Аверьянов // Вопр. дет. диетологии. — 2006. — № 6. — С.5 — 8.
2. Сахарный диабет у детей и подростков / Консенсус ISPAD по клинической практике// под ред. Рагнар Ханас, Ким С. Донахью, Джорджианна Клингенсмит, Питер Д.Ф. Свифт. Перевод с англ. под ред. проф. В.А. Петеркова. — 2009. — С.42 — 53.
3. Diabetes Care. 2004 May;27(5):1047-53. Global prevalence of diabetes: estimates for the year 2000 and projections for 2030. Wild S, Roglic G, Green A, Sicree R, King H.
4. Lawrence JM, Contreras R, Chen W, Sacks DA (May 2008). "Trends in the prevalence of preexisting diabetes and gestational diabetes mellitus among a racially/ethnically diverse population of pregnant women, 1999–2005". Diabetes Care 31 (5): 899–904. doi:10.2337/dc07-2345. PMID 18223030.
5. Marko A. Shperl ISI Journal Citation Reports ® Rating: 2010: endocrinology and a metabolism: 77/116; Pediatrics: 30/107

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (347) 298-33-06, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Также приглашаем Вас к опубликованию своих научных статей на страницах других изданий - журналов «Научная перспектива» и «Научный обозреватель».

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.gnpi.ru Или же обращайтесь к нам по электронной почте mail@gnpi.ru

С уважением, редакция «Журнала научных и прикладных исследований».

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 500 экз.

Цена свободная.