



ВЫСШАЯ ШКОЛА

раскрытие научной новизны исследований

апрель (6) 2015

В номере:

- Особенности отражения на счетах финансовых инвестиций.
 - Проблема реализации принципа гуманизма в наследственном праве.
 - Поэтика названия романа Тома Маккарти «Остаток»
 - СДО: перспективы и проблемы развития в вузе третьего тысячелетия.
- и многое другое...

ВЫСШАЯ ШКОЛА

Научно-практический журнал
№6 / 2015

Периодичность – два раза в месяц

Учредитель и издатель:
Издательство «Инфинити»

Главный редактор:
Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет:
Д.Р. Макаров
В.С. Бикмухаметов
Э.Я. Каримов
И.Ю. Хайретдинов
К.А. Ходарцевич
С.С. Вольхина

Корректурa, технический редактор:
А.А. Силиверстова

Компьютерная верстка:
В.Г. Кашапов

Опубликованные в журнале статьи отражают точку зрения автора и могут не совпадать с мнением редакции. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы. Перепечатка материалов, опубликованных в «Журнале научных и прикладных исследований», допускается только с письменного разрешения редакции.

Контакты редакции:
Почтовый адрес: 450000, г.Уфа, а/я 1515
Адрес в Internet: www.ran-nauka.ru
E-mail: mail@ran-nauka.ru

© ООО «Инфинити», 2015.

ISSN 2409-1677

Тираж 500 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Бондаренко Н. Н.</i> Особенности отражения на счетах финансовых инвестиций	5
<i>Киселева Е. А., Юрасова И. О.</i> <i>Interaction and differences in management and financial accounting</i>	9
ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Кузьмичева П. Н.</i> Проблемы кредитования малого и среднего бизнеса	15
<i>Григорян Т. В.</i> Проблема реализации принципа гуманизма в наследственном праве	17
<i>Лиманский Р. А.</i> О правовых основах налогового контроля во Франции	23
ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Бжигакова Д. М.</i> Поэтика названия романа Тома Маккарти «Остаток»	27
<i>Пашкевич О. И.</i> Особенности отражения национального менталитета в творчестве Николая Калитина	29
<i>Куприянова Н. С.</i> Смех как выражение негативных эмоций и оценок (синтагматические аспекты номинации)	31
ИСТОРИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Гуненко Я. Д.</i> Семиотика и историческое познание	33
<i>Мухитдинова Ф. А., Мухаммедов Х. М.</i> Проблемы власти и управления в трудах восточных мыслителей	35
<i>Ишанходжаева З. Р.</i> К вопросу «социалистической модернизации» духовной жизни Узбекистана в 20-30-е годы XX века	39
ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ	
<i>Горбатенко А. В., Апальков А. В., Ананьев С. И.</i> Развитие психологической устойчивости у курсантов образовательных организаций МВД России в процессе физической подготовки	43
<i>Зыкова М. Е., Кабадько Г. И.</i> Электронное моделирование профессиональной деятельности с использованием информационных технологий	46
<i>Арсланова А. Р.</i> СДО: перспективы и проблемы развития в вузе третьего тысячелетия	52
СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННЫЕ НАУКИ	
<i>Тесленко С. А., Врюкало Е. П., Садовничий Г. В.</i> Влияние условий обрушивания высокомасличного подсолнечника на качество получаемой рушанки и замасливание лузги	56

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

Сикачина А. А. Применимость стали для создания селективного по отношению к сульфид-иону электрода 62

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

Кабенин А. Р., Забержинский Б. Э. Информационные технологии в системе управления взаимоотношениями с клиентами (CRM-система) 65

Кабенин А. Р., Забержинский Б. Э. Информационные технологии России: перспективы развития в условиях мирового кризиса (2015-2020 гг.) 68

Курманбекова Э. Б., Жанболатова Ж. Б. Проблемы и перспективы инновационного развития казахстанской и зарубежной мебельной промышленности в разработке трансформируемой мебели 70

Святовец К. В. Вычисление значений уширения стали на практике 72

ОСОБЕННОСТИ ОТРАЖЕНИЯ НА СЧЕТАХ ФИНАНСОВЫХ ИНВЕСТИЦИЙ

Бондаренко Наталья Николаевна

кандидат экономических наук,

доцент кафедры финансового менеджмента.

Оренбургский государственный аграрный университет

Аннотация. В статье рассмотрены особенности бухгалтерского учета финансовых инвестиций. Уделено внимание порядку формирования первоначальной стоимости и отражение ее на счетах. Дана характеристика счета 58 «Финансовые вложения».

Ключевые слова: финансовые инвестиции, финансовые вложения, ценные бумаги, права требования

Abstract. The article describes the features of accounting of financial investments. Attention is paid to the order of formation of cost and its reflection in the accounts. The characteristic of the account 58 "Investments".

Keywords: financial investments, investments, securities, claims

Для синтетического учета наличия и движения финансовых инвестиций используется счет 58 «Финансовые вложения». Им пользуются независимо от срока, на который организация производит те или иные финансовые инвестиции. Счет предназначен для обобщения информации о наличии и движении инвестиций в государственные ценные бумаги, акции, облигации, закладные и иные ценные бумаги других организаций, уставные капиталы других организаций, предоставленные другим организациям займы, депозиты, вклады и прочее. Он является активным, имеет дебетовое сальдо.

К счету 58 «Финансовые вложения» могут быть открыты субсчета:

58-01 «Паи и акции» - для учета наличия и движения инвестиций в акции акционерных обществ, уставные капиталы других организаций;

58-02 «Долговые ценные бумаги» - для учета наличия и движения финансовых вложений в виде займов, оформленных краткосрочными и долгосрочными облигациями;

58-03 «Закладные» - для учета наличия и движения финансовых вложений в форме закладных;

58-04 «Приобретенные права» - для учета прав требований на дебиторскую задолженность;

58-05 «Выданные займы» - для учета наличия и движения, предоставленных организацией юридическим и физическим (кроме работников организации) лицам денежных и иных займов.

Осуществленные организацией финансовые инвестиции отражаются по дебету счета 58 "Финансовые вложения" и кредиту счетов учета денежных средств, расчетов, доходов, расходов и других. Погашение (выкуп) и продажа финансовых вложений, учитываемых на счете 58 "Финансовые вложения", отражаются по кредиту данного счета в корреспонденции с дебетом счетов 90 "Продажи" (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 "Прочие доходы и расходы" (если для организации это является прочим видом деятельности). Схема счета 58 «Финансовые вложения» представлена на рис. 1.

Счет 58	
Дебет (Дт)	Кредит (Кт)
1. Сальдо – величина долгосрочных (краткосрочных) финансовых вложений на начало периода	
2. Поступление долгосрочных (краткосрочных) финансовых вложений (приобретение ценных бумаг, вложения в уставные капиталы других предприятий, займы другим предприятиям и так далее)	3. Выбытие долгосрочных (краткосрочных) финансовых вложений (продажа и погашение ценных бумаг, возврат займов и так далее)
4. Сальдо – величина долгосрочных (краткосрочных) финансовых вложений на конец периода (1+2-3)	

Рисунок 1- Схема счета 58 «Финансовые вложения»

Учет движения акций осуществляют на активном счете 58 "Финансовые вложения", субсчет 1 "Паи и акции". Приобретение акций отражают по дебету субсчета 1 счета 58 "Финансовые вложения", а продажу - по кредиту указанного субсчета.

Купленные акции учитывают на счете 58 "Финансовые вложения" в сумме фактических затрат на их приобретение. Фактические затраты складываются из покупной цены и дополнительных расходов по приобретению акций - оплата услуг инвестиционного консультанта и инвестиционного посредника (брокера). Покупная цена состоит из номинальной цены и суммы премии, уплачиваемой эмитенту, или скидки, предоставляемой эмитентом.

Купленные акции хранятся в кассе. В кассе организации их записывают в специальный реестр (книгу), который составляется в двух экземплярах (для кассира и бухгалтерии). В реестре указывают наименование эмитента акции, ее номинальную и покупную стоимость, номер и серию, общее количество и дату покупки и продажи.

Начисление дивидендов отражают по дебету счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» субсчет «Расчеты по дивидендам» и кредиту счета 90 "Продажи" (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 "Прочие доходы и расходы" (если для организации это является прочим видом деятельности). Сумма начисленных дивидендов отличается от объявленной величины дивидендов на сумму налога на прибыль, удерживаемого в соответствии с действующим законодательством самим акционерным обществом при начислении дивидендов акционерам.

Поступившие дивиденды отражают по дебету денежных средств и кредиту счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» субсчет «Расчеты по дивидендам».

Синтетический учет долговых ценных бумаг осуществляют на счете 58 «Финансовые вложения», субсчет 02 «Долговые ценные бумаги».

Приобретенные долговые ценные бумаги приходят на счете 58 «Финансовые вложения», субсчет 02 «Долговые ценные бумаги» по фактическим затратам на их приобретение, состоящим из покупной цены и расходов по приобретению ценных бумаг.

По долговым ценным бумагам разницу между первоначальной и номинальной их стоимостью равномерно списывают на финансовые результаты в течение срока их обращения.

При продаже облигаций с нарастающими процентами в дни, не совпадающие с днями выплаты процентов, покупатель и продавец разделяют соответствующие суммы. В этом случае покупатель уплачивает продавцу помимо рыночной стоимости облигации проценты, которые причитаются за период, прошедший с момента последней их выплаты. При этом сумму процентов учитывают в составе расходов будущих периодов.

На счетах операции отражают следующим образом:

Дебет счета 58 «Финансовые вложения» субсчет

02 «Долговые ценные бумаги» (на рыночную стоимость облигаций), дебет счета 97 «Расходы будущих периодов» (на проценты с даты последней их выплаты) и Кредит счета 51 «Расчетные счета» - на покупную стоимость облигаций (рыночную плюс проценты).

Порядок выплаты доходов по долговым ценным бумагам определяется условиями их выпуска. По облигациям выплаты процентов осуществляются, как правило, два раза в год в определенном размере от их номинальной стоимости (с отделением соответствующего купона от облигации). Сумму начисленных процентов по долговым обязательствам отражают по дебету счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» субсчет «Расчеты по дивидендам» и кредиту счета 90 «Продажи» (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 «Прочие доходы и расходы» (если для организации это является прочим видом деятельности). Одновременно с начислением процентов часть разницы между первоначальной и номинальной стоимостью ценных бумаг относят на финансовый результат организации.

При этом если покупная стоимость приобретенных ценных бумаг выше их номинальной стоимости, то при каждом начислении причитающегося по ценным бумагам дохода производят списание части разницы между покупной и номинальной стоимостью с кредита счета 58 «Финансовые вложения» субсчет 02 «Долговые ценные бумаги» в дебет счета 90 «Продажи» (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 «Прочие доходы и расходы» (если для организации это является прочим видом деятельности).

Если покупная стоимость ценных бумаг ниже номинальной стоимости, то при каждом начислении причитающегося по ним дохода производят доначисление части разницы между покупной и номинальной стоимостью. При этом на сумму причитающегося дохода по ценным бумагам дебетуют счет 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами»; на часть разницы между покупной и номинальной стоимостью, приходящейся на данный период, дебетуют счет 58 «Финансовые инвестиции» субсчет 02 «Долговые ценные бумаги»; на совокупную сумму дохода и части разницы между покупной и номинальной ценами кредитуют счет 90 «Продажи» (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 «Прочие доходы и расходы» (если для организации это является прочим видом деятельности).

При погашении или продаже ценных бумаг их списывают с кредита счета 58 «Финансовые вложения» субсчет 02 «Долговые ценные бумаги» в дебет счета 90 «Продажи» (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 «Прочие доходы и расходы» (если для организации это является прочим видом деятельности) по их стоимости в момент продажи.

Приобретенная залоговая учитывается в составе финансовых вложений на основании п. п. 2,

3 Положения по бухгалтерскому учету "Учет финансовых вложений" ПБУ 19/02, утвержденного Приказом Минфина России от 10.12.2002 N 126н. на субсчете 58-03 "Закладные".

Согласно п. 8 ПБУ 19/02 финансовые инвестиции принимаются к бухгалтерскому учету по первоначальной стоимости. Первоначальной стоимостью финансовых вложений, приобретенных за плату, признается сумма фактических затрат организации на их приобретение (п. 9 ПБУ 19/02). В данном случае фактическими затратами на приобретение закладной является сумма, уплаченная предыдущему владельцу закладной.

Полученное при переходе прав залогодержателя обеспечение в виде залога отражается на счете 008 "Обеспечения обязательств и платежей полученные" в сумме, равной согласованной сторонами стоимости предмета залога.

В бухгалтерском учете признание дохода в виде процентов по займу, удостоверенному закладной, отражается записью по кредиту счета 90 "Продажи" (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 "Прочие доходы и расходы" (если для организации это является прочим видом деятельности), в корреспонденции с дебетом счета 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами".

При уплате процентов часть обязательств, удостоверенного закладной, погашается должником.

Следовательно, можно говорить о частичном выбытии финансовых инвестиции.

Расходы и доходы, возникающие в связи с выбытием части финансового инвестиции, в бухгалтерском учете включаются в состав доходов и расходов в соответствии с п. 11 Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99, утвержденного Приказом Минфина России от 06.05.1999 N 33н, п. 7 ПБУ 9/99 "Доходы организации". Поскольку обязательство по закладной в данном случае погашается частично, то сумму расхода в виде стоимости выбывающего актива следует на основании п. 26 ПБУ 19/02 определять пропорционально первоначальной стоимости закладной, отраженной в бухгалтерском учете.

Аналогично сказанному выше расходы и доходы, возникающие в связи с передачей прав по закладной (в том числе суммы начисленных, но не полученных процентов), в бухгалтерском учете включаются в состав расходов и доходов в соответствии с п. 11 ПБУ 10/99, п. 7 ПБУ 9/99. Оценка выбывающих в результате продажи закладной финансовых инвестиций производится по его первоначальной стоимости, отраженной в бухгалтерском учете.

При передаче прав по закладной списывается также сумма обеспечения, учтенного за балансом.

Основная корреспонденция счетов по учету закладных представлена в таблице 1

Таблица 1 – Основная корреспонденция счетов по учету финансовых инвестиций в форме закладных

Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит
Приобретена закладная	58-03	76
Отражена сумма обеспечения полученного по закладной	008	
Перечислены денежные средства продавцу закладной	76	51
Начислены проценты по займу	76	90,91
Получены проценты по займу	51	76
Признан прочий расход при частичном выбытии закладной	90,91	58-03

Приобретенные права требования на дебиторскую задолженность следует рассматривать как финансовый актив. Для его учета используется счет 58 "Финансовые вложения", субсчет 04 "Права требования".

Оценка прав требования на счете 58 "Финансовые вложения" производится в сумме фактических затрат на приобретение дебиторской задолженности. Они формируются исходя из конкретных условий договора, включая расходы по заключению сделки и иные расходы, непосредственно связанные с цессией.

Принятие к учету финансовых инвестиций происходит в момент перехода прав требования на дебиторскую задолженность и сопровождается записью по дебету счета 58, субсчет 04 "Права требования" и кредиту счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами». Оплата, произведенная

в денежной форме, отразится по дебету счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» и кредиту счета 51 «Расчетные счета».

Учет доходов и расходов, связанных с оказанием цеденту финансовой услуги, организуется на счете 90 "Продажи" (если для организации это является основным видом деятельности) или 91 "Прочие доходы и расходы" (если для организации это является прочим видом деятельности): по кредиту формируется информация о поступлениях, обусловленных начислением задолженности должника, по дебету – информация об учетной стоимости приобретенных прав требования и затратах по взысканию долга.

Приобретение прав требования и взыскание долга найдет отражение на счетах, представленных в таблице 2.

Таблица 2 – Основная корреспонденция счетов по учету прав требования

Содержание хозяйственной операции	Дебет	Кредит
Приобретено право требования у cedenta	58-04	76
Предъявлено должнику требование об оплате задолженности	62-1	90,91
Списана учетная стоимость права требования	90,91	58-04
Начислена задолженность бюджету по НДС	90,91	68
Отражена прибыль от оказания услуги	90,91	99
Начислена задолженность бюджету по налогу на прибыль	99	68
С расчетного счета уплачены в бюджет налоги	68	51

Предоставленные другим организациям денежные и иные займы учитывают по дебету счета 58 «Финансовые вложения» субсчет 5 «Выданные займы» с кредита денежных и иных счетов.

Размер и порядок выплаты процентов по займу определяется договором.

Начисление процентов по предоставленным займам отражают по дебету счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами» и кредиту счета 90 «Продажи», а поступление дивидендов – по дебету денежных счетов и кредиту счета 76 «Расчеты с

разными дебиторами и кредиторами».

Возврат займов отражают по дебету денежных и других соответствующих счетов и кредиту счета 58 «Финансовые вложения» субсчет 05 «Выданные займы».

Если заемщик не возвращает в срок сумму займа, то начисляются штрафы. Суммы начисленных штрафных санкций отражают по дебету счета 76 «Расчеты с разными дебиторами и кредиторами», субсчет «Расчеты по претензиям, и кредиту счета 91 «Прочие доходы и расходы»■

Список литературы

1. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 32н (ред. от 27.04.2012) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Доходы организации" ПБУ 9/99"
2. Приказ Минфина России от 06.05.1999 N 33н (ред. от 27.04.2012) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Расходы организации" ПБУ 10/99"
3. Приказ Минфина России от 10.12.2002 N 126н (ред. от 27.04.2012) "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет финансовых вложений" ПБУ 19/02"

INTERACTION AND DIFFERENCES IN MANAGEMENT AND FINANCIAL ACCOUNTING

Киселева Екатерина Андреевна

бакалавр

международный финансовый факультет

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

Юрасова Ирина Олеговна

кандидат экономических наук, доцент

кафедра "Бухгалтерский учет в коммерческих организациях"

Финансовый университет при Правительстве Российской Федерации

To begin with, it is important to provide a theoretical basis for the subjects of the research paper. According to the Committee of the American Accounting Association, accounting is defined as "the process of identifying, measuring, and communicating economic information to permit informed judgements and decisions by users of the information"¹. The notion identifies reasons underlying the process and techniques of accounting that represent the basis for financial and management accounting.

As for definition of financial accounting, it is "art and science of classifying, analysing and recording business transactions in a systematic manner in order to prepare a summary at the end of the year to find out the results of the concerned accounting year."² The American Financial Accounting Standards Board (FASB) has defined financial reporting as "activities that are intended to serve the informational needs of external users." Both definitions stand for different features of financial accounting. The first one represent the historical character of values represented in financial reports, meanwhile the second represent financial reporting from the perspective of external users. To be more precise, it is necessary to formulate main function served by financial statements as final outputs of financial accounting.

The objective of financial statements is "to provide information about the reporting entity's financial performance and financial position that is useful to a wide range of users for assessing the stewardship of the entity's management and for making economic decisions."³ The primary needs of potential investors during decision-making are an ability of a company to generate cash and evaluation of the company's financial flexibility.

Financial accounting goal can be formulated as estimated the results of an accounting period in qualitative

values. It is known that principal categories for financial accounting are profits and losses, assets and liabilities as well as equity. Here comes a more modern function of financial accounting, this is motivation of managers to serve the interest of stakeholders through impressive results of financial statements. The function is highly interconnected with agent problem that will be considered further in the paper.

From the historical perspective, financial accounting originated in the XV century as a unified accounting system of property and capital. In fact this was the financial accounting, in which the financial analysis contributed as a results of development of the manufacturing and factory production.

In the second half of the XIX century, during the widespread of joint-stock companies, there was a need for publically available information, which served as the stimulus for the isolation of financial accounting. That became a subjected to public audit.

Until the early 90s in Russia there were no public financial statements and concepts of trade secrets. Financial statements were available only to a narrow range of authorities. Transformation of Russian economy resulted in an almost complete loss of pre-existing accounting regulation. From this time, we can consider the beginning of modern financial accounting in the RF.

This change brings us to the analysis of users of financial information. Financial accounting is concerned with the preparation of accounting information for the needs of users who are mostly external to the business. Figure 1 represents users of financial accounting information. The table supports a conclusion that majority of the users are external. Let us briefly go through their needs. First of all, suppliers and customers require data for assessing the financial position of the company, which is necessary for them to maintain a stable source of supply and demand in the long term. Then comes a creditor who use the information for determining the credit worthiness of the organization that affects terms

¹A statement of basic accounting theory, AAA, New York, 1966, p.1.

²A.Saunders, M.M.Cornet, Financial Institutions Management, 2012, p. 13-14

³ the same

of credit. Government such as tax authorities requires financial statements the credibility of the tax returns filed on behalf of the company. Competitors may use the data to identify weak points of a company and to use them

as a competitive advantage. Public, it may include potential investors that are interested in ability of company to generate cash flow. As for internal users, their primarily needs are control and establishment of new target.

Users of financial accounting information

Figure 1

External	Suppliers and customers
	Banks and other lenders
	Government
	Competitors
	The public
Internal	Employees
	Company shareholders
Company directors and managers	

Efficient financial statement analysis is valuable because it attempts to gain inside information from public financial statement data. As long as middle man don't have a complete and detailed information, they rely on knowledge got from industry researches.

Next it is essential to consider structure of financial statements. It is known that four the main financial statements are:

- the statement of financial position;
- the income statement;
- the cash flow statement;
- statement of owner's equity;

The statement of financial position or balance sheet provides a snapshot of the financial state of a company at the year end. The basic equation of the balance sheet is:

$$\text{Assets} = \text{Liabilities} + \text{Equity}$$

A critical point is how to value assets and liabilities in the balance sheet: their 'cost', 'fair', or 'market' value. The historical cost of assets can be defined with some accuracy. However, its true market value is cannot be estimated until it is actually sold. At present, the figures appearing in any balance sheet are *historical costs*.

Income statement "deals with the operating activities of a company and is intended to provide a report on its performance during the year."⁴ The statement proved details of a company's profit and expenses for the year. It can't be assumed that the profit appeared in the income statement represents cash. This value includes both cash and credit sales.

For this reason, a cash flow statement needed. It was introduced in the United States in the late 1970s. Cash flow statement provides information about company's operating, investing and financing activities. It gives "an understanding of the impact of accrual accounting events on cash flows"⁵. Practically, company's liquidity, solvency and financial flexibility can be assessed thought cash flow statement.

Statement of owner's equity "reconciles the activity

⁴B.Vause, Guide for Analysing Companies, 2013, p. 37

⁵Equity Investment, Schweser Institute, 2011, p. 214

in the equity section of the balance sheet from period to period."⁶ Generally, changes in owner's equity are caused by company's profit or losses, dividends or stock issuance.

It becomes clear that financial accounting is under control of accounting standards developed by accounting standards bodies. As long as companies grew in size and power, international corporations became more complicated. It resulted into a need to formalize the process of financial accounting so that best practice could be enforced. The International Accounting Standards Committee was set up in 1973. It aims at "worldwide harmonization of the content and presentation of financial statements through the publication of International Accounting Standards."⁷ The organization was re-structured in 2001 and currently called International Accounting Standards Board.

However, mental perception of financial statements varies across the world. English-American model of financial reporting is applied in the countries with high level of financial market development. For example, the United Kingdom, the United States of America and Canada. Financial reports in the states are mainly aimed at potential investors. That's why it is income statement that is crucial and it leads to a number scandal frauds aimed at profit maximization. Germany, Austria, France represent continental model that is characterized with favorable conditions for borrowing, well-developed credit market. This conditions result in huge role of balance sheet in order to see the volume of assets, liabilities and working capital. Eastern European model comprises such countries as Russia and Poland. This approach is focused on satisfaction of government authorities' interests because they are the main user of financial statement.

To sum up the paragraph, the part was devoted to the description of essence and features of financial accounting. Financial accounting is based on a strong basis of accounting standards and its development goes back into history. The term is highly widespread in business

⁶Merrill Lynch, How to read Financial Report? 2013, p. 5

⁷B.Vause, Guide for Analysing Companies, 2013, p. 41

sphere due to mandatory necessity and particular practical importance during the process of management. Financial statements provide the most available data concerning public organization's activities. Investors and other stakeholders rely on them to assess the plans and financial health of firms. I have discovered following principal features of financial accounting:

- information produced for external users;
- focus on historical values;
- formal recordkeeping;
- quantitative and monetary information;
- main objective – to disclose the financial results of the business;
- mandatory character.

The main idea I have developed in the paragraph is that financial statements represent a combination as of inputs (Figure 2). We cannot consider the firm financial

From Business Activities to Financial Statement



Figure 2

Principals of management accounting.

Management accounting is defined as “the process of supplying the managers and employees in an organization with relevant information, both financial and nonfinancial, for making decisions, allocating resources, and monitoring, evaluating, and rewarding performance”⁸. Management accounting information is crucial due to its ability to create value for various types of organizations. For example, public companies that attempt to deliver superior returns to shareholders need management accounting as well as nonprofit organizations. The common reason for that is that these organizations are to implement strategies that will deliver create value and it is management accounting that serves the foundation for the strategies implementation. It is aligned with decision-making process that is accompanied with such aspects as strategic and tactical goals, constant improvement of production processes, motivation of employees and many others.

To be more precise, let me formulate the basic functions of management accounting:

- Performance measurement;
- Control;

accounting by itself. It is accompanied by a number of factors starting from internal microeconomic inputs until macroeconomic trends.

However, the most important for the financial statements are business activities, accounting strategies and accounting environment. Business activities define the scope and type of financial statements presented. For example, a bank will never present the same type of financial statement as a mining company due to difference of business activities.

The firm's accounting system provides a tool to select, measure, and aggregate business activities into financial statement form. Accounting environment represents accounting standards, conventions that are the framework for financial accounting. A key aspect of financial statement involves understanding the role of the accounting system on the quality of the financial statement data.

- Decision-making;

The main point of performance measurement is comparison of the target and actual values. There are several methods and techniques such as budgets and budgetary control, standard or marginal costing that are used to measure the gap between actual and target performance. The concept of measurement as a function of management accounting is highly correlated with cost accounting. Cost accounting accounts for the cost of goods or services as well as for addition occurred activities. It is defined as, “the establishment of budgets, standard costs and actual costs of operations, processes, activities or products and the analysis of variances, profitability or the social use of funds”⁹.

The category of control is crucial for management due to its vital role in the process of operation. The management accounting supports the system of company's control and provides techniques and methods of controlling over a company's operation. A principal terms that requires particular control varies depending on an organization specification. However, the most commonly met issues are control over material and labour costs,

⁸A. Kaplan, M.Yong, Management Accounting, 2012, p. 28

⁹C. Drury, Cost and Management Accounting, 2013, p 91

particularly about idle time and remunerations.

Management accounting generates required information to make decision concerning the ways of implementing developed strategies. It helps by providing relevant information to the managers. Techniques such as marginal costing used to generate information, which will be helpful for taking decisions.

Let us consider the brief history of development of management accounting. In the beginning of XIX century, management accounting was mainly composed by "systems to measure the cost of producing individual products, such as a piece of clothing or a weapon"¹⁰. As long as the enterprises increased in scale and scope, the demand for detailed and concrete costing data grew. At the middle of the XIX century, "railroad managers had implemented large, complex costing systems that allowed them to compute the costs of carrying different types of freight, such as coal and steel, along multiple routes."¹¹ The information improved effectiveness of betterment and both costing and pricing solutions. It is known that the railroads companies were the leaders of modern industry to develop and intensively deploy data obtained as a result of financial statistics with regard to monitor performance.

It was such companies like DuPont and General Motors that had expanded the framework of management accounting. Since early XX century the management accounting included not only cost accounting but management planning and control. Further development in the sphere has slow down due to focus of managers on financial statements at that time. And only at the end of XXI century the systems reporting on "quality, service, and customer and employee performance rather than simple financial summaries of organizational unit performance"¹² were introduced with the help of Japanese manufactures. The history shows that major innovations in management accounting were driven by managers' needs in concrete types of information.

Unlike financial accounting, management accounting is not regulated and do not have a concrete form of reporting. However, there are several the most widespread concepts such as:

- budget reports;
- job costs reports;
- inventory reports;

Budget reports are aimed at quantitative estimations of plans for future years basing on company's strategy and mission. Also it includes management expectations on principal budgeting factor that will be crucial for budget construction. Job costs reports may provide data on expenses incurred during a specific project. It helps to identify higher-earning projects of the business so the company can avoid wasting labour and materials with low profit margins.

To conclude, the scope of management accounting is much broader than of financial accounting. Management accounting is an accounting system that is developed to

provide a set of tools for managers to improve its efficiency. The main concepts of it are determination of policy and formulation of strategic, tactical and operational plans to achieve target objectives of management. It is important to remember that management accounting information is often prepared on the basis of cost accounting data. However, estimates of cost and revenue may be gathered from other sources.

It was highlighted that management reports are widely used in planning and analyzing the performance of the entity in order to control the path of continuous improvement. Management accounting based on general principle and practices of financial accounting in addition to other update management strategies for efficient operation of an organization. Hence, there are several unique features mentioned in the paragraph of management accounting such as:

- provides information for internal reporting;
- focuses on middle-term and long-term perspectives;
- includes both quantitative and quantitative types of information;
- uses free format of presenting is specified (both formal and informal recordkeeping);
- has frequency publishing of reports determined by business needs;
- has optional character;

The role of management accounting is highly valuable for maintenance of proper operation of any organization. Its functions include measuring and analysis of financial and non financial information that is used by managers of different levels in hierarchy to take decisions to reach the target goals. Management accounting information is provided mainly for strategic tactical planning purposes, and respectively for senior and middle management.

The key idea is that managers use the data to select, communicate and implement strategy. The strategies are later translated into business activities and companies operations.

Comparison of commons and differences of management and financial accounting.

As it was described earlier in the chapter, management accounting uses the principle and practices of financial accounting in addition to other management tools for efficient running of a company.

Let's start with distinction between financial and management accounting. There is an idea that the terms 'financial' and 'management' accounting can be easily replaced by 'external' and 'internal' accounting respectively. The reason for it is that in management accounting has practical implications for managers while financial accounting is a sphere of interests for potential investors and other external stakeholders. "It is generally agreed that financial, or external, accounting is primarily concerned with the communication of information about an entity to those who do not share in its management, while management, or internal, accounting refers to the communication of information to the managers of the particular entity."¹³ Well-developed and profound

¹⁰A. Kaplan, M.Yong, Management Accounting, 2012, p. 66

¹¹ the same

¹²the same

¹³R. Lewis, D.Pendrill, Advanced Financial Accounting, 2011, p. 73

management accounting system can become a source of competitive edge for an organization.

Financial accounting is retrospective, it reports in monetary terms the results of past business activities. Meanwhile, management accounting is “both retrospective, providing feedback about past operations, and also prospective, incorporating forecasts and estimates about future events”.¹⁴ It is important to note that management accounting utilizes both monetary and non-monetary values.

A peculiarity of financial accounting consist in idea that it must be consistent with rules and standards postulated by international accounting bodies like International Accounting Standards Board. These standard regulatory authorities “define accounting concepts, identify generally accepted best accounting practice, and reduce differences in financial accounting and reporting”¹⁵. In contrast to financial accounting, management accounting information has no prescribed standards or forms concerning its content and the ways of its presenting. The scope is determined by managers’ needs in particular information. In other words, there is “no standard setter or regulator specifically influences the design of management accounting information and systems”¹⁶.

The next difference lay in the area of time periods of reports. Financial reports are published periodically (annually, semi-annually, quarterly and etc.), while managerial reports are constructed requests of managers.

An important distinguish feature is how publically the reports are. Financial reports are available for public observation but not management reports that are intended to the use within a company.

Also accounting information varies depending on its accuracy. Financial reports provide users with accurate data and managerial reports used a set of approximate data.

The differences mentioned above have pointed out the distinctions between the two types of accounting. However, it must be highlighted that managerial accounting and financial accounting have an interaction.

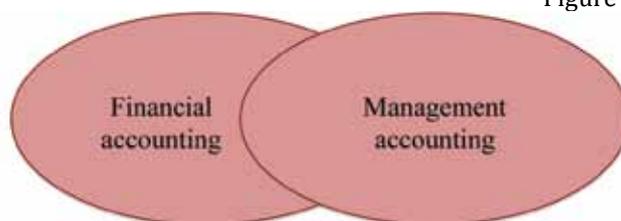
First of all, both financial accounting and managerial accounting are ways for company’s communication of its strategy either to internal or external users. Secondly, they examine the same objects - primary documents, but from different perspectives. Thirdly, there is strong interdependence that is reflected in fact that manage-

rial accounting used to determine the costs of products or services produced, and financial accounting uses these values. For example, financial managers use data obtained by managers to evaluate the inventory at the end of reporting period. Further more, both types of accounting generate the required information to managers in the decision-making process.

Comparing management accounting with financial accounting, we were able to distinguish merely some of their specific features, but it is crucial to state the existent interdependency between the notions. This relation is depicted in the Figure 3 that reflects the close connection of accounting systems. There is an overlapping of spheres of tools, techniques as well as goals. But at the same time each remains its own sphere of responsibility.

