



ВЫСШАЯ ШКОЛА

раскрытие научной новизны исследований

апрель (7) 2016

В номере:

- Транснационализация российских компаний в условиях глобализации экономики
 - К вопросу об альтернативности санкций в УК РФ
 - Банкротство граждан: некоторые положительные и отрицательные эффекты для должника
- и многое другое...

ВЫСШАЯ ШКОЛА

Научно-практический журнал №7 2016

Периодичность – два раза в месяц

Учредитель и издатель:
Издательство «Инфинити»

Главный редактор:
Хисматуллин Дамир Равильевич

Редакционный совет:

Д.Р. Макаров
В.С. Бикмухаметов
Э.Я. Каримов
И.Ю. Хайретдинов
К.А. Ходарцевич
С.С. Вольхина

Корректурa, технический редактор:
А.А. Силиверстова

Компьютерная верстка:
В.Г. Кашапов

Опубликованные в журнале статьи отражают точку зрения автора и могут не совпадать с мнением редакции. Ответственность за достоверность информации, изложенной в статьях, несут авторы. Перепечатка материалов, опубликованных в «Журнале научных и прикладных исследований», допускается только с письменного разрешения редакции.

Контакты редакции:

Почтовый адрес: 450000, г.Уфа, а/я 1515
Адрес в Internet: www.ran-nauka.ru
E-mail: mail@ran-nauka.ru

© ООО «Инфинити», 2016.

ISSN 2409-1677

Тираж 500 экз. Цена свободная.

СОДЕРЖАНИЕ

ЭКОНОМИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Рогачёва А. В., Хвоевская Л. И.</i> Транснационализация российских компаний в условиях глобализации экономики	5
<i>Гучев И. А.</i> Влияние дисбаланса бюджета на экономическое развитие России	8
<i>Отарбабиева А. А., Смирнова О. Б.</i> Проблемы развития пенсионной системы РФ. Пути их решений	12
<i>Комягина А. С.</i> О понятии системы органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации	14
<i>Макарова И. Г., Аленичева Е. А.</i> Методика изучения территориальной системы сельскохозяйственного использования земель в условиях неблагоприятной экологической ситуации (радиационного загрязнения)	17
<i>Лемякина А. Е.</i> Трансформация валютного регулирования и валютного контроля в условиях действующих антироссийских санкций	21
<i>Никаноров А. П.</i> Значение коммерческого кредита в развитии малого бизнеса	23
<i>Михайлов М. В.</i> Интеграция финансовых рынков стран ЕАЭС: проблемы и перспективы	26
<i>Трегубова Ю. С.</i> Восстановление рыночной информации при помощи байесовского оценивания	30
<i>Шеханова А. С., Корсаков Г. Г.</i> Особые экономические зоны как форма международного сотрудничества	33
<i>Абдуллаев А. Ш.</i> Значение и место эвристических приемов в экономическом анализе	37
<i>Крипак А. В., Шипникова Ю. М.</i> Причины и результат великого биржевого краха 1929 г.	40

ЮРИДИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Шуба Е. С.</i> К вопросу об альтернативности санкций в УК РФ	44
<i>Гайнуллина Л. Р.</i> Муниципально-правовые отношения	47
<i>Пасецкая М. Н.</i> Правовые основы института антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов, проводимой органами прокуратуры	50
<i>Тимиреева С. Н.</i> Банкротство граждан: некоторые положительные и отрицательные эффекты для должника	52
<i>Дряблова А. А.</i> Проблема формирования правосознания в России	54
<i>Кутенков Ю. И.</i> Правовая дефиниция понятия персональных данных работника в российском трудовом праве	57
<i>Овсяков Д. А.</i> Электронные денежные средства как предмет взыскательства по законодательству РФ	64
<i>Шмидт А. В.</i> Особенности приобретения наследства в Российской Федерации	66

<i>Лосева С. Н., Копыткин С. А.</i> Противодействие преступности и обеспечение правопорядка при взаимодействии уголовно-исполнительной системы с правоохранительными органами	69
<i>Усманова М. А.</i> Трудовые правовые отношения и гарантии защиты трудовых прав Республики Узбекистан	72

ФИЛОСОФСКИЕ НАУКИ

<i>Тольбашиева Д. У.</i> Этнорегионализм в Кыргызстане в условиях глобализации	76
<i>Тольбашиева Д. У.</i> Особенности этнорегионализма как социального явления в Кыргызской Республике	80

ФИЛОЛОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Шуваева И. Н.</i> Стандарты и принципы деловой коммуникации в Германии (из опыта работы по подготовке управленческих кадров РФ в рамках Президентской программы)	85
---	----

ПЕДАГОГИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Огородникова И. В.</i> Изучение основ творческой деятельности журналиста на уроках русского языка	88
<i>Бухарина Н. П.</i> К вопросу о повышении эффективности преподавания дисциплины «Таможенная статистика» (методическая разработка конкурса научно-исследовательских проектов студентов)	91

ИСКУССТВОВЕДЕНИЕ

<i>Килганова А. Н.</i> Детская вязаная архитектура Японии	93
---	----

ФИЗИКО-МАТЕМАТИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Мокеева О. А., Мокеева С. А.</i> Систематизация математических знаний	95
--	----

ХИМИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Ильин А. А.</i> Микротвердость стеклопокрытия по алюмооксидной керамике	100
--	-----

ТЕХНИЧЕСКИЕ НАУКИ

<i>Герасимович Е. М.</i> Композиционные материалы на основе отходов – материалы будущего	102
<i>Володин С. Е., Затравкин М. И., Каминский Л. С., Каминский Ф. Л., Лучин А. Ф., Пятницкий И. А., Федоров И. Г.</i> Электронная аппаратура Арзамасского электромеханического завода для дистанционного управления строительно-дорожных машин	105
<i>Селькин В. Е.</i> Анализ сборочного процесса стиливых модулей на базе компонентного подхода в разработке интерфейса	111
<i>Куприянова О. В., Левенец А. В.</i> Моделирование адаптивных способов передачи данных в информационно-измерительных системах с шумами	113

ТРАНСНАЦИОНАЛИЗАЦИЯ РОССИЙСКИХ КОМПАНИЙ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ЭКОНОМИКИ

Рогачёва Александра Валериевна,

Хвоевская Лариса Ивановна,

кандидат социологических наук, доцент

Донской государственный технический университет

Аннотация. Статья посвящена исследованию деятельности российских транснациональных корпораций (ТНК) в условиях процесса глобализации экономики. Рассмотрение и изучение природы ТНК позволяет понять поведение и мотивацию иностранных инвесторов, объяснить процессы вывоза капитала ТНК и разработать методы его государственного регулирования в национальных интересах применительно к России.

Ключевые слова: глобализация; транснациональные корпорации; международные отношения; мировое хозяйство; интеграция.

На современном этапе развития процессы глобализации экономики приобретают все большие масштабы. Условием эффективного долгосрочного развития российского бизнеса является его успешный выход на международную арену, его транснационализация [1].

Главной экономической предпосылкой интернационализации и транснационализации российской экономики стала концентрация и централизация российского капитала. Доставшееся России в наследство от СССР хозяйство уже содержало в себе значительное количество высококонцентрированных производств. Однако это была в основном технологическая концентрация.

Одной из главных причин технологического отставания российских компаний была милитаризация высокотехнологичных отраслей. Более 65 % научного потенциала страны к 1990 г. было сосредоточено в военно-промышленном комплексе, достижения которого в первую очередь использовались для развития отраслей военного производства, а до гражданских секторов они доходили спустя значительное время, уже после морального износа. В то время как в развитых странах образование ТНК происходило, прежде всего, в секторе потребительской электроники.

Начавшаяся зарубежная экспансия ряда рос-

сийских компаний включала финансовые ресурсы, полученные как за счет внутренних источников, так и посредством использования международного рынка ссудных капиталов, а также благоприятной конъюнктуры газо-нефтяного рынка. В начале XXI века ряд российских компаний совершают качественный прорыв от простого экспорта к инвестированию на мировой рынок. С этого момента ведущие российские компании все чаще входят в элиту мирового бизнеса [4].

С 2001 г. Россия стала не только привлекательным объектом для иностранных инвесторов, но и сама превратилась в страну базирования растущего числа компаний, активно развивающих производственно-хозяйственную деятельность за рубежом [2]. Таким образом, процесс транснационализации российских предприятий приобретает устойчивую тенденцию и внушает уверенность в развитии отношений по пути создания социально-ориентированной экономики.

Среди форм экспансии российских ТНК следует выделить следующие:

- осуществление прямых зарубежных инвестиций. Финансирование зарубежных филиалов происходит преимущественно путем разовых прямых капиталовложений, после чего структурные подразделения развиваются за счет использования собственной прибыли;

- трансграничные слияния и поглощения. Этот способ инвестирования оказался весьма действенным;

- создание консорциумов. Российский монополист добычи алмазов «АЛРОСА» является участником консорциума (32% участия) с ангольской государственной компанией «Андтума», бразильской «Одебрехт Дуймонти» и нидерландской «Фанензинг Б.В.» по разработке кимберлитовой трубки «Катока» в Анголе, одного из крупнейших месторождений алмазов мира;

- приобретение лицензий. Покупаются лицен-

зии на право поиска, разведки и добычи полезных ископаемых на территориях принимающих стран [6].

Институт мировой экономики и международных отношений (ИМЭМО) РАН подготовил новое исследование, в результате которого были обра-

ботаны годовые финансовые отчеты и другие аналитические материалы 40 российских компаний с наиболее значительными зарубежными инвестициями. В результате составлен рейтинг 10 ведущих российских ТНК по величине зарубежных активов в 2014 г. (таблица 1)

Таблица 1. Десятка ведущих нефинансовых инвесторов за рубежом, величина зарубежных активов, млн. долл.

ТНК	Величина зарубежных активов, млн. долл.
Лукойл	28038
Газпром	19420
Евраз	10363
Северсталь	9907
Мечел	5100
Норильский никель	5000
Совкомфлот	4745
Система	4300
НМЛК	4000
Вымпелком	3756

Десятка лидеров включает как государственные, так и частные компании, и как показали результаты исследования, российские нефинансовые ТНК, не смотря на кризис, - активные участники мировой экономики.

Еще в середине 1990-х гг. ОАО «Лукойл» и РАО «Газпром» перечислялись в публикациях ЮНКТАД (Конференция ООН по торговле и развитию) среди транснациональных компаний мира. Затем, на мировом рынке стали появляться такие российские компании как: «Русал», «Норильский никель», «Северсталь», «Евразхолдинг», «Лукойл», «Вымпелком», «Роснефть», «Алроса», «МТС», «Газпром» [3].

Структура собственности крупных российских ТНК весьма разнообразна. Можно отметить почти полностью частные компании - «Русал», «Северсталь», где один или несколько акционеров контролируют до 100% капитала компании. С другой стороны, контрольные пакеты российских монополистов «Газпрома», РАО ЕЭС, Сбербанк и «Алросы» находятся в собственности государства. Также следует отметить присутствие иностранных акционеров в капитале некоторых российских ТНК. Причем речь идет не о портфельных, а о прямых стратегических инвестициях. В качестве примеров можно привести ОАО «Вымпелком», в котором более 25% уставного капитала принадлежит шведской компании Telenor, ОАО «Лукойл» - до

20% в собственности американской корпорации ConocoPhillips и т. д. Тем не менее контролирующими и управляющими акционерами отечественных ТНК являются все-таки российские представители.

На пути к транснационализации находятся корпорации, значительная часть акций которых принадлежит нерезидентам (ОАО «Ростелеком»), либо которые приобрели фирмы, зарегистрированные за рубежом, главным образом в офшорных зонах (ОАО ГМК «Норильский никель») либо в странах СНГ (ОАО «Автоваз», ОАО «ГАЗ» и т. д.).

Намерение нефтегазовых компаний активно увеличивать присутствие на существующих и выходить на новые зарубежные рынки подтверждается наличием стратегий глобального присутствия у таких компаний, как «Лукойл», «Газпром». С 2011 г. к ним также присоединились «Роснефть» и «ТНК- ВР», с приобретением активов во Вьетнаме и Венесуэле [2].

Все больше российских компаний приобретают отчетливые признаки международных корпораций. Конечно, российские ТНК не настолько глобализированы, как ведущие ТНК, действующие на рынках развивающихся стран, для которых характерен большой разброс по отраслям экономики.

Положительные моменты и проблемы интернационализации российских корпораций при выходе на внешние рынки можем видеть в таблице 2.

Таблица 2. Положительные моменты внешней экспансии российских ТНК и препятствия при выходе на внешние рынки

Положительные стороны	Отрицательные стороны
Выход за пределы России - это свидетельство высокой зрелости российских корпораций, они начинают играть роль крупных игроков в глобальном масштабе.	Недостаток финансовых средств и практического опыта у российских ТНК для реализации глобальных стратегий («Эльдорадо», «Глория Джинс»).
Структура собственности включает не только российские предприятия, но и предприятия за рубежом, что позволяет повысить эффективность бизнеса через обмен технологиями либо за счет преодоления импортных барьеров.	Негативное отношение к российскому бизнесу со стороны развитых стран как к бизнесу с «низкими стандартами» с правовой точки зрения и пронизанному коррупцией.
Появляются дополнительные возможности по диверсификации рисков. Когда часть бизнеса переводится за пределы РФ, компания юридически и фактически становится транснациональной и уже является субъектом международного права, что позволяет ее владельцам эффективнее защищать свои интересы.	Низкая конкурентоспособность российских предприятий на мировых рынках (20-25% российских ТНК). И если в химической промышленности доля конкурентоспособных компаний превышает 45%, то в пищевой промышленности - 10-12%.
	Несоответствие государственных и частных экономических интересов, преследуемых участниками процесса при выходе на зарубежные рынки.
	Недостаточная разработанность механизмов выхода российских ТНК за рубеж.
	Низкая капитализация и неустойчивость развития российского банковского сектора.

Как видим из таблицы 2, препятствия во внешней экспансии российскими ТНК преобладают над положительными моментами. В связи с этим, российским ТНК необходимо переходить к использованию долгосрочных стратегий расширения конкурентных преимуществ, к числу которых можно отнести внедрение инновационных решений, совершенствование технологий процессов производства и управления, повышение качества выпускаемой продукции и др., а не сосредотачивать внимание на стратегиях снижения издержек производства или привлечения крупных инвестиций.

В условиях глобализации экономики российских ТНК должны участвовать в приобретении относительно дешевых природных ресурсов путем инвестирования средств в свои зарубежные фи-

лиалы. Это необходимо осуществлять с целью недопущения ситуации, когда после экономического передела мира экономика России может оказаться зажатой в рамках собственной территории. Для поддержания интересов национальной безопасности, государство должно оказывать помощь российским компаниям в приобретении ими зарубежных активов и применении разнообразных форм международного экономического сотрудничества, в изменении стереотипов отношения к российскому бизнесу в других странах [5].

Таким образом, взятый Россией курс на создание крупнейших, мирового уровня, корпораций, способных занять достойное место в мировой экономике, по сути своей, является стратегией прорыва для всей российской экономики, при условии эффективного регулирования данной сферы ■

Список литературы

1. Климовец О.В. ТНК России // Международный журнал экспериментального образования. - 2013. - №5. - С. 118-119.
2. Климовец О.В. Транснационализация бизнеса российских корпораций: монография. - Краснодар: Экоинвест, 2009. - 400 с., 7, 8, 45 с.
3. Курицына Т.Н., Управление межличностными коммуникациями в условиях мультикультурного пространства //Экономико-правовые аспекты системного социально-экономического обновления России: перспективы посткризисного развития. - 2013г. Материалы международной научно-практической конференции С. 99-103.
4. Либман А., Хейфец Б. Мировые процессы: транснационализация и российский бизнес // Вопросы экономики. 2014. № 12.
5. Слуцкий Л. Российские ТНК - «тигры» мировой экономики, Российская газета № 4279, 26.01.2007
6. <http://vestnik.uapa.ru/ru-ru/issue/2010/04/12>.

ВЛИЯНИЕ ДИСБАЛАНСА БЮДЖЕТА НА ЭКОНОМИЧЕСКОЕ РАЗВИТИЕ РОССИИ

Гучев Инал Ахмедович

Бакалавр 2-ого курса

Финансовый университет при Правительстве РФ

Аннотация. Принятие крупных обязательств при высоких ценах на нефть в последние годы стало одним из важнейших факторов слабой адаптации отечественной экономики к новым реалиям. Увеличивающиеся дефициты бюджета не должны далее выступать в качестве источника экономического развития. Задачей статьи было дать ответы на вопросы: Каким образом бюджетный дисбаланс влияет на экономическую ситуацию нашего государства? Какую роль играют резервы Правительства в качестве источника денежного предложения? И как в контексте международной практики избежать увеличения дефицита бюджета как основного источника развития? В процессе исследования были проанализированы российские и зарубежные источники. Также был проведен статистический анализ. Был сделан обоснованный вывод, что значительный объем бюджетного дефицита ведет к отрицательным последствиям для экономического роста. Максимальное сокращение дисбаланса бюджета в ближайшие годы является важнейшим фактором адаптации отечественной экономики к новым экономическим реалиям.

Ключевые слова: мировая экономика, дисбаланс, бюджет, государство, ликвидность, бюджетная политика, платежный баланс.

Введение. Более года назад Министерство Финансов РФ заявляло, что не стоит рассчитывать, что снижение мировых цен на нефть приведет к некому стимулу для экономического развития.¹ Как это известно, значительную часть мировой экономики составляют сырьевые страны, которые занимаются экспортом сырья и, соответственно, снижение цен на нефть, нефтесвязывающие товары, металлы и т.п. бьет по их возможностям с точки зрения потребления, импорта, в том числе и у развитых экономик, которые являются потребителями этой нефти, для которых снижение цен казалось бы позитивным фактором. Однако, получилось так, что снижение возможностей стран с развивающимися экономиками, снижение спроса этих развивающихся экономик негативно сказалось и на общем внешнем экономическом строе. Снижение цен на нефть

не оправдало прогнозы, которые предполагали новые факторы и стимулы для развития мировой экономики. Сегодня все понимают, насколько для нашей страны важны цены в первую очередь на нефть, на экспортные товары. Виден небольшой оптимизм на мировых рынках в результате того, что в Американской и Китайской экономиках появляются позитивные тенденции развития. Например, появляются предпосылки к тому, что Американская экономика будет адаптироваться к новым условиям более гибко, темпы роста будут активно увеличиваться, что сейчас не очень заметно, так как они составляют около 2%. Такие позитивные ожидания инвесторов сохраняются и на сегодняшний день. Тоже самое касается и Китайской экономики, несмотря на все замедления ее темпов роста в последние годы, новые решения руководства Китая говорят о том, что необходимо обеспечивать темпы роста экономики порядка 6-7,5%, что опережает ныне существующие. В свою очередь, это тоже добавляет некий оптимизм. С другой стороны, сбудется этот оптимизм и как это будет влиять на мировые цены на сырьевых рынках сказать трудно. Мы видим, что в США завершается восстановительный период, который длился с 2010 по 2015г.г., за который темпы роста составили, как было сказано ранее, чуть более 2%. Меры по стимулированию экономического роста в Америки дали свои результаты. Как это известно, они первыми начали снижать стоимость денег в экономике, снижать ставку Федерального резерва, что способствовало должному оживлению. Безработица в настоящее время снижается, сейчас она уже ниже 5%, каждый месяц создаются новые рабочие места, примерно по 200тыс. в месяц. Видя эту ситуацию, Федеральный резерв возможно решит повысить ставку для охлаждения экономики, в связи с быстрым сокращением безработицы. В противном случае, это может зайти достаточно глубоко и привести к негативным последствиям. Многие ожидали, что и в этом году Федеральный резерв будет держать ставки на низких уровнях, однако, по ожидаемым оценкам аналитиков будет принят ряд решений о повышении ставок, что отразится как на экономике США, так и на мировой. Что же касается Китайской экономики, мы видим, что достигнуты достаточно большие объемы долга и та

¹Газета.ru[Электронный ресурс]/. – Режим доступа: www.gazeta.ru/business/news/2016/01/13/n_8112215.shtml

инвестиционная модель Китайского роста достигла своих естественных ограничений. Экономика столкнулась со значительным снижением нормы прибыли и роста зарплаты. Стоит отметить, что Китайцы столкнулись с проблемой достаточно высоких издержек на продукцию. Если раньше большой поток инвестиций шел в Китай в результате дешевизны рабочей силы, то сегодня ситуация идет наоборот: издержки возрастают, рабочая сила не такая уж и дешевая, начинают приниматься новые социальные программы, растет заработная плата, что сказывается на привлекательности инвестиций в Китай. В связи с ростом активов частного сектора экономики, большого оттока капитала, сокращением резервов, большим объемом общего долга (порядка 300% к ВВП), ситуация с прочностью экономического роста становится неустойчивой и в ближайшее время покажет насколько сможет Китайская экономика сохранить действующие темпы при существующем дисбалансе. В условиях данного долга, который являлся одним из источников экономического роста в последние годы, расти будет не так уж и просто.

Отдельное внимание хотелось бы обратить и на страны-экспортеры сырья. К примеру, в Саудовской Аравии, являющейся крупнейшим экспортером нефти, резко увеличился дисбаланс бюджета (его дефицит составил 15% к ВВП), резко сократились золото-валютные резервы, в связи с падением цен на нефть. Они уже задумываются над продажей своих крупных нефтяных компаний с тем, чтобы обеспечить пополнение бюджета и резервов. Что еще раз подтверждает, что для сырьевых стран адаптация к новым экономическим реалиям будет происходить болезненно. Посмотрим на Бразилию, являющуюся экспортером металла. Принятое решение о снижении экспортных цен на металлы должно было привести к бюджетному стимулированию, были увеличены расходы примерно на 2% ВВП и казалось бы началось то самое стимулирование экономики, что многие, кстати, и нам тоже советуют. К чему это привело? Дефицит бюджета превысил 10% ВВП. Постепенно наращивая расходы, стимулируя таким образом экономику, они столкнулись с падением ВВП на более чем 8%, инфляция превышает 10%, потребительский спрос упал, зарплаты индексируются практически на уровне инфляции и это приводит к дисбалансу, который проявляется в виде роста безработицы. Бразильский рынок сейчас очень волатилен, резко реагирует на политические изменения. Тем самым, мы видим, что основа данной нестабильной ситуации в стране была заложена в разворачивании дисбаланса бюджета. Нужно учитывать, что наращивание дефицита бюджета, стимулирование деятельных отраслей экономики приведет к тому, что в следующем году, по мимо того, что нужно продолжать это стимулирование в тех же самых объемах, нужно еще больше стимулировать для обеспечения роста в новом году, иначе эффекта не будет. Данная спираль, которая с каждым годом становится все больше и больше, привела к шаткому положению экономику Бразилии. В этой связи,

хотелось бы отметить, что Бразилия достаточно близкая к нам страна по объему экономики, а также по ряду принимаемых решений. Однако, мы видим к каким последствиям может привести такое ослабление бюджетной политики, поэтому нам нужно учиться на подобных ошибках.