The financial accounting and management accounting relationship

Figure 3



To conclude the chapter, the main goal was to consider essence of management and financial accounting separately and to compare their principal aspects. As a result, I obtained a set of important conclusions:

Generation and use of management accounting information are determined by the company’s strategic decisions;

Financial statements are aimed at provision of information about the entity’s financial performance;

Financial and management reporting as activities are intended to satisfy the informational needs of external and internal users and as a result serve as a mean of communication;

There is a need in distinction between financial and management accounting but it cannot be treated as one that absolutely separates the two areas of study into compartments;

Clearly, accounting as a source of information for managers is principal for business development and strong accounting system can be treated as a competitive advantage of the company. I support the idea that these two types of accounting are in fact parts of the same whole. For the whole to work it is necessary that each part to clearly establish their goals, but also to fulfill them, so that the entire mechanism to operate at optimal parameters■

¹⁴A. Kaplan, M.Yong, Management Accounting, 2012, p. 102

¹⁵B.Vause, Guide for Analysing Companies, 2013, p. 87

¹⁶A. Kaplan, M.Yong, Management Accounting, 2012, p. 97

List of References

1. A.Saunders, M.M.Cornet, Financial Institutions Management, 2012
2. J.Wernz, Bank Management and Control, 2014
3. S.M. Frost, The Bank's analysts Handbook, 2014
4. L.J. Gitman, Principles of Managerial Finance, 2013
5. H.Pelepu, Business Analysis and Valuation, 2011
6. B.Vause, Guide for Analysing Companies, 2013
7. Thomas R. Robinson, Hennie van Greuning, E. Henry, A. Broihahn, International Financial Statement Analysis, , 2011
8. Merrill Lynch, How to read Financial Report? 2013
9. A. Kaplan, M.Yong, Management Accounting, 2012
10. R. Lewis, D.Pendrill, Advanced Financial Accounting, 2011
11. C. Drury, Cost and Management Accounting, 2013
12. Equity Investment, Schweser Institute, 2011
13. The Institute of Cost Accounting of India, Cost and Management Accounting, 2012
14. Marc J.P. Anson, Quantitive Investment Analysis, 2010
15. Prospectus Tinkoff Credit Systems, 2013
16. Statement of basic accounting theory,AAA,NewYork,1966,

ПРОБЛЕМЫ КРЕДИТОВАНИЯ МАЛОГО И СРЕДНЕГО БИЗНЕСА

*Кузьмичева Полина Николаевна**факультета права**Высшая школа экономики*

Аннотация. *Статья посвящена рассмотрению основных проблем кредитования малого и среднего бизнеса в Российской Федерации. Автором выделены два подхода к данной проблеме, раскрыты причины сложившейся ситуации, а также в общих чертах изложены пути их решения.*

Ключевые слова: *малый бизнес, средний бизнес, кредитование, банки, предприниматели.*

Известно, что для современного государства роль малого и среднего бизнеса имеет колоссальное значение. И если мы обратимся к экономическим системам развитых стран, то увидим, что большая часть дохода их государственных бюджетов формируется как раз от предприятий этого сектора. Однако в нашей стране ситуация складывается иначе. Несмотря на многочисленные государственные программы, которые призваны обеспечить развитие малого бизнеса, на данный момент доля его является небольшой, хотя, естественно, из года в год она повышается.

В чем же кроются причины данного явления и как сделать так, чтобы российские показатели сравнялись, например, с европейскими. На самом деле причин несколько, их условно можно разделить на четыре группы – это организационные проблемы, проблемы материально-технического обеспечения, инвестиционные проблемы и кредитная необеспеченность.

В рамках данной статьи хотелось бы подробнее обратиться к последней группе, кредитной необеспеченности.

Всем понятно, что гражданин, желающий заняться бизнесом, не всегда имеет для этого средства, так же как и гражданин уже занимающийся какой-либо предпринимательской деятельностью не всегда имеет средства для развития своего дела, или попросту говоря, для сохранения бизнеса «на плаву». Единственной возможностью осуществить указанные цели в современных условиях является получение кредита. Однако опираясь на статистику, мы видим, что фактическое получение кредитов происходит с трудом, несмотря на видимую простоту и различные призывы, как со стороны банков, так и государства.

Проблему кредитования малого и среднего бизнеса можно рассматривать с разных точек зрения. С точки зрения банков и с точки зрения субъектов предпринимательской деятельности.

Рассмотрим их по порядку. Первой проблемой выдачи кредитов для малого и среднего бизнеса является непрозрачность ведения бизнеса. Если банк не уверен в том, что предприятие принесет доход, если нет конкретных показателей вследствие чего этот доход получается, давать кредит слишком рискованно. Ведь может оказаться так, что средства бизнесмен получает из стороннего источника, который может в любой момент пропасть, а еще хуже, если от занятия незаконной деятельностью. Тут же следует отметить, что как раз из-за этой проблемы кредит для малого бизнеса берется в большинстве случаев на развитие хоть и молодого, но уже начатого бизнеса, исключая, так называемые, стартапы, где риск в разы больше.

Следующей проблемой является отсутствие надежных залогов у субъекта малого и среднего предпринимательства. Чаще всего малые предприятия не могут их предоставить, так как их бизнес, это собственно, их осознанный риск, который в последствие или окупится или нет. Оптимальным для банков залогом является имущество, лучше всего недвижимое, и мы понимаем, что не каждый малый предприниматель такое имеет. За беззалоговые кредиты предпринимателю придется платить 25-30% годовых, что делает даже не очень большую сумму, например, триста тысяч, значительной.

Теперь перейдем к проблемам кредитования с точки зрения самих предпринимателей.

Самой главной, на наш взгляд, проблемой являются высокие процентные ставки, а также почти полное отсутствие льготных кредитов. В таких условиях предпринимателю легче занять деньги на «черном» рынке, чем ввязываться в кредитную историю, которую к кому же рекомендуется не портить. Это само по себе довольно тяжело для только начинающего развитие предприятия.

Также уже упоминалось, что в современных условиях банки практически исключают возмож-

ность получить кредитную поддержку бизнеса «с нуля». Возникает вопрос: как же действовать предпринимателю, не имеющему средств к самостоятельному поднятию бизнеса? Искать обходные, возможно, незаконные пути? Отказываться от идеи создания предприятия в принципе? Конечно, существует программа бизнес инкубаторов, которая в какой-то мере освобождает малых и средних предпринимателей от самих трат на создание организации, но и на этот бизнес «под ключ» необходимы немалые деньги.

Немаловажной проблемой является и длительный срок рассмотрения заявки на кредит. От предпринимателя требуется огромное количество справок и копий различных документов. Проблемой это считается потому, что в отличие от крупного предприятия, малый бизнес, как правило, не располагает ни трудовыми, ни временными ресурсами для сбора всех документов.

Хотелось бы отметить, что, несмотря на вышеперечисленные проблемы, статистика указывает на то, что малый и средний бизнес является одним из самых надежных заемщиков. И в целом по России объемы выданных кредитов ежегодно растут, однако все же отстают от западных.

Приведем жизненный пример. Предприниматель, занимающийся продажей автозапчастей для иномарок, арендует помещение в верхней части Нижнего Новгорода. Занимается он этим уже четыре года и данная деятельность при-

носит хороший доход. Указанный предприниматель решает выкупить землю и помещение у арендодателя с целью развития и расширения, так как за аренду в месяц приходится отдавать 60 тысяч рублей. Так вот, чтобы это сделать ему необходимо два миллиона, которых в наличие, естественно, нет, кроме того, недвижимого имущества в собственности также не имеется. Что же предлагают банки? Кредит одобряется лишь под 30 % годовых. Путем несложных подсчетов мы видим, что переплата в год составляет около 800 тысяч рублей. То есть мало того, что основная сумма кредита окупится за счет отсутствия арендной платы лишь через 2 года, но и переплата по этой же схеме окупается еще лишний год. Не говоря уже о том, что, чем больше срок выплаты кредита, тем больше переплата и, соответственно, время окупаемости. Для предпринимателя это крайне неудобно, затратно и просто невыгодно.

Таким образом, мы считаем, что кредитованию малого и среднего бизнеса необходимо развитие по целому ряду направлений. Это и создание новых кредитных программ, и улучшение условий кредитования, и снижение процентных ставок. В настоящее время эти направления начинают развиваться и самое главное, чтобы ход этого развития не замедлился, а наоборот ускорился. Тогда российский малый и средний бизнес сможет занимать достойное место в общегосударственном секторе экономики ■

Список литературы

1. Ибадова Л.Т. Правовые проблемы банковского кредитования малого бизнеса // Банковское дело. 2006. № 1.
2. Интернет источник: www.rcsme.ru - сайт Ресурсного центра малого предпринимательства.



ПРОБЛЕМА РЕАЛИЗАЦИИ ПРИНЦИПА ГУМАНИЗМА В НАСЛЕДСТВЕННОМ ПРАВЕ

Григорян Татевик Вартановна

Забайкальский государственный университет

Аннотация. В статье рассматривается наследственное право как важная отрасль гражданского права, основанная на принципе гуманизма. Проводится сравнительный анализ наследования по завещанию и наследования по закону. Показывается реализация принципа гуманизма в наследственном праве с участием института опеки и попечительства. Указывается актуальность исследования правовых норм о наследовании лицами, рождёнными с использованием вспомогательных репродуктивных технологий. Делается вывод о соответствии принципу гуманизма базовых положений наследственного права: основания наследования, состав наследства, наследование отдельных видов имущества, время и место открытия наследства, приобретение наследства, недостойные наследники и лица, которые могут призываться к наследованию.

Ключевые слова: принцип гуманизма, наследство, завещание, наследодатель, наследники.

Наследственное право является подотраслью гражданского права и производным от права собственности граждан. Наследственное право включает в себя следующий блок основных положений: основания наследования, состав наследства, наследование отдельных видов имущества, время и место открытия наследства, приобретение наследства, недостойные наследники и лица, которые могут призываться к наследованию. В России наследственное право регулируется пятым разделом Гражданского кодекса Российской Федерации и другими законами, а в случаях, предусмотренных законом, иными правовыми актами [2].

Российское гражданское право основывается на общеправовых и отраслевых принципах, отражающих социальную направленность гражданско-правового регулирования. К числу правовых и отраслевых принципов, на которых основывается гражданское право, относятся принципы юридического равенства, недопустимости произвольного вмешательства в частные дела, неприкосновенности собственности, свободы договора, всемерной охраны и судебной защиты, диспозитивности, запрета злоупотребления правом, добросовестности, разумности, справедливости и, конечно же, гуманизма.

Стоит отметить, что «принцип гуманизма опирается на идею о наивысшей ценности человека.

Указанный принцип относится к числу общеправовых принципов, а, как известно, право регулирует отношения не только между людьми, но и социальными институтами, социальным институтом и отдельным человеком, в том числе и с государством как наиболее крупным социальным институтом» [4, с. 138].

Являясь подотраслью гражданского права, наследственное право регулирует отношения, возникающие по поводу имущества, являющегося собственностью гражданина. Поскольку наследственное право регулирует отношения, а, как известно, отношения представляют собой совокупность социально значимых связей между членами общества, функционирующих в рамках системы социальных институтов, регулируемых на законодательном уровне, то вполне уместно заявить о проблеме реализации принципа гуманизма в наследственном праве. Далее подробно рассмотрим, как реализуется принцип гуманизма в наследственном праве.

Главными субъектами наследственного права являются наследодатель и наследники. Согласно российскому законодательству в качестве наследодателя может выступать только физическое лицо, юридическое лицо лишено такого права. Наследодателем называется лицо, после смерти которого, наступает наследственное правопреемство, порождающее наследственные правоотношения. Наследодателем может быть не только российский гражданин, но и иностранный гражданин, и лицо без гражданства, проживающее на территории Российской Федерации.

Правопреемники наследодателя по закону или по завещанию называются наследниками. Наследниками могут быть различные субъекты гражданского права: гражданин, муниципальное образование и Российская Федерация (наследование по закону и по завещанию), юридическое лицо и иностранное государство (наследование только по завещанию). Наиболее полное определение понятию наследника даёт З. У. Гасанов, которого он определяет как «лица, имеющего юридическую заинтересованность в процедуре наследования, приобретающего в порядке универсального правопреемства имущество, имущественные права и обязанности наследодателя» [1, с. 118].

Интересна позиция законодателя в отношении

ещё не родившегося, но зачатого наследника. Если имеется подобный наследник, то раздел наследства осуществляется только после рождения такого наследника. Здесь реализуется принцип гуманизма, выражаемый в охране интересов ребёнка при разделе наследства.

Введённая в гражданское законодательство норма о недостойных наследниках способствует восстановлению справедливости как социально-нравственной категории. К недостойным наследникам относятся лица, которые не имеют права наследовать, либо лишены этого права в судебном порядке. Лица, совершившие умышленные преступления или пытавшиеся их совершить (из мести, ревности, хулиганских побуждений и тому подобное) против наследников, наследодателя или воли наследодателя, выраженной в завещании, считаются недостойными наследниками. Кроме того, таковыми наследниками являются родители наследодателя, лишённые родительских прав и не восстановленные в них ко дню открытия наследства, а также лица, злостно уклонявшиеся от выполнения лежавших на них в силу закона обязанностей по содержанию наследодателя (например, неуплата алиментов).

Недостойный наследник может получить определённую долю наследства в том случае, если наследодатель восстановил недостойного наследника в правах наследования, указав его в завещании, составленном после утраты недостойным наследником права наследования. В данном случае имеется в виду факт отпущения вины, то есть прощения наследодателем причинённой обиды. Сам факт прощения с психологической стороны очень важен для создания нормального душевного равновесия, реализации внутреннего стремления к любви и свободе. В психологической литературе часто пишут о том, что умение прощать – это гуманистическая черта характера, свойственная человеку как социально-нравственному существу. Так, Луиза Хей пишет: «Не желая простить кого-то, вы ограничиваете возможности своего духовного развития. Прощение позволяет исправить искажения вашего духовного мира: место гнева занимает понимание, место ненависти – сочувствие» [9, с. 133]. Простить кого-то за нанесённую словом, решением или действием, обиду, означает помнить о сказанном, предпринятом и сделанном, но не держать на это зла, ненависти.

Выше говорилось о том, что государство вправе выступать в качестве наследника. В частности, в предусмотренных законом случаях, имущество умершего лица может считаться выморочным и перейти в порядке наследования по закону в собственность Российской Федерации. К таковым случаям относятся: отсутствие наследников по закону и по завещанию; отсутствие наследников, имеющих право наследовать; отстранение всех наследников от наследства; не принятие наследниками наследства; отказ наследников от причитающихся им наследства, в том числе в случае, когда никто из них не указал, что отказывается в пользу другого наследника.

Согласно статьи 50 Постановления Пленума

Верховного Суда Российской Федерации, выморочное имущество, при наследовании которого отказ от наследства не допускается, со дня открытия наследства переходит в порядке наследования по закону в собственность соответственно Российской Федерации (любое выморочное имущество, в том числе не востребованная земельная доля, за исключением расположенных на территории Российской Федерации жилых помещений), муниципального образования, города федерального значения (выморочное имущество в виде расположенного на соответствующей территории жилого помещения) в силу фактов, указанных в пункте 1 статьи 1151 Гражданского кодекса Российской Федерации, без акта принятия наследства, а также вне зависимости от оформления наследственных прав и их государственной регистрации [2].

Важно подчеркнуть то, что современный век – век мега-, био- и нанотехнологий, преобразующих, улучшающих и оздоравливающих человека как вид *homo sapiens* и изменяющих внешние условия его бытия. Среди современных учёных есть те, которые видят целесообразность включения в законодательство специальных правовых норм о наследовании лицами, рождёнными с использованием вспомогательных репродуктивных технологий. Например, подобные суждения высказывает О. Ю. Малкин [6].

Наследственное право регулирует общественные имущественные отношения, то есть отношения, возникающие между людьми по поводу имущества, – вещи, – имеющего фактическое, экономическое выражение в товарной форме, обязательно принадлежащего наследодателю на праве собственности, а также имущественные права (актив наследства) и обязанности (пассив наследства). В системе общественных отношений существующая возможность передать и получить наследственное имущество, с одной стороны, укрепляет родственные связи, позволяет человеку чувствовать себя более уверенно. В этом случае наследство служит цели реализации принципа гуманизма в гражданских имущественных отношениях.

С другой стороны, наследственное имущество может послужить причиной возникновения разногласий, споров, конфликтных ситуаций в кругу родственников, подвигнуть человека на совершение противоправных действий с целью получения какой-либо доли имущества или всего имущества. В этом случае, навязчивое стремление овладеть наследством, в том числе с нарушением закона, говорит о подмене духовных, нравственных ценностей материальными ценностями, что, в свою очередь, противоречит принципу гуманизма, свидетельствует о преследовании антигуманных мотивов при построении межличностных, семейных, родственных отношений.

Принципу гуманизма соответствует положение о том, что возмещение расходов на медицинское лечение наследодателя, исполнение завещания, достойные похороны, охрану наследства и управление им происходит за счёт размера наследственного иму-

щества. Состав наследственного имущества достаточно разнообразен: предметы обычной домашней обстановки и обихода, транспортные средства (например, легковые и грузовые автомобили), земельные участки, ценные бумаги и тому подобное.

Но далеко не все виды принадлежащего гражданам имущества входят в состав наследства. Так, государственные награды, которыми был награждён в своё время наследодатель, и на которые распространяется законодательство о государственных наградах Российской Федерации, не переходят по праву наследования, а остаются у близких умершего гражданина (родителей, супруга, детей) или, в случае отсутствия близких – они подлежат возвращению в Управление Президента Российской Федерации по государственным наградам [7].

Самовольно возведённые строения также не переходят по праву наследования. Не входят в состав наследства имущественные права и обязанности, неразрывно связанные с личностью наследодателя, то есть прекращающиеся со смертью гражданина. К таким правам и обязанностям относят: алименты, пенсию, пособия, комиссии, поручения, суммы страховых выплат.

Кроме того, в состав наследства не входят личные неимущественные права и прочие нематериальные блага, которые отражают объективную оценку личности гражданина окружающими людьми, будь то честь, достоинство, деловая репутация, доброе имя. Перечисленные права гарантируются Конституцией Российской Федерации [5]. Возможно было бы правильнее в некоторой степени экстраполировать благородные и возвышенные, недостойные и низменные качества личности наследодателя на наследников. Такая новелла подвигла бы людей больше задумываться над своим поведением, постоянно помня, что оно всегда будет позиционироваться с их детьми, братьями, сёстрами и иными наследниками. А если наследники не желают, чтобы хорошая или плохая репутация личности их наследодателя ассоциировалась с ними, то это одновременно свидетельствовало бы об их отказе от причитающегося наследственного имущества в пользу государства. Такое смешение материально-финансового (наследственное имущество) и нравственно-этического (честь, достоинство, доброе имя, деловая репутация) в наследственном праве способствовало бы более сознательному, а не легкомысленному отношению к жизни, более искреннему стремлению создать любящую семью, более крепким семейным отношениям, более тесным доброжелательным родственным связям, более добропорядочному поведению в обществе, более честному исполнению своих профессиональных обязанностей и тому подобное.

Итак, можно предположить, что такое единение материально-финансового и нравственно-этического способствовало бы большей реализации принципа гуманизма в наследственном праве.

В качестве синонимов слову «наследство» в юридической литературе можно встретить такие словосочетания, как наследственное имущество и наслед-

ственная масса.

В Российской Федерации наследование осуществляется одним из двух способов: по завещанию или по закону. Если наследование по закону не предполагает от наследодателя при жизни принятия каких-либо решений и (или) совершения каких-либо действий, то наследование по завещанию требует от наследодателя принятия определённых решений и совершения действий, носящих юридический характер.

Рассмотрим порядок наследования по завещанию и проследим реализацию в нём принципа гуманизма.

Обязательным условием такого наследования является письменный документ, именуемый завещанием. Оно имеет юридическую силу только в том случае, если составлено дееспособным гражданином собственноручно и единолично, то есть не допускается совершение завещания через представителя, а также двумя и более гражданами. Завещание – это односторонняя сделка, порождающая права и обязанности только после открытия наследства. Открытие наследства происходит либо со смертью гражданина, либо после объявления судом гражданина умершим.

В статье 45 Гражданского кодекса Российской Федерации приведён исчерпывающий перечень случаев объявления судом гражданина умершим [2]. К таким случаям относятся нижеследующие. Во-первых, если в месте жительства гражданина нет сведений о месте его пребывания в течение пяти лет, а если он пропал без вести при обстоятельствах, угрожавших смертью или дающих основание предполагать его гибель от определённого несчастного случая, – в течение шести месяцев. Во-вторых, не ранее чем по истечении двух лет со дня окончания военных действий, если без вести пропал военнослужащий или иной гражданин в связи с военными действиями. В-третьих, признание судом днём смерти гражданина день его предполагаемой гибели в случае объявления умершим гражданина, пропавшего без вести при обстоятельствах, угрожавших смертью или дающих основание предполагать его гибель от определённого несчастного случая. Во всех указанных случаях днём смерти гражданина, объявленного умершим, считается день вступления в законную силу решения суда об объявлении его умершим.

В силу того, что завещание – это документ, имеющий юридическую силу и создающий юридические последствия для участников гражданских правоотношений, имеется ряд требований к его содержанию, которые обязательны для исполнения. В частности, наследодатель вправе по своему усмотрению завещать имущество любым лицам, лишиться наследства тех или иных наследников по закону. Но свобода завещания не абсолютна, она ограничивается правилами об обязательной доле в наследстве. Право на обязательную долю в наследстве имеют несовершеннолетние и нетрудоспособные дети, нетрудоспособный супруг и родители, нетрудоспо-

собные иждивенцы наследодателя. Указанные категории лиц наследуют имущество независимо от содержания завещания не менее половины доли, которая причиталась бы каждому из них при наследовании по закону.

Безусловно, принципу гуманизма соответствует то положение, что несовершеннолетние и нетрудоспособные дети, нетрудоспособный супруг и родители, нетрудоспособные иждивенцы наследодателя имеют обязательную долю в наследстве, так как это наиболее слабые, наименее социально-защищенные слои населения, нуждающиеся в социальной поддержке, помощи со стороны родственников, друзей, общества и государства.

На практике нередко встречаются случаи, когда наследодатель в силу не знания законных правил наследования, составляет завещание в письменной форме, в котором он лишает права на долю в имуществе наследника, по закону имеющего право на обязательную долю в наследстве. Это положение является основанием возникновения споров, конфликтных ситуаций между наследниками по завещанию и наследниками, имеющими право на обязательную долю в наследстве. В таком случае суд вправе разрешить межличностный конфликт. Суд может с учётом имущественного положения наследников, имеющих право на обязательную долю в наследстве, уменьшить размер обязательной доли в наследстве или вовсе отказать в её присуждении.

Наследодатель вправе не разглашать факт составления завещания, умалчивать о содержательном значении завещания, скрывать факт изменения или отмены завещания. Данное право соответствует принципу гуманизма, так как наследодателю лучше знать: стоит разглашать сведения, касающиеся факта составления, изменения или отмены завещания и его содержания, или лучше умолчать об этом в силу того, что наследники и окружение могут предпринять какие-либо действия, последствия которых для наследодателя будут неблагоприятными. Таковыми последствиями могут послужить: возникновение конфликтных ситуаций в кругу наследников; создание негативной атмосферы, ухудшающей здоровье наследодателя, направленное на ускорение его кончины и тому подобное. Безусловно, есть примеры и противоположные, когда объявление наследодателем при жизни своим наследникам о наличии составленного завещания и его содержания сопровождается словами благодарности, выражением знаков ещё большей привязанности, заботы о телесном и духовном состоянии наследодателя, продлевающих его пребывание во здравии на Земле. То и иное поведение наследников обусловлено многими социальными (религия, культура, профессиональная среда и другие) и естественными (пол, возраст, темперамент, рефлексии и другие) факторами, носящими гуманный или негуманный характер. Можно сказать, что «идея гуманизма рассматривает человека в единстве его внутреннего (интерналистского) и внешнего (экстерналистского) составляющих. Она предполагает не только свободную и развитую

личность, но и высоко ответственную» [3, с. 11].

В зависимости от степени огласки содержания завещания, оно может быть открытым и закрытым. И тот и другой вид завещания должен быть составлен обязательно в письменной форме, подписан наследодателем или иным лицом по просьбе наследодателя (например, в случае, когда наследодатель собственноручно не в состоянии подписать завещание по причине тяжёлой болезни, физических недостатков, неграмотности), удостоверение завещания нотариусом, возможно присутствие свидетелей в установленном законом порядке.

Наследодатель имеет право любым образом определить доли наследников в наследстве, при условии, что имущество завещается двум или несколькими наследникам. Имущество может иметь форму неделимой вещи, то есть вещи, раздел которой в натуре невозможен без её разрушения, повреждения или изменения её назначения, и которая выступает в обороте как единый объект вещных прав даже в том случае, если она имеет составные части. Если имущество представляет собой неделимую вещь, будь то пианино, телевизор, настенное зеркало, серебряная брошь со стразами Swarovski, то между наследниками может возникнуть спор в отношении установления их доли и порядка пользования неделимой вещью, который можно разрешить в судебном порядке. С нравственной позиции такое решение наследодателя представляется негуманным в силу того, что оно способствует провоцированию межличностного конфликта между двумя или более наследниками по поводу неделимой вещи. Причины отстаивания права на неделимую вещь могут быть разными: коллекционирование, материальная нужда, сохранение в качестве памятной вещи и тому подобное. И каждая из этих причин имеет право на существование и вполне оправдана гуманными целями. В этой ситуации наследники превращаются в живые «игрушки», которыми движет стремление получить и реализовать всеми способами своё право на неделимую вещь. В данном случае возможны: шантаж, предательство, убийство и прочие безнравственные, наказуемые по закону действия. Можно предположить, что поступая подобным образом, наследодатель хотел, чтобы наследники показали свои истинные мотивы не только друг перед другом, но и перед окружающими людьми. В любом случае, подобное решение наследодателя стоит охарактеризовать как негуманное по отношению к своим наследникам поскольку «играть» на чувствах и желаниях людей – это малодостойное занятие, признак некультурности.

С волеизъявления наследодателя к наследству могут быть привлечены граждане, наделяемые полномочиями исполнителя завещания; либо может быть установлена обязанность имущественного характера в пользу одного или нескольких лиц (отказополучателей), которые приобретают право требовать исполнения этой обязанности (завещательный отказ); либо может быть установлена обязанность совершить какое-либо действие имущественного

или неимущественного характера, направленное на осуществление общепользуемой цели (завещательное возложение). Каждое из этих полномочий и обязанностей строго регламентируется гражданским законодательством и не противоречит принципу гуманизма.

Далее рассмотрим второй вид основания наследования – наследование по закону, и выявим положения, соответствующие принципу гуманизма.

Гражданским законодательством строго определён порядок очередности наследования по закону (см. Таблицу № 1 и Таблицу № 2).

Таблица № 1

Наследники первой очереди	Наследники второй очереди	Наследники третьей очереди
дети, супруг и родители наследодателя	полнородные и неполнородные братья и сёстры наследодателя, его дедушка и бабушка, как со стороны отца, так и со стороны матери	полнородные и неполнородные братья и сёстры родителей наследодателя (дяди и тётки наследодателя)

Таблица № 2

Наследники последующих очередей			
Наследники четвёртой очереди	Наследники пятой очереди	Наследники шестой очереди	Наследники седьмой очереди
родственники третьей степени родства – прадедушки и прабабушки наследодателя	родственники четвёртой степени родства – дети родных племянников и племянниц наследодателя (двоюродные внуки и внучки) и родные братья и сёстры его дедушек и бабушек (двоюродные дедушки и бабушки)	родственники пятой степени родства – дети двоюродных внуков и внучек наследодателя (двоюродные правнуки и правнучки), дети его двоюродных братьев и сестёр (двоюродные племянники и племянницы) и дети его двоюродных дедушек и бабушек (двоюродные дяди и тётки)	пасынки, падчерицы, отчим и мачеха наследодателя

В статье 1141 Гражданского кодекса Российской Федерации прописано, что наследники каждой последующей очереди наследуют в том случае, если нет наследников предшествующих очередей [2]. Подобная ситуация может возникнуть в том случае, если наследники предшествующих очередей отсутствуют, либо никто из них не имеет права на-

следовать, либо все они отстранены от наследования, либо лишены наследства, либо никто из них не принял наследства, либо все они отказались от наследства. Наследники одной очереди наследуют в равных долях, за исключением наследников, наследующих по праву представления (см. Таблицу № 3).

Таблица № 3

Наследование по праву представления		
внуки наследодателя и их потомки	дети полнородных и неполнородных братьев и сестёр наследодателя (племянники и племянницы наследодателя)	двоюродные братья и сёстры наследодателя

Стоит оговорить, что имеются два случая, при которых не допускается наследование по праву представления. Во-первых, не наследуют по праву представления потомки наследника по закону, лишённого наследодателем наследства. Во-вторых, не наследуют по праву представления потомки наследника, который умер до открытия наследства или одновременно с наследодателем и который не имел бы права наследовать.

Поскольку институт опеки и попечительства – довольно распространённое явление в обыденной жизни, способствующий реализации принципа гуманизма, так как он направлен на установление защиты законных прав и интересов недееспособных или не полностью дееспособных граждан, постольку на него распространяется не только семейное право, но и наследственное право. Кроме всего прочего, опека и попечительство может служить цели воспитания, как правило, в тех случаях, если она устанавливается над несовершеннолетним лицом.

В гражданском праве отдельно оговорены случаи наследования по закону усыновлёнными и его потомством с одной стороны и усыновителем и его родственниками – с другой, которые приравниваются к родственникам по происхождению (кровным

родственникам). Усыновлённый и его потомство не наследуют по закону после смерти родителей усыновлённого и других его родственников по происхождению, а родители усыновлённого и другие его родственники по происхождению не наследуют по закону после смерти усыновлённого и его потомства, за исключением случаев, когда в соответствии с Семейным кодексом Российской Федерации усыновлённый сохраняет по решению суда отношения с одним из родителей или другими родственниками по происхождению, усыновлённый и его потомство наследуют по закону после смерти этих родственников, а последние наследуют по закону после смерти усыновлённого и его потомства [8]. Причём возможно наследование усыновлёнными и усыновителями первым и вторым случаем одновременно.

Итак, рассмотрев основные положения наследственного права, – основания наследования, состав наследства, наследование отдельных видов имущества, время и место открытия наследства, приобретение наследства, недостойные наследники и лица, которые могут призываться к наследованию, – стоит резюмировать их соответствие одному из важных общеправовых принципов – принципу гуманизма■

Список литературы

1. Гасанов З. У. Наследник как субъект отношений по наследованию: права, обязанности, ответственность // Ученые записки казанского университета. Серия: гуманитарные науки. 2013. № 4(155). С. 109-119.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации: часть первая [от 30 ноября 1994 г. № 51-ФЗ (ред. от 22 октября 2014 г.)] // Российская газета. 1994. 08 декабря. № 238-239.
3. Григорян Т. В. Проблема соотношения социального и естественного в идее гуманизма в творчестве русских философов XVIII–XIX веков // Проблема соотношения естественного и социального в обществе и человеке: сб. статей III Всероссийской научной конференции (Чита, 22 мая 2012 г.) / под общ. ред. д-ра филос. наук, проф. Н. Д. Субботиной; канд. филос. наук, доц. Л. В. Бутыльской. Чита. 2012. С. 10-21.
4. Григорян Т. В. Реализация принципа гуманизма в исключительной форме таможенного контроля // Вестник Забайкальского государственного университета. 2014. № 7. С. 137-147.
5. Конституция Российской Федерации: [принята всенародным голосованием 12 декабря 1993 г.] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2014. 04 августа. № 31. Ст. 4398.
6. Малкин О. Ю. Лица, призываемые к наследованию по закону // Наследственное право. 2014. № 4. С. 14-21.
7. Об утверждении Положения об Управлении Президента Российской Федерации по государственным наградам: указ Президента Российской Федерации [от 27.11.2009 № 1356 (ред. от 25.07.2014)] // Собрание законодательства Российской Федерации. 2009. 30 ноября. № 48. Ст. 5793.
8. Семейный кодекс Российской Федерации: [от 29.12.1995 № 223-ФЗ (ред. от 04.11.2014) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2015)] // Российская газета. 1996. 27 января. № 17.
9. Хей Л. Исцеляющая сила мысли. ОЛМА Медиа Групп; ОЛМА-ПРЕСС, 2007. 192 с.

О ПРАВОВЫХ ОСНОВАХ НАЛОГОВОГО КОНТРОЛЯ ВО ФРАНЦИИ

Лиманский Руслан Анатольевич

магистрант

Высшая школа экономики

Аннотация. *Статья посвящена описанию правовых основ налогового контроля, проводимого в отношении организаций и физических лиц во Франции. Описаны основные процедуры, касающиеся осуществления налогового контроля, основные права и обязанности налоговых органов и налогоплательщиков. Акцентировано внимание также уделено сходствам и различиям контроля, проводимого в отношении организаций и физических лиц, а также описаны некоторые сложности, с которыми могут столкнуться на практике налоговые органы и налогоплательщики.*

Ключевые слова: *налоговый контроль во Франции; налоговые проверки во Франции; процедуры налогового контроля во Франции.*

Развитие налогового законодательства Франции осуществляется исходя из презумпции добросовестности налогоплательщика, которая во многом предопределяет одну из особенностей французской налоговой системы – налогоплательщик сам представляет данные для определения налогового платежа.[3] Такая система налогообложения носит название «декларативная» – что говорит о том, что ее фундамент – это, в первую очередь, добрая воля каждого налогоплательщика самостоятельно сообщить в налоговые органы посредством подачи декларации необходимые сведения. [4, с. 9]

Французские специалисты отмечают необходимость разграничения между собой формы налогового контроля, проводимого в отношении организаций и физических лиц, которые имеют свои особенности.