Основная часть. Что же касается нашей страны, то мы видим гадания на кофейной гуще экономических аналитиков и ведомств на тему достижения Российской экономикой своего дна, что является не самым главным при оценке общей экономической ситуации, когда надо смотреть больше на тенденции, прогнозы, на возможные изменения исходя из сегодняшних событий, а не на месячные или текущие показатели. Гораздо важнее проанализировать целый ряд вопросов: что и как трансформировалось в отечественной экономике, как повлиял на кризис на изменение цен и структуру цен, изменение внешнего спроса на экономику России и какие выводы можно сейчас сделать.

Начнем с изменений, а именно с трансформации платежного баланса. Снизился рост объемов поступлений от нефтегазового экспорта и в этой связи платежный баланс реагирует за счет сокращения объемов импорта и более высокого уровня не нефтегазового экспорта, а также сокращением оттока капитала. Чистый отток капитала резко сократился в 2,7 раза в 2015-м году с 153 млрд. долларов до 56,9 млрд, данная тенденция видна и в текущем году. Последнее произошло за счет существенного перераспределения ресурсов между так называемыми торгуемыми и не торгуемыми отраслями. Торгуемые это те, которые не являются ресурсозависимыми ориентированы на экспорт, это, в первую очередь, те отрасли, которые в условиях «Голландской болезни», когда были высокие цены на нефть, у нас практически не развивались и которые могли бы составлять основу для отечественной экономики: сельское хозяйство, машиностроение, легкая промышленность. Они сейчас начинают активно развиваться и показывают довольно высокие темпы роста, выходят на первый план отечественной экономики. В свою очередь не торгуемые отрасли это финансовые услуги, банки, строительство, которые нельзя продать или купить на внешних рынках, те, которые были основой устойчивого роста экономики в условиях 100 долларов за баррель, сейчас они наоборот проседают. В том числе, это произошло из-за изменения структуры цен в экономике. Если в прошлом году видели изменение цен примерно на 16%, то стоит учитывать, что внутри секторов это совершенно разная ситуация. К примеру, розничные цены торгуемых товаров выросли за последние 24 месяца на 28%, а не торгуемые на 18%. Это может говорить о том, что у нас потихоньку начинают расти те сектора, которые являются конкурентоспособными и могут стать главными драйверами Российской экономики в ближайшем будущем.

Почему для нас важно данное изменение цен? Потому что сегодня это создает рыночные стимулы для роста и освобождения от «Голландской болез-

ни», которая захватила нашу экономику. Теперь не нефтегазовые отрасли начинают медленно, но верно восстанавливаться. Мы видим, что операционная прибыль в нефинансовом секторе выросла на 20%, также значительно вырос и общий показатель валовой прибыли. Операционная прибыль компаний не нефтегазового сектора за два последних года выросла на 2,4% от ВВП, а доля структуры их операционной прибыли увеличилась с 52% в 2013 году до 65% в 2015 году. Эти показатели в очередной раз свидетельствуют, что мы начинаем развивать отрасли связанные с нефтью и газом. Тоже самое касается и инвестиций в торгуемых отраслях, где доля инвестиций составляла меньше 40% в 2015 году, а сейчас уже чуть более 50%. Данные структурные изменения крайне важно понимать для видения того, как будет дальше развиваться экономика.

Адаптировалась ли наша страна к новым экономическим условиям? Можно сказать, что платежный баланс подстроился, изменился курс, счет текущих операций. Достаточно этого или нет? Конечно, нужно еще подстраивать к новым условиям бюджет. Были приняты крупные обязательства, в том числе и социальные, в последние годы в достаточно большом количестве при высоких ценах на нефть. В связи с этим, адаптировать бюджет гораздо сложнее, нежели все остальное. В результате мы имеем достаточно большие дефициты: в прошлом году он составил 2,4%, в этом году ожидается при цене 40 долларов за баррель около 3% ВВП. Если цена будет меньше, то, соответственно, дефицит будет расти. Чем чреваты большие дефициты? Не только тем, что это дополнительное давление на государственный долг, дополнительное давление на источники финансирования: нужно больше изыскивать, больше занимать, в связи с чем начинают расти ставки на финансовых рынках, но и тем, что бюджетный дефицит влияет на макроэкономические показатели и на общую денежную ситуацию в стране. У нас последнее время дефицит бюджета и резервы Правительства стали играть ключевую роль в качестве источника денежного предложения. Теперь роль Центрального Банка, как источника денежного предложения, резко сокращается. Если в прошлые годы мы видели, что объем задолженности банковской системы перед Центральным Банком составлял около 8 триллионов рублей, то за прошлый год он сократился до 1,5 триллионов рублей. Одним из источников пополнения ликвидности теперь становится дефицит Федерального бюджета. Соответственно, инструментов у Центрального Банка по регулированию денежной ликвидности становится все меньше. Кроме того, на общий объем ликвидности повлияли проводимые Центральным Банком в большом объеме санации банков, а также покупало монетарное золото. Сегодня мы говорим о структурном профиците ликвидности в банковском секторе. Это может привести к тому, что банки станут снижать ставки по депозитам, что уже, собственно говоря, и происходит. Однако, это также ведет к снижению стоимости кредита в экономике,

что является, конечно, позитивным последствием структурного профицита ликвидности.

Как в нынешних условиях можно повлиять на избыточное денежное предложение? Либо Центральному банку необходимо будет изымать избыточную ликвидность и тогда прибыль ЦБ будет резко сокращаться, либо необходимо сокращать бюджетный дефицит и его давление на денежное предложение, либо избыток денежного предложения. Если это будет и дальше так происходить, то избыток денежного предложения, который не сможет абсорбироваться в полном объеме Центральным банком, приведет к повышению ключевой ставки, соответственно, повысится и стоимость кредита в экономике, что совершенно не будет способствовать экономическому росту. Мы можем с уверенностью сделать вывод, что значительный объем бюджетного дефицита ведет к отрицательным последствиям для экономического роста.² Поэтому, когда финансисты говорят, что необходимо сокращать разницу между доходами и расходами Федерального бюджета, повышать эффективность расходов, речь не идет чисто о фискальных каких-либо сиюминутных моментах, речь идет о том, что это в нынешних условиях может привести к повышению ставок, давлению на инфляцию и т.д.

Заключение. Сегодня в Правительстве уже начинают готовить бюджетную политику на следующий период от 2017 до 2019 года. Видя данные пропорции, видя давление бюджетного дефицита на экономику, необходимо сокращать дефицит и дисбаланс бюджета, что, естественно, достаточно трудно будет сделать. Министерство Финансов говорит о необходимости разработки среднесрочной бюджетной стратегии, как с точки зрения повышения доходной части бюджета, так и работы со скорыми обязательствами, которые были накоплены за последние годы, что очень не просто, ведь они достаточно большие и не соответствуют нашим новым возможностям. Работа в этом направлении уже ведется с прошлого года, в этом году частично были ограничены бюджетные траты, ведется более аккуратная работа с бюджетными деньгами с точки зрения авансирования, выделения средств под новые контракты, задействуются ресурсы приватизации: начинается продажа компаний, которые не собирались продавать в частные руки, что с точки зрения структурных решений, является правильной мерой. Кроме всего прочего, обсуждается повышение сбора налогов. Задача Правительства сейчас заключается в том, чтобы максимально сократить дисбалансы бюджета в ближайшие годы. Возврат к тучным временам, скорее всего вряд ли произойдет, но нам нужно как можно быстрее адаптироваться и подстроить наши с Вами финансы под новые экономические реалии.

Была рассмотрена ситуация как в мировой экономике, так и в ряде стран, влияние дисбаланса бюджета на общую экономическую ситуацию в России и какие действия исходя из этого необходимо предпринимать ■

²Глазьев, С.Ю. О несостоятельности проводимой ЦБ РФ монетаристской политики

Список литературы

1. Немирова, Г.И. Финансовые аспекты конкурентоспособности экономики России в условиях глобализации / Г.И. Немирова // Россия: тенденции и перспективы развития - сб. тр. науч.-практич. конф. – Москва: Институт научной информации по общественным наукам РАН, 2015 – С.135-138.
2. Филипчук О.А. Управление структурой доходов Федерального бюджета Российской Федерации / О.А. Филипчук // Монография – Москва: Издательский дом «Научная библиотека», 2013 – С.168.
3. Глазьев, С.Ю. О несостоятельности проводимой ЦБ РФ монетаристской политики / С.Ю. Глазьев // Научные труды вольного экономического общества России - статья в журнале - научная статья -- Москва: Общественная организация «Вольное экономическое общество России», 2015 – том 191- номер 2- С.34-39.
4. Данилова, Я.А. Стимулирование субнациональных властей в проведении бюджетных реформ: Российский опыт/ Я.А. Данилова, А.М. Лавров, В.В. Онищенко, Е.В. Покатович// Научно-исследовательский финансовый институт. Финансовый журнал - статья в журнале - научная статья -- Москва: Научно-исследовательский финансовый институт, 2015 – номер 5 (27) – С.5-25.
5. Министерство финансов Российской Федерации [Электронный ресурс]/. - Режим доступа: www.minfin.ru.
6. Газета.ru [Электронный ресурс]/. – Режим доступа: www.gazeta.ru/business/news/2016/01/13/n_8112215.shtml

ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ПЕНСИОННОЙ СИСТЕМЫ РФ. ПУТИ ИХ РЕШЕНИЙ

Отарбабиева Анна Александровна

Смирнова Ольга Борисовна

*РГЭУ (РИНХ), кафедра «Финансы»
научн. руководитель: Вовченко Н.Г.*

Аннотация. В данной статье рассмотрены социальная значимость Пенсионного фонда РФ, проблемы пенсионного обеспечения, дается понятие пенсий и виды пенсий, а также размер пенсионных выплат. Ставится под вопрос необходимость увеличения пенсионного возраста, что предполагается осуществить в ходе предстоящей пенсионной реформы.

Ключевые слова: Пенсионное обеспечение РФ, пенсионные выплаты, пенсионный возраст, пенсионная реформа, страховая пенсия.

В цивилизованном обществе проблема накопления средств для обеспечения людей в старости перерастает из индивидуальной в общенациональную проблему, когда государство с социально ориентированной экономикой не может игнорировать проблемы материального обеспечения значительной части своего населения. Можно констатировать, что пенсионное обеспечение является одной из актуальнейших проблем, требующих скорейшего решения в нашем государстве¹.

Еще в 2015 году пенсионные выплаты начали рассчитывать по новым правилам, поэтому теперь у каждого пенсионера есть свой личный пенсионный коэффициент, рассчитывающийся в баллах.

Данный показатель отражает права каждого пенсионера на получение пенсионных выплат и, собственно говоря, от его величины зависит их окончательный размер. В баллах будут рассчитываться выплаты только тех людей, которые ушли с работы после того, как закон приобрел юридическую силу, все остальные пенсии будут пересчитываться по новым правилам (уменьшить размер уже имеющихся выплат сотрудник пенсионного фонда не может).

Если опираться на последние тенденции в области пенсионного обеспечения, то изменился подход к продолжительности стажа. Два года назад, например, трудовая пенсия имела одинаковый раз-

мер для всех независимо от его трудового стажа, но сегодня это условие изменилось. Теперь начисление денежных средств происходит по достаточно простой «схеме» - чем больше будет стаж, тем более обеспеченной будет старость. Кроме того, для получения страховой части выплат нужно иметь в трудовой книге записи о семи годах работы (в 2015 году данный показатель был на единицу меньше, но власти приняли решение о том, что он должен понемногу увеличиваться, и к 2024 году вырасти до 15-ти лет).