Согласно действующему налоговому законодательству Франции, налоговый контроль, проводимый в отношении организаций, может быть:

1) Количественным (внутренним), задачей которого является выявление наиболее часто встречающихся ошибок и нарушений, при этом его разделяют на:

- формальный, суть которого сводится к проверке наличия декларации и иных документов, корректности ее заполнения (например, проверяющий должен удостовериться в том, что в документах стоят все необходимые подписи). В процессе такого контроля не происходит никакого анализа представленных сведений. [4, с. 18]

- контроль на месте, основная особенность которого состоит в том, что он проводится на территории соответствующих Налоговых Управлений на

регулярной основе, [6, с. 120] как правило, в отношении налога на доходы, налога на имущество. [7, с. 47] По существу, эта форма контроля представляет собой проверку достоверности фактов, зафиксированных в представленной налогоплательщиком декларации на основе имеющихся в распоряжении Управления доказательств. С этой целью проверяющий может использовать сведения, содержащиеся в досье налогоплательщика (ими могут быть, например, расчетные листки), информацию, дополнительно запрашиваемую у налогоплательщика и у третьих лиц. [6, с. 120]

2) Качественным (внешним), который компенсирует «неполноту» количественного контроля. Его объектом становятся случаи, требующие более детального изучения. [4, с. 17-18]

Определяя субъектов, которые должны стать объектом налогового контроля, французские налоговые органы проводят соответствующий отбор. Н.А. Попова отмечает, что важнейшим принципом французского налогового контроля является соблюдение критерия экономической целесообразности, соответствие целей контроля и затраченных средств. Вторым важнейшим принципом является соблюдение гарантий и прав налогоплательщика. Если налогоплательщик задекларировал свои доходы, в срок уплатил налоги, то он пользуется всеми гарантиями и правами. [3]

Стоит отметить, что в налоговом праве Франции особое место занимает право налоговых органов на истребование информации [5], в соответствии с которым налоговым органам предоставлены значительные права требования различных документов и сведений, а также служебных документов в том числе и кредитных учреждений. [2] Данное право широко реализуется налоговыми органами с учетом следующих особенностей:

- налогоплательщики обязаны отвечать на запросы проверяющих органов, в которых содержатся требования о представлении информации, пояснения или обоснования в отношении сведений, изложенных в Декларации. Отсутствие ответа на запрос равно как и ответ, содержащий неполные сведения или неясные формулировки приравнивается к отказу от предоставления запрашиваемых сведений, что влечет а собой право налогового органа произвести оценку налоговой базы и доначисление налога в одностороннем порядке. Аналогичные правила распространяются на требования представить копии интересующих документов; [6, с. 120]

- обязанность предоставить сведения, информацию, а также копии документов, равно как и ответственность за неисполнение Требования налоговых органов, действует и в отношении третьих лиц; [6, с. 120]

- некоторые организации, например, организации социального страхования, органы правосудия, обязаны представлять определенного рода информацию в отношении налогоплательщика «самопроизвольно», без получения каких-либо требований и уведомлений ввиду ее особой ценности для контролирующих органов. Обязанностью отвечать на запросы налоговых органов не обременены лишь физические лица-клиенты организаций, в отношении которых проводится налоговый контроль. [6, с. 120]

Как отмечают некоторые авторы, внешний контроль – это следствие недостаточности информации, полученной в рамках проведения внутреннего контроля. Для организаций он проводится в форме проверки бухгалтерского учета. Эта форма подразумевает под собой проведения налогового контроля на территории налогоплательщика с использованием обыска в предусмотренных налоговым законодательством Франции случаях. [6, с. 120]

Проверка ведения бухгалтерского учета проводится в отношении налогоплательщиков, на которых в соответствии с Главным налоговым кодексом Франции возложена как обязанность по исчислению и уплате в бюджет налога на добавленную стоимость, подоходного налога с организаций, так и обязанность вести бухгалтерский учет. Как уже было отмечено выше, по общему правилу, такие проверки проводятся в местах ведения налогоплательщиком своей деятельности, о чем он предупреждается заранее с предоставлением права присутствовать на проверке в лице уполномоченного лица.

Проверка ведения бухгалтерского учета может быть:

- общей, когда экспертиза покрывает всю совокупность учета за определенный период времени;
- частичной, что подразумевает под собой сосредоточенность на одном конкретном направлении (например, деятельности налогоплательщика);
- обширной, которая сопряжена с экспертизой на противоречивости налогового положения руководителя организации. [6, с. 121]

По смыслу статьи L 52 Книги налоговых процедур, продолжительность такого контроля не может превышать трех месяцев для организаций, годовой оборот которых без учета налогов составляет:

- 777 000 евро для организаций, чья деятельность связана с продажей товаров, материалов, продуктов питания с целью их дальнейшего экспорта либо немедленного потребления, организаций в сфере торговли / сдачи в наем жилых помещений;
- 234 000 евро для организаций, предоставляющих услуги, а также осуществляющих «неторговую» деятельность;
- 350 000 евро для сельскохозяйственных организаций. [5]

Однако есть и исключения. Так, в пункте 4 той же статьи сказано, что проверка может быть продлена

до шести месяцев в случае обнаружения значительных нарушений налогового законодательства. [5]

По общему правилу проверка начинается с момента первых действий сотрудника налогового органа на территории налогоплательщика и заканчивается:

- последним визитом проверяющего, в ходе которого он доводит до сведения руководителя организации информацию об обнаруженных отклонениях и требование о внесении исправлений в учет и налоговую декларацию;

- в момент отправки требования о внесении исправлений в учет (в случае отсутствия возможности нанести последний визит к налогоплательщику в рамках данной проверки с целью официального извещения). [7, с. 128]

Проверке бухгалтерского учета на предприятии (как и другим формам контроля о которых мы скажем далее) всегда предшествует Уведомление о предполагаемой проверке, которое должно содержать точные сведения относительно: проверяемого периода, перечня проверяемых налогов, дату первого визита, возможности воспользоваться помощью консультанта, координаты лиц, отличных от тех, кто будет проводить проверку, к которым можно обратиться за помощью в случае возникновения каких-либо трудностей (статья L 47 Книги налоговых процедур). О возможности для налогоплательщика воспользоваться помощью налогового консультанта в течение проведения налогового контроля, как правило, Налоговое Управление «не забывает упомянуть» в Уведомлении скорее по причине того, что это упоминание уже напечатано на бланке Уведомления заранее.

Помимо содержания в отношении Уведомления, законодатель также обязал Налоговое Управление сопроводить его в Картой прав и обязанностей проверяемого налогоплательщика, положения которого обязательны для применения во время проведения проверки представителем Налогового Управления (абз. 4 ст. L 10 Книги налоговых процедур), которая представляет собой брошюру небольшого формата синего цвета и содержит в себе перечень прав и обязанностей проверяемого налогоплательщика.

Уведомление о предполагаемой проверке высылается налогоплательщику примерно за 15 дней до первого предполагаемого визита.

Так же как и содержание, порядок направления определен ст. L 47 Книги налоговых процедур – оно направляется посредством почтовых служб, в виде письма с уведомлением о вручении и должно быть адресовано физическому лицу, которое представляет интересы проверяемой организации.

Внутренний контроль, проводимый в отношении физических лиц, так же как и для организаций, проводится формально или на местах. При этом суть формального контроля мало чем отличается от аналогичного в отношении организации – не происходит никакого анализа данных, проверяющим удостоверяется лишь корректность и полнота заполнения соответствующих форм налоговой отчетности.

Контроль на месте проводится в пределах Управления в большинстве случаев – в отношении налогоплательщиков, на которых возложена обязанность уплатить в бюджет налога на доходы, пошлины с имущества полученного по наследству или в порядке безвозмездной передачи (дарения).

Внешний контроль в отношении физических лиц проводится в форме экспертизы на противоречивость налогового положения, которая заменила собой ранее функционировавшую углубленную проверку данных налоговой декларации путем изучения уровня жизни налогоплательщик. [6, с. 121] Такой контроль применяется в отношении любого налогоплательщика, на которого возложена обязанность по исчислению и уплате подоходного налога и по общему правилу он нацелен на анализ наличия связей между задекларированными им доходами – с одной стороны, и имущественного положения и образом жизни – с другой. [5] Это достаточно сложная процедура, которая базируется на сравнении Управлением поступлений, относящихся к конкретным банковским счетам налогоплательщика с теми доходами, которые он задекларировал с тем, чтобы обнаружить возможные несоответствия. [7, с. 48]

Любопытным может показаться тот факт, что если налоговым законодательством Франции установлено место проведения внутреннего контроля для организаций, то четких правил, регламентирующих место проведения такой экспертизы в отношении физических лиц не существует. Руководство соответствующего налогового органа может лишь рекомендовать своим сотрудникам проводить такие проверки в стенах своих учреждений, однако на практике встречаются случаи, когда по просьбе налогоплательщика они могут осуществляться и в месте их профессиональной деятельности (например, если речь идет о нотариусах), и их проживания. [4, с. 34]

В соответствии со ст. L 12 Книги налоговых процедур, длительность экспертизы на противоречивость налогового положения не может превышать период, равный одному году, срок которого начинается течь с момента вынесения решения о проведении такой проверки. [5]

Несмотря на то, что некоторые авторы утверждают, что эта форма налогового контроля аналогична той, что проводится в отношении организаций, называя ее «проверка бухгалтерского учета физического лица», отличия между ними есть и очень существенные. Действительно, вся контрольная деятельность проверяющего сводится к поиску и сопоставлению информации, которая характеризует образ жизни налогоплательщика, поэтому большая часть действий в рамках контроля направлена на установление связей между задекларированными доходами и постепенно собираемыми элементами, характеризующими реальное финансовое положение физического лица, что объясняет неповторимость и индивидуальный подход к каждой экспертизе, проводимой в отношении каждого из проверяемых лиц. Весь массив информации, необ-

ходимый для проведения анализа, уполномоченное лицо органа, осуществляющего контроль получает в рамках реализации своего права на истребование документов и информации, о котором мы говорили выше. [4, с. 34-35] Налоговые Управления имеют широкие права и большие возможности по контролю за доходами и расходами физических лиц – эту информацию предоставляют в налоговые органы все регистрирующие органы, нотариусы; сведения о наличии счетов, а также о средствах на счетах налогоплательщиков, движении этих средств, о выданных кредитах, сведения об операциях по ценным бумагам обязаны сообщать в налоговые органы все кредитные и финансовые институты. [1]

Эта форма контроля подразумевает проведение нескольких встреч налогоплательщика с проверяющим, однако, в отличие от проверки ведения бухгалтерского учета в организациях, эти встречи проходят в стенах Налогового Управления. Такая форма контроля доставляет немало неудобств физическим лицам. Нередки случаи, сопряженные с крайним дискомфортом для налогоплательщиков, когда экспертиза на противоречивость налогового положения проводится посредством «перешагивания через границу частной жизни», что может быть необходимым для сбора информации, подтверждающей искажение данных в декларации налогоплательщиком (например, фиксируются частые вечерние походы в рестораны класса «Люкс»). Также речь идет и о том, что контроль может проводиться в течение длительного периода времени, который может быть увеличен с одного года на дополнительное время, необходимое для того, чтобы налогоплательщик мог дать ответы на отправленные ему запросы, которые могут прояснить ситуацию либо стать основанием для каких-либо доказательств. В случае, если пояснения будут оценены как неполные, Управление адресует налогоплательщику Требование о немедленном исполнении обязательства по уплате налога в той сумме, которая ею же и будет определена самостоятельно. [7, с. 48]

Случаи, когда налогоплательщик, получив требование о предоставлении пояснений не дает ответа либо ответ имеет неточный характер, либо данные, которые в нем содержатся, не поддаются проверке, что приравнивается к уклонению от ответа, дает право контролирующим органам подвергнуть его процедуре установления налога при отсутствии налоговой декларации. В самой простой ситуации, базой такого налогообложения выступают обороты по счетам, по которым не было дано объяснений, в связи с чем они квалифицируются проверяющими как «доходы неизвестного происхождения». Некоторые специалисты отмечают, что налоговым законодательством Франции не даны четкие критерии того, какие пояснения налогоплательщика можно считать неточными и данное обстоятельство представляют собой большую проблему, которая зачастую становится предметом спора между налогоплательщиками и налоговыми органами. [7, с. 52]■

Список литературы

1. Данилькевич Л.И. Налоговый контроль и санкции за налоговые нарушения: французский опыт // Финансы. 2004. № 10. СПС «Консультант Плюс».
2. Оськина И., Лупу А. Как банки мира хранят тайну // ЭЖ-Юрист. 2012. № 19. СПС «Консультант Плюс».
3. Попонова Е.А. Налоговый контроль во Франции // Финансы. 2000. № 10. СПС «Консультант Плюс».
4. Cottet Philippe, Girodroux Catherine, Sélinisky. Faire face aux contrôles de l'administration: Impôts, URSSAF, travail, concurrence et frauds // Paris: Lamy, 1992. 202 p.
5. Livre des procédures fiscales, est entré en vigueur par un Décret № 81-859 du 15 septembre 1981 // Journal officiel de La République Française. 18.09.1981.
6. Pierre Beltrame. La fiscalité en France. Paris: Hachette Supérieur, 2013. 166p.
7. Richard Gaudet. Contrôle fiscale: Les vices de procédure // Paris: L'Harmattan, 2007. 186 p.

ПОЭТИКА НАЗВАНИЯ РОМАНА ТОМА МАККАРТИ «ОСТАТОК»

Бжигакова Дарина Мурадовна

аспирант кафедры литературы и журналистики

Волгоградский государственный университет

Аннотация. В настоящей статье анализируется поэтика названия романа современного британского писателя и теоретика искусств Тома Маккарти. Определяются сферы репрезентации понятия «остаток», а так же связь его с проблемными для современного общества идеями потери аутентичности и неизбежности повтора в жизни и искусстве.

Ключевые слова: роман, поэтика названия, аутентичность, повтор.

Творчество британского прозаика и теоретика искусств Том Маккарти является достойным доказательством развития современной романной прозы: смешивая классические образы с идеями, почерпнутыми из практик концептуального искусства новейшего времени, он изучает кризисные состояния человеческой личности, работает с такой острой для современного человека темой, как поиск границы между реальным и искусственным, ведет «поиск времени».

Уже первый роман Тома Маккарти «Остаток» (Remainder), опубликованный в 2005 году, отображает интересы автора: герой-рассказчик в этом произведении - безмянный молодой человек, который получил травму, вызвавшую потерю памяти и нарушение работы мозга, из-за чего, отмечает писатель в интервью с российским литературоведом Н.Д. Александровым, он воспринимает окружающий мир как телевизионное шоу, не вызывающий эмоций макет, «модель» [1, с. 245], где каждый человек - фальшивка, лишь имитирующая жизнь.

Столкновение «естественного» и «фальшивого» становится одной из основополагающих движущих сил романа, реализующей потенциальности героя, которые, как отмечает в посвященной роману статье В.А. Пестерев, «двунаправлены», герой «пытается почувствовать и понять материальную природу вещей и обуздать материю» [4, с. 23]. В результате таких попыток герой приходит к близкому художественной практике акту «реконструкции», что позволяет автору параллельно препарировать восприятие травмированной человеческой личности и пытаться определить границы творческого поиска как такового, причем на протяжении романа акцент плавно смещается с первого упомянутого плана на второй.

Оба эти направления тесно связываются автором с выведенным в название произведения понятием «остатка», а так же сходными ему образами «осколка», «лишней материи». Первые главы посвящены осознанию героем отсутствия у себя «аутентичности» через наблюдение за материальным миром и обнаружением разрыва между собственными действиями и их умозрительным идеалом. Такой идеал находит свое воплощение в случайно увиденном киногерое, который, как кажется протагонисту, выполняя некую операцию, будто «сливается с ней, пока не сделается ей, она — им, а промежуток не исчезнет» [2, с. 29].

Образ «остатка» закрепляется в сознании героя и на материальном уровне: компенсация в восемь с половиной миллионов кажется ему раздражающей абстракцией, причем, если восьмерка рисуется как идеальная фигура «переходящая в саму себя», то половина олицетворяет «хаос: неиспользованный остаток, обломок мусора», напоминает о физическом атрибуте травмы – неоперабельном «крохотном осколке» в колене, который «так и продолжал плавать рядом с костью, ненужный, излишний, вне требований» [2, с. 13].

Во второй части романа, вспоминая школьные годы, герой, вслед за своим учителем, или, как он сам уточняет, воспоминанием об учителе, – возвращается к идее «остатка», на этот раз приходит к мысли о том, что поиск – достижение любой цели – требует избавления от «избыточной материи» [2, с. 106]. Здесь формируется интерес рассказчика к созданию чего-то совершенного, стоящего над посредственностью, а остаток олицетворяет власть неконтролируемого, «материи», лишь полное отсечение которой обеспечит порядок, необходимый для «гладкости» действий, которая представляется рассказчику уже не только и не столько критерием аутентичности, сколько способом достижения идеала.

Другой важной сюжетно-идейной линией романа становится столкновение понятий «время» и «безвремяе». Первое отражено в попытках героя реконструировать моменты, когда он жил наиболее полной жизнью, второе – приходящими к нему в мо-

менты наивысшего удовлетворения похожими на кому трансми, замороженностью смертью. Этот посвященный времени уровень романа находит свое отражение в побочном значении слова «остаток» - «то, что осталось от прежде существовавшего» [3, с. 455]. Работая над реконструкциями и анализируя вызываемые ими чувства, герой все более ощущает в себе задатки высшего наблюдателя, творца собственной «реальности», стоящего за гранью как материи, так и времени.

Здесь следует отметить, что в России роман издан в переводе Анны Асланиян под названием «Когда я был настоящим». Отход от оригинала в определенной степени обоснован, так как фраза, выведенная в заглавии, апеллирует к изображенному автором ощущению «нереальности» жизни. Однако, несмотря на упоминание «времени» в русскоязычном названии, акцент ставится на свершившийся в прошлом времени факт, на пройденное состояние, тогда как роман представляет собой попытку героя

вырваться из линии времени, отбросив лишнее – и прошлое, и будущее – создать петлю бесконечного повторения.

Таким образом, выбор названия романа не случаен: образ «остатка» одновременно является олицетворением, как оно представляется протагонисту, хаотического в своей искусственности мира, но в то же время ознаменовывает собой то существующее за границами время-пространство, к которому он стремится, перейдя от попыток «быть настоящим» к стремлению «закончиться», «не быть». Эта двойственность сохраняется вплоть до финала: Том Маккарти оставляет своего героя в летящем в никуда самолете, «зависшем» между местом отбытия и назначения, без цели, готовым, по мнению рассказчика, встретить «конец света» [2, с. 351]. Это состояние максимальной приближенности к постоянному повторению, пустоте и смерти становится определяющей характеристикой финального состояния героя, объединяя в себе бесконечность и оборванность ■

Список литературы

1. Александров Н.Д. Тет-а-тет. Беседы с европейскими писателями. М., 2010.
2. Маккарти Т. Когда я был настоящим.: пер. с англ. А. Асланиян. М., 2011.
3. Ожегов С.И., Шведова Н.Ю. Толковый словарь русского языка. М., 1995.
4. Пестерев В.А. «Остаток» Тома Маккарти как «роман-гипотеза» // Литературные жанры: типология, контактные связи. Единство и национальной своеобразие в мировом литературном процессе. 2014. № 18. С. 21-23.



ОСОБЕННОСТИ ОТРАЖЕНИЯ НАЦИОНАЛЬНОГО МЕНТАЛИТЕТА В ТВОРЧЕСТВЕ НИКОЛАЯ КАЛИТИНА

Пашкевич Ольга Иосифовна

кандидат филологических наук, доцент

Якутский институт водного транспорта (филиал)

Сибирского государственного университета водного транспорта

Аннотация. В статье раскрывается проблема национального менталитета на примере творчества эвенкийского писателя Николая Калитина.

Ключевые слова: национальный менталитет, эвенкийская литература, обряд, фольклор.

Одной из особенностей литературы Якутии является то, что наряду с якутской, в ней плодотворно развиваются юкагирская, эвенская и эвенкийская литературы. Эвенки – самый многочисленный народ Крайнего Севера, но их разбросанность по громадной территории Севера, Сибири и Восточной Азии создаёт трудности для консолидации. Эвенкийская литература развивается и за пределами Республики Саха (Якутия), но всех эвенкийских авторов объединяет обеспокоенность за судьбу родного народа, озабоченность сложными проблемами современной действительности и единство культуры, языка, общность художественно-образительных средств и фольклорных источников. Эвенкийская литература Якутии зарождалась в 30-х годах XX века. Но, по мнению литературоведа В.Б. Окорочковой, «подлинное начало эвенкийская литература берёт с 60-х годов, и это связано с именами Дмитрия Апросимова и Николая Калитина» [4, с. 127].

Николай Романович Калитин (01.06.1940) – эвенкийский поэт, прозаик, литературный критик, заместитель Председателя Правления Союза писателей Якутии. Он родился на реке Буотама недалеко от с. Джекомда Хангаласского улуса в Якутии. Вырос в семье кочующего охотника – оленевода. В детстве мечтал пойти по стопам отца, но, окончив Литературный институт имени А.М. Горького, стал профессиональным писателем. «Сбылась ли моя мечта? – пишет Н. Калитин. – Да, хотя и не стал охотником. Всё святое, всё светлое в жизни эвенков, их добрые обычаи, мечты, их счастье стали главной темой моего творчества» [5, с. 234].

Первая книга стихов «Таёжные метки» вышла в 1978 г, затем были изданы «Слушай, моя тайга» (1982), «Сны в инее» (1985), «Во владениях Байаная» (2004), книги рассказов «Бултамньи» (1990), «Булчут» (1991) и повесть «Томмоо» (2012).

В своих произведениях писатель ярко освещает национальный менталитет эвенков. Под ментали-

тетом мы понимаем «совокупность социально-психологических установок, автоматизмов и привычек сознания, формирующих способы видения мира и представления людей, принадлежащих к той или иной социально-культурной общности» [3, с. 70].

Отличие менталитетов разных народов заключается в том, как народы воспринимают такие явления, как представление о мире и существующих в нём связях; образы природы и взаимодействие с ней человека; понимание добра и зла, свободы и долга, отношение к труду и т.д.

Одной из важнейших ценностей для эвенков является природа. Николай Романович, занимаясь общественной деятельностью, упорно отстаивает права малочисленных народов Севера. Благодаря его стараниям, исконные земли эвенков Хангаласского улуса были признаны их собственными владениями и создан заповедник чистой реки Буотамы, который затем стал частью природы Якутии, с Ленскими столбами охраняемой ЮНЕСКО.

В своих поэтических творениях Н. Калитин выступает певцом тайги :

Тайга без конца, без края,

Провалы озёр без дна...

Лесная моя, глухая,

Лосиная сторона [2, с. 6].

Поэт преклоняется перед своими предками – охотниками, которые жили в согласии с природой, боготворя её. Эвенкийская писательница Галина Кэптукэ считает, что для истинных эвенков, выросших на уважении к истории своего народа и его национальной культуре, как таковой проблемы «человек и Природа» не существует, ибо понятие природа и человек изначально неразделимы» [7, с. 238].

Лирический герой Н. Калитина переживает из-за того, что не продолжил дело отца, который и в семьдесят лет «был охотник отменный». Но, с другой стороны, он гордится тем, что служит благородной цели – увековечиванию в литературном творчестве своего народа:

Но я себе выбрал другое нелёгкое дело,

Перо и бумага мне стали берданки дороже [2, с. 11].

Главными героями многих стихотворений по-

эта являются обитатели тайги, о чём свидетельствуют названия: «Горноста́й», «Олень», «Соболь», «Лисица», «Белки». Повадки зверей, их свойства входят в образную систему и используются в сравнениях, эпитетах. К примеру:

Заискрились звуки,
Как таёжный снег,
Как пушного зверя
Драгоценный мех [2, с. 10].

Или:
Прибавилось нарядной красоты
У лиственниц, что солнцем обогреты.
Вершины – словно беличьи хвосты... [2, с. 18].

Большое внимание поэт уделяет и национальным ценностям. Национальные ценности трактуются как «всё созданное умом и трудом социально-этнической общности людей в ходе длительного исторического развития» [6, с. 555]. Специфика национальных ценностей заключается, прежде всего, в идеях, концепциях, фольклоре, языке, обрядах.

Обрядовая культура наиболее сохранена у народов, живущих в тесной взаимосвязи с окружающей природой. В России – это преимущественно коренные малочисленные народы Сибири и Дальнего Востока, обычаи которых непосредственно связаны с мировоззрением.

Для эвенов, как и многих народов, характерно особое поведение по отношению к огню. Традиция требует проявлять к нему максимальное уважение. Существует множество запретов в отношении огня. Например, нельзя плевать в огонь – обидится. По характеру огня можно судить о будущем, о чём повествует писатель в стихотворении «Сингкэн»:

Костёр теплом волшебным греет,
И в котелке бурлит вода,
И мясо на костре быстрее
Зажариваешь, чем всегда.

А по примете это значит –
Сингкэн, великий дух огня
Предсказывает: быть удаче
Спешу, не потеряй ни дня! [2, с. 15].

Наиболее ярко выражены традиции у эвенов по отношению к охоте. Знание тайги, благодарение Байаная (лесного божества, покровителя охоты) воспитывались у будущих промысловиков с детства:

Ох, и прыток был мой столетний дед!

Он гонял меня по тайге по всей,
Он учил меня с самых ранних лет
Разговорам птиц, языку зверей [2, с. 3].

Другой древний обычай эвенов, связанный с охотой, называется нимат. Он состоит в том, что добычу непременно делят среди членов рода. Нимат даётся даром и тот, кто его принимает, остаётся только в долгу перед лесом. Н. Калитин сравнивает свои книги с ниматом:

Преподнести я людям
рад

свои стихи.
Вот мой нимат [2, с. 16].

О соблюдении древних охотничьих обычаев, исследователи фольклора эвенов пишут следующее: «Современные эвенки, достаточно грамотные, чтобы называться язычниками в полном смысле этого слова, попадая в таёжную среду, органично воспринимают древние традиции, связывающие человека современной эпохи с мировоззрением, берущим истоки в глубоких недрах истории» [1, с. 37].

В прозаических произведениях писатель отмечает, что у народа, отлучённого от традиционного уклада жизни, национальной культуры, происходит переоценка ценностей. Так, в рассказе «Осургинат» речь идёт о том, как молодой человек Гриша с друзьями пилят огромное дерево, полагая, что оно станет топливом на несколько дней. Дед Гриши старый Кымыргин разочаровывается во внуке, который имел намерение продолжить дело предков и стать охотником, потому что Григорий поднял руку на святое для эвенов – Осургинат. Осургинат – это почитаемое эвенками большое дерево, которое привлекает не только своими размерами и красотой, то и тем, что на нём всегда играют белки. Старик с болью говорит о том, что пока есть деревья – есть охота, если есть охота – есть эвенки. Автора волнует вопрос о том, что ждёт в будущем молодёжь, которая не почитает законы бытия своих предков.

Проблемы совместимости технического прогресса и проживания малых народов на родной земле поднимаются в повести «Томмоо».

Таким образом, творчество для Николая Романовича Калитина – это возможность донести до широкой читательской аудитории с помощью художественных средств проблемы эвенкийского народа, показать особенности его мировосприятия ■

Список литературы

1. Варламов А.Н. Фольклор и действительность в эпоху глобализации / А.Н. Варламов, Г.И. Варламова // Филологические науки. Вопросы теории и практики. – 2012. - №1. – С.36-38.
2. Калитин Н.Р. Слушай, моя тайга. – Якутск: Кн. изд-во, 1982. – 24 с.
3. Качан П.В. Сказка как отражение особенностей национального менталитета // Альманах современной науки и образования. – 2007. - №7. – Ч. 1. – С. 70-74.
4. Огорокова В.Б. Эвенкийская литература // Союз писателей Якутии. – Якутск: Бичик, 2009. – С. 126 – 130.
5. Писатели Земли Олонхо: Библиограф. справочник /Сост. Д.В. Кириллин, В.Н. Павлова, С.Д. Шевков. – Якутск: Бичик, 2000. – 448 с.
6. Тавадов Г.Т. Этнология: Словарь – справочник. – М.: Социально-политический журнал, 1998. – 688 с.
7. Хазанкович Ю.Г. Течёт живая кровь времён // Эвенкийская литература. – М.: Литературная Россия, 2006. – С. 236 – 247.

**СМЕХ КАК ВЫРАЖЕНИЕ НЕГАТИВНЫХ ЭМОЦИЙ И ОЦЕНОК
(СИНТАГМАТИЧЕСКИЕ АСПЕКТЫ НОМИНАЦИИ)
LAUGHTER AS AN EXPRESSION OF NEGATIVE EMOTIONS AND EVALUATIONS
(SYNTAGMATIC ASPECTS OF NOMINATION)**

Куприянова Наталья Сергеевна

кафедра «Русский язык и методика преподавания русского языка»

Пензенский государственный университет

Kuprianova Natalia S.

Sub-department «Russian language and Russian language teaching methods»

Penza State University

Аннотация. В статье рассмотрены синтагматические аспекты номинации смеха на материале данных направленного ассоциативного эксперимента. Сделан вывод о том, что негативные эмоции и негативные оценки, характеризующие смех, устойчиво представлены в русской языковой картине мира и получают множественную вербализацию в ассоциативно-вербальной сети.

Ключевые слова: ассоциативный эксперимент, языковая картина мира, лексическая семантика.

Abstract. The article is devoted analyzes the associative-verbal experiment that would reveal the laughter as the expression of negative emotions and evaluations.

Keywords: associative experiment, language picture of the world, lexical semantics.

Дифференциация синтагматических ассоциаций, полученных в ходе направленного ассоциативного эксперимента (стимулами в котором выступают глагольные, субстантивные и адъективные номинации смеха), позволяет судить о категоризации смеха в русской языковой картине мира: ассоциативное поле выступает не только как «фрагмент вербальной памяти человека, но и фрагмент образа мира того или иного этноса, отраженный в сознании «среднего» носителя той или иной культуры, его мотивов и оценок и, следовательно, его культурных стереотипов» [6]. Несмотря на то что ожидаемая вербализация эмоционально-оценочных качеств смеха в лексико-семантическом поле положительных эмоций получила подтверждение (наиболее частотные ассоциаты: *смех громкий и весёлый*), связь смеха с негативными эмоциями и оценками в ассоциативно-вербальном поле смеха представлена не менее широко и разнообразно.

Вербальные ассоциаты, так или иначе отражающие негативные эмоции или оценки, выявлены во всех 15 ассоциативных субполях [3], однако наиболее детальная репрезентация смеха обнаруживается при его качественной характеристике: *смех (какой?), улыбка (какая?), смеяться (как?), улыбаться*

(как?). Так, наряду с ассоциатами, связывающими смех с положительными эмоциями (*смех добрый, добродушный, радостный, жизнерадостный, счастливый* и т.п.), широко представлены ассоциаты, связывающие смех с негативными эмоциями: 1) смех как выражение негативных эмоций: *смех злой 197 (злойный 25, злорадный 15, недобрый), грустный 51, горький 7, печальный 6, мрачный, сквозь слезы* и т.п.; *улыбаться зло 26, ехидно 18, печально 10, нервно 6, злорадно 5, нагло 4, насмешливо 4, злобно 2, коварно 2, с насмешкой 2, презрительно, пренебрежительно, бесстыдно, со злостью, угрюмо, хищно, хмуро, недобро, недовольно* и т.п.; 2) отрицательная оценка смеха адресатом с точки зрения его восприятия: *смех неприятный, страшный, ужасный, противный, страшный, ужасный, жуткий*, и т.п.; *смеяться ужасно 4, некрасиво 4, противно 3, вульгарно 2, грубо 2, неприятно 2, отвратительно 2, пугающе 2, подло, страшно, язвительно, ядовито* и т.п.; *улыбаться глупо 22, неприятно 4, страшно 4, некрасиво 3, цинично 3, отвратительно 2, противно 2, уродливо, мерзко*, и т.п. Доминирующей является связь смеха с негативными эмоциями и оценками в группе ассоциатов, обозначающих интеллектуальные или психические особенности состояния субъекта в оценке адресата (например, *смех истерический/истеричный 379, глупый 102, идиотский 34, дурацкий 15, дурной 8, дебильный 7, придурковатый 2, психический, психопатический, бешеный, нервный* и т.п.).

В группе ассоциатов, обозначающих степень осознанности смеха (*смех естественный – неестественный, произвольный – произвольный* и т.п.), наблюдается количественное преобладание единиц, указывающих на его намеренное иницирование, на смех как орудие манипуляции: *смех наигранный, фальшивый, неестественный, искусственный, деланный, лживый, притворный, показной, нарочитый, принужденный, вынужденный, лицемерный, умышленный, неискренний* и т.п. Существование таких ассоциатов свидетельствует

не только о закреплённости представлений о возможной имитации смеха в языковом сознании русских (что, в свою очередь, является следствием осознания роли смеха в человеческом общении), но и характеризует коммуникативные параметры смеха, определяющие отношения между участниками коммуникации, соответствие/несоответствие смеха этикетным нормам. Например, смех, по данным эксперимента, способен определить позицию субъектов коммуникации: «сверху» – **смех** высокомерный, надменный, покровительственный, снисходительный, «снизу» – **смех** робкий, заискивающий и т. п.; обнаружить намерения субъекта смеха – **смех** издевательский, глумливый, ернический, надоедливый, вызывающий, нахальный, наглый, задирающий, пугающий и т. п.; оценить смех с точки зрения этикета: **смех** не к месту, неуместный, неприличный, нелепый, невежливый, некультурный, вульгарный и т. п. Нельзя не отметить, что удельный вес ассоциатов с отрицательной коннотацией составляет 1,30 % от **общего количества** реакций, всего 14 из 338 **разных** реакций. Следовательно (поскольку уровень стереотипности данного поля достаточно высок – 10,25 % , 4-е место из 15-ти [5]), обыденному языковому сознанию русских свойственно положительно оценивать смеющегося субъекта. Однако необходимо подчеркнуть, что количество маркеров психического состояния, выражающих положительную оценку, меньше, чем аналогичных с отрицательной оценкой (соотношение приблизительно $\frac{1}{2}$) при более высокой ассоциативной частотности «положительных». На эту языковую особенность указывает Н. Д. Арутюнова, говоря о том, что «отрицательные оценки обладают более сильным валентностным потенциалом, чем положительные» [1].

В ассоциативном поле субъекта смеха (*смеётся кто?, улыбается кто?*) отражена сходная тенденция: большинство единиц имеет нейтральную или положительную окраску, ассоциаты с отрицательными коннотациями составляют всего 1,19 % от общего количества реакций, 13 из 321 разных реакций [4]. Заметим, что абсолютное большинство негативно окрашенных ассоциатов называют в качестве субъекта смеха и улыбки психически нездоровых или умственно неполноценных людей

(*смеётся/улыбается идиот 3, враг 2, балбес, глупец, даун, дурачок, психбольной* и др.). что подтверждает существование в русском языковом сознании устойчивой корреляции смех – дурак (ср. в пословицах и поговорках: *Дураку всё смешно, У дурака всё смех на уме, Из дурака и смех плачем прет; Смешно дураку, что рот на боку, Где умному горе, там глупому смех* и др.).

Интересным является тот факт, что в ассоциативном поле смеяться и наиболее устойчивые ассоциативно-вербальные связи обнаруживают лексемы с антонимичными семами – смеяться и плакать, которое обладает высоким уровнем стереотипности и вербальной устойчивости – частотность ядра (*плакать* – 10,02%) превосходит частотность ближайшего ассоциата (*прыгать* – 2,59%) в четыре раза. Такая ассоциативная связь – смеяться и плакать – вероятно, является показателем особенностей русского менталитета, характеризующегося стремлением, во-первых, все оценивать, во-вторых, оценивать полярно, сочетая в оценке несочетаемое и даже противоположное: смех и слезы, радость и горе и т. п.

Таким образом, дифференциация видов смеха, получившая вербализацию в рассмотренных ассоциативных полях, отражает представление о его коммуникативной полифункциональности и амбивалентности: все так называемые базовые отрицательные эмоции (печаль, гнев, страх, стыд [2]) и их модификации обнаруживают связь со смехом. Причём на ассоциативно-вербальном уровне русской языковой картины мира проявляется способность смеха соединять противоположные эмоции: радость и печаль, злость и радость и т. п. Оценочность как важнейшее свойство смеха проявляется в семантике значительной части синтагматических вербальных ассоциатов – атрибутивных и обстоятельственных определителей смеха. Результаты эксперимента позволяют констатировать количественное преобладание ассоциатов с отрицательными коннотациями при частотном преобладании ассоциатов с положительными коннотациями (т. е. ассоциаты с отрицательными коннотациями разнообразнее, но их совокупный удельный вес меньше) ■

Список литературы

1. Арутюнова Н.Д. Язык и мир человека. – М., 1999. – С. 219.
2. Изард К. Э. Психология эмоций. – СПб., 2000. – С. 34, 57.
3. Куприянова Н.С. Языковая репрезентация смеха и смеховых состояний в русском языке // Вестник МГОУ. Сер. «Русская филология». – 2007. – № 4. – С. 61–64.
4. Куприянова Н.С. Субъект смеха в русском языковом сознании // Вопросы современной филологии и методики обучения в вузе и школе. – Пенза, 2009. – С.135–138.
5. Куприянова Н.С. Отражение в русской языковой картине мира представлений о цели смеха – невербального средства коммуникации // Известия высших учебных заведений. Поволжский регион. Гуманитарные науки. – 2012. – № 4 (24). – С. 114–123.
6. Уфимцева Н. В. Психолингвистика и межкультурная коммуникация Речевая деятельность. Языковое сознание. Общающиеся личности. 15 Международный симпозиум по психолингвистике и теории коммуникации. Тезисы докладов / Под ред. Е.Ф. Тарасова. – М., 2006. – С. 308.

СЕМИОТИКА И ИСТОРИЧЕСКОЕ ПОЗНАНИЕ

Гуненко Яна Дмитриевна

бакалавр истории

Сибирский федеральный университет

Аннотация. В данной статье рассматривается актуальность изучения семиотики для исторического познания. История развития культуры отражается в истории развития языка, и поскольку языки культуры отражают, в-первую очередь, социокультурную деятельность человека, то перед историком встает задача извлечения информации зашифрованной в артефактах.

Ключевые слова: семиотика, история, историческое познание, культурный артефакт.

Для изучения истории исследование культуры является неотъемлемой частью. Для историка получение объективной информации об исторической эпохе с помощью культурного артефакта крайне важно. Весьма актуальным является изучение текста, то есть знаков и их совокупности, явления одновременно культурного и знакового миров. С помощью семиотики мы изучаем знаковую составляющую артефакта, его содержание, а с помощью истории становится возможным связать явление культурного мира с человеческой историей.

Каждая локальная культура формируется в специфических исторических и природных условиях, создает свою картину миру, свой образ человека и свой язык общения. Каждая культура имеет свою языковую систему, с помощью которой ее носители общаются друг с другом, однако не только в этом заключается назначение и роль языка в культуре. Вне языка культура просто невозможна, поскольку язык образует фундамент, внутренний базис. Посредством языка люди фиксируют символы, нормы, обычаи, передают информацию, научные знания и модели поведения, верования, идеи, чувства, ценности и установки. Так происходит социализация, которая выражается в усвоении культурных норм и освоении социальных ролей, без которых человек не может жить в обществе. По изменениям в языке возможно получить информацию об исторических процессах, происходивших и происходящих в настоящее время в той или другой общности, народе, нации. Эта информация доступна для анализа благодаря изучению процессов словообразования и заимствований.

Роль языка в процессах человеческого общения

стала предметом научного анализа с начала Нового времени. Ее изучали Д. Вико, И. Гердер, В. Гумбольдт и др., заложив тем самым основы лингвистики. Сегодня язык изучается также психолингвистикой и социолингвистикой. Большие успехи в изучении языка и речевого общения принес XX в., когда ученые связали язык и культуру.

Пионерами в изучении связи языка и культуры были американский культурный антрополог Ф. Боас и британский социальный антрополог Б. Малиновский. Боас еще в 1911 г. указал на эту связь, проиллюстрировав ее сравнением двух культур через их словарный состав. Так, для большинства североамериканцев снег – это просто погодное явление и в их лексиконе это понятие обозначают только два слова: «snow» (снег) и «slush» (слякоть), а в языке эскимосов существуют более 20 слов, описывающих снег в разных состояниях. Отсюда понятно, что язык выступает как индетификатор национальности и исторической судьбы народа.

Существенный вклад в понимание связи языка и культуры внесла знаменитая лингвистическая гипотеза Сепира-Уорфа, согласно которой язык – это не просто инструмент для воспроизведения мыслей, он сам формирует наши мысли. Более того, мы видим мир так, как говорим. Не стоит преувеличивать значение гипотезы Сепира-Уорфа: в конечном счете содержание мыслей человека и его представлений определяется в большей степени их предметом.

Человек способен жить в реальном мире именно потому, что жизненный опыт заставляет его исправлять ошибки восприятия и мышления, когда они вступают в противоречие. Поэтому культура живет и развивается в «языковой оболочке», а не «оболочка» диктует содержание культуры. Однако не следует и приуменьшать роль связи языка, мышления и культуры. Именно язык служит основой картины мира, которая складывается у каждого человека и приводит в порядок множество предметов и явлений, наблюдаемых в окружающем мире. Любой предмет или явление доступны для человека только тогда, когда они имеют название. В противном случае они для нас просто не существуют. Дав им название, человек включает новое понятие в ту сетку

понятий, которая существует в его сознании, иными словами, вводит новый элемент в существующую картину мира.

Выступая в качестве носителей смысла, «обработанные» (физически и духовно) человеком вещи, процессы, явления становятся знаками. Знак обладает значением; значение есть отношение знака к обозначаемому предмету, формирующееся в процессе социокультурной деятельности субъекта. Знак это предмет, выступающий в качестве носителя информации о других предметах и используемый для ее приобретения, хранения, переработки и передачи. Знаковыми системами являются естественные языки – русский, английский и другие, а также различного рода искусственные языки – язык математики, «машинные» языки, системы сигнализации, языки изобразительных искусств. Явления культуры – это знаки и совокупности знаков («тексты»), в которых «зашифрована» социальная информация, вложенная в них людьми, то есть их смысл и содержание. В языках – естественных и искусственных – посредством значения выражаются представления и понятия. Именно потому что явление выступает в качестве знака, который нужно не только наблюдать, но и осмысливать, оно и становится фактом культуры, который попадает, в дальнейшем, под пристальное внимание не только искусствоведа, но и историка.

Семиотика культуры – рассмотрение всех культурных феноменов как текстов. В таком случае исходят из того, что необходимым компонентом любой культуры является информация, которая всегда хранится и передается с помощью знаков. Языки культуры называют моделирующими системами, так как именно они выступают теми средствами, с помощью которых человек познает, объясняет и пытается изменить мир вокруг себя. Вторичные моделирующие системы называют языками культуры или культурными кодами. К ним относят все виды культурных текстов, кроме естественного языка. В отличие от естественного языка, у которого код един для всех членов сообщества, коды вторичных моделирующих систем различны, овладение ими требует специального обучения.

Поскольку языки культуры отражают, в первую

очередь, социокультурную деятельность человека. Перед историком встает задача извлечь информацию зашифрованную в артефактах, а для этого ему необходимо овладеть кодами моделирующих систем.

Конечно, кто-то может посчитать, что историк в своем исследовании может обойтись и без использования информации, содержащейся в культурных артефактах. Например, историки изучающие историю повседневности. Однако при пристальном рассмотрении станет очевидно, что это суждение неверно. Историки повседневности в своем исследовании намного больше зависят от культурных и психологических установок общества – традиции, менталитета и так далее. В любом случае не стоит забывать, что и сам язык является кодом. Конечно, если текст написан на том языке, которым владеет исследователь, это существенно облегчает задачу, с одной стороны. С другой, естественный язык – это открытая знаковая система. В отличие от искусственных формализованных языков он способен к неограниченному развитию. История развития культуры отражается в истории развития языка. Так новые явления в жизни людей, открытия в науке и технике пополняют словарный запас языка, а уходящие процессы и явления приводят к устареванию и исчезновению слов. При этом, конечно, базисный словарь (слова, обозначающие части тела человека, Солнце, Луну, звезды, простейшие глаголы и числительные до десяти, а также личные местоимения) остается неизменным очень долго. Если же язык текста для исследователя неизвестен, даже владение базисным словарем не позволит в должной мере провести исследование текста, и вычленив важную информацию.

Можно сказать, что язык – это не только средство коммуникации или возбудитель эмоций. Каждый язык не просто отображает мир, но конструирует действительность. Так изменение естественных языков позволяет проследить социальную деятельность человека. Изучение семиотикой не только естественных, но и искусственных языков, неразрывно связано с развитием исторического процесса ■

Список литературы

1. Добльхофер Э. Знаки и чудеса. Рассказы о том, как были дешифрованы забытые письма и знаки / Э. Добльхофер. – Москва, 1962. – 402.
2. Иванова В.А. Логика и семиотика языка науки / В.А. Иванова. – Барнаул: Изд-во БГПУ, 2007 – 289 с.
3. Кармин А.С. Основы культурологии: морфология культуры: учебное пособие / А.С. Кармин. – Санкт-Петербург, 1997. – 512 с.
4. Лотман Ю.М. Семиотика культуры и понятие текста // Ю.М. Лотман. Избранные статьи. – т.1 – Таллинн, 1992. – С.132-133.
5. Лотман Ю.М. Люди и знаки / Ю.М. Лотман. – СПб: Искусство СПб, 2010. - 704 с.
6. Петров М.К. Язык. Знак. Культура / М.К. Петров. – М.: Едиториал УРСС, 2004. – 328 с.
7. Успенский Б.А. Семиотика искусства языка / Б.А. Успенский. – Москва, 1995. – 360 с.

ПРОБЛЕМЫ ВЛАСТИ И УПРАВЛЕНИЯ В ТРУДАХ ВОСТОЧНЫХ МЫСЛИТЕЛЕЙ

Мухитдинова Фирюза Абдурашидовна

доктор юридических наук

доцент кафедры «История и теория государства и права»
Ташкентского государственного юридического университета

Мухаммедов Хайдарали Мелиевич

кандидат юридических наук

доцент кафедры «История и теория государства и права»
Ташкентского государственного юридического университета

Аннотация. В статье рассмотрены социально-политической мысли эпохи Восточного Ренессанса позволяющие еще более обогатить и прояснить исторические и духовно-культурные истоки нынешних радикальных преобразований в социально-политической жизни независимого Узбекистана, идущего по пути построения современного цивилизованного общества с учетом богатых национальных традиций в этой области.

Ключевые слова: Идеи, источники, ученые, государствовед, идеальное государство, гуманизм, справедливость, дипломатия.

Abstract. This article deals with the social and political thought of the Renaissance era Eastern allowing even more enrich and clarify the historical, spiritual and cultural origins of the current radical changes in the socio-political life of independent Uzbekistan walking on the path of building a modern civilized society with the rich national traditions in this area.

Tags. ideas, sources, scientists, the ideal state, humanism, justice, diplomacy.

Прошлое во многом связано с настоящим и во многом определяет сущность процессов происходящих в современном обществе. Поэтому научный анализ современных политико-правовых категорий во многих своих аспектах зависит от изучения и понимания преемственности, сохранившейся во всех идеологических процессах, в том числе историко-правовых.

Идеи о идеальном государстве на протяжении длительного времени занимали умы ученых: юристов, философов... Важнейшим компонентом гражданского общества и показателем его зрелости является идейное наследие прошлого - составная часть гражданского сознания. Гражданское сознание большинством исследователей определяется как совокупность представлений, традиций и понятий, позволяющих воспроизводить данную общность людей как единое целое, причислять к нему

каждого индивида. Данная совокупность является достаточно сложным политико-правовым и историко-философским явлением и включает в себя научные стереотипы, традиционные переживания, элементы обыденного, общечеловеческое содержание и т.д.

Известно, что идейное наследие прошлого и гражданское сознание получило в независимом Узбекистане актуальное звучание - потому и изучение исторических предпосылок его становления представляет практическую ценность. «Мы должны, - отмечал в этой связи И.А.Каримов, - брать из прошлого только то, что сегодня возвеличивает народ, поднимает нас в своих глазах. Это гуманистическое начало, которое позволяет нашей нации, нашему народу чувствовать себе уверенно в сообществе. Вместе с тем второе, что должно быть связано с этим, - это постоянное стремление осваивать высоты мировой науки и мысли».¹

Однако до сих пор ощутимо негативное влияние этого во многом искусственно рожденного учения, которое насильно внедрялось в сознание людей, К сожалению, мы до сих пор не полностью избавились от этих пережитков. Поэтому с первых дней независимости актуальным стал вопрос изучения политических и правовых учений наших предков. Поэтому в процессе изучения необходимо ориентироваться, прежде всего, на прогрессивное мировоззрение, на менталитет той части общественности, которая не отделяет свою судьбу от судьбы Родины, искренне переживает за то, что сегодня происходит в жизни страны, борется за ее будущее. Имеется в виду труды наших великих предков, таких, как Абу Наср Фараби, Беруни, Ибн Сино, Амир Тимур, Алишер Наваи. Среди названных особняком стоит Абу Наср аль-Фараби. В числе его многочисленных научных трудов, в рассматриваемом нами аспекте, особый интерес представляют "Трактат о взглядах жителей добродетельного города" и книга, переведенная как "Гражданская политика". Последняя озаглавлена

"Китаб ас сийаса ал мданийа", что идентично терминам "городская политика", "гражданская политика" и "государственное управление". Если исходить из того, что в средневековые города по сути представляли государство, то без натяжки можем сказать, что данное произведение посвящено государственному управлению. Например, как пишет Фараби: "Люди, которые подчиняются руководству этого главы, являются добродетельными, превосходными и счастливыми. Если они образуют народ, то этот народ - добродетельный, а **если эти люди объединены общим местом проживания, то это общее место проживания, которое объединяет всех под таким руководством, представляет собой добродетельный город.** Если же они не объединены общим местом проживания, а живут в разных местах и их жители подчиняются иным, а не этим руководителям, то в таких местах добродетельные люди являются чужаками" (1). Абу Наср пишет о народе и далее "если эти люди объединены общим местом проживания, то они представляют собой добродетельный город", Именно , сегодня мы хотим построить правовое государство, или формировать гражданское общество, которых мы можем сравнивать с идеями "добродетельного города" Фараби.

Также, Абу Наср Фараби различает два вида руководства, Это, во-первых, когда человек "управляет одним и управляем другим" и "который руководит другим человеком". Причем второй вид руководителя может быть как в отдельных отраслях общественного хозяйства, так и "по отношению ко всем человеческим родам"(6), то есть глава города, общины, государства. Тем самым Фараби пишет о качествах которыми должен обладать правитель. Фараби считает, что первый глава – это тот, над которым абсолютно никто не властен. И, в действительности, он является правителем всех людей и во всех частях благоустроенного мира. Залогом его превосходства над другими являются 12 особенностей, среди которых есть и природные и духовные качества. Они состоят из:

1. Здоровье и отсутствие физических изъянов;
 2. Способность правильно понять действительность, а также желания других;
 3. Прекрасная память;и Наличие ума и сообразительности;
 4. Ораторские способности;
 - 5 Интерес к наукам и стремление к их развитию;
 - 6 Отказ от вульгарной жизни и потакания плотским страстям;
 7. Любовь к правде и правдивым людям, и вражда с ложью и лживыми людьми;
 - 8 Любовь к благородству и чести;
 9. Презрение к богатству и роскоши;
 10. Справедливость и любовь к ней, а также борьба против несправедливости и несправедливых людей;
 11. Умеренность, но не пассивность;
- Решительность, отвага и мужество в совершении достойных поступков и избегания проявлений слабости.

Каждый, кто наделен этими качествами, достоин того, чтобы быть первым главой, правителем и руководителем общества.

Также, определяя функциональную роль главного руководителя, Абу Наср пишет: "Дело правителя города, то есть главы, - управлять городом, чтобы устанавливалась взаимосвязь и взаимосогласованность частей города и достигался такой порядок, при котором (жители) помогают друг другу в искоренении зла при обретении благ"(8).

Значит руководитель должен быть генератором идей, контролировать ход осуществления поставленных целей.

Фараби ранее дал определение утопического города:

"Утопический город- это тот город, где люди живут вместе для того, чтобы, сотрудничая друг с другом, достигнуть истинного счастья". У счастья две основы: первая – это знание, а вторая – действие. Знание истины, счастья и добра, а также знание и выбор средств, приводящих нас к счастью. И добровольное приложение усилий к достижению этой цели. Это – то, что должны делать все граждане утопического города. Исключительность первого главы заключается в том, что он воссоединен с высшим миром и, благодаря этому, достиг истины, имеет силы и достоинство, необходимые для того, чтобы пройти этот путь, а также чтобы показать его другим. Глава одновременно является и причиной существования города, а также его символом. Все граждане доброго города должны быть наделены знаниями и волей, хотя глубина знания всех не может быть одинаковой.

Внутренняя задача государства, согласно Фараби, заключается в осуществлении необходимых мероприятий, посредством которых достигается подлинное счастье его жителей: установление справедливости, просвещение народа, обучение его основным наукам о бытии, нравственное и интеллектуальное воспитание, распространение добра и лучших нравов, способствующих достижению счастья. Разрешение всех остальных проблем - экономических, политических и т.д., - зависит от духовного здоровья народа, степени его духовного совершенства. И в то же время экономические и политические задачи подчинены потребностям достижения духовного здоровья. Фараби считал все религии равноправными и полагал, что степень духовного совершенства того или иного народа не зависит от его религиозных убеждений. Эти взгляды также характеризуют позицию Фараби как близкую идеям гражданского общества.

Эти идеи в дальнейшем более расширено изучены и даже применены в "Уложениях" Амира Тимура. В этих правилах он четко определяет систему управления государством. Все население своей страны он подразделил на двенадцать классов, которые составляли, по его словам, "величие и основу моего государства ..." (12). "Уложения" Тимура по сути определяют не только взаимоотношения различных слоев населения с их государственными орга-

нами, но и те правила, которыми Амир Темир руководствовался при управлении своим государством. Этот документ содержит в себе, по нынешним понятиям, и конституцию страны, и государственное устройство, и гражданское – с уголовно-правовыми отношениями. Более того, он исходит из своего личного опыта руководства людьми, армией, территориального и государственного управления. Многие его правила злободневны и на сегодняшний день. Представляется, мало кто возразит против таких правил, как: **"Надлежащий порядок и соблюдение законов..."** (13) или **"Я был настойчив в моих предприятиях. Раз предпринятый проект, каков бы он ни был, овладевал всем моим вниманием, и я не оставлял его, пока не имел успеха. Поступки мои не противоречили моим словам, и я не поступал сурово"** (14). Приведенные мысли Амира Тимура являются сокровищницей идей управленческого дела не только для средневековья, но и для наших дней,

Кроме того, в "Уложении" Тимуром определены необходимые качества и служебные обязанности визирей. "Я требовал от визиря 4-х необходимых качеств: 1) благородство мыслей и возвышенность души; 2) тонкий и проницательный ум; 3) опыт и привычку жить солдатом и гражданином; 4) терпимость и способность примирить. Человек, одаренный этими качествами, заслуживает быть участником в правлении: он будет хорошим министром и мудрым советником" (15).

Исходя из особенностей развития социально-политической мысли Востока, отношение к человеку и проблемы гуманизма, вопросы управления государством в мусульманской политической теории, особенности политических взглядов Фараби, вопросы политического учения в "Уложении Тимура", по проблемам управления обществом и государством, идеального общества и справедливых правителей; религиозных и светских идей, разработкой демократических принципов управления государством и обществом оставили глубокий след в истории идейной и политической жизни. Анализ этого наследия представляет большой научный интерес и с той точки зрения, что он непосредственно связан с реформаторско-преобразовательной деятельностью Амира Тимура, 660-летний юбилей которого по решению ЮНЕСКО в 1996 году отмечался по всему миру, а также с происходившими в то время глубокими общественно-историческими и духовными процессами. **Чтобы прочувствовать личность самого Тимура, лучше обратиться к его собственным словам, мыслям, идеям, высказанным в так называемом «Уложении Тимура».** Так, Тимур писал: **«В управлении я руководствовался кротостью, человеколюбием и терпением; я наблюдал за всеми, прикрываясь личиной бездействия, был одинаково благосклонен как к врагам, так и к друзьям»** (10, с. 7).

Далее: **«Справедливостью и беспристрастием я приобрел благосклонность созданий Божьих. Свои благодеяния я распростираю и на виновного и невинного; мое великодушие обеспечило мне**

место в сердцах людей; правосудие управляло моими решениями... Я имел сострадание к низшим и к самым несчастным сословиям государства. Я освобождал угнетенного из рук гонителя и, раз убедившись во вреде, причиненном лицу или имуществу, я произносил приговор по закону и никогда не подвергал невинного наказанию, заслуженному виновным» (10, с. 8).

«Я оказывал почтение потомкам пророка, ученым, богословам, философам и историкам. Я уважал их и почитал. Храбрые люди были моими друзьями, потому что Всевышний любит храбрых. Я сходил с учеными и снискивал расположение тех, у которых была благородная душа»(10, с. 8).

«Я знал состояние народа. Я смотрел на знатных, как на братьев, а на простых людей, как на детей. Умел приноровиться к правам и характеру жителей каждой области и каждого города <...> Я посадил в каждой стране моего царства человека испытанной честности, чтобы он извещал меня о поступках и поведении народа и воинов и чтобы он давал мне знать о всех непредвидимых событиях, которые могли интересовать меня. Когда я открывал малейшую ложь в его донесениях, то строго наказывал. Как только я узнавал о каком-нибудь случае притеснения или жестокости правителя, солдат или народа, то я давал виновным чувствовать всю строгость правосудия» (10, с. 9). И еще: **«Опыт доказал мне, что власть, не опирающаяся на религию и законы, не сохранит на долгое время свое положение и силу. Она подобна нагому человеку, который заставляет других при встрече с ним с омерзением опускать глаза»** (10, с. 10).

Приведенные слова раскрывают по истине каким был Амир Тимур, который глубоко разбирается не только в тонкостях военной тактики и стратегии, но и в специфике государственного строительства, политической и дипломатической деятельности. Более того, стиль речи удивительным образом напоминает оправдательную речь умершего из «Египетской книги мертвых», где есть такие строки: **«Я не чинил зла людям <...> Я не совершал греха в месте Истины <...> Я не творил дурного <...> Я не кощунствовал. Я не поднимал руку на слабого»** (11, с. 71).

Также, *Гарольд Лэмб в своем историческом романе, посвященном Тимуру, говорит: «Английский король Генрих IV, воевавший с немецкими рыцарями за пределами своего королевства, поздравил незнакомого завоевателя с его победами. Французский король Карл VI послал хвалебное письмо "Выдающемуся победителю и славному князю Тимуру". Предусмотрительные генуэзцы подняли штандарт Тамерлана близ Константинополя, а греческий государь Мануэль обращался к нему за военной помощью. Государь Дон Генрих, милостью божьей король Кастилии, направил к Тамерлану в качестве посланца добродетельного рыцаря Руи де Гонсалеса Клавихо.*

Этот рыцарь, последовавший за завоевателем в Самарканд, вернулся домой со своим собственным суждением о том, кем был Тамерлан» (11, с. 10).

Анализ политических и правовых идей мыслителей и государствоведов вышеуказанной проблематики выступает на современном этапе не только насущной задачей правовой науки, но и одним из важнейших направлений по преодолению концепций, фальсифицирующих подлинную историю народов Востока и принижающих роль и значение их духовных ценностей.

Как об этом, Президент Республики Узбекистан И. А. Каримов указывал на глубокую связь современных реформаторских процессов в независимом Узбекистане с актуализацией проблем культурного наследия: « ... Одним из результатов грандиозных перемен на древней земле Мавераннахра стало не только обретение Узбекистаном независимости, но и восстановление исторической памяти народа, открытие мощных пластов национальных традиций и культуры, духовного наследия великих предков» (12).

В заключении хотелось бы отметить, что во взглядах этих мыслителей мы больше узнаем, о том что ими изучены аспекты, которые и сегодня

остаются актуальными, как по проблемам человека, гуманизма социальной структуры общества, политики, управления государством, его самостоятельности и независимости, идеального общества, справедливого правителя и т.д.;

Справедливость, вера, правильная политика стали основными принципами воззрений и деятельности Тимуридов, нарушение которых, по их мнению, приводит к гибели государства, общества в целом. Также, Амир Тимур в своих уложениях разработал стройную систему воззрений по проблемам оптимизации методов общественно-государственного управления, внутренней и внешней политики, отношения к различным слоям общества, религии, структуры власти, использования демократических принципов управления, которые представляют интерес и с современной точки зрения.

Изучение социально-политической мысли эпохи Восточного Ренессанса позволяет еще более обогатить и прояснить исторические и духовно-культурные истоки нынешних радикальных преобразований в социально-политической жизни независимого Узбекистана, идущего по пути построения современного цивилизованного общества с учетом богатых национальных традиций в этой области ■

Список литературы

1. Каримов И. А. Предисловие к сборнику тезисов международной научной конференции «АмирТемур и его место в мировой истории» . - Т.: Узбекистан , 1996.—С.3. *Аль-Фараби. Социально-этические трактаты. Алма-Аты: Наука, 1918. С. 125.*
2. *Аль-Фараби. Социально-этические трактаты. Алма-Ата: Наука, 1978. С.108.*
3. *Там же.*
4. *Там же. С.109.*
5. *Аль-Фараби. Социально-этические трактаты. Алма-Аты: Наука, 1978. С. 120-121.*
6. *Там же. С.123.*
7. *Там же. С.132-133*
8. М.М.Хайруллаев. Культура эпохи раннего Возрождения а Средней Азии (на узб.).-Т.:Изд ФАН АНРУз,1994г.
9. Уложение Темура.-Т.: Чулпон, 1992.-с-10;
10. Лэмб Гарольд. *Тамерлан: Правитель и полководец /Перевод с английского Л.А.Игоревского. М.: Центрполиграф, 2003. .с-10*

К ВОПРОСУ «СОЦИАЛИСТИЧЕСКОЙ МОДЕРНИЗАЦИИ» ДУХОВНОЙ ЖИЗНИ УЗБЕКИСТАНА В 20-30-Е ГОДЫ XX ВЕКА

Ишанходжаева Замира Райимовна

доктор исторических наук

Национальный университет Узбекистана им. Мирзо Улугбека

Аннотация. В статье рассмотрены история духовной жизни узбекского общества на рубеже XIX–XX веков. Также, политика в области культуры и исторические корни национальных обычаев и традиций.

Ключевые слова: *духовность, жизнь, политика, культура, общества, культурные преобразования, XIX–XX веков исторический опыт.*

Узбекский народ, имея тысячелетнюю историю, обладал к моменту октябрьского переворота 1917 года богатейшим культурным наследием. Глубокими творческими исканиями была наполнена духовная жизнь узбекского общества и на рубеже XIX–XX веков. Однако особенности общественно-политической и экономической жизни общества в начале XX века наложили отпечаток на его духовную сферу. Политика в области культуры была нацелена на тотальное утверждение коммунистической идеологии, отрыв от исторических корней и национальных обычаев и традиций.

Несмотря на это, мы можем отметить некоторые моменты, а именно введение обязательного начального образования, повышение общей грамотности населения, что способствовало созданию новой интеллигенции, восприятию культуры других народов. Однако, наряду с этим, в 1928 году фактически прекратили свою деятельность вакуфные школы и мактабы¹, преследовалась религия, отрицались культурные достижения прошлых эпох. Значительные социально – культурные преобразования, такие как практически полная ликвидация безграмотности, открытие школ, расширение печати на национальных языках, создание театров, системы высшего образования и научно-исследовательских учреждений нового образца, имевшие положительное значение, идеологизировались и регламентировались режимом. Для творческой жизни республики наступил сложный период.

После установления советской власти большевистское руководство² уделяло устойчивое внимание проблемам становления и развития социалистической художественной культуры, которая призвана была, по планам руководства страны, **пропагандировать** их идеи среди народных масс. Уже

¹Образовательные учреждения, в которых обучались дети, начиная с 6 лет.

²Большевик — член левого революционного, левозстремистского крыла Российской социал-демократической рабочей партии (РСДРП) после её раскола на фракции «большевиков» и «меньшевиков».

в первой половине 20-х годов XX века эти вопросы были специально рассмотрены большевиками на XI, XII, XIII съездах Российской Коммунистической Партии (большевиков)³, XII партийной конференцией. В принятых ими документах были конкретизированы многие теоретические положения о «культурном строительстве» стране, в том числе и Узбекистане.

В целях обеспечения «идейной чистоты» художественных культуры, а именно произведений, создания «прочного заслона на пути проникновения чуждой идеологии» решением союзного правительства в центре и в республиках были образованы специализированные органы цензуры – Главные управления по делам литературы и издательств (Главлит). В частности, постановление Совнаркома Узбекской ССР об организации Узбекского главного управления по делам литературы и издательств – Узглавлита, было принято 8 февраля 1927 г⁴. В положении о нем подчеркивалась строгая регламентация печатных произведений в целях защиты населения «...от влияния антисоветской идеологии»⁵.

Таким образом, изначально «революционные» преобразования в литературе и искусстве большевики укладывали в жесткие рамки силового и административного давления, объективно несовместимых со свободой творчества.

В Узбекистане, как и в других союзных республиках, «социалистическая» литература и искусство конструировались по лекалам, центрального руководства, исходя из коммунистического учения и собственных политических интересов. Национальный фактор, если и присутствовал, то только во внешней форме. Выход за границы официально дозволенного немедленно пресекался.

При этом вековая духовная культура, созданная нациями и народностями, искусственно была разде-

³(до весны 1917: ЦК РСДРП; 1917—1918 ЦК РСДРП(б); 1918—1925 ЦК РКП(б); 1925—1929 ЦК ВКП(б)) — высший партийный орган в промежутках между съездами партии. Наибольший по численности состав ЦК КПСС (412 членов) был избран на XXVIII съезде КПСС (1990). До 29 августа 1991 года КПСС обладала монопольным правом на политическую власть. Это право было закреплено конституционно: в статье 126 Конституции 1936 года коммунистическая партия провозглашалась «руководящим ядром» государственных и общественных организаций, а в статье 6 Конституции СССР 1977 года КПСС была провозглашена руководящей и направляющей силой советского общества в целом.

⁴ЦГА РУз, ф. Р-837, оп. 3, д. 23, л. 17.

⁵ЦГА РУз, ф. Р-837, оп. 3, д. 23, л. 17–20.

лена на «классово враждебную» и «революционно-демократическую». Этот процесс особенно усилился с провозглашением большевиками курса на «развернутое наступление социализма по всему фронту» и установлением деспотии единоличной власти. При этом только в Ташкенте, например, работало большое число видных деятелей культуры.⁶

Курс на политизацию литературы и искусства заметно усилился в 30-е годы. Партия большевиков использовала самые различные формы и методы, чтобы работники литературы и искусства, художественная интеллигенция осознали роль художественной культуры в формировании социалистической личности, руководствовались партийным отношением к своему делу, содействовали бы решительной борьбе с «классовыми врагами».

Одновременно в партийной печати развернулась дискуссия по вопросам отражения деятелями литературы и искусства принципа социалистического реализма. В итоге были определены идейные приоритеты этого метода художественного творчества, настойчиво внедряемого властными верхами. На самом же деле метод социалистического реализма был нацелен на воспевание героики беспощадной борьбы против «классовых врагов», «буржуазных националистов»; на поэтическое обоснование «руководящей роли компартии» и прославление ее вождей, на лакировку социалистической действительности.

Одной из первых творческих организаций нового типа на всесоюзном уровне стал «Союз советских писателей». В Узбекской Республике среди них можно назвать образованные в 1932 г. «Союз художников Узбекистана» и в 1934 г. «Союз писателей Узбекистана».

В соответствии с обновленным концептуально-методологическим подходом больше внимания стало уделяться вопросам развития национальной культуры, хотя и в рамках ее социалистического восприятия. В результате, несмотря на тормозящие идейно-политические факторы, благодаря созидательному труду народа и творческой деятельности национальной интеллигенции в Узбекистане в духовно-культурной сфере были достигнуты известные успехи. В частности, большой вклад в развитие узбекской словесности внесли в 20-30-е гг. известные уже к тому времени писатели, поэты, драматурги С. Айни (1878-1954 гг), Хамза Хакимзаде Ниязи (1889-1929 гг), А. Кадыри (1894-1938 гг), У. Носир (1912-1944 гг), А. Фитрат (1885-1938 гг), Чулпан (1897-1938 гг), Боту (1904-1938 гг), а также представители новой волны национальной литературы - Айбек (1905-1968 гг), Х. Алимжан (1909-1944 гг), Зулфия (1915-1996 гг), А. Каххар (1907-1968 гг), Г. Гулям (1903-1966 гг), Уйгун (1905-1990 гг), М. Шайхзаде (1908-1967 гг) и др.