Пенсионное обеспечение 2016 подразумевает некоторые менее приятные изменения, ведь власти предлагают отменить индексирование пенсий работающим пенсионерам, тем самым, отменяя их повышение (то есть они не будут пересчитываться на уровень инфляции). Более того, отдельно категории пенсионеров, а именно тем, у кого есть доход больше одного миллиона рублей за год, выплата пенсионных пособий вообще может быть отменена, ведь власти решили, что такие люди в дополнительной государственной поддержке не нуждаются.

Для военнослужащих и людей, которые всю жизнь проработали в министерстве внутренних дел, закон предусматривает несколько вариантов пенсионного обеспечения в 2016 году. Они имеют право получать пенсию по выслуге трудовых лет, а также по причине инвалидности (но это будет возможно только при условии, что человек стал инвалидом в момент службы). Стоит правда сразу сказать о том, что можно будет получать только один вид выплат, но выбрать его разрешается самостоятельно (в случае гибели пенсионера его семья не теряет право на эти выплаты, потому что по закону они теряют кормильца). В проектах законов планировали увеличение размера социальных выплат пенсионерам по инвалидности на сумму 300-800 рублей, данный план будет справедлив для граждан РФ. Что касается пенсионного обеспечения сотрудников МВД в 2016 году, то главным изменением можно считать то, что каждый сотрудник

¹Дегтярь Л. Пенсионные реформы в развитых странах: новейшие тенденции и выводы для России // Проблемы прогнозирования. - 2012. - № 2. - С. 101-111

данной организации может сам увеличить размер своей пенсии на треть. Чтобы этого достичь нужно просто не уходить с работы как только пенсионный возраст будет достигнут, а продолжать свою трудовую деятельность, ведь в результате этого накопления на пенсионном счету будут возрастать.

С 1 февраля 2016 года были повышены страховые и социальные пенсии:

Пенсионные выплаты были проиндексированы на 4%.

Страховые пенсии увеличились только для неработающих пенсионеров, в то время как социальные поднялись для всех, вне зависимости от трудоустройства получателя.

Средний размер страховой пенсии составляет 13 132 рубля, по государственному обеспечению — 8 562 рубля.

Размер фиксированной выплаты после проведенной индексации равен 4 558,93 рубля, величина пенсионного балла — 74,27 рублям.

Решение о дополнительной индексации будет принято Правительством в течение полугода.

В целом, пенсионная реформа 2015-2016 годов скорее благо — в первую очередь для страны и ныне работающих пенсионеров. Основные ожидания на 2016 год в сфере пенсионного обеспечения:

Заработает новый механизм расчёта пенсий, иной подход к их начислению работающим, военным, инвалидам и потерявшим кормильца.

Пенсии работающим пенсионерам не будут проиндексированы.

Будет произведена очередная индексация, скорее всего не превышающая уровень инфляции. Пока только известно о индексации в 4% в феврале 2016 года.

Пенсионный возраст — одна из важнейших характеристик пенсионной системы, показывающая на каком году жизни пенсионер может воспользоваться благами социального государства. На сегодняшний день установлен на уровне 55 лет для женщин и 60 лет для мужчин. Жители северных регионов, а также сотрудники вредных и опасных производств могут выходить на пенсию гораздо раньше (нередки случаи выхода на пенсию и в 40 лет)².

²Журнал: РФ Сегодня - 2014 - № 1/2 - С. 38-39

Пока повышение пенсионного возраста в России — это открытый вопрос.

Финансово-экономический сектор в Правительстве совместно с Минтрудом и экспертным сообществом прорабатывают различные альтернативы:

1. Уравнивание пенсионного возраста для женщин и мужчин на уровне 60 лет.

2. Повышение до 58 лет у женщин, 63 у мужчин.

3. Более радикальное повышение до 60 и 65 соответственно.

4. Введение ежегодного повышения на полгода.

Повышение пенсионного возраста будет отложено.

Граждане, начинающие работу в 2015 году будут получать начисления только по новой схеме.

Социальные пенсии в 2016 году доступны гражданам, соответствующих критериям — страховому стажу и количеству баллов. Минимальная пенсия доступна со стажем в 6 лет. Необходимый страховой стаж будет расти вплоть до 2024 года.

На западе муниципальные служащие имеют ряд преимуществ в начислении пенсии, им предоставляется уникальная возможность существенно увеличить накопительную часть пенсии.

Республика Беларусь в своей работе опирается на принципы, аналогичные СССР.

США и Германия предоставляют работнику возможность полностью накопить свою пенсию за время трудового стажа.

Япония страна, в которой люди работают по 12-18 часов, дает возможность соискателям выбрать между накопительной частью пенсии и самостоятельным формированием системы³.

Так или иначе, государство не дает пенсию ни в одной стране, ее приходится зарабатывать человеку самостоятельно, опираясь на систему государственного частного страхования.

Сегодня проблемы пенсионного фонда Российской Федерации заключаются в отсутствии стабильности, власти надеются, что реформирование даст возможность существенно укрепить и усилить пенсионный фонд, сделать пенсионное обеспечение бесперебойным и стабильным■

³Лебедева Л.Ф. Федеральная программа пенсионного обеспечения в США // «Россия и Америка в XXI веке», №2, 2014

Список литературы

1. Дегтярь Л. Пенсионные реформы в развитых странах: новейшие тенденции и выводы для России [Текст] // Проблемы прогнозирования. – 2012. – № 2. – С. 101-111.
2. Ерофеева О. В. Защита прав граждан на пенсионное обеспечение [Текст] Про-спект - Москва, 2013. - 176 с.
3. Лебедева Л.Ф. Федеральная программа пенсионного обеспечения в США [Текст] // «Россия и Америка в XXI веке», №2, 2014.
4. Журнал: РФ Сегодня [Текст] - 2014 - № 1/2 - С. 38-39.
5. Интернет-ресурс: Пенсионный эксперт [Электронный ресурс] -<http://pensia-expert.ru/>.

О ПОНЯТИИ СИСТЕМЫ ОРГАНОВ ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ ВЛАСТИ СУБЪЕКТОВ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Комягина Анастасия Сергеевна

*Департамент государственной службы и профилактики коррупции
Администрации губернатора Пермского края*

Оптимизация системы органов исполнительной власти, сокращение бюджетных средств на исполнение полномочий органов государственной власти, создание оптимально сбалансированного объема полномочий для каждого уровня публичной власти занимает умы законодателей и практиков государственного управления и после завершения реализации административной реформы в Российской Федерации. Федеративный характер российского государства, идеологическое и национальное многообразие, исторические и культурные традиции накладывают отпечаток на реализацию государственной политики в каждом из 85 субъектов Российской Федерации.

Несмотря на вышеуказанную разницу в реализации мероприятий государственной политики все субъекты Российской Федерации (далее по тексту в равнозначном понятии также - регионы) находятся в равных институциональных условиях. Наиболее яркое выражение это обстоятельство находит проявление в построении системы органов исполнительной власти.

Определение термина «система органов исполнительной власти» целесообразно первоначально рассмотреть с позиции общефилософского понимания термина «система» с учетом специфических особенностей, присущих любой государственной системе.

«Система – есть философская категория, характеризующая организацию материи и духовного мира человека» [5].

В связи с видовым многообразием систем существует бесчисленное количество их определений. Исследователи в понятие «система» вкладывают различные признаки, в зависимости от того, в каких целях рассматривается указанное понятие. Рассмотрим некоторые из них.

Ст. Бир в исследовании «Наука управления» под системой предлагал понимать «все, состоящее из связанных друг с другом частей» [2]. Систему как множество взаимодействующих компонентов рассматривал Л. Берталанфи в «Общей теории системы» [1]. Схожее с указанными понятиями предлагали М. Месарович, Д. Маго и И. Тахара «система – это множество связанных действующих элементов» [4]. Указанные определения в понятие системы на первый план выводят совокупность

элементов. Однако рассматривать систему лишь с точки зрения совокупности не является правильным подходом. Систему от простой совокупности отличает ряд признаков.

Партер предложил под системой понимать «не просто совокупность единиц, а совокупность отношений между этими единицами» [6]. Определение, характеризующее сложный характер взаимоотношений между элементами системы также приведено в исследованиях В.П. Кузьмина: «И хотя понятие системы определяется по-разному, обычно все-таки имеется в виду, что система представляет собой определенное множество взаимосвязанных элементов, образующих устойчивое единство и целостность, обладающее интегральными свойствами и закономерностями» [3].

Безусловно, системе органов исполнительной власти присущи все вышеуказанные черты понятия система, но являясь разновидностью системы государственной, система органов исполнительной власти обладает также специфическими чертами и свойствами.

Первоначально обратимся к положениям нормативно-правовой базы.

Согласно статье 1 Федерального закона от 06 октября 1999 г. № 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации» система законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации устанавливается ими самостоятельно в соответствии с основами конституционного строя Российской Федерации и Федеральным законом [6].

То есть, устанавливая институциональную основу создания системы органов исполнительной власти, законодатель не раскрывает само понятие системы, не указывает ее сущностные признаки. Для определения понятия системы органов исполнительной власти обратимся к теории построения и функционирования социально-экономических систем.

Согласно общей теории систем появление условий, способствующих созданию системы, рассматривается в качестве основы возникновения системы. Появление самих условий создания про-

является в двух аспектах: объективной и субъективной заинтересованности.

В свете организации исполнительной власти в регионах объективный характер возникновения заключается в необходимости осуществления государственной власти, в реализации мероприятий государственной политики, в необходимости социально-экономического развития региона, кроме того, объективный характер проявляется также в существующих исторических и культурных традициях. То есть объективное начало в построении системы органов исполнительной власти предопределено самим характером государственного устройства.

Субъективная заинтересованность в создании системы исполнительных органов государственной власти проявляется во-первых, в первоначальном принятии решения о федеративном характере российского государства с наличием самостоятельных субъектов, наделенных собственными полномочиями и самостоятельно решающими вопросы о формах осуществления регионального управления, во-вторых субъективная заинтересованность проявляется в каждом конкретном случае создания новой, либо изменения существующей системы организации исполнительной власти в субъектах в рамках реализации полномочий высшего должного лица субъекта.

Проявление субъективной заинтересованности при построении системы органов исполнительной власти заключается в политической воле конкретного должного лица, создающего для осуществления полномочий систему органов, которая может проявляться как в политической ответственности, так и в отказе от таковой.

Создание любой системы, в том числе и системы государственной (в том числе и системы исполнительной власти в субъектах) привносит упорядоченный характер в определенные участки внешней среды, из которой система создается.

Внешней средой при построении системы органов исполнительной власти является, прежде всего, комплекс полномочий, которые необходимо осуществлять каждому субъекту. Практика развития федеративных государств свидетельствует о наличии в комплексе полномочий постоянных и переменных величин:

- постоянными величинами являются определенные для всех субъектов в равной мере полномочия;
- переменными величинами являются случаи подвижного изменения объема полномочий, осуществляемых субъектами (к примеру, путем заключения индивидуальных соглашений).

Проявлениями внешней среды для построения и функционирования системы органов исполнительной власти, также является существующий уровень социально-экономического развития субъекта, значение его валового регионального продукта, роль экономики региона в общем экономическом развитии государства.

Безусловно, любое упорядочивание внешней среды в конечном результате должно приводить к снижению уровня ее энтропии и подавлению хаоса, вместе с тем, следует иметь в виду реализацию самого принципа целеполагания непосредственно при построении системы. Как уже отмечено выше, субъективная заинтересованность является одним из двигателей создания любой системы. При построении системы органов исполнительной власти в реализации субъективной заинтересованности и лежит проявление целеполагания. Решение вопроса о выборе тактики, стратегии развития, достижения роли каждого конкретного региона в национальной экономике относится к прерогативе того должного лица или группы лиц, которые руководят регионом. Т.е. цель создания либо изменения каждой конкретной системы органов исполнительной власти определяется субъективной заинтересованностью.

Преломляясь через объективные и субъективные факторы, внешняя среда, в конечном счете, выражается в определенной системе. В рассматриваемом нами случае в системе органов исполнительной власти.

В процессе функционирования любая система, как и система органов исполнительной власти, проходит определенные фазы развития, в большей степени связанные с постоянным непрекращающимся воздействием внешней среды и наличием внутренних противоречий в жизненном цикле самой системы.

Внутренние противоречия системы могут двояко отражаться на результатах ее функционирования.

С одной стороны, противоречия могут являться источником развития, выводя систему на качественно новое состояние, видоизменяя составляющие ее элементы.

С другой стороны, внутренние противоречия могут стать непримиримыми и привести к гибели всей системы.

Применительно к системе органов исполнительной власти проявлением внутренних противоречий является наличие у органов исполнительной власти дублирующих функций. Системное решение проблемы дублирующих функций может привести к созданию новой системы органов. С новыми элементами управления, либо может породить новый принцип деятельности системы, детально разграничив функции. И наоборот несвоевременное решение внутреннего противоречия может усугубить неустойчивый характер системы органов власти и в конечном счете привести к ненадлежащему исполнению полномочий субъектом Федерации и недостижению показателей социально-экономического развития.

Взаимодействие созданной системы с внешней средой является лишь одним из свойств системы. Принципиально важное значение в процессе принятия решений по результатам взаимодействия с внешней средой является выбранная тактика

государственного управления: стратегическое управление или же управление оперативное. Выбор конкретной тактики с учетом особенностей функционирования системы, обусловленной уровнем социально-экономического развития субъекта, историческими реалиями, либо политической харизмой лидера предопределяет дальнейшее развитие системы.

Руководствуясь общими положениями теории систем, а также, основываясь на нормативных положениях, приведем следующее определение.

Система органов исполнительной власти – совокупность организационно взаимосвязанных, иерархически выстроенных органов исполнительной власти, наделенных собственной компетенцией, действующих как элемент системы социально-экономического развития субъекта Российской Федерации.

Таким образом, в рамках настоящей статьи проанализированы основы построения и функционирования системы органов исполнительной власти субъектов Российской Федерации. Для дальнейшего эффективного функционирования системы органов власти необходим комплексный подход к ее построению, заключающийся в анализе всех факторов и свойств системы. Лишь созданная на основе теоретически выверенных и эмпирически подтвержденных данных система позволит эффективно решать задачи регионального управления, а также повышать уровень социально-экономического развития субъектов Российской Федерации. Поиск оптимальной модели организации исполнительных органов государственной власти является предметом для дальнейшего исследования■

Список литературы

1. Берталанфи Л. «Общая теория системы: Критический обзор». – кн. Исследования по общей теории систем. М.: Прогресс, 1969.
2. Бир Ст. «Наука управления»: Пер. с англ. – М.: Энергия, 1971.
3. Кузьмин В.П. «Принципы системности в теории и методологии К. Маркса- М.: Политиздат, 1976
4. М. Месарович, Д. Маго и И. Тахара «Теория иерархических многоуровневых систем». Пер. с англ. М.: Мир, 1973.
5. Могилевский В.Д. Методология систем: вербальный подход. – М.: Издательство «Экономика», 1999. – 22-23 с.
6. Партер У. «Современные основания общей теории систем» - М.: Наука, 1971.
7. Федеральный закон от 06 октября 1999 г. № 184-ФЗ «Об общих принципах организации законодательных (представительных) и исполнительных органов государственной власти субъектов Российской Федерации».

МЕТОДИКА ИЗУЧЕНИЯ ТЕРРИТОРИАЛЬНОЙ СИСТЕМЫ СЕЛЬСКОХОЗЯЙСТВЕННОГО ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ЗЕМЕЛЬ В УСЛОВИЯХ НЕБЛАГОПРИЯТНОЙ ЭКОЛОГИЧЕСКОЙ СИТУАЦИИ (РАДИАЦИОННОГО ЗАГРЯЗНЕНИЯ)

Макарова Ирина Геннадьевна

старший преподаватель

кафедра таможенного дела и евразийской интеграции
Российский экономический университет им. Г.В. Плеханова

Аленичева Елена Александровна

старший преподаватель

кафедра экономики
Брянский государственный аграрный университет

Аннотация. В статье рассмотрено весьма перспективное направление применения системного подхода к изучению сельскохозяйственного использования земель с учетом экологических факторов (радиационного загрязнения), т.к. в этом направлении приходится сталкиваться с большим числом переменных взаимосвязанных элементов, с громадным количеством связей взаимодействий и их классификаций.

Ключевые слова: сельскохозяйственное использование земель, радиоактивное загрязнение, экология, методика изучения.

Экологическое воздействие на хозяйственную деятельность приобретает качественно новый характер в современных условиях развития производительных сил. В настоящее время можно выделить целые регионы, природная среда которых трансформирована в результате антропогенных воздействий.

В современных условиях на формирование сельского хозяйства и системы использования земель все активнее вмешиваются экологические факторы, среди которых особое место занимает радиологическое загрязнение. Оно снижает качество угодий, представляет собой опасность для жителей и работников, вызывает значительные изменения в сельской местности, изменяя демографическую ситуацию, систему расселения, социально-экономические условия, вмешивается в систему земледелия и животноводства, структуру угодий, что приводит к значительным изменениям в структуре территориальной системы использования земель (ТСИЗ).

Блок ТСИЗ является сложным структурным

элементом системы с производственной ячейкой в которой на определенной территории сосчитываются факторы – предпосылки и факторы – следствия. Не все блоки будут иметь одинаковую структуру факторов и их сочетаний, будут различаться в этой связи своими территориальными размерами. Блок ТСИЗ – это или отдельное крупное предприятие или группа предприятий.

Можно предложить следующую последовательность этапов изучения территориальной системы сельскохозяйственного использования земель:

1. Обследование системы, во время которого проводится расчленение ее на подсистемы и блоки, анализируется современное их состояние и выявляются недостатки системы. Цель этого этапа – получение точных цифровых характеристик взаимодействующих элементов системы и выявление диспропорций, устаревших методов и форм организации.

Сложность данного этапа работы заключается в том, что обычно статистический материал, необходимый для характеристики подсистем и блоков, находится в разных ведомствах, а некоторые данные можно получить только непосредственно на месте. Это значительно усложняет работу и требует дополнительных затрат времени на поиски статистических данных.

2. Изучение использования земель на территории конкретного региона.

а). Анализ и оценка природных условий территории и их влияние на использование земель. Экологическая ситуация и эколого-хозяйственные проблемы выявления неблагоприятных природных факторов и обоснование системы сглаживания их.

б) Анализ и оценка состояния социально - экономических условий: географического положения, транспортных условий, материально - технических и трудовых ресурсов, состояние социальной инфраструктуры, наличие предприятий по переработке сельскохозяйственного сырья. На этом этапе особое значение имеет изучение территориальных проблем сельской местности (оценка демографической ситуации, системы расселения, экологические). Оценка способности социально - экономических условий и ресурсов сдерживает влияние неблагоприятных природных и экологических факторов.

в) Анализ состояния земельных угодий, их бонитировочная и экономическая оценка. Динамика состояния почв и естественных кормовых угодий. Связь структуры и качества угодий с эффективностью использования земель. Анализ способов и целей использования земель (системы севооборотов, местные особенности агротехники, направление использования кормовых угодий).

г) Пространственное сравнение и сопоставление статистических данных и составленных по ним серий карт. Выделение типов сельскохозяйственного использования земель и типов организации территории, и выявление соответствия или несоответствия их локализации местным особенностям.

д) Анализ территориальной дифференциации сочетания и эффективности отраслей растениеводства и животноводства, состава выращиваемых культур и видов скота. Поиски ареалов целесообразной локализации отраслей растениеводства и оптимального размещения ареалов отраслей животноводства, их соответствия природным, экологическим, социально - экономическим условиям, типам использования земель и организации территории.

е) Типизация сельского хозяйства. Анализ соответствия сложившихся производственных типов сельскохозяйственных предприятий пространственным особенностям территории (природным,

экологическим, социально - экономическим, типам использования земель и типам организации территории, оптимальной локализации отраслей).

ж) Сельскохозяйственное районирование - обобщающий этап экономике - географического изучения использования земель, основанное на обобщении и сопоставлении результатов анализа на предыдущих этапах с целью прогнозирования основных направлений развития сельского хозяйства на конкретных территориях изучаемого региона.

В условиях ухудшающегося состояния биосферы и окружающей среды, возникаю региональные эколого - хозяйственные проблемы в системах «природа—хозяйство—человек» которые проявляются в необходимости ведения эффективного сельского хозяйства, не ухудшая при этом экологического состояния среды и обеспечивая получение экологически чистой продукции. После Чернобыльской катастрофы эколого - хозяйственные проблемы связаны прежде всего с радиоактивным заражением территории, необходимостью ее реабилитации и получения чистой продукции, а также с деградацией почвенного покрова (снижение плодородия, усугубляющаяся кислотность почв, развитие эрозионных процессов)6]

Радиационное загрязнение влияет на формирование территориальной системы использования земель, так как использование земель – система динамическая, формирующаяся под влиянием природных, социально – экономических и экологических факторов. Изменение одного из них ведет к реорганизации всей системы. В условиях экологических катастроф, например, в условиях радиационного загрязнения, перестраивается вся система использования земель, происходят существенные территориальные изменения в зависимости от уровня загрязнения. Прямые и обратные связи влияния радиационного загрязнения на другие факторы и влияние комплекса измененных факторов на негативные изменения в ТСИЗ представлены на рисунке 1.



Рисунок 1 - Влияние радиационного загрязнения на изменения в ТСИЗ

Радиационное загрязнение вызывает мощное разноплановое антропогенное воздействие на природные условия – радионуклиды распространяются в почвенном покрове, накапливаются в естественной растительности сенокосных и пастбищных угодий, лесах, проникают в грунтовые и наземные водные источники. Происходят пространственно – временные изменения в почвенно – растительном покрове в типологических группах агроландшафтов. Влияние радиологических факторов приводит к изменению структуры угодий, часть пашни вследствие высокой загрязненности трансформируется в естественные кормовые угодья, а часть последних вообще выводятся из обращения [2, 4]

Влияет радиационное загрязнение и на состояние социально – экономических условий. Прежде всего – это усугубление демографической ситуации в сельской местности, ее деградация: сокращается численность сельского населения вследствие снижения рождаемости, повышения смертности и оттока населения. Изменяется система расселения, появляются «безлюдные» поселения, сокращается людность сельских поселений. Снижается численность трудоспособного населения, а вокруг сельских поселений увеличивается площадь не используемых земель. Это связано и с обеднением материально – технической базы, т.к. в «радиационных» районах хозяйство было выведено из использования и не восполнено впоследствии большое число сельскохозяйственной техники (тракторов, комбайнов). Фактически разрушенной оказалась и социальная инфраструктура. Изменения в природных и социально – экономических условиях предопределили и изменения в системе использования земель – из посевов были

выведены отдельные культуры.