⁶Список известных личностей, связанных с Ташкентом; Календарь знаменательных и памятных дат Независимой Республики Узбекистан на 2005 год. Сост. О. В. Колповская; Ред.: И. З. Мамина; Национальная библиотека Узбекистана им. Алишера Навои; Отд.нац. библиографии. – Ташкент: Изд-во Нац.б-ки Узбекистана им. Алишера Навои, 2005.

Однако значимые явления в области литературы и искусства сопровождались глубокими деформациями. Ведь при всех «уступках» большевистской власти национальным чувствам народа, общая направленность советской культурной политики продолжала сводиться к его социалистической унификации и тотализации.

В результате представители художественной интеллигенции теряли чувство общности с историей своего народа и вековые культурные корни. Характерно и другое. В условиях отсутствия свободы творчества, возможности искреннего отражения общественной жизни в искусстве в среде художественной интеллигенции развивалось болезненное раздвоение самой культурно-творческой деятельности. Ведь наряду с анализом и прославлением того, что действительно положительного было достигнуто обществом, они вынуждены были замалчивать противоречия, приукрашивать и упрощать реальные процессы, лгать, когда сознательно или бессознательно творимое зло объявлялось добром, просчет - мудростью, преступление - добродетелью. Все это вело не только к искажению социалистической действительности, но и способствовало ослеплению народа.

Двойственность вела и к внутреннему размежеванию художественной интеллигенции. Одни пойдя на тесное сотрудничество с режимом, строго придерживались партийных директив. Обласканные наградами и привилегиями, они становились культурной элитой.

Другие не желали мириться. Видя свое главное предназначение в служении народу, нации, они не могли искренне игнорировать действительность, менять свои представления, вкусы, пристрастия в строгом соответствии с текущими политическими установками. Именно они в первую очередь, подвергались гонениям и изоляции, что обусловило ускорение процессов разрушения традиционных национальных основ узбекской художественной культуры и подмены их псевдонациональными, формальными атрибутами национальной культуры, присущими советско-социалистической цивилизации.

Идеологической основой наступления на художественную интеллигенцию в 20-х годах XX века послужили политические установки центрального партийного руководства по широкому развертыванию идейной борьбы против «буржуазного национализма» и националистических концепций.

На III пленуме ЦК КП Узбекистана (12-16 мая 1926 г.) был специально рассмотрен вопрос «Очередные задачи на идеологическом фронте». В решениях пленума констатировалось, что идеологическая сфера общественной жизни Узбекистана превратилась в арену наиболее обостренной классовой борьбы. При этом в числе главных политических сил, разжигающих «внутреннюю националистическую контрреволюцию, называлась старая интеллигенция и национальная буржуазия, «открыто вставшая на путь контрреволюционной борьбы»⁷. В то же вре-

⁷Резолюции III пленума ЦК КП (б) Узбекистана. – Самарканд,

мя на пленуме большевиками была дана ошибочная оценка прогрессивному движению джадидизма, как «националистической, контрреволюционной идеологии местной буржуазии»⁸.

По всему Союзу заметно ужесточилось идейно-политическое наступление в духовно-культурной сфере вслед за развернувшейся на союзном уровне борьбе с троцкизмом⁹, правым и левым уклонами, а в Узбекистане – выступлением и «разоблачением» вымышленными большевистским руководством, делами.

Характерно и другое. Партийное руководство в своих интересах настойчиво стремилось установить кровное родство между всесоюзной оппозицией и «местными националистическими уклонами», которые, по мысли правящих партийных верхов, обоюдно скатывались к национализму, к отрицанию классово-этнической сущности национальной культуры, классово-этнической борьбы, к подмене понятия класса нацией. В частности, в резолюции XIV пленума Средазбюро указывалось: «Можно считать установленным, что «общесоюзная оппозиция дала местным оппозиционным группам и уклонам лозунги и линию в национальном вопросе»¹⁰.

В соответствии с этим в партийных постановлениях тех лет неоднократно указывалось на необходимость развертывания широкой разъяснительной работы среди интеллигенции, «трудящихся масс» о сущности пролетарской культуры – национальной по форме, социалистической по содержанию. Так, И.А. Зеленский – председатель Среднеазиатского бюро Центрального Комитета Всесоюзной Коммунистической Партии (большевиков), выступая на VII пленуме Центрального Комитета Коммунистической Партии (большевиков) Узбекистана (20 сентября 1927 г.) с докладом об итогах пленума Центрального Комитета Всесоюзной Коммунистической Партии (большевиков), где стоял вопрос о троцкистско-зиновьевской оппозиции, подчеркнул, что «социалистическая культура обуславливается не только национальными формами и национальными рамками культуры, но и ... тем содержанием, которое вкладывается». А оно определялось классово-марксистскими идеологиями.

В Узбекистане, как и в других национальных республиках, борьба с «оппортунистическими вылазками» тесно увязывалась с вопросами о путях создания пролетарской культуры «ранее отсталых народов».

В этом отношении в зоне повышенного внимания оказались литература и искусство, обладающие

1926. – С. 11–12.

⁸Там же. – С. 13

⁹Троцкизм — теория, представляющая собой развитие марксизма на основе взглядов, изложенных Львом Троцким и другими лидерамилевой оппозиции в 1920—1930-е годы, а также лидерами Международной левой оппозиции и Четвёртого интернационала. В качестве самоназвания также используется: большевики-ленинцы, ортодоксальные марксисты, революционные марксисты.

¹⁰Среднеазиатское бюро ЦК ВКП (б). Резолюции и постановления XVI пленума, 8–10 октября 1927. – Ташкент, 1927. – С. 37.

наиболее мощным потенциалом воздействия на общественное и индивидуальное сознание. К главным направлениям социалистической модернизации национальной культуры в области литературы и искусства относились укрепление партийного руководства творческими объединениями художественной интеллигенции, ее марксистско-ленинское воспитание, активная деятельность по «разоблачению» националистической направленности творчества ведущих «буржуазных» писателей и деятелей искусства, жесткое уничтожение «любых форм «националистической оппозиции». Идейная борьба с «буржуазными националистами» тесно переплеталась с государственно-политическим террором, обрушившимся на «оппозиционеров».

С учетом указанных факторов в Узбекистане, как и в целом по Союзу, в борьбе с «националистической оппозицией» прежде всего стали предприниматься активные усилия по ликвидации творческих объединений, не находящихся в зоне строгого партийного контроля. Этот процесс начал разворачиваться еще в первые послеоктябрьские годы и приобрел интенсивный характер с переходом к «развернутому строительству социализма».

Заметной вехой на пути утилизации литературного движения Узбекистана по стандартам классово-партийного подхода стало постановление ЦК ВКП(б) от 23 апреля 1932 г., направленное на «социалистическую перестройку литературного дела»¹¹.

Вслед за его принятием все прежние литературно-художественные объединения стали ликвидироваться, а взамен создавались новые литературные организации и творческие союзы, находящиеся под бдительным партийным контролем. К 1932 г. Узбекская организация советских писателей насчитывала около трехсот деятелей литературы.

Однако процессы духовной нивелировки проходили не столь стремительно, как ожидало сталинское руководство. Многие, так называемые «старые писатели», не желая выполнять установки большевиков, не вошли в новую организацию, отошли от литературного движения коммунистической ориентации. Те же, кто вошел, продолжали отстаивать приоритеты общечеловеческих и национальных ценностей. Да и «молодые писатели» в основе своей не отрывались от национальной почвы, не стремились к предельной политизации своих художественных произведений. Не случайно в советских документах тех лет, посвященных вопросам литературной жизни Узбекистана, неоднократно критиковалась молодая часть местных советских писателей за то, что они слабо освещают «героическую борьбу против классовых врагов», схематично отражают «руководящую роль коммунистической партии», недостаточно пропагандируют «эпохальные перемены, связанные с социалистическим переустройством общества». Причины этого виделись в том, что в их среде «не изжито еще старое влияние буржуазных писателей-националистов», что молодые писатели

¹¹История Узбекской ССР, в 4-х томах. – Ташкент: Фан, 1967. Т. 3. – С. 570.

«не прочно овладели марксистско-ленинским мировоззрением». Для преодоления такого положения, наряду с созданием единой централизованной системы творческих союзов, находящихся под неусыпным партийно-идеологическим контролем, усилением коммунистического воспитания деятелей культуры и искусства, сталинская администрация инициировала массовые «чистки» рядов художественной интеллигенции, сопровождаемые политическими гонениями.

В числе первых поэтов, писателей и драматургов Узбекистана, попавших в 30-е годы под политическую «чистку» оказались талантливые узбекские поэты и писатели Боту (Махмуд Ходиев), Маннон Рамзи, Баис Кариев (Алтай) и другие. По неподтвержденным, а часто и по непроверенным доносам власти начинали преследовать передовых и талантливых специалистов, которые выступали за прогресс и развитие своего народа. Представители творческой интеллигенции Узбекистана несмотря на гонения со стороны властей, всячески старались выступать против внедрения чуждой для узбекского народа большевистской идеологии, против так называемой «социалистической модернизации культуры», которая противоречила духу узбекского народа и игнорировала местные обычаи и традиции, уничтожая тем самым богатое духовное наследие.

Следует отметить, что сложившаяся в условиях тоталитарного режима практика «социалистической модернизации» национальной культуры сопровождалась политическими гонениями, массовыми репрессиями, физическим уничтожением наиболее талантливых представителей национальной интеллигенции Узбекистана. Этот процесс большевики совмещали с неутрачиваемыми кампаниями борьбы против, как им тогда казалось, «идеализации феодального прошлого», «националистических извращений» за обеспечение «идейной чистоты» и ускоренную интернационализацию духовной жизни. Все это определило серьезную угрозу утраты узбекским народом своей национальной самобытности.

Исторический опыт свидетельствует, что культурная политика коммунистического руководства изначально была нацелена на отрыв морали, литературы, искусства, науки от плодотворной национальной почвы, предполагала развертывание культурного строительства в русле насильственных социалистических преобразований. Насильственное уничтожение в период сталинских репрессий наиболее видных представителей творческой интеллигенции, талантливых деятелей литературы и искусства нанесло невосполнимый урон культурному достоянию узбекского народа, вызвало стремитель-

ное разрушение его национальных основ.

Высшую точку достигла политическая травля научной интеллигенции на X пленуме ЦК КП(б) Узбекистана в 1952 году. На нем грубой критике были подвергнуты историки республики за «идеализацию феодального прошлого» и недооценку «прогрессивных последствий присоединения к России, ее воздействия на развертывание в крае революционного движения». Резкие идеологические обвинения обрушились на представителей экономической и филологической отраслей научного познания.

X пленум придал новый импульс политическим гонениям против творческой интеллигенции. Часть из них была арестована и приговорена к длительным срокам заключения в Исправительно-трудовых лагерях. Другие лишились возможности заниматься научной деятельностью, подвергались административному ostrакизму. Только после смерти Сталина в 1953 году политическая дискредитация интеллигенции республики стала ослабевать. Но в принципе система жесткого партийно-идеологического контроля над культурной, образовательной и научной сферами оставалась неизменной вплоть до распада СССР. Политика, проводимая советским правительством **затормозила процессы духовного прогресса**, способствовала растущему отрыву узбекского народа от исконных национально-культурных корней, вековых духовных ценностей и достижений мировой цивилизации.

Ситуация коренным образом изменилась после обретения Узбекистаном независимости. С провозглашением государственного суверенитета открылись широкие возможности динамичного поступательного развития, выхода республики на авангардные рубежи исторического прогресса. Освободившись от былой идеологической зашоренности, бытовавшей в сфере образования, науки и духовного производства в целом научная и творческая интеллигенция Узбекистана активно участвует в преобразовательных процессах. Сегодня узбекскому народу возвращена историческая память, реабилитированы жертвы политических репрессий тоталитарного времени, плодотворная работа осуществляется по духовно-нравственному совершенствованию, интеграции нашей страны в мировое научно-культурное пространство. Возрождение национальной духовности, глубинные изменения во всех областях общественной жизни служат прочным залогом духовно-культурного прорыва устремленного в будущее независимого Узбекистана.

РАЗВИТИЕ ПСИХОЛОГИЧЕСКОЙ УСТОЙЧИВОСТИ У КУРСАНТОВ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ МВД РОССИИ В ПРОЦЕССЕ ФИЗИЧЕСКОЙ ПОДГОТОВКИ

Горбатенко Андрей Васильевич

*старший преподаватель кафедры физической подготовки
Белгородский юридический институт МВД России*

Апальков Александр Владимирович

*преподаватель кафедры физической подготовки
Белгородский юридический институт МВД России*

Ананьев Сергей Иванович

*преподаватель кафедры физической подготовки
Белгородский юридический институт МВД России*

Аннотация. В статье рассмотрены направления подготовки курсантов ведомственных вузов к практической деятельности, зачастую связанную с экстремальными ситуациями и различными вариантами рисковыми моментами, с точки зрения усовершенствованной психологической нагрузки, наиболее приближенной к реальности.

Ключевые слова: психологическая устойчивость, курсант, усовершенствование моральных качеств, физическая подготовка, экстремальные ситуации.

Keywords: *psychological stability, cadet, improving moral character, physical fitness, extreme situations.*

Особенностью правоохранительной деятельности является то, что она связана с риском, чрезвычайными ситуациями, экстремальностью. Работа сотрудников полиции требует определенной физической подготовленности, психофизиологической устойчивости, темперамента, адаптивной защитной прочности. Сотрудники полиции регулярно имеют дело с жестокими, импульсивными представителями преступных слоев общества, рискуют своей жизнью и здоровьем, порой встречаются с такими ужасами и страданиями, которые обычные граждане видят с безопасного для здоровья расстояния телевизионных экранов и газетных страниц. Вынужденное общение с преступниками, риск для жизни, необоснованное применение оружия, ранение или смерть напарника – лавина отрицательных эмоций обрушивается на сотрудника полиции.

В дополнение к тяжелой работе сотрудники пра-

воохранительных органов часто являются целью критики и, часто незаслуженных обвинений со стороны граждан, системы правосудия, прокуратуры, средств массовой информации, да и собственной администрации.

Экстремальная обстановка закрепляется в виде определенного травмирующего опыта, а в некоторых случаях ведет к развитию обширного пост-травматического расстройства. Свойственные полицейским активность, решительность сменяются инертностью и чувством вины как реакцией на профессиональный стресс.

Кроме того, современные полицейские вынуждены выполнять противоречивую деятельность. С одной стороны, им диктуется необходимость подчинения, жесткой иерархии, обуславливающее авторитарно направленным стилем управления, игнорирующим индивидуальность. С другой стороны, даются властные полномочия, которые обязывают сотрудников полиции самостоятельно мыслить и принимать решения. Умение человека одновременно сочетать в себе способности властвовать и подчиняться, требует от него определенной гибкости, личностной зрелости, способности к саморегуляции. При отсутствии таковых развивается профессиональная деформация, проявляющаяся либо в психосоматических расстройствах, либо в асоциальном поведении.

В научных исследованиях проблемы формирования и развития профессиональной надежности в деятельности и поведении личности всегда на-

ходило в сфере внимания специалистов. Это обусловлено тем, что устойчивость непосредственно связано с такой фундаментальной категорией, как надежность, а надежность является важнейшей характеристикой эффективности. Следовательно, именно на достижение высокой надежности деятельности в конечном итоге направлены главные усилия всех лиц, которые осуществляют профессиональную подготовку специалистов, организуют их повседневную деятельность и профессиональное взаимодействие.

Как показывает практика, на сотрудников органов внутренних дел действует ряд факторов, стремящихся нарушить их профессиональную деятельность. Их можно разделить на следующие факторы: субъективные, субъективно-объективные, объективные. Субъективные связаны с профессиональной подготовкой личности, с мотивацией к добросовестному исполнению служебных обязанностей, организацией профессиональной устойчивости. Субъективно-объективные оказывают свое воздействие вне самой системы государственной службы. Объективные факторы действуют извне. К ним следует отнести политический, экономический, социальный факторы.

Политический фактор. В большинстве цивилизованных стран, в том числе и в России, сотрудники органов внутренних дел не имеют права заниматься политической деятельностью, состоять в общественно-политических организациях. Эти ограничения продиктованы стремлением избежать политизации органов внутренних дел, подчинения их интересам межпартийной борьбы.

В то же время политические страсти, бушующие в обществе, могут оказывать влияние на мировоззрение сотрудников органов внутренних дел, создавать им определенный дискомфорт при выполнении служебно-оперативных задач в экстремальных условиях, от чего будут страдать интересы служебной деятельности. Поэтому необходимо постоянно нейтрализовать негативное воздействие политических разногласий, происходящих в стране, на сознание сотрудников правоохранительных органов.

Экономический фактор. Уровень жизни сотрудников органов внутренних дел и членов их семьи находится в определенной зависимости от общей экономической обстановки в обществе. Не секрет, что снижение уровня жизни сотрудников органов внутренних дел отрицательно сказывается на профессиональной устойчивости, стимулировании труда сотрудников, выполнении ими своих служебных обязанностей, добросовестности и исполнительности.

Социальный фактор включает в себя общее состояние общества, его отношение к людям, служащим в органах внутренних дел. Очернение сотрудников органов внутренних дел отрицательно сказывается на морально-психологическом состоянии в подразделениях и, особенно на отношении к службе рядовых сотрудников, деятельность кото-

рых не всегда находит должное общественное признание. В целом все это создает негативные условия для формирования и развития готовности и устойчивости к профессиональной деятельности сотрудников органов внутренних дел, снижает уровень мотивации их к добросовестному исполнению своих служебных обязанностей.

Профессиональная мотивация – это то, что активизирует деятельность сотрудника правоохранительных органов по раскрытию и совершенствованию своих профессиональных способностей, стремление его к достижению вершин в профессиональном мастерстве. При этом мотивация может выступать в производительной или потребительской форме. При производительной мотивации сотрудник постоянно стремится к приданию предмету своей деятельности определенной социальной значимости. Это и вызывает усиление активности у сотрудника по отношению к своей практической деятельности и конечному результату. При потребительской же мотивации деятельность сотрудника подчас направлена на удовлетворение исключительно личных потребностей, создания связей для успешной деятельности в иных сферах, использование должности для будущей карьеры вне государственной службы, нахождение дополнительных доходов, подчас ценою нарушения законов и установленного порядка[4].

Психозомоциональная устойчивость обеспечивается за счет приобретения опыта волевого поведения в эмоциональной напряженности, улучшения физиологических процессов, адаптации к стрессовым ситуациям. Она использует упражнения, которые моделируют различные стрессовые ситуации (ограничение по времени или ограничение в пространстве: создание элемента неожиданности, создание риска и конкуренции в прикладных видах спорта, действия на фоне усталости, и т.д.) и требует мобилизации всех сил, эффективно выполнять двигательные задачи в определенных условиях: бег с горы по сложному маршруту; бег с преодолением естественных и искусственных препятствий; выполнение сложных гимнастических упражнений (сальто и сальто через препятствия или партнера, бои и спарринг-бои для различных видов единоборств, препятствия игры на открытом воздухе). Использование конкурентного метода ускоряет развитие психологической и эмоциональной стабильности, а также упражнения способствуют эффективному укреплению волевых качеств, которые следует повышать постепенно.

Смелость и решительность развивается посредством выполнения упражнений, которые содержат элементы риска и опасности. Наиболее эффективными в этом плане являются упражнения, формирующие психозомоциональную устойчивость.

Аналитические способности рекомендуется развивать такими видами спорта, как шахматы, шашки, также действенным средством являются спортивные игры, учебно-тренировочные и соревновательные поединки по различным видам единоборств.

Дисциплинированность курсантов и слушателей воспитывается за счет постоянной и обоснованной требовательности к себе и товарищам. Необходимо выработать привычку четкого и правильного выполнения команд обучаемыми на занятиях по физической подготовке. Так же выработать определенную программу, которая будет включать в себя соблюдение норм спортивной этики в ходе игр и соревнований, общеразвивающие, строевые, гимнастические и порядковые упражнения.

Следует так же помнить, что в экстремальных ситуациях люди ведут себя по-разному. У одних возникает характерное боевое возбуждение, приводящее к обострению всех органов чувств, внимания, памяти и мышления и способствующее целеустремленности и активности действий. У других, наоборот, понижается чувствительность, замедляется реакция на внешние раздражители, нарушается координация движений и действий, ослабляется внимание и память, что снижает или ставит под угрозу результативность деятельности.

Формирование психофизиологической готовности и устойчивости, позволяющих преодолевать отрицательные состояния и уверенно действовать в боевой обстановке, возможно при условии перенесения длительных физических нагрузок и систематических тренировок. Поэтому на занятиях по физической подготовке рекомендуется создавать напряженную обстановку с постоянным наращиванием нагрузки, доводя ее до предельной. Для увеличения психической нагрузки рекомендуются

следующие методические приемы: использование шумовых эффектов, преодоление отдельных препятствий и всей полосы препятствий в усложненных условиях: в дождь, снег, преодоление препятствия с имитацией оружия, в условиях плохой видимости.

Руководители правоохранительных органов зачастую обоснованно жалуются на недостаток кадров, объясняя его оттоком профессионалов из государственных структур в частные [6].

Между тем более негативным явлением, по видимому, следует считать общую неподготовленность многих сотрудников ОВД к переменам, их неприспособленность к принятию действительно значимых самостоятельных решений, нежелание самосовершенствоваться на фоне постоянно развивающихся свои умения преступников.

Таким образом, эффективность сотрудника органов внутренних дел в профессиональной деятельности во многом определяется тем, насколько успешно создается положительная мотивация к службе, которая во многом зависит от профессиональной устойчивости и профессиональной направленности личности сотрудника. Над решением этих проблем в учебных учреждениях МВД России и должны трудиться начальники курсов, факультетов, профессорско-преподавательский состав и сотрудники соответствующих подразделений вузов, направляя свою энергию и творчество на совершенствование учебно-воспитательного процесса, привитие будущим выпускникам любви к избранной профессии и готовности посвятить ей свою жизнь ■

Список литературы

1. Алексеев, Н.А. Методические подходы к комплексной системе построения занятий по физической культуре / Н.А. Алексеев, Д.Е. Егоров, Н.Б. Кутергин // Физическое воспитание студентов творческих специальностей. – 2005. – № 1. – С. 68-73.
2. Ахматгатин, А.А. Основы подготовки сотрудников полиции к действиям в экстремальных ситуациях / А.А. Ахматгатин // Вестник Восточно-Сибирского института МВД России. – 2013. – № 3(66). – С. 3-8.
3. Дмитраков, А.М. Формирование профессионально-психологической готовности специалиста в образовательных организациях МВД России / А.М. Дмитраков, Н.А. Алексеев, Н.Б. Кутергин, С.И. Крамской // Проблемы правоохранительной деятельности. – 2013. – № 2. – С. 42-45.
4. Иванова, М.Б. Педагогические условия формирования профессиональной направленности личности курсантов вузов МВД России : дис. ... канд. пед. наук : Барнаул, 2000. – 202 с.
5. Кутергин, Н.Б. Психологические механизмы адаптационных процессов у спортсменов / Н.Б. Кутергин, А.В. Горбатенко // Вестник Белгородского юридического института МВД России. – 2011. – № 1. – с. 49-50.
6. Лубышева, Л.И. Спортивное воспитание личности // Теория и практика физической культуры. – 2012. – № 6. – С. 96-99.
7. Шахматов, А.В. Некоторые аспекты совершенствования руководства морально-психологической подготовкой в оперативных подразделениях ОВД / А.В. Шахматов, Г.А. Федосеев // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. – 2014. – № 1(61). – С. 4-14.

**ЭЛЕКТРОННОЕ МОДЕЛИРОВАНИЕ
ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ С ИСПОЛЬЗОВАНИЕМ
ИНФОРМАЦИОННЫХ ТЕХНОЛОГИЙ
ELECTRONIC MODELLING OF PROFESSIONAL ACTIVITY
WITH USE OF INFORMATION TECHNOLOGIES**

**Зыкова Мария Евгеньевна
M.E. Zyкова**

**Кабадько Галина Ивановна
G.I. Kabadko**

*Институт пищевых технологий и дизайна
Institute of Food Technology and Design, Nizhny Novgorod, Russia*

Аннотация. В данной статье предложен новый метод проведения реального и виртуального эксперимента. Автор создал компьютерную модель производственного цикла на основе электронной таблицы Excel.

Ключевые слова: компьютерная модель, оптимальный путь развития системы, консолидация и структурирование данных.

Summary. In this article the new method of carrying out real and virtual experiment is offered. The author created computer model of a production cycle on the basis of Excel spreadsheet.

Keywords: computer model, optimum way of development of system, consolidation and structuring data.

В настоящее время существует множество способов и методов подготовки обучающихся к решению новых задач. Одним из них является формирование навыков исследовательской деятельности, включающих проведение реальных и виртуальных экспериментов.

Нами была поставлена задача создания компьютерной модели с использованием современных компьютерных технологий по определению розничной цены готовой продукции, ежедневной выручки от реализации продукции, расчета суточной потреб-

ности в продуктах, автоматического заполнения сопроводительной документации.

Для реализации поставленных целей в информационном пространстве разработана компьютерная модель. Данная модель создается с помощью электронной таблицы Microsoft Excel, которая позволяет сформировать компьютерную систему [2].

Используя средства электронной таблицы, решаются задачи поиска наиболее оптимального пути развития системы. Таким образом, электронная модель проверяется на различные внешние изменения путем подбора одного значения через изменение другого [1].

Для выполнения производственной программы ежедневно заведующий производством составляет меню комплексного обеда. На все блюда, указанные в меню, рассчитывается калькуляция и определяется розничная цена.

Для определения цены готовой продукции и ежедневной выручки от реализации продукции разработан комплексный обед (бизнес - ланч), в данном случае на 2 дня (рисунок 1 и 2).

Используя дифференцированный подход в обучении, создано несколько компьютерных моделей производственного цикла.

Комплексный обед (бизнес - ланч)							
№ п/п	Наименование блюда (кратка)	Номер блюда по Сборнику рецептов	Выход одного блюда, г	Количество порций	Цена продажи, р.к.	Сумма, р.к.	
1	=D\ДО1	=D\ДОКУМЕН1	=рыба заливн'E16	30	=рыба заливн'E15	=E3*F3	
2	=D\ДО1	=D\ДОКУМЕН1	=борщ'E24	30	=борщ'E23	=E4*F4	
3	=D\ДО1	=D\ДОКУМЕН1	=D\ДОКУМЕНТЫ НЕ	30	=котлеты'E18	=E5*F5	
4	=D\ДО1	=D\ДОКУМЕН1	=кисель из кураги'E13	30	=кисель из кураги'E12	=E6*F6	
5	=ЕСЛИ		100	30	=ЕСЛИ(D7=100;цены\C49;цены\C48)	=E7*F7	
8	Итого						=СУММ(G3:G7)

Рисунок 1 – План комплексного обеда на понедельник

Комплексный обед (бизнес - ланч)							
№ п/п	Наименование блюдо	Номер блюда по Сборн	Выход одного блюда, г	Количество порций	Цена продажи, р.к.	Сумма, р.к.	
1	=D\Д	138	=рыба заливн'E16	50	=рыба заливн'E15	=E3*F3	
2	=D\Д	170	=борщ'E24	50	=борщ'E23	=E4*F4	
3	=D\Д	608	=котлеты'E19	50	=котлеты'E18	=E5*F5	
4	=D\Д	874	=кисель из кураги'E13	50	=кисель из кураги'E12	=E6*F6	
5	=ЕСЛИ		100	50	=ЕСЛИ(D7=100;цены\C49;цены\C48)	=E7*F7	
8	Итого						=СУММ(G3:G7)

Рисунок 2 - План комплексного обеда на вторник

Розничная цена на блюдо рассчитывается в калькуляционных картах (рисунок 3).

Калькуляционная карточка. Котлеты, рецептура № 608				
Наименование сырья	Норма		Цена, р.к.	Сумма, р.к.
	на одну порцию, г	на 100 порций, кг		
Говядина (котлетное мясо)	101	=B5*100/1000	=цены\C25	=C5*D5
Хлеб пшеничный	18	=B6*100/1000	=цены\C26	=C6*D6
Молоко	24	=B7*100/1000	=цены\C27	=C7*D7
Сухари	10	=B8*100/1000	=цены\C28	=C8*D8
Жир животный топленый	6	=B9*100/1000	=цены\C29	=C9*D9
Соль	4	=B10*100/1000	=цены\C30	=C10*D10
Перец горошком	0,05	=B11*100/1000	=цены\C31	=C11*D11
Петрушка (зелень)	4	=B12*100/1000	=цены\C32	=C12*D12
Соус сметанный № 798	50	=B13*100/1000	=соус сметанный'E12	=C13*D13
Пюре картофельное № 694	150	=B14*100/1000	=пюре картоф'E12	=C14*D14
Общая стоимость сырьевого набора				=СУММ(E5: E15)
Наценка				=E16*B17/100
Цена продажи блюда, р.к.				=E16+E17/100
Выход одного блюда в готовом виде, г				
Ответственный работник				300

Рисунок 3 – Калькуляционная карта

На отдельном листе формируется список продуктов с указанием цены (рисунок 4).

Наименование продукта	Ед. изм.	Цена продукта,
Осетр	кг	100
Лимон	кг	68
Петрушка (зелень)	кг	83
Морковь		45
Соль		12
Курица		68
Картофель		13
Огурцы соленые		67
Салат		95
Крабы		130

Рисунок 4 – Цена на продукты

Компьютерная модель преобразуется, совершенствуется в зависимости от поставленной производственной задачи для достижения новых целей.

Электронная система контролирует внешние изменения и дополнения, например, сумму выручки от продажи блюд, изменения наценки на блюдо и цены на продукты (рисунок 5).

Блюда	Понедельник	Вторник
Рыба заливная с гарниром из овощей	='[бизнес - ланч (понедельник).xls]	='[бизнес - ланч (вторник).xls]
Борщ с капустой и картофелем	='[бизнес - ланч (понедельник).xls]	='[бизнес - ланч (вторник).xls]
Котлеты рубленые (из говядины) с соусом сметанным и	='[бизнес - ланч (понедельник).xls]	='[бизнес - ланч (вторник).xls]
Кисель из кураги	='[бизнес - ланч (понедельник).xls]	='[бизнес - ланч (вторник).xls]
Хлеб ржаной	='[бизнес - ланч (понедельник).xls]	='[бизнес - ланч (вторник).xls]
Итого	=СУММ(B4:B8)	=СУММ(C4:C8)
Наценка	='[бизнес - ланч (понедельник).xls]	='[бизнес - ланч (вторник).xls]

Рисунок 5 – Общие данные

Консолидация данных позволяет определить выручку от продажи блюд по дням недели (рисунок 6).

	Выручка от продажи блюд
Рыба заливная с гарниром из овощей	='общие данные'!B4+'общие данные'!C4
Борщ с капустой и картофелем	='общие данные'!B5+'общие данные'!C5
Котлеты рубленые (из говядины) с соусом сметанным и картофельным пюре	='общие данные'!B6+'общие данные'!C6
Кисель из кураги (жидкий)	='общие данные'!B7+'общие данные'!C7
Хлеб ржаной	='общие данные'!B8+'общие данные'!C8
Итого за период	=СУММ(B2:B6)

Рисунок 6 – Консолидация данных

Структурирование данных прослеживает промежуточные итоги (рисунок 7).

	В	С
2	Наименование блюд	Сумма, руб
5	Рыба заливная с гарниром	=СУММ(С3:С4)
8	Борщ с капустой и картофелем	=СУММ(С6:С7)
11	Котлеты рубленные (из говядины) с соусом сметанным и	=СУММ(С9:С10)
14	Кисель из кураги (жидкий)	=СУММ(С12:С13)
17	Хлеб ржаной	=СУММ(С15:С16)
18		='[бизнес - ланч (вторник).xls]бизнес - ланч (вторник)!'\$G\$8
19		='[бизнес - ланч (понедельник).xls]бизнес - ланч (понедельник)!'\$G\$8
20	Итого	=СУММ(С18:С19)

Рисунок 7 – Структурирование данных

С помощью функции Подбор параметра можно проследить изменение выручки в зависимости от наценки на блюдо (рисунок 8).

А	В	С	Д	Е	Ф	Г	Н	И	Ж
1	Изменение выручки в зависимости от наценки на блюдо								
3	Наценка	Сумма выручки							
4	700	40000							

Рисунок 8 – Работа с подбором параметра

В комплексном обеде относительно выхода одного блюда автоматически заменяется наименование блюда.

А	В	С	Д	Е	Ф	Г
1	Комплексный обед (бизнес - ланч)					
2	№ п/п	Наименование блюда (краткая характеристика)	Номер блюда по Сборнику рецептов	Выход одного блюда, г	Количество порций	Цена продажи, р.к.
7	5	=ЕСЛИ(D7=D8;C49;C48)	100	50	=ЕСЛИ(D7=100;ценн!C49;ценн!C48)	=E7*F7
8	Итого					=СУММ(G3:G7)

Рисунок 9 – Автоматическое изменение наименования продукта

Заполнение необходимых для работы документов в автоматическом режиме (рисунок 10 и 11).

№, номер по рецепту	Продукты и товары	Единица измерения	Количество	Примечание
1	=Султанка потреб 1А016	кг		
2	=Султанка потреб 1А017	кг		
3	=Султанка потреб 1А018	кг		
4	=Султанка потреб 1А019	кг		
5	=Султанка потреб 1А020	кг		
6	=Султанка потреб 1А021	кг		
7	=Султанка потреб 1А022	кг		
8	=Султанка потреб 1А023	кг		
9	=Султанка потреб 1А024	кг		
10	=Султанка потреб 1А025	кг		
11	=Султанка потреб 1А026	кг		
12	=Султанка потреб 1А027	кг		
13	=Султанка потреб 1А028	кг		

Рисунок 10 – Требование в кладовую

Список литературы

1. Гаврилов Л.П. Информационные технологии в коммерции: Учеб. пособие. – М.: ИНФРА-М, 2011. – 238 с. + CD-R. – (Высшее образование).
2. Опанащук О.Б. Обобщающий урок по теме «Модели. Электронные таблицы» // Информатика и образование. 2006. №8 (40).