В настоящее время наступил определенный период ликвидации последствий аварии:

миграция радионуклидов по основным трофическим цепочкам в системе почва – растения – животные – сельскохозяйственная продукция приобретает черты относительно равновесного состояния;

- снижаются мощности дозы облучения живых организмов в среде их обитания (в том числе сельскохозяйственных животных и растений);

- область биологического воздействия ионизирующих излучений смещается в сторону малых доз;

- существенно уменьшается эффективность контрмер, выполняемых в сфере сельскохозяйственного производства с целью уменьшения концентрации радионуклидов в агропромышленной продукции и минимизации доз внутреннего облучения, связанных с потреблением радионуклидосодержащих пищевых продуктов;

- меняется система приоритетов в оценке эффективности контрмер, направленных на снижение доз облучения населения. На первый план выходят радиологические и экономико – радиологические показатели. Расчеты показывают, что контрмеры в животноводстве (в т.ч. и кормопроизводстве) более эффективны, чем в растениеводстве, выявлена зависимость эффективности контрмер от типа почв, плотности загрязнения и характера использования угодий.

- на последних этапах ликвидации последствий аварии обязателен переход по нормам облучения населения и допустимым концентрациям радионуклидов в пищевой продукции от временных допустимых (аварийных) уровней к «мирным» нормативам [1].

Для реабилитации загрязненных угодий в зависимости от особенностей природной среды разрабатывается оценка радиационной ситуации на загрязненных территориях и экологически обоснованный прогноз использования земель с учетом величины затрат на предотвращение экологического ущерба. При этом необходимо учесть комплексность и пропорциональность действия всех факторов системы.

Для каждой местности необходима оценка сложившейся ситуации по радиоактивному загрязнению производимой продукции, прогноз ситуации при различных объемах реабилитационных мероприятий, разработка конкретных мер по сглаживанию влияния критических процессов, формирующих дозовые нагрузки. Принцип опти-

мизации планируемых мероприятий заключается в их адресности с учетом природных характеристик загрязненных территорий.

Сложность проблемы определяется необходимостью учета факторов социального, экономического, демографического, психологического, радиационно – гигиенического и радиологического характера. Необходим детальный анализ и долгосрочный прогноз радиологической обстановки в сельском хозяйстве, для решения задач рационального использования земель в целях комплексной реабилитации, либо проведение контроля за безопасностью проживания населения, либо проведение мероприятий по получению экологически чистой продукции и уменьшению «экспорта» радионуклидов на незагрязненные территории■

Список литературы

1. Алексахин Р.М. Актуальные проблемы ведения агропромышленного производства в отдельный период ликвидации последствий аварии на Чернобыльской АЭС //Материалы научно-практической конференции. М., Информагротех, 1999. С.4-8
2. Аленичева Е.А. Особенности размещения зернопроизводства в Брянской области// Вестник Брянского государственного университета. 2015. № 3. С. 251-253
3. Вавилова Е.В. Продовольственная безопасность России на современном этапе // Международная торговля и торговая политика. – 2010. – №7. С.28-34
4. Коростелева О.Н. Размещение производства основных видов сельскохозяйственной продукции Брянской области// Никоновские чтения. Брянск. 2014. № 19. С. 164-166.
5. Крючков В.Г., Макарова И.Г. Эволюция использования земель в районах радиационного загрязнения лесной зоны (Брянская область)//Вестник Московского университета (серия география), 2000.
6. Макарова И.Г. Особенности формирования системы сельскохозяйственного использования земель в условиях радиационного загрязнения//Сб. Актуальные проблемы таможенного дела и евразийской интеграции. М.-ФГБОУ ВО «РЭУ им.Г.В.Плеханова», 2016. С. 133-138



ТРАНСФОРМАЦИЯ ВАЛЮТНОГО РЕГУЛИРОВАНИЯ И ВАЛЮТНОГО КОНТРОЛЯ В УСЛОВИЯХ ДЕЙСТВУЮЩИХ АНТИРОССИЙСКИХ САНКЦИЙ

Лемякина Аксинья Евгеньевна

факультет «Экономики и финансов»

кафедра «Финансов»

ФГБОУ ВО «РГЭУ (РИНХ)»

Аннотация. В статье рассмотрены тенденции валютного регулирования и валютного контроля в условиях кризиса и действующих антироссийских санкций. Определены направления совершенствования валютного регулирования и валютного контроля.

Ключевые слова: валютный контроль, валютное регулирование, кризис, санкции, национальная валюта.

Цель валютного регулирования заключается в проведении эффективной денежно-кредитной политики, которая выступает инструментом государства в достижении макроэкономических целей, в условиях рыночной экономики. [1, с.18]

До 2012 года режим валютного регулирования стремился в сторону либерализации. В 2011 году государство пыталось оказать противодействие оттоку капитала, который осуществлялся под видом внешнеторговых сделок, ужесточив некоторые нормы в Законе о валютном регулировании. [2, с.76]

Плавающий курс рубля остается фактором нестабильности российской экономики, усиливая её криминализацию. Введение секторальных санкций со стороны США и Евросоюза оказало негативное влияние и на валютную систему России: увеличился курс доллара к рублю, выросли процентные ставки и масштабы «бегства капитала», ухудшилась экономическая ситуация и состояние инвестиционного климата.

Ситуация на мировых финансовых и валютных рынках влияет на стабильность национальной валюты. С целью совершенствования нормативно-правового обеспечения механизма валютного регулирования и валютного контроля Российская Федерация может использовать опыт зарубежных стран. [3, с.413]

В 2011–2015 гг. в результате изменений Банком России валютного регулирования и валютного контроля, коснувшихся деятельности коммерческих банков, были упрощены процедуры валютного контроля, повышено его информационное обеспечение и оперативность, уменьшилась нагрузка на кредитные организации, сократились случаи предоставления фиктивных деклара-

ций на товары. [4, с.150]

Степень стабильности национальной валюты во всем мире является индикатором состояния экономики. Обеспечение валютной безопасности - один из главных элементов экономической безопасности. Меры валютного регулирования, принимаемые в России на сегодняшний день, не позволяют приостановить негативные тенденции. Низкий кредитный рейтинг банковской системы, утечка капитала, высокие показатели сомнительных операций препятствуют развитию системы валютного регулирования и контроля.

Трансформация валютного регулирования и контроля является необходимой мерой для снижения утечки капитала. Совмещение принципов предварительного и последующего валютного контроля позволит приостановить сделки, имеющие признаки легализации доходов, полученных преступным путем, информируя соответствующие компетентные органы. Улучшить ситуацию на внутреннем валютном рынке может обязательная продажа части валютной выручки предприятиями, осуществляющими международные торговые сделки. На основе официальных данных на валютный рынок России поступает меньше половины валюты от внешней торговли, по независимым оценкам - около 30%. Это также влияет на неустойчивый валютный курс рубля. [5, с.12]

Улучшить валютный контроль в коммерческих банках необходимо путем четкого законодательного распределения функций по валютному контролю среди субъектов, ужесточения мер административного воздействия. Банк России должен продолжить совершенствовать валютное законодательство: четко определить основные понятия в сфере валютного регулирования, разграничить ответственность за нарушение валютного законодательства, улучшить механизм противодействия утечки капитала. Меры Банка России должны способствовать возвращению валютного курса к фундаментально обоснованным значениям. [6, с.94]

Таким образом, России необходимо дальнейшее развитие антикризисных мер, которые будут направлены на укрепление финансового сектора, стабилизацию ситуации на валютном рынке и укрепление курса рубля■

Список литературы

1. Крохина Ю.А. Принципы валютного регулирования и валютного контроля как регуляторы национальной экономики // Вестник Финансового университета. - 2010. - №4. - с.16-20. [Электронный ресурс] / - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/printsiyu-valyutnogo-regulirovaniya-i-valyutnogo-kontrolya-kak-regulyatory-natsionalnoy-ekonomiki>
2. Гармаев Б.М. Валютное регулирование и контроль // Проблемы Науки. - 2014. - №4 (22). - с.74-77. [Электронный ресурс] / - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/valyutnoe-regulirovanie-i-kontrol>
3. Маркова О.М. Развитие системы валютного регулирования и валютного контроля в условиях экономических санкций // Приоритетные направления развития науки и образования. - 2015. - № 2 (5). - с.411-414.
4. Ивина Н.В. Совершенствование государственного регулирования вывоза капитала и валютного контроля в России в условиях кризиса / дисс. на соискание ученой степени кандидата экономических наук. - Москва, 2015. - 187с. [Электронный ресурс] / - URL: https://guu.ru/files/dissertations/2015/10/sovershenstvovanie_g_r/dissertation.pdf
5. Красавина Л.Н. Актуальные проблемы валютного регулирования и валютного контроля / Л.Н. Красавина // Банковское дело. - 2013. - №6. - с.9-14.
6. Шалагинова А.А., Шляпина К.А., Светлаков А.Г. Валютная безопасность России // Наука, техника и образование. - 2015. - №2 (8). - с.93-95. [Электронный ресурс] / - URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/valyutnaya-bezopasnost-rossii>

ЗНАЧЕНИЕ КОММЕРЧЕСКОГО КРЕДИТА В РАЗВИТИИ МАЛОГО БИЗНЕСА

Никаноров Алексей Петрович

*старший преподаватель кафедры экономики, управления персоналом и маркетинга
Московский государственный гуманитарно-экономический университет*

В рыночных отношениях особое место занимает развитие предпринимательства. Опишем роль деятельности малого бизнеса в экономике:

- во-первых, малый бизнес имеет особое социальное значение, так как является одной из форм получения доходов населением.

- во-вторых, индивидуальное предпринимательство - форма занятости, тем самым его развитие снижает уровень безработицы. Следует отметить, что снижение занятости вызывает рост правонарушений как административного, так и уголовного характера.

Доля малого бизнеса в валовом внутреннем продукте (ВВП) в современной экономике достигает 80%. В России по некоторым оценкам эта цифра составляет примерно 15% [3]. Данный показатель отличает экономику нашей страны от экономики развитых стран. Несовершенство законодательства, чрезмерный надзор со стороны государственных органов неизбежно формирует теневой

бизнес, который ослабляет экономическое развитие страны, делает не безопасной.

В условиях кризиса в этой сфере экономической деятельности возникает ряд финансовых рисков, которые требуют высокой эффективности принятых решений от менеджмента организации и индивидуальных предпринимателей. Данные риски можно сгруппировать следующим образом:

- риски, связанные с покупательной способностью денег: обесценивание капитала, инфляционные риски, валютные риски, риски ликвидности;

- инвестиционные риски, связанные с возникновением непредвиденных финансовых потерь в процессе инвестиционной деятельности предприятия: риск снижения финансовой устойчивости, риск упущенной выгоды, риск снижения доходности, риск прямых финансовых потерь.

- организационно хозяйственные риски: авансовые, оборотные риски.

Таблица 1

Особенности менеджмента в зависимости от размера бизнеса

Крупный бизнес	Массовое производство	Узкоспециализированные рабочие	Высший менеджмент, менеджеры среднего звена, линейные менеджеры
Средний бизнес	серийное производство	Мастера широкого профиля	Высший менеджмент, менеджеры среднего звена, линейные менеджеры
Малый бизнес	партийное производство, индивидуальные (эксклюзивные) заказы	Рабочие универсалы	Менеджеры универсалы

Как видно из таблицы 1, малый бизнес формирует особые навыки у менеджера, так как является наиболее гибким по отношению к изменяющейся конъюнктуры рынка. Это является одним из факторов конкурентоспособности данного типа организаций. На скорость реакции изменения спроса и предложения влияет применяемое оборудование, рабочие (специалисты), организационная структура, а так же предпринимательские способности менеджеров которые обладают уникальными по отношению к более крупным организациям, где идет жесткая регламентация полномочий и сферы ответственности. В связи с объемами производства и реализации, менеджеры таких организаций или тем более индивидуальные предприниматели

получают доступ к творчеству в поисках получения прибыли.