СДО: ПЕРСПЕКТИВЫ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ В ВУЗЕ ТРЕТЬЕГО ТЫСЯЧЕЛЕТИЯ

Арсланова Айгуль Ринатовна

Уфимский государственный нефтяной технический университет

В феврале 2011 г. были приняты поправки в Закон РФ «Об образовании» в части применения электронного обучения, дистанционных образовательных технологий. Для большинства жителей нашей страны эти поправки (как впрочем и многие другие изменения в законодательства) прошли почти незаметно. Но по мнению профессионалов, они в принципе способны кардинальным образом изменить ситуацию в образовании в стране и в нашей Республике в частности. Надо сказать, что в мире более 100 млн. студентов давно и успешно обучаются дистанционно с использованием электронных технологий образования [1]. Кроме всего прочего, данная система позволяет осуществлять обучение, тестирование, аттестацию и обучение учащихся и персонала, оценку и развитие сотрудников. СДО предназначено для обеспечения интерактивного взаимодействия студента и преподавателя независимо от места их нахождения через средства информационно-телекоммуникационных технологий. Использование систем дистанционного обучения (СДО) в учреждениях образования, государственных структурах, предприятиях и компаниях позволяет автоматизировать множество процессов, связанных с организацией электронного обучения, управлением учебным процессом, оценкой и развитием персонала.

Что такое Система Дистанционного Обучения

Система Дистанционного Обучения (СДО) — это программное обеспечение для организации дистанционной формы обучения, дополнительной системы поддержки учебного процесса, электронного документооборота, для создания электронных обучающих материалов, администрирования и оценки успеваемости в рамках изучаемой дисциплины, проведения консультаций.

Дистанционное обучение подразумевает активное использование интернет технологий, позволяющих проводить обучение, если учитель и ученик находятся на расстоянии друг от друга. Сейчас для этого используются возможности Интернет или локальных компьютерных сетей. Современная сфера образования предлагает несколько форм обучения: очная, заочная, вечерняя, экстерн и дистанционная. Дистанционная форма обучения соответствует современному уровню развития общества. В отличие от классических форм получения образования дистанционное обучение осуществляется с использованием всех новейших технических достижений в

сфере телекоммуникационных технологий и сети Интернет. Системы удаленного обучения позволяют обучать работающих студентов практически без отрыва от производства.

Преимущества внедрения СДО для учреждений образования

Использование системы дистанционного обучения (СДО), инструментов для разработки учебных курсов и тестов, для создания учебных материалов позволяет решить ряд задач, связанных с повышением эффективности обучения, а также выйти на новый инновационный путь функционирования.

Внедрение в учебном заведении системы дистанционного обучения позволяет:

- **создать единую платформу для коммуникации** преподавателей, студентов, родителей, работников административного и методического отделов;
- расширить количество изучаемых дисциплин, привлекая к сотрудничеству преподавателей из других вузов и стран внутри внедренной системы дистанционного обучения;
- **повысить эффективность обучения**, используя интерактивные методы и инструменты — видео, онлайн конференции с участием лучших специалистов из разных стран мира;
- увеличить количество студентов и аспирантов (в том числе за счет привлечения студентов из других стран и регионов), не неся дополнительных затрат на увеличение аудиторного фонда, расширение преподавательского состава;
- существенно улучшить качество обучения студентов дневной и заочной форм обучения, так как использование системы дистанционного обучения позволяет внедрить процесс смешанного обучения, который четко структурирует изложение учебных материалов, позволяет следить за процессом прохождения студентом курса обучения, и, конечно, использует интерактивные формы обучения для изложения лекций, тестов, практических упражнений;
- сделать возможным создание виртуального института, по своим функциям не уступающего классическому учреждению образования, ведь наша система позволяет организовать не только процесс обучения, администрирования, контроля за оплатой, мониторинга прохождения материала, но и автоматизировать весь процесс от сдачи вступи-

тельных тестов и зачисления студента на курс, до выдачи диплома;

- сделать возможным для преподавателей создание своих электронных (дистанционных) курсов, проведение дополнительных занятий, консультаций.

С помощью системы ДО студенты могут в удобное для них время, используя технологии дистанционного обучения, осваивать учебные материалы по дисциплине, представленные в виде интерактивных электронных учебно-методических комплексов. Электронные учебно-методические комплексы включают теоретические материалы, практикумы, программно-педагогические тесты, задания и методики выполнения курсовых проектов, расчетно-гра-

фических работ, контрольных заданий. Система ДО позволяет вести протокол освоения учебного материала и результатов тестирования. Веб-обзор СДО вузов Уральского региона в 2012 году (в городах Уфа, Тюмень, Пермь, Ижевск, Челябинск, Екатеринбург) показал, что лидерство Moodle становится доминирующим, а все основные отечественные разработки СДО (Прометей, Гиперметод и Гисофт) представлены как самостоятельно, так и посредством структурной экспансии вузов городов Москвы и Санкт-Петербурга (филиалы, представительства) в Уральском регионе, ведущие вузы региона имеют собственные разработки и активно их используют в сочетании с технологиями ведущих мировых компаний (например, Adobe Acrobat Connect) [2].

Табл. 1 Использование систем дистанционного обучения (СДО) в ведущих вузах Уральского региона за 2012 год

Ранг	Наименование вуза	Город	Оценка	СДО
1	Уфимский государственный авиационный технический университет	Уфа	20	MOODLE
2	Тюменский государственный университет	Тюмень	18	Собственная разработка «Информационно-образовательный портал DISTANCE.RU»
3	Уральский государственный технический университет "УПИ" имени первого Президента России Б.Н.Ельцина	Екатеринбург	16,7	Собственная разработка «ЭЛИОС» им. В.В.Бурнева
4	Уральский государственный университет имени А.М.Горького	Екатеринбург	16,7	--//----//----//--
5	Уфимский государственный нефтяной технический университет	Уфа	16,3	MOODLE С использованием технологий Adobe Acrobat Connect
6	Южно-Уральский государственный университет	Челябинск	15,4	Используется СДО на базе платформы «ПРОМЕТЕЙ», но как таковая не позиционируется в открытых ресурсах Университета, включая памятки для преподавателей и студентов. С использованием технологий Adobe Acrobat Connect
7	Тюменский Государственный нефтегазовый университет	Тюмень	13,5	собственная разработка «EDUCON» на ядре MOODLE
8	Удмуртский государственный университет	Ижевск	11,6	MOODLE
9	Пермский государственный технический университет	Пермь	10,9	Собственная разработка с использованием Интернет-технологий
10	Пермский государственный университет	Пермь	8,8	Собственная разработка «ДИОС»

Разница между дистанционным и заочным обучением

Заочное обучение (ЗО) — это форма организации учебного процесса для лиц, сочетающих получение образования с профессиональной трудовой деятельностью. Обучение студентов осуществляется без отрыва от производства, в форме сочетания периодических занятий, лабораторных и практических работ, экзаменационных сессий с самостоятельным изучением программного материала. Заочное обучение предполагает самостоятельную работу обучающихся над учебным материалом. При этом на самостоятельную работу отводится 70% времени, предусмотренного для выполнения учебного плана каждой специальности. Главный плюс заочной формы обучения — то, что заочное обучение стоит гораздо меньше, нежели дневное. А минус

заочной формы — недостаточное качество полученных знаний и опыта, практических знаний. Заочное обучение может быть весьма эффективным для людей, нацеленных на результат, ответственных и умеющих работать самостоятельно. ЗО существует почти во всех уфимских вузах. [3].

Дистанционное обучение (ДО) – это совокупность технологий, которые обеспечивают доставку основного объема изучаемого материала, интерактивное взаимодействие обучаемых и преподавателей в процессе обучения, предоставление возможности самостоятельной работы по освоению изучаемого материала. При дистанционном обучении обеспечивается систематическая и эффективная интерактивность. Преимуществами ДО являются сокраще-

ние сроков обучения, возможность параллельного обучения в российском и зарубежном вузах, независимость студента от географического расположения вуза. Но при таком обучении отсутствует прямое очное общение между обучающимся и преподавателем. А когда рядом нет человека, который мог бы эмоционально окрасить знания, это значительный минус для процесса обучения. Одним из ключевых вопросов дистанционного обучения остается проблема подтверждения личности пользователя при проверке знаний. Невозможно сказать, кто на другом конце провода. Также для дистанционного обучения необходима жесткая самодисциплина, а его результат напрямую зависит от самостоятельности и сознательности учащегося. Отсутствует постоянный контроль над обучающимся. Современное компьютерное дистанционное обучение позволяет учащимся обучаться как полностью автономно, так и как будто находясь в аудитории. Автономное обучение подразумевает, что в одной системе учащийся проходит все стадии – сначала самостоятельно изучает материал, после получает задание от преподавателя и проходит тестирование в автоматическом режиме. Общение с преподавателем при этом ведется посредством обмена сообщениями. Такой вариант является идеальным для тех учащихся, у которых свободное для обучения время сильно разбросано. Но есть и свои недостатки – отсутствие живого общения, а также необходимость в хорошей самоорганизации ученика, чтобы не сложилось ситуации когда необходимо все сделать в последний день. Интерактивное дистанционное обучение подразумевает живые, проходящие через Интернет уроки. Так, студент будет видеть и слышать не только преподавателя, но и своих однокурсников посредством аудио-видео связи и обмена мгновенными сообщениями. Современная система дистанционного обучения предоставляет все необходимые средства для проведения занятий. Так, через неё можно проводить демонстрацию презентаций преподавателем, причем слайды будут меняться у всех автоматически. Также они имеют аналог доски, возможность загружать, передавать, открывать файлы и другой необходимый функционал. Благодаря этому создается впечатление, что все учащиеся находятся рядом в одной аудитории. Однако здесь есть свои минусы – так как занятия интерактивные, то учащиеся должны подключиться к системе через Интернет в точно назначенное время. Также для работы аудио-видео связи должен быть широкий Интернет-канал (однако сейчас с этим проблем нет). Дистанционное обучение является очень эффективным при должной самоорганизации и стремлению к обучению в определенной области [4].

Инструменты для создания контента

Большинство преподавателей в процессе своей работы создают огромное количество учебного и подготовительного материала на различные темы, чаще всего оформленного с помощью пакета Microsoft Office. В целях облегчения процесса создания или конвертации разноформатного учебного материала в единый, профессиональный

веб-контент или SCORM пакеты, разработаны специальные инструменты по созданию контента, которые позволяют с легкостью это сделать. Совместное использование PowerPointForce с QuizForce и WordForce — легкий и эффективный способ создавать качественные презентации для WEB или СДО, с элементами тестирования и электронного учебника, которые раньше могли делать только специалисты [5]. Для того, чтобы эффективно использовать Систему Дистанционного Обучения, достаточно ознакомиться с руководством по использованию, либо пройти краткий курс обучения. В настоящее время дистанционная система обучения представляет собой готовый программный продукт. Ознакомившись с руководством по использованию либо пройдя краткий курс обучения, можно самостоятельно создавать свои курсы.

Решение проблемы электронного обучения в техническом вузе сегодня находит применение в создании учебно-научных инновационных комплексов. Решение проблемы электронного обучения в техническом вузе сегодня находит применение в создании учебно-научных инновационных комплексов. С помощью системы ДО студенты могут в удобное для них время, используя технологии данной системы, осваивать учебные материалы по дисциплине, представленные в виде таких комплексов. В электронные УМК входят теоретические материалы, практикумы, программно-педагогические тесты, задания и методики выполнения контрольных работ. Курс ДО по иностранному языку может быть оснащён мультимедиа-учебниками английского языка. Разделён по уровням владения языком на — Elementary, Pre-Intermediate, Intermediate и Upper-Intermediate. В него могут быть включены уроки, контрольные работы, аудио- и видеоматериалы и множество упражнений. Среди упражнений — проработка текстов, аудирование, письменные задания на слова и грамматику, шлифовка произношения. За основу структуры электронного УМК мы, например, взяли структуру оксфордского курса REWARD Intern@tive всемирно знаменитого издательства Macmillan. Однако, данная структура требует доработок с учётом требований технического вуза. Учебные курсы в СДО — это не только уникальная возможность аккумулировать учебные материалы и разработки в персональном кабинете преподавателя на образовательном портале, но и перспектива внести вклад в развитие образовательной культуры республики в целом.

Курсы по иностранному языку проводятся пока на уровне эксперимента, пока только среди энтузиастов, т. к. формальная организация предполагает наличие соответствующего аппаратного обеспечения, оснащение компьютеров видеокамерами, финансовую затратность. Так как занятия интерактивные, то учащиеся и преподаватель должны подключиться к системе через Интернет в точно назначенное время. Следовательно, чтобы массово внедрить систему ДО также необходимо: 1) определить место и время, которые выделяются на данную форму обучения (в случае с заочниками — уладить

формальные вопросы регистрации контрольных работ); 2) также необходимо обеспечить преподавателей интернетом на рабочем месте, причём для работы аудио-видео связи должен быть широкий Интернет-канал и, возможно, понадобится обновление платформы ДО до современной версии, т. к. имеющаяся платформа не достаточно интуитивна и совершенна (в УГАТУ, например, с 2014 г. используется платформа Мираполис). Система ДО позволяет вести электронный протокол освоения учебного материала и результатов тестирования. Однако, наш функционал здесь пока ограничен. И, так как

один человек этот вопрос не решает, нужно решать комплексно. Использование системы дистанционного обучения в учреждениях образования действительно позволяет автоматизировать множество процессов и решить ряд задач, связанных с повышением эффективности обучения, и, что немаловажно, позволяет сохранить контингент студентов вуза. Однако данная система не является эквивалентной заменой обычных занятий и может рассматриваться, на наш взгляд, пока только как дополнение и обогащение основного курса обучения ■

Список литературы

1. http://www.obrazovanie-ufa.ru/Vuz/Elektronnoe_obuchenie_Vybor_mezhdu_zatratnostyu_i_effektivnostyu_v_obrazovanii.htm
2. <http://www.elearningpro.ru/forum/topics/2012-5>
3. http://www.obrazovanie-ufa.ru/Vuz/Chto_vybrat_Distantsionnoe_ili_zaochnoe_obuchenie.htm
4. http://www.obrazovanie-ufa.ru/15-04-2012/Distantsionnoe_obuchenie.htm
5. <http://www.english.language.ru/distance/index.html>
6. <http://elearningsoft.ru/products>
7. http://www.obrazovanie-ufa.ru/zavedenie/Ufimskiy_gosudarstvennyy_aviatsionnyy_tehnicheskiy_universitet_UGATU.htm
8. <http://www.english-distance.ru/>
9. <http://www.netlanguages.com/info/english/index.php>

ВЛИЯНИЕ УСЛОВИЙ ОБРУШИВАНИЯ ВЫСОКОМАСЛИЧНОГО ПОДСОЛНЕЧНИКА НА КАЧЕСТВО ПОЛУЧАЕМОЙ РУШАНКИ И ЗАМАСЛИВАНИЕ ЛУЗГИ

Тесленко Сергей Александрович

*аспирант кафедры технологии жиров и продуктов брожения
Национальный технический университет
«Харьковский политехнический институт»*

Врюкало Екатерина Павловна

*магистр кафедры технологии жиров и продуктов брожения
Национальный технический университет
«Харьковский политехнический институт»*

Садовничий Георгий Владимирович

*генеральный директор
ООО Инжиниринговая компания «Пищевые технологии «Подсолнух»*

Вступление. Пищевая и перерабатывающая промышленность Украины имеют важное место в обеспечении не только внутреннего продовольственного рынка, но и международного. Значительное место в данном секторе занимает масложировая промышленность, продукция которой занимает одну из наибольших квот продуктового экспорта страны. Данная среда существует в рамках высокой конкуренции, что требует постоянного улучшения показателей качества продукции, повышения технико-экономических показателей, снижение себестоимости.

Основным масличным сырьем в Украине является подсолнечник. Вышеуказанное касается его переработки. При этом необходимо брать во внимание специфические свойства переработки данного вида сырья, а именно качественное (полное) отделение плодовой оболочки (лузги) от ядра, то есть обрушивание.

Литературный обзор. Семена подсолнечника являются источником получения ценных кормовых и пищевых продуктов.

Составными частями семян подсолнечника являются ядро, семенная оболочка и плодовая оболочка (лузга). Ценные вещества: липиды и протеины, локализованы в ядре семени.

Лузга и семенная оболочка являются источником ряда нежелательных веществ, которые

при переработке переходят в масло, жмых, шрот. Содержание сырой клетчатки и безазотисто-экстрактивных веществ в оболочках намного выше, чем в ядре. Кроме того, липиды лузги содержат большие количества свободных жирных кислот, продуктов окисления триацилглицеринов, восков и воскоподобных веществ [1].

При производстве высококачественных продуктов: масла, жмыха и шрота - обрушивание и последующее сепарирование рушанки являются важными и необходимыми технологическими стадиями.

Количественные соотношения между ядром и лузгой при переработке семян подсолнечника в технологических линиях прессования-экстракция сказываются на производительности оборудования, качестве и выходах вырабатываемой продукции.

При снижении лузжистости ядра с 8 до 3% производительность форпрессового и экстракционного цехов возрастает примерно на 10% [2].

При переработке семян подсолнечника, из лузги в масло переходят вещества, которые увеличивают кислотное число, цветность масла, снижают его стойкость к окислению.

Лузга в мятке приводит к увеличению потерь масла со шротом за счет увеличения его выхода, дополнительных потерь масла в лузге. Масличность

лузги, выделенной из шрота, всегда выше ботанической [3].

Лузга, удаленная из производства при разделении рушанки, увеличивает потери масла. На многих предприятиях масличность лузги достигают 5 – 6% при ботанической масличности лузги 2 – 4%. В отдельных случаях потери масла с лузгой превышают потери масла со шротом.

На данный момент селекция подсолнечника направлена на создание сортов и гибридов с высоким содержанием масла (48 – 54%), при этом другие физико – механические факторы, влияющие на переработку, практически не учитываются. Увеличение масличности семян подсолнечника осуществляется путем увеличения масличности ядра, а не за счет снижения лузжистости, как было ранее [4].

Лузга при этом становится более тонкой, плотно прилегает к ядру, частично срастается с ним (отсутствует воздушная полость между ядром и лузгой). При обрушивании остается много целых и недообрушенных семян, образуется большое количество сечки, масличной пыли. На лузге остаются частицы ядра, которые не отделяются даже в биттер-сепараторах, что увеличивает потери масличного материала, а, следовательно, и масла с лузгой.

Снизить лузжистость ядра и масличность лузги можно при развевании однородной рушанки, получение которой зависит от семенорушальных машин и параметров проведения обрушивания.

Обрушивание семян подсолнечника на предприятиях в основном проводят методом многократного удара в бичевых семенорушках и одно-

кратным направленным вдоль длинной оси в центробежных семенорушках. Результаты работы семенорушек [5] показали, что одной из перспективных является обрушивание на центробежной семенорушке – 2Ихно [6, 7, 8].

Постановка проблемы. Нашей задачей являлось нахождение рациональных условий обрушивания, которые дадут высокие количественные и качественные показатели обрушивания, а также снижение потерь масла с лузгой при разделении рушанки.

Изложение основного материала. В соответствии с предыдущими исследованиями для получения качественного обрушивания семян подсолнечника используется новая технология обрушивания на центробежной семенорушке-2Ихно с использованием предварительного искусственного охлаждения [5, 9, 10, 11].

Предметом исследования – процессы и технологии переработки семян высокомасличного подсолнечника.

Объект исследования – гибридные семена высокомасличного подсолнечника «Украинский F1», фракций по толщине: больше 3,4мм; меньше 3,4мм; исходной некалиброванной смеси.

Для данных фракций семян были исследованы начальные характеристики: влажность семян и их морфологических частей (ядра, лузги) [12]; лузжистость семян [13]; вес 1000 штук семян [14], ботаническая масличность лузги [15]. Результаты приведены в таблице 1.

Таблица 1 – Начальные характеристики семян.

Фракция семян	Влажность семян, %	Влажность ядра, %	Влажность лузги, %	Лузжистость семян, %	Вес 1000 штук семян, г	Ботаническая масличность лузги, %, на а.с.в
Больше 3,4мм	6,05	3,61	8,68	30,22	53,39	2,32
Меньше 3,4мм	6,17	3,60	8,28	29,19	42,25	2,30
Исходная смесь	6,02	3,42	9,04	28,85	54,70	2,39

Рабочие характеристики семенорушки – 2Ихно:
- окружная скорость ротора семенорушки, м/с – 28,27;

- число каналов в роторе, штук – 144;
- производительность, кг/час – 432.

Первая серия опытов связана с определением параметров обрушивания фракции больше 3,4 мм при исходной влажности 6,05% и влажности 1%. Оценивали качество проведения процесса по показателям: фракционный состав рушанки, коэффициент обрушивания (K_o), коэффициент сохранности ядра ($K_{с.я}$), степень обрушивания, масличность отходящей лузги.

Вторая серия опытов связана с определением параметров обрушивания фракции меньше 3,4 мм при исходной влажности 6,05% и влажности 1%.

Оценивали качество проведения процесса по таким показателям: фракционный состав рушанки, коэффициент обрушивания (K_o), коэффициент сохранности ядра ($K_{с.я}$), степень обрушивания, масличность отходящей лузги.

Третья серия опытов связана с определением параметров обрушивания исходной фракции семян 1,8 – 4,6 мм при исходной влажности 6,05% и влажности 1%. Оценивали качество проведения процесса по таким показателям: фракционный состав рушанки, коэффициент обрушивания (K_o), коэффициент сохранности ядра ($K_{с.я}$), степень обрушивания, масличность отходящей лузги.

Результаты приведены в таблице 2-4 соответственно.

Таблица 2 – Влияние температуры предварительного охлаждения семян подсолнечника разной влажности на количественные и качественные показатели обрушивания, полученной при количестве оборотов ротора семенорушки – 20,00 ÷ 28,33с⁻¹

Влажность, %	Количество оборотов ротора семенорушки, с ⁻¹	Температура семян перед обрушиванием, °С	Состав рушанки, %										
			Ядро целое	Ядро дробленое	Целые семена	Недоброщенные семена	Сечка	Лузга	Масличная пыль	К _о	К _{с.н}	Степень обрушивания	Масличность лузги, %
6,05	20,00	+10	19,76	22,36	12,34	18,88	2,06	22,20	2,40	0,723	0,865	68,8	3,64
		0	23,58	17,52	16,6	19,21	1,99	18,31	2,79	0,678	0,904	64,2	3,27
		-10	30,4	17,29	9,65	17,88	1,41	21,39	1,98	0,758	0,929	72,5	3,05
		-20	36,33	12,69	9,03	14,66	1,17	23,14	2,98	0,790	0,907	76,3	2,68
		-30	39,6	12,59	8,77	12,43	1,01	24,36	1,24	0,811	0,935	78,8	2,38
		-40	37,28	19,64	7,44	8,44	1,07	24,66	1,47	0,857	0,955	84,1	2,49
	23,33	+10	13,38	34,88	5,59	13,56	3,79	23,85	4,95	0,676	0,843	80,9	3,78
		0	14,26	32,49	3,91	15,87	3,44	24,79	5,24	0,648	0,823	80,2	3,41
		-10	21,34	33,7	1,67	8,72	2,84	27,44	4,29	0,811	0,867	89,6	3,13
		-20	23,6	33,52	2,44	7,98	2,35	26,78	3,33	0,818	0,900	89,6	2,49
		-30	32,12	26,29	1,96	9,39	1,68	25,35	3,21	0,795	0,930	88,7	2,45
		-40	27,34	33,09	3,74	4,89	1,84	26,17	2,93	0,866	0,934	91,4	2,57
	26,67	+10	2,08	44,85	3,15	10,79	5,86	25,35	7,92	0,755	0,770	86,1	3,96
		0	11,82	40,73	1,92	5,99	5,59	25,96	7,99	0,861	0,806	92,1	3,24
		-10	14,68	39,39	1,11	6,58	3,67	28,08	6,49	0,858	0,827	92,3	2,96
		-20	16,25	39,02	1,74	8,31	4,05	24,56	6,07	0,818	0,868	90,0	2,59
		-30	30,41	31,8	0,95	3,36	2,57	26,66	4,25	0,924	0,918	95,7	2,51
		-40	16,45	44,63	0,89	4,05	3,37	25,64	4,97	0,910	0,907	95,1	2,59
	28,33	+10	4,27	41,13	4,45	6,31	6,52	25,63	11,69	0,829	0,718	89,2	4,15
		0	5,41	45,39	3,16	5,08	5,78	25,74	9,44	0,867	0,782	91,8	3,67
		-10	15,44	38,99	2,64	4,84	4,72	25,39	7,98	0,877	0,831	92,5	3,15
		-20	16,92	39,5	1,44	5,59	4,19	24,78	7,58	0,874	0,857	93,0	2,79
		-30	22,09	38,37	0,57	5,19	2,81	25,49	5,48	0,891	0,906	94,2	2,63
		-40	31,03	29,94	0,44	6,95	2,45	25,38	3,81	0,858	0,930	92,6	2,75
1	20,00	+10	8,47	37,05	16,48	3,78	9,46	18,42	6,34	0,803	0,806	79,7	3,79
		0	8,26	36,30	14,28	3,56	8,80	19,4	9,40	0,826	0,766	82,2	3,42
		-10	15,35	32,03	12,31	2,59	6,30	25,21	6,21	0,855	0,786	85,1	2,88
		-20	17,86	36,48	8,88	3,37	3,20	26,42	3,79	0,883	0,874	87,8	2,64
		-30	27,05	30,15	5,63	3,52	2,41	27,32	3,92	0,914	0,889	90,9	2,45
		-40	25,81	30,59	5,35	3,44	3,07	27,68	4,06	0,918	0,873	91,2	2,53
	23,33	+10	6,97	38,05	4,57	2,62	7,19	27,96	6,97	0,900	0,685	92,8	3,91
		0	9,83	39,02	3,69	1,98	6,73	28,22	9,83	0,922	0,731	94,3	3,47
		-10	12,89	39,22	1,65	2,37	5,47	28,27	12,89	0,935	0,767	96,0	3,12
		-20	14,98	41,84	1,27	1,18	4,62	28,68	14,98	0,963	0,822	97,6	2,83
		-30	14,71	42,32	1,12	1,05	6,21	28,24	14,71	0,967	0,823	97,8	2,68
		-40	15,05	40,54	0,76	0,89	6,57	28,65	15,05	0,973	0,798	98,4	2,69
	26,67	+10	2,67	32,75	3,25	2,16	14,61	26,03	18,53	0,921	0,529	94,6	4,06
		0	3,71	37,87	2,68	1,89	10,79	26,96	16,10	0,933	0,615	95,4	3,85
		-10	4,88	42,97	1,42	1,62	7,98	27,21	13,92	0,951	0,697	97,0	3,27
		-20	9,77	44,51	1,29	1,26	6,43	27,43	9,31	0,960	0,786	97,5	2,91
		-30	8,82	45,92	0,98	1,15	5,79	28,47	8,87	0,966	0,790	97,9	2,73
		-40	10,39	44,88	0,87	0,95	6,65	28,73	7,53	0,971	0,795	98,2	2,81
	28,33	+10	2,48	32,72	2,83	1,95	15,44	26,37	18,21	0,930	0,522	95,2	4,23
		0	3,84	36,78	1,59	1,99	11,73	26,53	17,54	0,941	0,595	96,4	3,97
		-10	4,03	41,34	1,48	1,84	8,62	27,43	15,26	0,946	0,663	96,7	3,45
		-20	8,56	43,25	1,12	1,64	7,55	27,03	10,85	0,954	0,752	97,2	2,76
		-30	9,34	43,79	0,82	1,12	8,05	27,99	8,89	0,968	0,765	98,1	2,79
		-40	7,76	48,78	0,41	0,66	7,11	27,35	7,93	0,981	0,807	98,9	2,84

Таблица 3 – Влияние температуры предварительного охлаждения семян подсолнечника разной влажности на количественные и качественные показатели обрушивания, полученной при количестве оборотов ротора семенорушки – 20,00 ÷ 28,33с-1

Влажность, %	Количество оборотов ротора семенорушки, с ⁻¹	Температура семян перед обрушиванием, °С	Состав рушанки, %										
			Ядро целое	Ядро дробленое	Целые семена	Недообрушенные семена	Сечка	Лузга	Масличная пыль	K _о	K _{с.я}	Степень обрушивания	Масличность лузги, %
6,05	20,00	+10	23,81	10,77	21,29	21,12	1,61	17,32	4,08	0,615	0,857	57,6	3,79
		0	21,31	12,28	24,25	17,93	1,59	17,42	5,22	0,611	0,829	57,8	3,51
		-10	20,68	16,29	15,83	24,03	1,66	17,35	4,16	0,646	0,877	60,1	3,32
		-20	28,72	11,35	11,81	23,65	1,58	18,57	4,32	0,689	0,886	64,5	2,84
		-30	32,18	10,52	16,32	15,63	1,45	20,41	3,49	0,709	0,895	68,1	2,41
		-40	37,59	8,91	12,77	15,23	1,36	21,09	3,05	0,748	0,922	72,0	2,56
	23,33	+10	12,17	26,42	11,19	18,42	4,59	19,68	7,53	0,737	0,782	70,4	4,06
		0	17,01	23,54	8,07	21,18	3,24	20,25	6,71	0,746	0,818	70,8	3,81
		-10	21,82	20,16	9,57	20,28	2,79	20,73	4,65	0,739	0,854	70,2	3,52
		-20	30,59	15,38	6,04	21,52	1,82	20,19	4,46	0,764	0,905	72,4	3,13
		-30	29,33	18,58	3,02	21,37	2,39	21,35	3,96	0,796	0,904	75,6	2,79
		-40	34,12	19,89	3,47	13,03	2,58	22,62	4,29	0,859	0,923	83,5	2,99
	26,67	+10	5,25	31,92	1,93	22,54	6,14	20,43	11,79	0,796	0,702	75,5	4,21
		0	8,89	37,84	1,39	15,83	4,15	22,74	9,16	0,856	0,805	82,8	3,96
		-10	11,69	33,56	1,54	20,36	3,35	20,96	8,54	0,818	0,827	78,1	3,57
		-20	15,85	32,54	1,92	20,56	2,74	19,82	6,57	0,813	0,891	77,5	2,95
		-30	30,23	22,57	2,26	13,68	2,72	23,05	5,49	0,865	0,896	84,1	2,81
		-40	20,38	30,62	0,57	16,56	3,87	21,84	6,16	0,859	0,878	82,9	3,14
	28,33	+10	2,67	36,29	0,67	18,84	6,73	21,69	13,11	0,838	0,691	80,5	4,36
		0	7,11	37,55	1,14	16,02	4,81	22,18	11,19	0,857	0,769	82,8	4,05
		-10	8,06	36,38	0,68	17,56	5,31	22,23	9,78	0,849	0,776	81,8	3,68
		-20	19,39	33,28	0,43	11,05	4,8	23,81	7,24	0,905	0,849	88,5	3,17
		-30	20,51	32,62	0,54	12,21	4,32	23,21	6,59	0,894	0,869	87,3	2,93
		-40	13,63	42,64	0,33	7,98	5,91	23,04	6,47	0,931	0,876	91,7	3,09
1	20,00	+10	22,25	25,93	6,06	15,54	3,24	23,17	3,81	0,813	0,877	78,4	3,95
		0	2,72	38,28	5,15	7,64	8,17	23,91	14,13	0,884	0,671	87,2	3,61
		-10	11,61	38,64	4,93	11,62	6,57	23,74	2,89	0,856	0,859	83,5	3,13
		-20	32,56	25,35	3,84	6,15	4,57	26,11	1,42	0,912	0,918	90,0	2,95
		-30	36,92	21,59	3,18	10,7	2,48	23,69	1,44	0,881	0,969	86,1	2,61
		-40	28,15	26,31	4,51	7,86	1,85	25,23	6,09	0,890	0,887	87,6	2,58
	23,33	+10	4,36	48,53	1,79	6,38	6,35	25,38	7,21	0,929	0,822	91,8	4,19
		0	13,72	41,37	1,12	7,70	4,32	24,86	6,91	0,925	0,862	91,2	3,99
		-10	21,20	36,15	1,41	4,82	4,67	25,74	6,01	0,946	0,873	93,8	3,56
		-20	31,47	30,08	1,19	4,71	3,38	25,72	3,45	0,949	0,933	94,1	3,26
		-30	34,11	29,89	0,69	4,02	2,91	25,42	2,96	0,960	0,958	95,3	3,02
		-40	31,19	30,23	1,42	5,56	2,83	26,41	2,36	0,940	0,942	93,0	2,84
	26,67	+10	5,18	35,58	2,64	6,45	11,23	24,38	14,54	0,918	0,640	90,9	4,25
		0	8,78	37,89	1,45	15,78	4,11	22,74	9,25	0,856	0,805	82,8	4,17
		-10	14,33	39,59	0,62	4,42	8,56	24,29	8,19	0,956	0,810	95,0	3,91
		-20	12,81	37,62	0,49	4,78	8,93	27,71	7,66	0,955	0,760	94,7	3,54
		-30	22,88	40,07	0,45	4,69	3,84	24,78	3,29	0,957	0,947	94,9	3,16
		-40	15,61	44,05	0,33	5,67	6,10	23,01	5,23	0,950	0,906	94,0	3,24
	28,33	+10	0,73	41,41	2,37	5,86	9,89	24,29	15,45	0,926	0,655	91,8	4,41
		0	6,49	42,46	6,84	8,93	8,73	21,12	5,43	0,858	0,829	84,2	4,28
		-10	6,82	41,05	0,89	6,51	7,55	23,62	13,56	0,936	0,738	92,6	4,05
		-20	6,76	46,22	0,84	8,43	6,71	22,59	8,45	0,922	0,833	90,7	3,76
		-30	13,63	43,55	0,83	2,18	4,84	26,78	8,19	0,972	0,841	97,0	3,41
		-40	13,89	46,14	0,68	2,07	6,11	24,70	6,41	0,975	0,881	97,3	3,32

Таблица 4 – Влияние температуры предварительного охлаждения семян подсолнечника разной влажности на количественные и качественные показатели обрушивания, полученной при количестве оборотов ротора семенорушки – 20,00 ÷ 28,33с⁻¹

Влажность, %	Количество оборотов ротора семенорушки, с ⁻¹	Температура семян перед обрушиванием, °С	Состав рушанки, %										
			Ядро целое	Ядро дробленое	Целые семена	Недоброщенные семена	Сечка	Лузга	Масличная пыль	К _о	К _{с.я}	Степень обрушивания	Масличность лузги, %
6,05	20,00	+10	23,73	10,72	21,29	21,24	1,71	17,37	3,94	0,360	0,841	57,5	3,75
		0	21,34	12,28	24,90	17,87	1,52	17,42	4,67	0,391	0,824	57,2	3,48
		-10	20,63	16,12	15,78	24,99	1,64	16,73	4,11	0,339	0,871	59,2	3,26
		-20	28,68	11,43	11,77	23,72	1,56	18,56	4,28	0,405	0,873	64,5	2,95
		-30	32,09	10,47	16,46	15,72	1,39	20,43	3,44	0,519	0,881	67,8	2,47
		-40	37,57	8,94	12,75	15,51	1,67	20,39	3,17	0,560	0,910	71,7	2,42
	23,33	+10	12,19	26,42	11,23	18,34	4,65	19,67	7,50	0,518	0,769	70,4	3,89
		0	17,13	23,49	8,12	21,14	3,25	20,18	6,69	0,493	0,806	70,7	3,68
		-10	21,60	20,05	9,53	21,29	2,94	20,71	3,88	0,476	0,845	69,2	3,40
		-20	30,56	15,41	5,93	21,60	1,82	20,19	4,49	0,506	0,890	72,5	3,01
		-30	29,41	18,68	2,88	21,4	2,34	21,38	3,91	0,541	0,891	75,7	2,65
		-40	34,06	19,92	3,42	13,15	2,51	22,60	4,34	0,701	0,908	83,4	2,67
	26,67	+10	5,28	31,87	1,94	22,62	6,14	20,37	11,78	0,524	0,691	75,4	4,08
		0	8,92	37,87	1,45	15,76	4,10	22,69	9,21	0,667	0,793	82,8	3,81
		-10	11,66	33,64	1,48	20,41	3,34	20,88	8,59	0,573	0,814	78,1	3,42
		-20	15,78	32,48	1,89	20,58	2,73	19,80	6,74	0,566	0,874	77,5	2,78
		-30	30,20	22,57	2,29	13,66	2,76	23,02	5,50	0,702	0,881	84,1	2,63
		-40	20,06	30,71	0,60	16,67	3,89	21,83	6,24	0,658	0,861	82,7	2,57
	28,33	+10	2,81	36,33	1,58	17,86	6,72	21,61	13,09	0,623	0,682	80,6	4,20
		0	7,12	37,57	1,14	16,14	4,83	22,01	11,19	0,662	0,758	82,7	3,91
		-10	8,04	36,50	0,59	17,56	5,43	22,08	9,80	0,639	0,764	81,9	3,45
		-20	18,49	33,39	0,63	11,59	4,81	23,85	7,24	0,759	0,829	87,8	3,04
		-30	19,71	33,08	0,69	12,31	4,45	23,20	6,56	0,744	0,851	87,0	2,75
		-40	13,57	42,69	0,33	7,92	5,76	23,14	6,59	0,836	0,860	91,8	2,83
1	20,00	+10	22,16	25,94	6,12	15,44	3,26	23,19	3,89	0,813	0,861	78,4	3,82
		0	11,71	36,69	5,78	7,57	8,24	23,89	6,12	0,880	0,784	86,7	3,57
		-10	19,16	32,59	3,34	11,57	6,70	23,71	2,93	0,872	0,853	85,1	3,21
		-20	35,68	25,39	3,71	6,12	1,54	26,07	1,49	0,913	0,950	90,2	2,87
		-30	36,89	21,54	3,23	10,71	2,51	23,68	1,44	0,881	0,953	86,1	2,55
		-40	28,21	26,25	4,50	7,85	2,83	25,21	5,15	0,890	0,872	87,7	2,55
	23,33	+10	4,17	48,08	4,74	6,26	6,32	25,34	5,09	0,901	0,824	89,0	4,09
		0	13,51	40,95	1,67	7,71	4,34	24,89	6,93	0,919	0,843	90,6	3,92
		-10	21,18	36,05	1,39	4,83	4,72	25,71	6,12	0,946	0,856	93,8	3,64
		-20	31,43	30,16	1,22	4,68	3,39	25,70	3,42	0,949	0,918	94,1	3,17
		-30	34,35	28,69	0,69	4,88	2,93	25,32	3,14	0,953	0,937	94,4	2,96
		-40	31,22	30,13	1,50	5,49	2,82	26,41	2,43	0,940	0,926	93,0	2,85
	26,67	+10	5,11	34,96	4,37	7,29	9,34	24,41	14,52	0,894	0,637	88,3	4,12
		0	8,73	37,63	1,84	10,75	9,11	22,70	9,24	0,893	0,744	87,4	4,02
		-10	14,63	38,25	1,56	3,92	8,50	24,93	8,21	0,951	0,785	94,5	3,76
		-20	12,32	37,48	1,31	4,83	3,71	27,70	12,65	0,945	0,745	93,9	3,41
		-30	22,91	39,95	0,54	4,62	3,85	24,78	3,35	0,956	0,930	94,8	3,21
		-40	18,64	40,97	0,35	5,71	6,12	23,98	4,23	0,949	0,890	93,9	3,30
	28,33	+10	0,70	41,24	2,65	5,81	9,85	24,24	15,51	0,923	0,643	91,5	4,38
		0	16,42	41,36	1,73	6,09	7,74	21,24	5,42	0,932	0,880	92,2	4,09
		-10	7,29	41,12	0,49	6,44	7,49	23,64	13,53	0,940	0,730	93,1	3,85
		-20	6,65	46,86	0,26	8,40	6,73	22,56	8,54	0,928	0,822	91,3	3,58
		-30	13,71	43,42	0,85	2,15	4,80	26,81	8,26	0,972	0,826	97,0	3,29
		-40	14,29	46,20	0,68	2,23	5,45	24,72	6,43	0,974	0,874	97,1	3,17

Выводы. Исходя из анализа полученных экспериментальных данных и их сравнения, следует отметить:

– обрушивание семян подсолнечника более узкими фракциями (по толщине) позволяет получить больший выход целого ядра, чем при обрушивании некалиброванных семян;

– степень обрушивания (величина обратнопропорционально сумме целых и недообрушенных семян в рушанке) исходной фракции семян ниже чем у более узких фракций, но при этом наблюдается увеличение количества сечки и масличной пыли;

– изменение выноса ядра в лузгу. А соответственно и потери масла, в зависимости от калибровки семян на фракции не превышает 5% друг относительно друга;

– при обрушивании семян влажностью 1% были выявлены более высокие показатели степени обрушивания. Но при этом увеличивается выход нежелательных компонентов рушанки – сечки и масличной пыли;

– наиболее рациональным, для получения чистого ядра и поддержания на высоком уровне

показателей степени обрушивания, будет обрушивание семян при количестве оборотов ротора семенорушки 23,33 с⁻¹ для влажности 1% и 26,67 с⁻¹ для 6%;

– более высокие показатели степени обрушивания семян подсолнечника и максимальное количество чистого ядра в рушанке были получены при снижении температуры до 30°C. Результаты получены независимо от влажности и количества оборотов ротора;

– масличность отходящей лузги при обрушивании без охлаждения возросла почти вдвое в сравнении с ботанической. Варьирование температуры перед обрушиванием позволяет снизить замасливание до 20 – 30% от ботанической масличности.

Таким образом, для обрушивания семян подсолнечника на основании усовершенствованной технологии обрушивания масличного сырья с использованием метода охлаждения рациональными условиями будут обрушивание семян с влажностью 1% при количестве оборотов ротора семенорушки 23,33 с⁻¹ и температуре минус 30°C ■

Список литературы

1. Щербаков В.Г. Биохимия и товароведение масличного сырья: учебник для студентов вузов. М.: Изд-во «Пищевая промышленность». 1969. 454с.
2. Сергеев, А. Г. Руководство по технологии получения и переработки растительных масел и жиров [Текст] / под ред. А. Г. Сергеева. – Л., 1975. – Т.1. – Книга 1. – 726 с.
3. Технология производства растительных масел [Текст] / [В. М. Копейковский, С. И. Данильчук, Г. И. Гарбузова и др.]; под ред. В. М. Копейковского. – М: Легкая и пищевая промышленность, 1982. – 416 с.
4. Лисицын А.Н. Подсолнечник: структурно-морфологическая оценка сортов и гибридов/ А.Н Лисицын, С.Ф. Быкова, Е.К. Давиденко, А.Г.Камениди // Масложировая промышленность. 2006. №2. С. 8-9.
5. Тесленко, С. О. Безлушпинне ядро соняшнику для отримання кондитерських виробів [Текст]/ С. О. Тесленко, Л. І. Перевалов, Г. В. Садовничий // Прогресивні техніка та технології харчових виробництв ресторанного господарства та торгівлі. – Харків, 2013. – Вип. 2 (18). – С. 84-91.
6. Пат. 17430 Україна, МКИ В02В 3/00, 3/02. Насіннєрушка-2 Іхно / Іхно М.П.; заявник і патентовласник Харківський державний політехнічний університет. – № 95042099; заявл. 27.04.95; опубл. 16.10.2000, Бюл. №5.
7. Ихно, Н. П. Научно-практические основы получения и использования пищевого безлузгового ядра подсолнечника. [Текст] : дисс. ... докт. техн. наук/ Н. П. Ихно. – Харьков, 2002.
8. Ихно, Н. П. Теория и практика получения низколузгового ядра подсолнечника [Текст] / Н. П. Ихно // Хранение и переработка сельхозсырья. – 2000. – № 3. – С. 42-45.
9. Тесленко С.А. Влияние условий обрушивания высокомасличного подсолнечника на переход восков в масло [Текст] / С.А. Тесленко, А.А. Нетреба, Е.П. Врюкало, Г.В. Садовничий, Л.И. Перевалов // Восточно-Европейский журнал передовых технологий. - 2014. – Т. 1, N. 10(67). - С. 41-47.
10. Taradaichenko, Mariia. Optimal parameters of sunflower seeds dehulling process with freeze [Текст] / Mariia Taradaichenko, Leonid Perevalov, Sergiy Teslenko, Irina Pakhomova // Inżynieriar aparatura chemicz. – 2013. – №4. – С. 374-375.
11. Перевалов, Л. И. Новая технология обрушивания семян подсолнечника [Текст] / Л. И. Перевалов, Е. Н. Пивень, А. В. Попсуйшапка, С. А. Тесленко // Масложировой комплекс. – 2012. – № 1. – С. 47-49.
12. ГОСТ 13979.1-68 «Жмыхи, шроты и горчичный порошок. Методы определения влаги и летучих веществ»
13. ГОСТ 10855-64 «Семена масличные. Методы определения лузжистости».
14. ГОСТ 10842-89 «Зерно зерновых и бобовых культур и семена масличных культур. Метод определения массы 1000 зерен или 1000 семян»
15. ГОСТ 10867-64 «Семена масличные. Методы определения масличности».

**ПРИМЕНИМОСТЬ СТАЛИ ДЛЯ СОЗДАНИЯ СЕЛЕКТИВНОГО ПО
ОТНОШЕНИЮ К СУЛЬФИД-ИОНУ ЭЛЕКТРОДА
APPLICABILITY OF STEEL FOR CREATION SELECTIVE IN RELATION TO OF
THE SULPHIDE-ION ELECTRODE**

Сикачина Андрей Анатольевич

магистрант кафедры химии Балтийского Федерального Университета имени И. Канта

Sikachina Andrey Anatolevich

the post-graduate student of chemistry faculty of I.Kant Baltic Federal University

Аннотация: В публикуемой статье сделана попытка применения «сульфидостального электрода» для экспрессного определения концентрации гидратированного сульфид-иона. Потенциал такого электрода был определен как электродвижущая сила в совокупности с хлоридосеребряным электродом (сравнения). Была получена линейная зависимость между содержанием сульфида и ЭДС вышеуказанного элемента. Были приведены некоторые результаты по селективности рассматриваемого электрода. Получена температурная зависимость потенциала, выраженного через ЭДС, последнего.

Ключевые слова: электрод; электродный потенциал; гальванический элемент

Abstract. In published article of application « steel and sulphide electrode » for express definition of concentration of a sulphide -ion is made. The potential of such electrode has been certain in aggregate with chlor and argentum electrode . The linear relation between the maintenance of sulphide and voltage of the above-stated element has been obtained. Some results on selectivity of a considered electrode have been resulted.

Keywords: an electrode; electrolytic potential; a galvanic cell.

Методика эксперимента: Для постановки эксперимента был применен образец стали конструкционной углеродистой обыкновенного качества Ст3 в связи с тем, что на его изготовление не требуется применение ценных металлов. Сакже сталь Ст3 достаточно распространена.

Гипотетический «сульфидостальной» электрод был приготовлен на пластине стали Ст3 (с пред-

варительно припаянным проводом) с суммарной площадью поверхности 19 см² выдерживанием в «сероводородной воде», в результате чего пленка сульфида на момент эксперимента составила толщину 1,2 мкм. Гальванический элемент был составлен по схеме Ст3(Fe), Fe_xS_y | S²⁻_{испыт р-р} || KCl | AgCl, Ag при 25@С. Электрод Ст3(Fe), Fe_xS_y | S²⁻_{испыт р-р} является электродом 2 рода, что подразумевает устойчивость потенциала во времени и зависимость его от температуры.

Содержание S²⁻ оценивалось и контролировалось иодиметрическим методом.

Электродвижущая сила (ЭДС) гальванического элемента Ст3(Fe), Fe_xS_y | S²⁻_{испыт р-р} || KCl | AgCl, Ag измерялось при помощи прибора цифрового универсального Ц-4313 с точностью до 0,001 В.

Для определения температурной зависимости потенциала «сульфидостального» электрода, последний был сработан в термостойкой колбе с обеспечением герметичности и металла электрода, и испытуемого раствора во избежание концентрирования раствора вследствие испарения, или улетучивания сероводорода вследствие гидролиза сульфида. В подобной конструкции система Ст3(Fe), Fe_xS_y | S²⁻_{испыт р-р} будет иметь равномерную задаваемую температуру, хлоридосеребряный электрод имел прежную температуру 25 С.

Результаты и обсуждение: По полученным результатам создан график зависимости ЭДС элемента от концентрации сульфида (рис. 1):

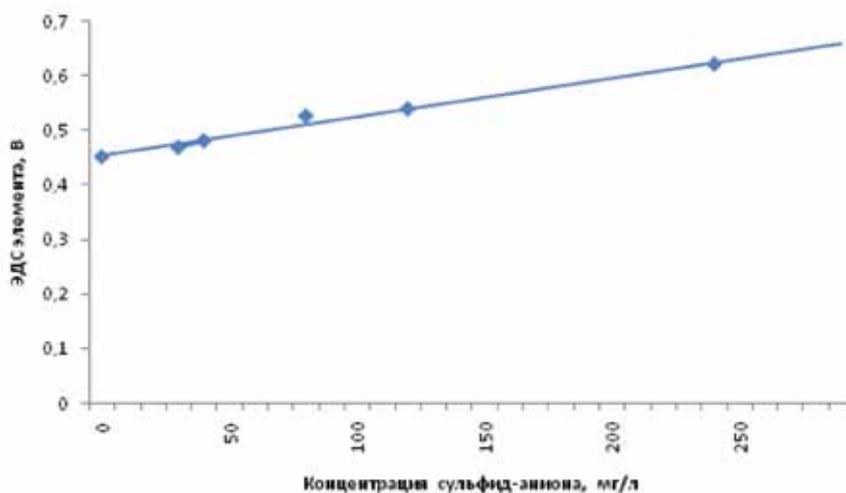


Рис. 1. Иллюстрация селективности "сульфидостального" электрода

Очевидно, что точность данного метода составляет ± 10 мг/л. Наблюдается линейная зависимость между содержанием S^{2-} и ЭДС вышеуказанного элемента, выраженная линией тренда. Незначительные отклонения от линейности можно объяснить скачками электропроводности, поскольку сталь имеет проводимость, разумеется,

хуже, чем у серебра и платины (которые обычно и применяются для производства электродов 2 рода).

Также прослежена температурная зависимость потенциала электрода $СтЗ(Fe), Fe_xS_y | S^{2-}_{испыт\ p-p}$ (выраженную через ЭДС элемента) (рис. 2).

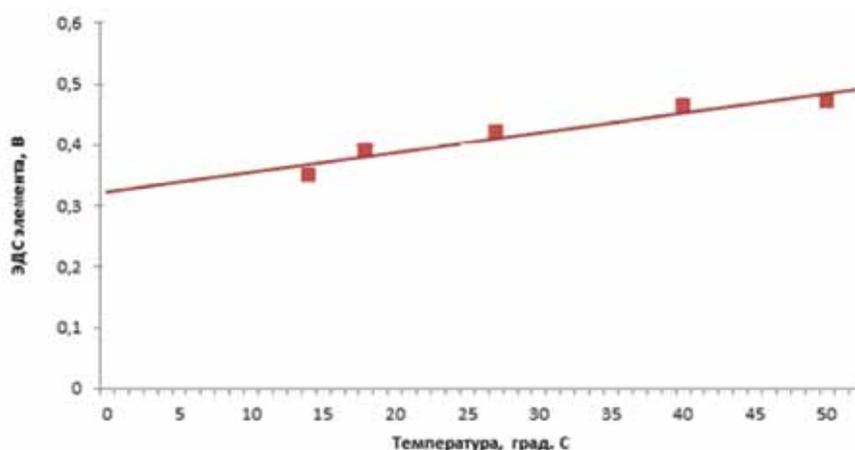


Рис. 2. Иллюстрация температурной зависимости потенциала "сульфидостального" электрода, выраженного как ЭДС гальванического элемента

Очевидно, что при нагревании на 10 град, например, от 23 до 33 град (при фиксированном значении концентрации S^{2-}), ЭДС элемента меняется примерно на 0,040 В.

Вывод: В качестве экспресс-метода электрод 2 рода состава $СтЗ(Fe), Fe_xS_y | S^{2-}_{испыт\ p-p}$ пригоден для оценочного определения концентрации сульфид-аниона в водном растворе. Как и для всех электродов 2 рода, следует избегать его пересыхания, что общепринято. Также следует избегать контакта с

органическими веществами, поскольку в работах /1-4/ и более старых была доказана адсорбция молекул органических веществ на поверхности стали 3 и резкому искажению электродного потенциала. Так, в /4/, при добавлении уже 0,0078 г ЭДТА, в расчете на 20 мл испытуемого сульфидсодержащего раствора (1 мМ раствор по отношению к комплексоному), с течением времени ЭДС элемента менялась следующим образом по мере адсорбции молекул комплексона на поверхности стали (рис. 3):

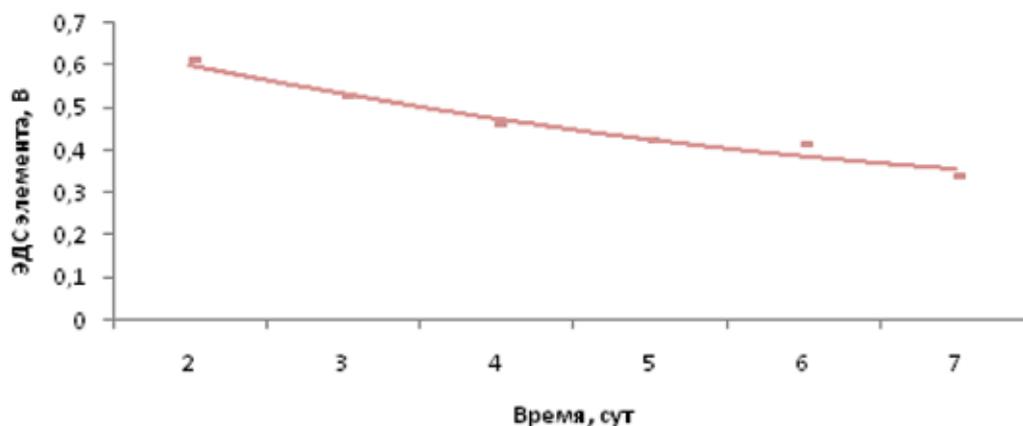


Рис. 3. Иллюстрация устойчивости потенциала "сульфидостального" электрода, выраженного как ЭДС гальванического элемента, от времени

Данная ситуация складывается при том, что концентрация S^{2-} в цитируемой работе варьировалась как в сторону увеличения, так и в сторону уменьшения. Очевидно, что за 12 часов изменение ЭДС может составить как минимум 0,050 В ■

Список литературы

1. Beloglazov G.S., Beloglazov S.M., Gryaznova M.V. Prediction of efficiency of organic inhibitors using quantum chemical modeling of inhibition of corrosion and hydrogen absorption of metals. - In: Long Term Prediction & Modelling of Corrosion. EUROCORR' 2004, Nice. Book of Abstracts - P. 37.
2. Белоглазов С. М., Кондрашева Е. М. Микробиологическая коррозия нержавеющей стали мартенситного класса в водно-солевой среде с СРБ. // Практика противокоррозионной защиты. 1999. № 3. С. 28 - 32.
3. Грязнова М. В. Белоглазов С. М. Ингибирование микробиологической коррозии нержавеющей стали X5CrNi18.10 ароматическими сульфамидами // Материалы докладов X-й межрегиональной научно-технической конференции. Тамбов: Изд-во ТГУ. 2003. С.51-53.
4. Сикачина А. А. Использование аминополикарбонатов и аминополифосфонатов как биоцидов и ингибиторов микробиологической коррозии, порождаемой *desulfovibrio desulfuricans* [Текст] / А. А. Сикачина, С. М. Белоглазов // Молодой ученый. — 2014. — №4. — С. 76-84.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В СИСТЕМЕ УПРАВЛЕНИЯ ВЗАИМООТНОШЕНИЯМИ С КЛИЕНТАМИ (CRM-СИСТЕМА)

Кабенин Александр Романович

Забержсинский Борислав Эдуардович

кандидат технических наук, доцент

Самарский государственный технический университет

Аннотация. В статье анализируются влияние информационных технологий при работе с CRM системами. Процессы CRM, основные принципы работы и современные решения в данной области.

Ключевые слова: CRM системы, классификация, принципы построения, информационные технологии.

На сегодняшний день, ни в одной области человеческой деятельности невозможно принимать правильно решения, используя исключительно многолетний опыт и интуицию руководителей. Это обусловлено тем, что общество в целом стало очень сложным и динамичным, и поэтому возникла острая необходимость заблаговременно предугадывать пути и результаты этого развития.

Таким образом, вполне закономерный внедрения информационных технологий в систему менеджмента предприятия, где на первый план выходят информационные системы управления, представляющие собой симбиоз технологических инноваций и управленческих качеств менеджера.

Конкуренция во многих отраслях экономики обозначила первостепенную задачу для многих компаний - повышение качества обслуживания и установление долгосрочных взаимоотношений с клиентами. В этом направлении наиболее действенным и перспективным инструментом являются системы стандарта CRM (Customer Relationship Management). [1]

Сегодня все больше ведущих специалистов в области информационных технологий и менеджеров убеждают в расширении понятия «CRM - система». Находится много подтверждений в пользу того, что CRM-система уже давно вышла за рамки только программного продукта. В свою очередь это понятие переросло в концепцию, направленную на построение устойчивых деловых отношений с клиентами и бизнес-стратегию, которая направлена на использование передовых управленческих и информационных технологий, с помощью которых

компания собирает информацию о своих клиентах на всех стадиях его жизненного цикла (привлечение, удержание), и использует в интересах своего бизнеса путем выстраивания взаимовыгодных отношений.

Современные решения в области CRM позволяют предприятиям оптимизировать процесс взаимодействия с клиентами, а также создавать эффективный механизм управления маркетингом, продажами и сервисом. Как результат, компания может обратиться к "нужному" заказчику в "правильный" момент времени, с наиболее эффективным предложением и по наиболее удобном заказчику канала взаимодействия.

В целом CRM-система, как и большинство автоматизированных информационных систем, призвана быстро обрабатывать большое количество информационных потоков и оперативно создавать отчеты как реакция на изменение среды функционирования. [2]

Типовое решение с использованием CRM выглядит как симбиоз различных задач и определенной организационной структуры, поддерживающие процессы работы с клиентом. Процессы CRM можно разбить на две составляющие:

- на уровне Front-office решаются задачи управления сбытом, сервисного обслуживания клиентов и формализованных задач маркетинга. В состав Front-office входят средства компьютерной телефонии и видеоконференций, электронная почта, интернет-серверы, программное обеспечение электронной коммерции;

- на уровне Back-Office выполняются задачи обработки заказов клиентов, логистики, взаиморасчетов, а также контроля исполнительской деятельности.

Любое нововведение, в большинстве случаев, требует от менеджера оценки эффективности такого решения.

При внедрении CRM-систем как программного продукта, автоматизации процессов на его основе,

компании получают прямые и косвенные эффекты, получаемые через поддержку существующей бизнес-модели, а также эффекта снижения риска.

К категории прямых экономических эффектов можно отнести эффекты прямого действия, которые влияют на прибыльность компании:

1. повышение доходов компании за счет выявления наиболее прибыльных сегментов, за счет повышения удовлетворенности участников каналов продвижения, возможности более своевременных и качественных управляющих воздействий;

2. снижение расходов в каналах и цепях продвижения;

3. сокращения времени выполнения заказов;

Согласно исследованиям корпорации «Галактика», статистика программ класса CRM выглядит следующим образом: их применение обеспечивает рост продаж в среднем на 15%, повышение уровня своевременного выполнения заказов до 90% и выше, а также снижение затрат продаж, маркетинговых мероприятий и послепродажного обслуживания на 10-30%. [3]

К категории косвенных экономических эффектов можно отнести эффекты, которые сложно поддаются прямому расчету, но своему действию способны существенно повлиять на эффективность функционирования организации. Например, к таким относится улучшение имиджу в результате повышения прозрачности процессов, повышение управляемости, что направлено для привлечения интереса сторонних акционеров.

Под эффектом снижения рисков следует понимать предотвращения воздействия негативных факторов на развитие компании. Внедрение CRM-системы позволяет снизить:

- риск потери наиболее прибыльных клиентов;
- риск снижения гибкости организации;
- риск ухудшения отношений с клиентами;
- риск потери конкурентоспособности;
- риск снижения производительности (эффективности) процессов;
- риск сужения целевой аудитории.

Распространение CRM-систем на отечественных предприятиях неотъемлемо связано с тенденциями развития самого рынка информационных технологий, который сегодня отстает от западного на несколько лет. И в то время, как на Западе активно развивается IT - отрасль, в частности, отрасль CRM - решений, отечественный рынок только начинает «созревать» и предлагать данные системы. И все же повышенное внимание русских топ-менеджеров в CRM объясняется тем, что воплощение этой философии дает возможность компаниям повысить уровень содержания клиентов

путем большего удовлетворения их потребностей и создания лояльности к компании, увеличение прибыльности клиентов, повышения эффективности привлечение новых клиентов.

По развитию отечественного рынка CRM продуктов, то статистика по нему не ведется уже несколько лет, поэтому его объем и динамику оценить сложно. Традиционно наибольший интерес к CRM проявляют в финансовом секторе, компаний, связанных с товарами повседневного спроса, перед которыми стоит задача автоматизации работы торговых представителей и эффективного целевого использования маркетинговых бюджетов.

Что касается разработчиков продукта, то в данном сегменте представлено множество разработчиков как локальных, так и признанных во всем мире, предлагают системы для предприятий любого масштаба.

В то же время необходимо отметить эволюцию самой технологии CRM. Модной в последнее время стала замена понятия CRM определением e-CRM (Электронное управление отношениями с клиентом). [4]

В рамках данного тренда развивается также интеграция CRM-систем с социальными сетями. Появляются информационные системы нового класса, которые получили название социальные CRM (Social CRM, SCRM). Цель Social CRM заключается в построении близких отношений с клиентами и привязки их к компании путем создания общественной экосистемы, для лучшего понимания, чего хотят и как они взаимодействуют с различными точками соприкосновения компании, например, продажи, обслуживание клиентов и т.д.

Итак, в то время, когда большинство российских организаций еще с опаской относятся к автоматизации процесса управления, считают неоправданными затраты средств, времени, других ресурсов, в России, а тем более на Западе воспринимают CRM-системы как один из самых перспективных стратегических инструментов модернизации процесса управления в организации. Однако отставание украинских компаний - как поставщиков, так и заказчиков решений - в понимании и освоении технологий для управления взаимодействием с клиентами, которое еще совсем недавно составляло целое десятилетие, быстро сокращается.

Несмотря на дискуссионность вопросам эффективности таких систем, они хорошо зарекомендовали себя на отечественных рынках как один из самых перспективных направлений совершенствования системы управления, инновационное решение при реализации клиентоориентированной стратегии компании ■

Список литературы

1. Интернет портал iTeam технологий корпоративного управления [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.iteam.ru/>, свободный.
2. Интернет-энциклопедия ITPedia [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.itpedia.ru/>, свободный.
3. Официальный сайт корпорации Microsoft [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.microsoft.com/>, свободный.
4. Официальный сайт компании РосБизнесСофт [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.rbs-crm.ru/>, свободный.

ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ РОССИИ: ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ В УСЛОВИЯХ МИРОВОГО КРИЗИСА (2015-2020 ГГ.)

Кабенин Александр Романович

Забержинский Борислав Эдуардович

Самарский государственный технический университет

Сфера информационных технологий в России за последние годы по прежнему успешно остается лидером по темпу развития. Но, несмотря на постоянный неуклонно растущий спрос в предыдущий 2010-2014 год, в ближайшее время, а именно в период с 2015 по 2020 год рост сектора ИКТ не будет превышать 20%, при этом данный показатель будет однозначно выше темпов роста ВВП.

Согласно данным международной статистики в России на долю рынка информационных технологий приходится 4,9% от ВВП, по сравнению с другими странами ОЭСР она опережает только одну страну – Мексику. Тем не менее, Россия по праву считается крупнейшим участником глобального рынка информационных технологий, при этом в 20 крупнейших его субъектов она не входит. Данная особенность обусловлена тем, что большинство крупных организаций занимающихся ИКТ работают на экспорт.

Увеличению темпов роста в секторе ИТ-технологий на территории России в условиях мирового кризиса будет способствовать активное усовершенствование его инфраструктуры, увеличение предпринимательской активности, рост спроса на ИТ-услуги внутри страны, а также распространение компьютерной заинтересованности и грамотности населения. [1]

В период с 2015 по 2020 годы развитию рынка ИТ-услуг будет способствовать:

1. развитие отечественного производства в сфере ИТ-услуг и технологий стимулирование развития рынка;
2. реализация комплекса программного обеспечения по развитию микроэлектроники;
3. отечественное укрепление позиций международных отраслевых организаций, а также комплексное продвижение российских предприятий на мировой рынок в отрасли ИКТ;
4. внедрение ИТ в государственное управление и социально-экономическую сферу;
5. реализация мер таможенной и налоговой политики, нацеленных на стимулирование организаций, работающих в области информационных технологий.

Согласно данным реализация всех этих мероприя-

тий в комплексе позволит увеличить количество компьютеров до 2020 года до 87 единиц на 100 человек. А количество пользователей Интернет сети увеличится до 90 единиц на 100 человек.

В перспективе по развитию информационных технологий до 2020 года будут решены следующие задачи:

- усовершенствование и максимальная доступность к цифровому телерадиовещанию;
- увеличение состава универсальной услуги;
- полная телефонизация населенных пунктов;
- развитие и постоянное обновление вещания гражданского назначения и государственной группировки спутниковых систем связи;
- комплексное развитие систем связи на основе цифровых электронных систем;
- организация конверсии радиочастотного спектра;
- усовершенствование подвижной радиотелефонной связи третьего и следующих поколений;
- внедрение единой системы навигационного обеспечения и координатно-временного.

Стоит отметить, что в период, начиная от 2015 года, основным направлением в ИКТ будет поддержка проектов, работа которых направлена на восстановление научно-технологической базы с применением импортных технологий. В данном случае приоритетами развития должны стать микроэлектроника, радиационно-стойкая электронная компонентная база, сверхвысокочастотная электроника, микросистемная техника; технологии создания радиоэлектронных комплексов и систем. [2]

После чего, в период 2015-2025 гг. и в дальнейшей перспективе, планируется переход к внедрению grid computing technology (грид-технологий). Внедрение подобного рода технологий позволит обеспечить становление на базе информационных технологий системы непрерывного обучения. На данном этапе наиболее важным станет выход из технико-внедренческих зон, связанных с офшорным программированием и переход к технологиям программного проектирования с применением методов инженерного (автоматного) проектирования программ, связанных с т.н. технологиями автоматного программирования.

Как результат, информационные технологии в условиях мирового кризиса станут еще более самодостаточными и конкурентоспособными, при этом выход на международный рынок весьма непростая, сложная в выполнении задача.

Большинство участников рынка информационных технологий отмечают, что на сегодняшний день Россия проявляет целенаправленную политику по развитию ИКТ при полной поддержке государства. Производители и разработчики программно-информационных продуктов на пути к полной независимости от импорта смогут достичь значимых позиций на глобальном рынке информационных технологий в статусе экспортера ПО.