Выше перечисленные риски делают малый бизнес менее привлекательным для инвестиций в него представителей кредитной системы, при этом возрастает потребность в привлечении дополнительных финансовых ресурсов в условиях кризиса.

Одним из инструментов платежеспособности в кризисной ситуации и повышения конкурентоспособности менеджмента малого бизнеса, предлагаем использовать коммерческий кредит.

Коммерческий кредит является одной из древних форм кредита. Теоретическая основа данного кредита заложена в хозяйственной

деятельности организации. Он заключается в предоставлении предприятиями друг другу займа, заемщиками выступают юридические лица и физические лица в качестве индивидуальных предпринимателей.

Следует перечислить несколько основных отличий коммерческого кредита от банковского кредита:

- предоставление собственных активов, а не привлеченных со стороны как в случае с банком;
- кроме того коммерческий кредит может предоставляться в не денежной форме;
- выдача данного кредита не требует наличия специальной лицензии, осуществляется любыми участниками хозяйственных отношений;

Существует несколько видов коммерческих кредитов:

1. Вексельный кредит. Соло вексель, обязательство векселедателя уплатить векселедержателю определенную денежную сумму в установленные сроки и тратта вексель, долговое письменное обязательство или приказ трассанта трассату выплатить определенную сумму третьему лицу (участнику сделки) ремитенту.

2. Лизинг долгосрочная аренда машин и оборудования, транспортных средств, сооружений производственного назначения и др.

3. Факторинг суть сделки состоит в приобретении фактор-фирмой права на взыскание долгов с должников клиента. Клиентом является продавец товара, другими словами кредитор. Факторинг-фирма выплачивает держателю долга сумму, составляющую от 60 до 90% от причитающегося платежа. Клиент факторинг- фирмы получает возможность ускорить возврат средств, аналогичная по экономическому назначению операция носит название переуступки прав требования.

4. Форфейтинг – разновидность факторинга, при внешне экономической деятельности.

5. Консигнация - передача товара (консигнато-

ром) на склад посреднику (консигнатору) для реализации. Посредник получает товар на склад, без оплаты его стоимости поставщику, но обязуется реализовать его, деньги поставщику переводятся по факту свершения сделки. Данная операция так же называется посреднической.

6. Открытый счет – один из распространенных видов операций среди предпринимателей с длительными деловыми связями. Организация продавец оформляет на организацию покупателя счет, для отпуска товара без предварительной (или немедленной) оплаты. Покупатель получает возможность отсрочки платежа, без оформления кредитного договора.

Любая из выше перечисленных видов операций намного быстрее в оформлении, и особенно в принятии решений о подписании договора, чем банковский кредит. Мы не предлагаем отказываться от сотрудничества с банками, а расширяем возможности малого бизнеса, привлечения финансовых ресурсов по средствам коммерческого кредита, для стабильного осуществления деятельности. Рассматриваемый вид займа повышает эффективность оперативного управления.

Кроме того менеджменту малого бизнеса и представителям осуществляющим предпринимательскую деятельность для более эффективного использования заемных средств целесообразно применять методику финансового рычага, и ряд показателей финансового менеджмента в особенности коэффициент зависимости от заемных средств.

Финансовый левиредж или финансовый рычаг показывает дополнительную прибыль при использовании заемного капитала.

Методика расчета эффективности применения финансового рычага не является сложной и для применения, достаточно графического редактора Excel, мы приводим пример оформления ниже, таблица 2, 3.

Таблица 2
Баланс

№ п/п	Показатели	Предприятие	
		А	Б
1	Инвестиционный баланс	2000	2000
	в том числе:		
1,1	Собственные средства (СС)	2000	1000
1,2	Заемные средства (ЗС)		1000
2,0	НРЭИ	300	300
3	Экономическая рентабельность (ЭР) (с.2/ 1* 100), %	15	15
4	Финансовые издержки по заёмным средствам (ФИ)		100
5	Прибыль, подлежащая налогообложению (с. 2-с.4)	300	200
6	Налог на прибыль (условная ставка 20% от с.5)	60	40
7	Чистая прибыль (с. 5 - с. 6)	240	160
8	Рентабельность собственных средств (с. 7/с. 1.1 *100),%	12	16

Таблица 3
Система расчета

Наименование	Формула	Предприятие	
		А	Б
Рентабельность предприятия при использовании собственных средств	$RCC = (1 - 0.20) * \text{ЭР}$	12	12
Рентабельность предприятия при использовании кредита	$RCC = (1 - 0.20) * \text{ЭР} + \text{ЭФР}$	#ДЕЛ/0!	16
Эффект финансового рычага (ЭФР)	$\text{ЭФР} = \text{ДФР} * \text{ПФР}$	#ДЕЛ/0!	4
Средняя расчетная ставка процента (СРСП)	$\text{СРСП} = \text{ФИ} / \text{ЗС} * 100$	#ДЕЛ/0!	10
Дифференциал финансового рычага (ДФР)	$\text{ДФР} = (1 - 0.20) * (\text{ЭР} - \text{СРСП})$	#ДЕЛ/0!	4
Плечо финансового рычага (ПФР)	$\text{ПФР} = \text{ЗС} / \text{СС}$	0	1
Показатель издержкоёмкости нетто-результата эксплуатации инвестиций (ИЕ)	$\text{ИЕ} = \text{ФИ} / \text{НРЭИ} * 100$		

Таблицы 2 и 3, прошли экспертизу, экспертами банковской системы, которые подтвердили алгоритм расчета, с поправкой, что язык программирования для расчета, применяемый в банках более сложный.

Наша задача повысить эффективность работы малого бизнеса за счет экономии времени и денежных средств по этой причине мы предлагаем графический редактор Excel, как наиболее доступный для расчета.

Кроме того, работая с привлечением финансовых ресурсов следует отслеживать показатели зависимости предприятия от заемных средств. Такие данные можно получить при расчете коэффициента финансовой зависимости который показывает, насколько активы предприятия финансируются за счет заемных средств, и рассчитывается как отношение валюты баланса к собственному капиталу. Большая доля заемных средств снижает финансовую устойчивость предприятия, в некоторых случаях подрывает доверие со стороны кредитных организаций. Высокая доля собственных средств не

всегда выгодна для организации, так как рентабельность активов предприятия превышает стоимость источников заемных средств, так за недостатком собственных средств в некоторых случаях целесообразно брать заем. Значение данного коэффициента предприятия и организации устанавливают самостоятельно в зависимости от форм собственности, видов деятельности и других факторов.

Получение прибыли за счет привлеченных средств является высшим «пилотажем» финансового менеджмента, требующего высокой квалификации специалиста. Именно риски и поиски методов снижения их, рождает дух авантюризма, который является одной из составляющей предпринимательских способностей.

Мы попытались привести несколько примеров оформления коммерческого кредита, роль которого имеет особое значение в условиях кризиса, так как их применение повышает конкурентоспособность малого бизнеса, который формирует особое социальное пространство со своими правилами и особенностями взаимоотношения ■

Список литературы

1. Основы предпринимательства. В. И. Брунова [и др.]; под ред. В. И. Бруновой; СПбГАСУ. – СПб., 2010. – 106 с.
2. Электронный ресурс.-Режим доступа: www.ekonomika-st.ru. (дата обращения 25.03.2016).

ИНТЕГРАЦИЯ ФИНАНСОВЫХ РЫНКОВ СТРАН ЕАЭС: ПРОБЛЕМЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ

INTEGRATION OF FINANCIAL MARKETS OF EAEU COUNTRIES: DIFFICULTIES AND PROSPECTS

Михайлов Максим Викторович

старший преподаватель

Московского филиала

Российской международной академии туризма

Mikhailov Maxim Viktorovich

Associate Professor

of the Moscow Branch

of Russian International Academy for Tourism

Аннотация. Евразийский экономический союз поставил своей целью формирование общего финансового рынка к 2025 г. Странам-участницам ЕАЭС предстоит гармонизировать свое регулирование в банковском, страховом секторе и в сфере фондового рынка. Это позволит снизить транзакционные издержки экономической деятельности, несколько нивелирует внешние шоки, повысит доступность финансовых услуг. Вместе с тем, достичь гармонизации будет непросто из-за разного уровня развития и объема экономик интеграционного объединения.

Annotation. Eurasian Economic Union aims at forming common financial market by 2025. EAEU countries are to harmonize their regulations in banking, insurance and securities sectors. Such harmonization will reduce transactional costs, mitigate external economic shocks, and increase the accessibility of financial services. However, the harmonization is not an easy task because of difference development level and volume of the EAEU economies.

Ключевые слова: ЕАЭС, общий финансовый рынок, гармонизация регулирования, банковский сектор, страховой сектор, рынок ценных бумаг.

Key words: EAEU, common financial market, harmonization of regulations, banking sector, insurance sector, securities sector.

Мировая экономика на современном этапе развития находится под усиливающимся влиянием экономической интеграции. Региональные интеграционные процессы являются фактором развития экономики и повышения конкурентоспособности входящих в них стран. Они касаются не только сферы производства и торговли, но и всех сегментов финансового сектора – основного трансформационного механизма экономики.

Указанные тенденции экономической интеграции находят свое проявление и на постсоветском пространстве – с 1 января 2015 г. создан Евразийский экономический союз (Россия, Белоруссия, Казахстан, Кыргызстан, Армения), одной из задач которого является создание общего финансового рынка к 2025 г.

Формирование общего финансового рынка – это амбициозная экономическая задача стран-участниц Евразийского экономического союза, решение которой способствовало бы развитию интеграционного объединения как с точки зрения реализации свободы движения капитала, так и с точки зрения достижения синергетического эффекта в других сферах совместной деятельности.

Цель формирования общего финансового рынка Евразийского экономического союза (ЕАЭС) зафиксирована в пункте 1 статьи 70 раздела XVI «Регулирование финансовых рынков» Договора о Евразийском экономическом союзе (от 29.05.2014 г. в ред. от 08.05.2015 г.) следующим образом:

«1. Государства-члены в рамках Союза осуществляют согласованное регулирование финансовых рынков в соответствии со следующими целями и принципами:

1) углубление экономической интеграции государств-членов с целью создания в рамках Союза общего финансового рынка...» [1].

Для достижения поставленной цели в ЕАЭС предпринимаются определенные юридические действия и принимаются институциональные решения. В частности в Договоре о ЕАЭС для создания единого финансового рынка определено понятие «общий финансовый рынок», зафиксировано поэтапное устранение изъятий и ограничений, которые определены индивидуальными национальными перечнями.

В соответствии с Приложением № 17 к Договору о Евразийском экономическом союзе (от 29.05.2014 г. в ред. от 08.05.2015 г.) *общий финансовый рынок – это финансовый рынок государств-членов, соответствующий следующим критериям*[1]:

- гармонизированные требования к регулированию и надзору в сфере финансовых рынков государств-членов;
- взаимное признание лицензий в банковском и страховом секторах, а также в секторе услуг на рынке ценных бумаг, выданных уполномоченными органами одного государства-члена, на территориях других государств-членов;
- осуществление деятельности по предоставлению финансовых услуг на всей территории Союза без дополнительного учреждения в качестве юридического лица;
- административное сотрудничество между уполномоченными органами государств-членов, в том числе путем обмена информацией.