В результате, высокий уровень развития информационных технологий станет одним из важнейших

факторов качественного улучшения систем здравоохранения и образования, реализации ряда проекта адресной социальной поддержки всех незащищенных слоев населения, обеспечивая безопасность населения на современном уровне.

В то время, как развитие отрасли информационных технологий способствует повышению эффективности использования материальных и человеческих ресурсов, а также производительности труда во всех отраслях экономики, как результат даже при условиях мирового кризиса информационные технологии в России внесут заметный вклад в решение задачи по сокращению сырьевой зависимости отечественной экономики от импорта, а также удвоению ВВП ■

Список литературы

1. Интернет ресурс «Открытые инновации» <http://www.forinnovations.ru/>
2. Федеральный портал <http://protown.ru>

ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ КАЗАХСТАНСКОЙ И ЗАРУБЕЖНОЙ МЕБЕЛЬНОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ В РАЗРАБОТКЕ ТРАНСФОРМИРУЕМОЙ МЕБЕЛИ

Курманбекова Эльмира Базарбаевна

кандидат технических наук, ассоц. профессор МОК КазГАСА

Жанболатова Жулдыз Болаткызы

магистрант МТДО- 13(2), МОК КазГАСА

Аннотация. В статье рассмотрены проблемы и сравнительные анализы инновационного развития Казахской и зарубежной мебельной промышленности в разработке трансформируемой мебели.

Ключевые слова: инновация, радикальные изменения, статистика, развитие, дистрибьютор, инновационный проект.

Бұл мақалада түрлендірмелі жиһаздың Қазақстан мен шетелдегі инновациялық дамуының басты мәселесімен салыстырмалы талдауы қарастырылған.

Түйінді сөздер: инновация, түбегейлі өзгеріс, санақ, даму, дистрибьютор, инновациялық жоба.

The problems and comparative analysis of innovative development of Kazakhstan and foreign furniture industry in the development of convertible furniture.

Keywords: innovation, radical changes, statistics, development, distributor, innovative project.

Имеется ряд проблем, связанных с систематизацией и свойств своеобразных особенностей инновационной деятельности в мебельной промышленности отечественных производителей трансформируемой мебели.

Рассмотрим состояние инновационной деятельности в разработке трансформируемой мебели. Необходимо выявить и систематизировать характерные особенности инновационной деятельности, чтобы выработать системный подход к его инновационному развитию.

Обзор и анализ работ различных авторов показали, что до сих пор данной проблеме, в странах СНГ, не уделялось достаточного внимания, в особенности в разработке трансформируемой мебели. Основные проблемы мебельной промышленности в целом рассматриваются в двух известных работах: Н.Е. Цукановой и Т.Л. Безруковой. В первой из них, особенности инновационной деятельности рассматриваются преимущественно путем ряда отраслевой систематизации производства, во второй в качестве факторов, определяющих указанные особенности, неотъемлемый характер спроса, в силу чего предложение инноваций должно играть активную и упреждающую роль, назван

особый характер финансирования, связанный с риском временного разрыва между затратами на создание инновации и доходов, получаемыми в результате ее реализации. Поэтому, не выявлена целостная система особенностей определяющих факторов инновационного развития. Между тем, без этого сложно сформулировать полноценную стратегию инновационного развития мебельных предприятий [1].

Основными для мебельной промышленности, безусловно, являются продуктовые инновации. Здесь необходимо заметить, появление трансформируемой мебели. Радикальные инновации в виде появления принципиально новых видов мебели происходят достаточно редко. Уровень радикальности продуктовых инноваций во многом определяется уровнем технологий, новизной применяемых материалов, комплектующих изделий, конструктивными и композиционными решениями, т.е. технологическими инновациями. Поэтому, появление трансформируемой мебели в мебельной промышленности играет исключительно важную роль. Что касается управленческих и маркетинговых инноваций, то здесь необходимо отметить, что им (несмотря на положительные сдвиги в последние годы) еще не уделяется достаточного внимания. В целом надо констатировать, что большая часть инноваций являются улучшающими.

Продуктовые инновации тесно связаны с технологическими и выражаются преимущественно в появлении мебели с улучшенными характеристиками, соответственно трансформируемая мебель стоит дороже обычной мебели.

Выявленная и охарактеризованная система особенностей инновационной деятельности трансформируемой мебели дает возможность для формирования научно-обоснованной стратегии инновационного развития предприятий отрасли.

Дать оценки современного состояния инновационной деятельности в отрасли создания многофункциональной мебели довольно-таки трудно по следующим причинам. Во-первых, Казахская мебельная промышленность недостаточно изуче-

на в целом, так как происходящие в ней процессы объективно сложны. Однозначных оценок по многим позициям просто не существует, большинство данных, предоставляемых различными исследовательскими компаниями даже относительно такой важной информации, как объем и динамика рынка, в значительной степени отличаются друг от друга.

Наиболее достоверные исследования касаются, как правило, определенного сегмента мебельной промышленности, взятого в конкретном географическом регионе. Во-вторых, и без того искаженная официальная статистика не дает данных по инновационной активности именно в разработке трансформируемой мебели, размывая ее между «обработкой древесины и производством изделий из дерева» и «прочими производствами, не включенными в другие группировки обрабатывающих производств».

В Казахстанской мебельной промышленности очень низкий уровень показателей по производстве трансформируемой мебели. В частности производят трансформируемые диван- кровати и шкафы трансформеры. Окупаемость данных продуктов также не высока, так как качество товаров не соответствует по показателям мебели высокого уровня, так как в большинстве случаев используются материалы из низкого качества, в частности продукты с Китая. По статистике данных по продаже таких мебели, часто окупают мебели из зарубежных стран, что соответственно и ценовой диапазон намного выше обычного. Учитывая все расходы, как дорога, таможня и прибавление к цене отечественных дистрибьютеров частных компании, выводится не малая сумма таких мебели, что соответственно затрудняет возможности покупателя при покупке трансформируемой мебели.

На основе исследования взяли только несколько основных компаний зарубежных производств, которые разрабатывают и производят трансформируемые мебели. Окупаемость таких мебели низко, по сравнению с обычной мебелью. Основной причиной этого является то, что цена этих продуктов слишком высока для людей, которые живут в

небольших квартирах. Ценовой диапазон размера трансформируемых кроватей с книжной полки варьируется от 4000 \$ до 21000 \$, хотя простые трансформируемые диван-кроватьи стоит только около 1000 \$ в среднем. Разница огромная в цене, что соответственно усложняют вести успешную продажу новых мебели. Компания Resource Furniture, в качестве примера, является одной из ведущих марок этого вида мебели. Основным материалом продукции высокой плотности является ДВП (HDF) и все их продукты производятся в Италии. Таковы основные причины, по которым такие мебели имеют очень высокую стоимость. По словам Дэвида Хупера, дизайнер и дистрибьютор Resource Furniture в Ванкувере, утверждает что не делали очень хороших продуктов в сфере трансформируемой мебели в Ванкувере. Он обнаружил, что большинство клиентов были заинтересованы только в своих инновационных проектах, но не были готовы тратить много денег на них. На мой взгляд, перенос производства завода компании в развивающихся стран будет хороший способ решить эту проблему. Как следствие себестоимости производства, таким образом, будет намного дешевле, чем в Италии. Есть много вариантов, такие компании, как Resource Furniture, имеют возможность перемещения их производство завода. Китай и страны Южной Азии, такие как Индия и Филиппины, имеют относительно низкие затраты на рабочую силу и цены на землю, вместе с более регулируемых рынках, чем у других развивающихся стран. Европа страна высокой стоимости рабочей силы, по сравнению с Китай и Филиппины. Эти страны также являются первым выбором для многих других компаний-производителей [2].

Исходя из всего, можно выявить то, что по сравнению с зарубежными странами по производстве трансформируемой мебели, в странах СНГ ценовой диапазон, а так же уровень окупаемости намного ниже, что позволяет уделить большего внимания при производстве качественной продукции, чтобы соответствовать уровню высокой степени среди мебели таких типов, как трансформируемая мебель ■

Список литературы

1. Сухоруков А.В. Креативная экономика» № 12, Москва, 2013 год, стр. 76-82.
2. Shiyao Wang. *An analysis of transformable space saving furniture.- WOOD 493, A Report Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements for the Degree of Bachelor of Science in Wood Products Processing .In The Faculty of Forestry, April 8,2013.*



ВЫЧИСЛЕНИЕ ЗНАЧЕНИЙ УШИРЕНИЯ СТАЛИ НА ПРАКТИКЕ

Святовец Константин Владимирович
 ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКИЙ ПОЛИТЕХНИЧЕСКИЙ ИНСТИТУТ (Филиал)
 федерального государственного бюджетного образовательного
 учреждения высшего профессионального образования
 «МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО
 УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ»
 специальность «Обработка металлов давлением»

Аннотация. Целью проведения данного эксперимента служит изучение вопроса касающегося с вычисления значения уширения с точки зрения практического результата.

Началом проведения данного эксперимента служит возможность получить практическим путем значения параметров холодной прокатки стали, которые в последствии будут добавляться в различные вычисляемые формулы, цель которых состоит в получении точного значения уширения. Эксперимент проводится на стане Ду 180 расположенном в аудитории №2116 ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКОГО ПОЛИТЕХНИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА (Филиала) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ».

Описание проведения эксперимента

1. Подготовка

- Изготовлены и подобраны в соответствии с проведением данного эксперимента два контрольных образца;
 - Каждый образец подвергнут измерению трех параметров это длины, ширины и высоты;
 - Полученные значения занесены в таблицу;
 - Все заусенцы удалены напильником;
 - Марка стали обоих образцов - сталь 3;
 - Шероховатость не измеряется;
 - Выбирается обжимное усилие – 30 и 50%;
 - Диаметр каждого вала -140 мм;
 - Шероховатость валков не известна;
 - Валки выполнены из стали марки -ШХ15;
2. Начало проката контрольных образцов

- Берется контрольный образец №1;
 - Задается обжимное усилие 30%;
 - Контрольный образец прокатывается в холодном состоянии;
 - На выходе полученный металл получается нагретым;
 - 2,3 минуты остывает;
 - После того как он остыл, металл подвергается измерению: измеряется длина, ширина и высота;
 - Полученные значения заносятся в таблицу;
 - Обжимное усилие увеличивается до 50%;
 - Металл в холодном состоянии прокатывается через валки;
 - На выходе, так же как и прежний получается нагретым;
 - 2,3 минуты остывает;
 - После остывания полученный металл снова подвергается измерению: измеряется длина, ширина, высота;
 - Полученные величины заносятся в таблицу;
 - Далее по такой же аналогии прокатывается контрольный образец №2;
 - Задается обжимное усилие 30%;
 - контрольный образец прокатывается в холодном состоянии;
 - Полученный металл также как и предыдущий, на выходе получается нагретым;
 - Оставшаяся часть эксперимента полностью такая же как и предыдущая, все тоже самое;
3. По окончанию данного эксперимента станок выключается и на этом практическая часть или работа прекращается;
- Далее происходит обработка результатов.
 - Все полученные результаты объединяются в одну таблицу №1.

Таблица №1 Таблица экспериментальных значений прокатки стали марки Сталь 3

№ п/п	Экспериментальный образец №1	Экспериментальный образец №2
1	Величина h мм (толщина) до прокатки= 1,8-1,9-1,9 мм	Величина h мм (толщина) до прокатки=2,0-2,2-2,2 мм
2	Величина h мм (толщина) после прокатки обжатие 30%= 1,2-1,3-1,3 мм	Величина h мм (толщина) после прокатки обжатие 30%= 1,1-1,2-1,2 мм
3	Величина h мм (толщина) после прокатки обжатие 50%= 0,95-1,0-1,0 мм	Величина h мм (толщина) после прокатки обжатие 50%= 0,8-0,9-1,0 мм
4	Величина b мм (ширина) до прокатки= 20,0-20,0 мм	Величина b мм (ширина) до прокатки=20,03-20,03 -20,03мм
5	Величина b мм (ширина) после прокатки обжатие 30%= 20,08-20,08-20,09 мм	Величина b мм (ширина) после прокатки обжатие 30%= 20,08-20,09-20,09мм
6	Величина b мм (ширина) после прокатки обжатие 50%= 20,15-20,19мм	Величина b мм (толщина) после прокатки обжатие 50%= 20,15-20,63-20,63мм
7	Длина пластины до прокатки L=122 мм	Длина пластины до прокатки L=125 мм
8	Длина пластины после прокатки обжатие 30% L=175,8 мм	Длина пластины после прокатки обжатие 30% L=180,6 мм
9	Длина пластины после прокатки обжатие 50% L=263 мм	Длина пластины после прокатки обжатие 50% L=324 мм
10	Диаметр валков D=140мм	Диаметр валков D=140мм
11	Шероховатость всех поверхностей пластины не измерялась	Шероховатость всех поверхностей пластины не измерялась

Как можно видеть из полученной таблицы почти каждая величина содержит в себе по два или даже три значения. Что придает ей огромный шанс выглядеть как можно более точной и рассмотренной.

Два или три значения образуют логическую цепочку, по которой можно составить любое уравнение в трех вариантах и более вариантов ответа и решения поставленной задачи это с точки зрения простого арифметического анализа просто великолепно. Рассматриваемые варианты не дают не точности появиться вновь, как это происходило до нынешнего момента. Все рассматриваемые варианты содержат в лишь только те варианты рассматриваемых величин, которые были указаны

и получены путем практического эксперимента. Одно временно это дает реальный шанс попытаться приблизиться к тому моменту когда и теория и практика объединяться во единое целое и смогут до получить реальный шанс возникновению момента когда желаемый результат полностью будет совпадать с тем который был задуман первоначально или указан на чертеже.

Значения участвующие в рассматриваемых вариантах это значение средней величины которое образуется при сложений все трех чисел и деление их на общее число, а также минимальное значение- которое меньше чем остальные и наконец максимальное число- это число которое больше всех двух указанных.

Пример расчетов представлен ниже:

Среднее опытное значения $\Delta b_{\text{опытное}}$

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_{\text{опытное } 1} = b - B = 20,08333333 - 20,0 = 0,08333333 \quad (1)$$

$$\Delta b_{\text{опытное } 2} = b - B = 20,16333333 - 20,08333333 = 0,08 \quad (2)$$

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_{\text{опытное } 1} = b - B = 20,08666667 - 20,03 = 0,05666667 \quad (3)$$

$$\Delta b_{\text{опытное } 2} = b - B = 20,47 - 20,08666667 = 0,38333333 \quad (4)$$

Минимальное опытное значения $\Delta b_{\text{опытное}}$

ОБРАЗЕЦ №1

Минимальное опытное значения $\Delta b_{\text{опытное}}$

$$\Delta b_{\text{опытное } 1} = b - B = 20,08 - 20,00 = 0,08 \quad (5)$$

$$\Delta b_{\text{опытное } 2} = b - B = 20,15 - 20,08 = 0,07 \quad (6)$$

ОБРАЗЕЦ №2

Минимальное опытное значения $\Delta b_{\text{опытное}}$

$$\Delta b_{\text{опытное } 1} = b - B = 20,08 - 20,03 = 0,05 \quad (7)$$

$$\Delta b_{\text{опытное } 2} = b - B = 20,15 - 20,08 = 0,07 \quad (8)$$

ОБРАЗЕЦ №1

Максимальное опытное значение $\Delta b_{\text{опытное}}$

$$\Delta b_{\text{опытное } 1} = b - B = 20,09 - 20,0 = 0,09 \quad (9)$$

$$\Delta b_{\text{опытное } 2} = b - B = 20,19 - 20,09 = 0,1 \quad (10)$$

ОБРАЗЕЦ №2

Максимальное опытное значение $\Delta b_{\text{опытное}}$

$$\Delta b_{\text{опытное } 1} = b - B = 20,09 - 20,03 = 0,06 \quad (11)$$

$$\Delta b_{\text{опытное } 2} = b - B = 20,63 - 20,09 = 0,54 \quad (12)$$

ОБРАЗЕЦ №1

Среднее значение абсолютного обжатия

$$\Delta h_1 = H - h = 1.866666667 - 1.266666667 = 0.6 \quad (13)$$

$$\Delta h_2 = H - h = 1.266666667 - 0.983333333 = 0.2833333337 \quad (14)$$

ОБРАЗЕЦ №2

Среднее значение абсолютного обжатия

$$\Delta h_1 = H - h = 2.133333333 - 1.166666667 = 0.966666666 \quad (15)$$

$$\Delta h_2 = H - h = 1.166666667 - 0.9 = 0.266666667 \quad (16)$$

ОБРАЗЕЦ №1

Минимальное значение абсолютного обжатия

$$\Delta h_1 = H - h = 2.0 - 1.1 = 0.9 \quad (17)$$

$$\Delta h_2 = H - h = 1.1 - 0.8 = 0.3 \quad (18)$$

ОБРАЗЕЦ №2

Минимальное значение абсолютного обжатия

$$\Delta h_1 = H - h = 1.8 - 1.2 = 0.6 \quad (19)$$

$$\Delta h_2 = H - h = 1.2 - 0.95 = 0.25 \quad (20)$$

ОБРАЗЕЦ №1

Максимальное значение абсолютного обжатия

$$\Delta h_1 = H - h = 1.9 - 1.3 = 0.6 \quad (21)$$

$$\Delta h_2 = H - h = 1.3 - 1.0 = 0.3 \quad (22)$$

ОБРАЗЕЦ №2

Максимальное значение абсолютного обжатия

$$\Delta h_1 = H - h = 2.2 - 1.2 = 1.0 \quad (23)$$

$$\Delta h_2 = H - h = 1.2 - 1.0 = 0.2 \quad (24)$$

Занесем каждое из полученных значений в отдельную таблицу разбив их по той же аналогии что и перед вычислением

КОНТРОЛЬНЫЙ ОБРАЗЕЦ №1

Таблица 2 Среднее арифметические значения

№ п/п	$h_{\text{ср}}$ мм	$b_{\text{ср}}$ мм	$L_{\text{мм}}$	$D_{\text{мм}}$	Примечание
1	1,866666667	20,0	122	140	До прокатки
2	1,266666667	20,08333333	175,8	140	После прокатки, обжатие 30%
3	0,983333333	20,16333333	263	140	После прокатки, обжатие 50%

Таблица 3 Минимальные арифметические значения

№ п/п	$h_{\text{мин}}$ мм	$b_{\text{мин}}$ мм	$L_{\text{мм}}$	$D_{\text{мм}}$	Примечание
1	1,8	20,0	122	140	До прокатки
2	1,2	20,08	175,8	140	После прокатки, обжатие 30%
3	0,95	20,15	263	140	После прокатки, обжатие 50%

Таблица 4 Максимальные арифметические значения

№ п/п	$h_{\text{макс}}$ мм	$b_{\text{макс}}$ мм	$L_{\text{макс}}$	$D_{\text{макс}}$	Примечание
1	1,9	20,0	122	140	До прокатки
2	1,3	20,09	175,8	140	После прокатки, обжатие 30%
3	1,0	20,19	263	140	После прокатки, обжатие 50%

КОНТРОЛЬНЫЙ ОБРАЗЕЦ №2

Таблица 5 Среднее арифметические значения

№ п/п	$h_{\text{ср}}$ мм	$b_{\text{ср}}$ мм	$L_{\text{ср}}$	$D_{\text{ср}}$	Примечание
1	2,133333333	20,03	125	140	До прокатки
2	1,166666667	20,08666667	180,6	140	После прокатки, обжатие 30%
3	0,9	20,47	324	140	После прокатки, обжатие 50%

Таблица 6 Минимальные арифметические значения

№ п/п	$h_{\text{мин}}$ мм	$b_{\text{мин}}$ мм	$L_{\text{мин}}$	$D_{\text{мин}}$	Примечание
1	2,0	20,03	125	140	До прокатки
2	1,1	20,08	180,6	140	После прокатки, обжатие 30%
3	0,8	20,15	324	140	После прокатки, обжатие 50%

Таблица 7 Максимальные арифметические значения

№ п/п	$h_{\text{макс}}$ мм	$b_{\text{макс}}$ мм	$L_{\text{макс}}$	$D_{\text{макс}}$	Примечание
1	2,2	20,03	125	140	До прокатки
2	1,2	20,09	180,6	140	После прокатки, обжатие 30%
3	1,0	20,63	324	140	После прокатки, обжатие 50%

Имея полученные таблицы и получив готовый результат, подставим их в предложенные ранее формулы, цель которых состоит в вычислений значения уширения. Конечный результат, как и предыдущие значения, занесем в таблицу соответствующей данному значению.

Формулы приведены ниже:

Формула, вычисляющая уширение для подкладок

$$\Delta b = 0,48 * \Delta h_{\text{ср}} \text{ (25) } [1;25] \Delta h_{\text{ср}} = \Delta h \text{ (26) абсолютное обжатие}$$

Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = 0,48 * 0,6 = 0,288 \tag{27}$$

$$\Delta b_2 = 0,48 * 0,2833333337 = 0,136000000176 \tag{28}$$

Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = 0,48 * 0,966666666 = 0,4639999996799999 \tag{29}$$

$$\Delta b_2 = 0,48 * 0,2666666667 = 0,128000000160000 \tag{30}$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = 0,48 * 0,6 = 0,288 \tag{31}$$

$$\Delta b_2 = 0,48 * 0,25 = 0,12 \tag{32}$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = 0,48 * 0,9 = 0,432 \tag{33}$$

$$\Delta b_2 = 0,48 * 0,3 = 0,144 \tag{34}$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = 0,48 * 0,6 = 0,288 \tag{35}$$

$$\Delta b_2 = 0,48 * 0,3 = 0,144 \tag{36}$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = 0,48 * 1,0 = 0,48 \quad (37)$$

$$\Delta b_2 = 0,48 * 0,2 = 0,096 \quad (38)$$

Формула Бласса(1882г.)

$$\Delta b = \frac{tg\varphi}{2*h} * (H^2 - h^2) \quad [2;56](39)$$

 φ - угол скольжения ($\approx 45^\circ$)[2;56]

Где Н - высота полосы до прокатки [3;57]

h - высота раската после пропуска;

Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = \frac{tg45^\circ}{2*1.266666667} * (1.866666667^2 - 1.266666667^2) = 1,2020436939 \quad (40)$$

$$\Delta b_2 = \frac{tg45^\circ}{2*0.983333333} * (1.266666667^2 - 0.983333333^2) = 0,5250542468545 \quad (41)$$

Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = \frac{tg45^\circ}{2*1.166666667} * (2.13333333^2 - 1.166666667^2) = 2,2144640797693294 \quad (42)$$

$$\Delta b_2 = \frac{tg45^\circ}{2*0,9} * (1.166666667^2 - 0,9^2) = 0,495931170150369 \quad (43)$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = \frac{tg45^\circ}{2*1,2} * (1,8^2 - 1,2^2) = 1,21483192907896 \quad (44)$$

$$\Delta b_2 = \frac{tg45^\circ}{2*0,95} * (1,2^2 - 0,95^2) = 0,458225876272276 \quad (45)$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = \frac{tg45^\circ}{2*1,1} * (2,0^2 - 1,1^2) = 2,05416944618971 \quad (46)$$

$$\Delta b_2 = \frac{tg45^\circ}{2*0,8} * (1,1^2 - 0,8^2) = 0,577044911631250 \quad (47)$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = \frac{tg45^\circ}{2*1,3} * (1,9^2 - 1,3^2) = 1,196141679170851 \quad (48)$$

$$\Delta b_2 = \frac{tg45^\circ}{2*1,0} * (1,3^2 - 1,0^2) = 0,558822440737632 \quad (49)$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = \frac{tg45^\circ}{2*1,2} * (2,2^2 - 1,2^2) = 2,29468151993713 \quad (50)$$

$$\Delta b_2 = \frac{tg45^\circ}{2*0,8} * (1,1^2 - 0,8^2) = 0,356350541919649 \quad (51)$$

Формула Злотникова

$$\Delta b = 0.66 * \frac{\Delta h * \sqrt{\Delta h * r}}{H + h} \quad [4;41] (52)$$

Где Н высота полосы до прокатки

h- высота раската после пропуска; [5;13]

D- диаметр валков; [5;13]

r - радиус валков $r = R$; [5;13]

Δh - абсолютное обжатие [5;13]Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = 0.66 * \frac{0,6 * \sqrt{0,6 * 70}}{1.866666667 + 1.266666667} = 0,8190553136245136 \quad (53)$$

$$\Delta b_2 = 0.66 * \frac{0,2833333337 * \sqrt{0,2833333337 * 70}}{1.266666667 + 0.983333333} = 0,37018226487224 \quad (54)$$

Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = \Delta b_2 = 0.66 * \frac{0,966666666 * \sqrt{0,966666666 * 70}}{2.133333333 + 1.166666667} = 2,108640583982294 \quad (55)$$

$$\Delta b_2 = \Delta b_2 = 0.66 * \frac{0,266666667 * \sqrt{0,266666667 * 70}}{1.166666667 + 0,9} = 1,59035518812 \quad (56)$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = 0.66 * \frac{0,6 * \sqrt{0,6 * 70}}{1,8 + 1,2} = 0,855457772189837 \quad (57)$$

$$\Delta b_2 = \Delta b_2 = 0.66 * \frac{0,25 * \sqrt{0,25 * 70}}{1,2 + 0,95} = 0,3210433969670052 \quad (58)$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = 0.66 * \frac{0,9 * \sqrt{0,9 * 70}}{2,0 + 1,1} = 1,5208802697797 \quad (59)$$

$$\Delta b_2 = 0.66 * \frac{0,3 * \sqrt{0,3 * 70}}{1,1 + 0,8} = 0,477552625053292 \quad (60)$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = 0.66 * \frac{0,6 * \sqrt{0,6 * 70}}{1,9 + 1,3} = 0,801991661427972 \quad (61)$$

$$\Delta b_2 = 0.66 * \frac{0,3 * \sqrt{0,3 * r}}{1,3 + 1,0} = 0,3944999946092418 \quad (62)$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = 0.66 * \frac{1,0 * \sqrt{1,0 * 70}}{1,2 + 1,0} = 1,624104757389676 \quad (63)$$

$$\Delta b_2 = 0.66 * \frac{0,2 * \sqrt{0,2 * 70}}{1,2 + 1,0} = 0,2244994432064364 \quad (64)$$

Формула Хейн(1941г.)

$$\Delta b = \operatorname{tg} \theta_b * \frac{\sqrt{\Delta h * r}}{h} \quad [5;13] \quad (65)$$

$$\text{где } \theta_b = C = \operatorname{Const} = 0.5 \quad [5;13]$$

h- высота раската после пропуска; [5;13]

D- диаметр валков; [5;13]

r- радиус валков $r = R$; [5;13]Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = \operatorname{tg} 0,5 * \frac{\sqrt{0,6 * 70}}{1.266666667} = 2,79508798313724 \quad (66)$$

$$\Delta b_2 = \operatorname{tg} 0,5 * \frac{\sqrt{0,2833333337 * 70}}{0,983333333} = 2,4741742030140 \quad (67)$$

Среднее значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,9666666666*70}}{1,166666667} = 3,851889159722969 \quad (68)$$

$$\Delta b_2 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,2666666667*70}}{0,9} = 2,62255169021109 \quad (69)$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,6*70}}{1,2} = 0,950370649643500 \quad (70)$$

$$\Delta b_2 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,25*70}}{0,95} = 2,405628713938617 \quad (71)$$

Минимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,9*70}}{1,1} = 3,94194689656925 \quad (72)$$

$$\Delta b_2 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,3*70}}{0,8} = 3,12934064006501 \quad (73)$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №1

$$\Delta b_1 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,6*70}}{1,3} = 2,723419061209384 \quad (74)$$

$$\Delta b_2 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,3*70}}{1,0} = 2,503472512052013 \quad (75)$$

Максимальное значение Δb

ОБРАЗЕЦ №2

$$\Delta b_1 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{1,0*70}}{1,2} = 3,80891213040281 \quad (76)$$

$$\Delta b_2 = tg 0,5 * \frac{\sqrt{0,2*70}}{1,0} = 2,04407674653701 \quad (77)$$

Таблица №8 ОБРАЗЕЦ №1 Среднее значение Δb

№ п/п	Δb опытное	Формула вычисляющая уширение для подкладок	Формула Бласса (1882г.)	Формула Злотникова	Формула Хейн(1941г.)
1	0,08333333	0,288	1,2020436939	0,8190553136245136	2,79508798313724
2	0,08	0,136000000176	0,5250542468545	0,37018226487224	2,4741742030140

Таблица №9 ОБРАЗЕЦ №2 Среднее значение Δb

№ п/п	Δb опытное	Формула вычисляющая уширение для подкладок	Формула Бласса (1882г.)	Формула Злотникова	Формула Хейн(1941г.)
1	0,05666667	0,463999996799999	2,2144640797693294	2,108640583982	3,851889159722969
2	0,38333333	0,128000000160000	0,495931170150369	1,59035518812	2,62255169021109

Таблица №10 ОБРАЗЕЦ №1 Минимальное значение Δb

№ п/п	Δb опытное	Формула вычисляющая уширение для подкладок	Формула Бласса (1882г.)	Формула Злотникова	Формула Хейн(1941г.)
1	0,08	0,288	1,21483192907896	0,855457772189837	0,950370649643500
2	0,07	0,12	0,458225876272276	0,3210433969670052	2,405628713938617

Таблица №11 ОБРАЗЕЦ №2 Минимальное значение Δb

№ п/п	Δb опытное	Формула вычисляющая уширение для подкладок	Формула Бласса (1882г.)	Формула Злотникова	Формула Хейн(1941г.)
1	0,05	0,432	2,05416944618971	1,5208802697797	3,94194689656925
2	0,07	0,144	0,577044911631250	0,577044911631250	3,12934064006501

Таблица №12 ОБРАЗЕЦ №1 Максимальное значение Δb

№ п/п	Δb опытное	Формула вычисляющая уширение для подкладок	Формула Бласса (1882г.)	Формула Злотникова	Формула Хейн(1941г.)
1	0,09	0,288	1,196141679170851	1,196141679170851	2,723419061209384
2	0,1	0,144	0,558822440737632	0,3944999946092418	2,503472512052013

Таблица №13 ОБРАЗЕЦ №2 Максимальное значение Δb

№ п/п	Δb опытное	Формула вычисляющая уширение для подкладок	Формула Бласса (1882г.)	Формула Злотникова	Формула Хейн(1941г.)
1	0,06	0,48	2,29468151993713	1,624104757389676	3,80891213040281
2	0,54	0,096	0,356350541919649	0,2244994432064364	2,04407674653701

Основываясь на полученных результатах, а также на полученных вариантах решения поставленной задачи можно сделать вывод:

Вывод

Каждая из предложенных таблиц содержит в себе подробные результаты арифметических вычисления значения уширения для двух типов обжатия в трех различных вариантах. Это дает возможность точного нахождения той истины или заключения, которое может привести к улучшению точности вычисления значения уширения, что в итоге может привести к улучшению качества выпускаемой продукции и доведению до поры когда конечный результат будет точно соответствовать тому, который был задуман первоначально или указан на чертеже.

Для того чтобы при проведении подобного эксперимента не были допущены какие либо мелкие ошибки, и все было правильно и точно, приведены рекомендации которые помогут будущим ученым и исследователям получить желаемый результат и довести его до окончательного этапа решения поставленной задачи.

рекомендации приведены ниже:

При проведении данного эксперимента :

Подготовьте контрольные образцы (пластины) одной марки стали;

Параметры рассматриваемых пластин должны быть одинаковы(длина, ширина, высота, шероховатость поверхностей);

Валки должны быть одинаковы;

Параметры валков (длина, ширина, высота, шероховатость поверхностей) также должны быть одинаковы;

Скорость вращения валков должны быть постоянна;

Обжимное усилие должно изменяться после прокатывания всех пластин первоначально, пример: Пластина №1 прокатывается через заданные валки при обжимном усилие 30%. Далее без изменения всех величин, в том числе и обжимном усилие должны быть прокатаны остальные образцы. Это дает возможность точного сравнения полученных результатов, а также их конечных величин. После окончания прокатывания стали обжимное усилие должно быть изменено. После этого по той же схеме должны прокатываться другие контрольные образцы по такому же порядку. Такой порядок выполнения проката не дает возможность появиться путаницы и неточности.

Примечание: Первоначальная идея проверки формул уширения дана Старшим преподавателем ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКОГО ПОЛИТЕХНИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА (Филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ» Казыевым Фаризом Денисовичем.

Программная реализация проекта осуществлена в среде Delphi 7.0 на кафедре «Прикладной математики и информатики» ЭЛЕКТРОСТАЛЬСКОГО ПОЛИТЕХНИЧЕСКОГО ИНСТИТУТА (Филиал) федерального государственного бюджетного образовательного учреждения высшего профессионального образования «МОСКОВСКОГО ГОСУДАРСТВЕННОГО МАШИНОСТРОИТЕЛЬНОГО УНИВЕРСИТЕТА» «МАМИ»■

Список литературы

1. Журнал «Мир современной науки» №5 (27) 2014 г. ISSN 2218-1415
2. Научный журнал «Социально – гуманитарный вестник Юга России» №7 (50) 2014 (июль 2014) ISSN 2077-9240
3. М.В.Шуралев,С.Г.Некрасов. Определение уширения при прокатке. «Сталь»1958,№1
4. Science and Education [Text]: materials of the IV international research and practice conference, Vol. I. Munich. October [30] ^rd-[31]^st.2013 publishing office Vela Verlag Waldkraiburg-Munich-Germany,2013-396 p. ISBN 978-3941352-84-1
5. Научный журнал «Апробация» №8(23)-2014г. ISSN 2305-4484

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (347) 298-33-06, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Также приглашаем Вас к опубликованию своих научных статей на страницах других изданий - журналов «Научная перспектива», «Научный обозреватель», «Журнал научных и прикладных исследований».

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.gan-nauka.ru. Или же обращайтесь к нам по электронной почте mail@gan-nauka.ru

С уважением, редакция журнала «Высшая Школа».

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 500 экз.

Цена свободная.