Также в Договоре о ЕАЭС определены сектора финансовых рынков, подлежащих гармонизации. Это банковский сектор, страховой сектор и сектор услуг на рынке ценных бумаг.

В настоящее время финансовые рынки стран-участниц ЕАЭС разнятся как по своей структуре, так и по объему, однако процесс гармонизации уже запущен и должен завершиться к 2025 г.

Странам ЕАЭС присущи основные качества экономики стран с формирующимся рынками [2, С. 43-44]:

- высокая волатильность основных макроэкономических показателей;
- широкая амплитуда делового цикла;
- значительная склонность к перегреву экономики и подверженность внешним шокам;
- относительно низкая капитализация рынка акций и долговых ценных бумаг;
- ограниченное число компаний с акциями, котирующимися на публичном фондовом рынке (в сравнении с общим числом национальных хозяйственных организаций);
- меньшая, в сравнении с развитыми рынками, развитость финансовой и кредитной инфраструктуры (недостаток, незрелость и слабая капитальная база профессиональных участников рынка, банков, бирж, депозитариев и др.);
- олигополистичность многих сегментов финансового рынка, слабая конкуренция между участниками рынка;

- высокая доля участия государства на финансовом рынке, особенно в банковской системе (например, доминирование государственных банков в России);
- не всегда высокая финансовая дисциплина заемщиков.

При благоприятной конъюнктуре финансовые рынки демонстрируют высокий темп хозяйственного роста, что укладывается в общую логику намерстывания. Однако при первых признаках неблагополучия фондовые индексы падают, а иностранный капитал уходит за границу, что усиливает нехватку финансовых средств и увеличивает глубину кризиса.

При сравнении объемов финансовых рынков в трех странах — основателях ЕАЭС отмечается значительное преимущество российского рынка (см. Рисунок 1). Доля активов российских банков на 2014 г. составляла 88,4 %, тогда как доли Казахстана и Белоруссии лишь 8,1% и 2,8% соответственно, а доли Армении и Кыргызстана – менее половины процента.



Рисунок 1. Активы банковского сектора страны-участницы ЕАЭС, в % к совокупному показателю

Источник данных: Официальный сайт ЕЭК www.eurasiancommission.org[5]

В страховом секторе также доминирует российская экономика, как по сборам так и по показателю «доля рынка» (см. Таблица 1).

Таблица 1. Объем страхового рынка ЕАЭС

Страна	Сборы страховых премий, млн. руб.	В % к объему рынка РФ
РФ	741 800	100
Казахстан	49 650	6,7
Белоруссия	19 425	2,6
Армения	1 920	0,26
Киргизия	705	0,09

Источник данных: официальный сайт ЕЭК www.eurasiancommission.org[5]

На рынке ценных бумаг картина не меняется. На российский рынок приходится 94,55 % капитализации фондового рынка ЕАЭС и 99,59 % объема торгов акциями (см. Таблица 2).

Таблица 2. Показатели фондового рынка ЕАЭС по странам

Страны	Капитализация, % в совокупной капитализации	Объем торгов акциями, % в совокупном объеме	Число компаний, имеющих листинг
Армения	0,05	0,02	2,49
Беларусь	0,14	0,02	15,16
Казахстан	5,32	0,36	17,42
Кыргызстан	0,05	0,01	4,75
Россия	94,55	99,59	60,18

Источник данных: официальный сайт ЕЭК www.eurasiancommission.org [5]

Статистика финансовых рынков наглядно демонстрирует, что экономики стран-участниц ЕАЭС развивались с разной скоростью, и сегодня существуют различия как в масштабе этих рынков, так и в регулировании и надзоре. Поэтому первым шагом на пути к интеграции является гармонизация национальных законодательств. В конечном итоге сильный финансовый рынок позволит обеспечить внутреннее фондирование экономик наших стран. Это снизит зависимость от внешнего финансирования, сделает экономики Союза менее подверженными влиянию внешних факторов.

Сближение законодательного регулирования финансовых рынков государств может идти двумя путями. Во-первых, гармонизация может происходить при ведущей роли государства, а во-вторых, при приоритетном воздействии рыночных игроков друг на друга. При первом способе гармонизации значительно возрастают издержки хозяйствующих субъектов и регуляторов на гармонизацию. При втором варианте сближения национальных стандартов, есть риск возникновения финансовой нестабильности из-за регуляторного арбитража

или перетока капитал в те сферы, которые наименее или недостаточно регулируются государственными органами.

В документах Всемирного банка гармонизация при доминирующей роли государства подразделяется на следующие формы [3]. Во-первых, это гармонизация среди стран, у которых большой объем взаимной торговли, что побуждает правительства этих стран создавать наднациональный орган регулирования с частичной передачей этому органу суверенитета (например, Европейский союз). Во-вторых, гармонизация среди стран, подверженных влиянию экономически более сильного соседнего государства. В этом случае гармонизация осуществляется «по мерке» такого соседнего государства, для того чтобы упростить доступ к финансовым и иным ресурсам более крупной экономики (например, Европейский союз и страны Северной Африки). В-третьих, речь идет о гармонизации между метрополией и бывшими колониями, которые оставляют у себя уже внедренную метрополией систему регулирования, а в дальнейшем следуют изменениям в метрополии.

Горизонтальная гармонизация предполагает сближение существующих норм и правил регулирования различных сегментов финансового рынка на одном уровне. Исследование Всемирного банка показало [4], что гармонизация регулирования национального финансового рынка (банковский сектор, страховой сектор и рынок ценных бумаг) будет преимущественно строиться вокруг банковского регулирования и надзора. Это подтверждается значительной степенью гармонизации банковского регулирования и регулирования фондового рынка, а также банковского регулирования и регулирования страховой отрасли. По мнению исследователей Всемирного банка, горизонтальная гармонизация опирается на метод кооперации национальных регуляторов и метод конвергенции национальных норм регулирования соответствующих рынков.

Как представляется, интеграция финансовых

рынков сан ЕАЭС будет строиться на сочетании вертикальной и горизонтальной схем гармонизации при ведущей роли государства. О таком характере дальнейшего пути гармонизации законодательств о финансовых рынках свидетельствует высокая доля госсектора в банковских активах и на фондовом рынке.

Результатом формирования общего финансового рынка должны стать: снижение транзакционных издержек, снижение рисков; обеспечение эффективного использования денежных ресурсов на всем пространстве интеграционного блока; повышение роли национальных валют и снижение доли доллара США в расчетах и резервах; создание собственных систем расчетов и систем передачи финансовой информации; создание прототипа межгосударственного института, занимающегося разработкой механизмов взаимодействия в финансовой сфере интернирующихся государств■

Список литературы

1. Договор о Евразийском экономическом союзе (Подписан в г. Астане 29.05.2014) (ред. от 08.05.2015) // Официальный правовой портал Евразийского экономического союза [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: <https://docs.eaeunion.org>;
2. Ляменков А. К., Ляменкова Е. А. Критерии выделения формирующихся финансовых рынков в современной мировой экономике // Вопросы экономики и управления. 2015. №2. С. 42-44;
3. Jordan C., Majnoni G. Financial Regulatory Harmonization and the Globalization of Finance. Policy Research Working Paper 2919. The World Bank, 2002//www.worldbank.org
4. Jose de Luna Martinez, Thomas A. Rose. International Survey of Integrated Financial Sector Supervision. Policy Research Working Paper 3096, 2003//www.worldbank.org;
5. Официальный сайт Евразийской экономической комиссии [Электронный ресурс]. – Режим доступа: URL: www.eurasiancommission.org.

ВОССТАНОВЛЕНИЕ РЫНОЧНОЙ ИНФОРМАЦИИ ПРИ ПОМОЩИ БАЙЕСОВСКОГО ОЦЕНИВАНИЯ

Трегубова Юлия Сергеевна

магистрант

Пермский национальный исследовательский политехнический университет

Аннотация. Данная работа посвящена исследованию методике, которая позволяет получать при наиболее общих предположениях информацию о свойствах случайного процесса изменения цен активов и наличии наблюдаемой информации совместного апостериорного распределения пропущенных данных и неизвестных параметров процесса.

Ключевые слова: метод цепи Монте-Карло с Марковским свойством, Байесовские методы, модель Башелье-Самуэльсона, стохастические дифференциальные уравнения, аппроксимация Эйлера.

При работе с рыночной информацией типичной ситуацией является её неполнота. Причины возникновения пропусков данных могут быть разными:

- Отсутствие сделок в результате низкой ликвидности рынка.
- Временное приостановление торгов как по всем, так и по отдельным видам ценных бумаг.
- Технологические сбои при накоплении рыночной информации, задержки в её получении.

Наиболее часто используемым на практике способами восстановления информации о пропущенных по тем или иным причинам ценах являются использование известной цены на предыдущем временном участке и вычисление среднего арифметического между заявками на покупку или продажу на момент пропуска цены.

Но данные методы имеют ряд недостатков:

- Данные методики не являются универсальными, т.е. имеют место пропуски данных длиной в несколько периодов, при этом отличие между процессами цен и дисконтированных цен с учетом потока платежей по бумаге может стать существенным.
- Использование ценовой информации с предыдущего периода означает, что значения цен активов в разные моменты уже заведомо не будут независимы, что является важным предположением большинства моделей.
- Наконец, предоставляя исследователю точечную оценку цены, эти методы не дают никакого представления о распределении цены, которое для задач управления рисками имеет наибольшее значение.

Исследуемая методика позволяет получать при наиболее общих предположениях о свойствах случайного процесса изменения цен активов и наличии наблюдаемой информации совместного апостериорного распределения пропущенных данных и неизвестных параметров процесса. При этом для построения апостериорного распределения параметров процесса используется метод называемый в ряде источников методом цепи Монте-Карло с Марковским свойством (MarkovchainMonte-Carlo) [1, 2].

Введем следующие обозначения, пусть T - набор моментов времени, в которые были произведены изменения, T_k - k -й по счету момент. X_k^o - набор наблюдаемых в момент времени k значений переменных процесса, X^o - совокупность всех на-

блюдаемых значений процесса. X_k^u и X^u - ненаблюдаемые значения процесса в момент k и совокупность всех ненаблюдаемых значений процесса. $X = (X^o, X^u)$ - совокупность всех значений процесса.

Дальнейшее построение будет проведено в предположении, что процесс изменения цен описывается моделью Башелье-Самуэльсона:

1. Изменения цен актива на непересекающихся промежутках времени независимы в совокупности.

2. Распределение изменения цен актива за промежуток времени не зависит от времени начала и конца, а зависит только от длины промежутка.

3. Траектория относительных цен актива является непрерывной.

Поведение цен активов описывается стохастическим дифференциальным уравнением:

$$dX = \beta X dt + \sigma X dw, \quad (1)$$

а непрерывно начисляемый доход имеет нормальное распределение:

$$\log\left(\frac{X_{t+1}}{X_t}\right) \sim N\left(\beta - \frac{1}{2}\sigma^2, \sigma^2\right) \quad (2)$$

Сделав замену $m = \beta - \frac{1}{2}\sigma^2$, это можно записать следующим образом:

$$\log\left(\frac{X_{t+1}}{X_t}\right) \sim N(m, \sigma^2) \quad (3)$$

Одной из наиболее часто используемых дискретных аппроксимаций такого стохастического дифференциального уравнения является аппроксимация Эйлера, которая и используется в настоящей методике:

$$\hat{X}_{(k+1)h} = \hat{X}_{kh} + hm(\hat{X}_{kh}, \phi) + \sqrt{h}\sigma(\hat{X}_{kh}, \phi)\varepsilon_{k+1}, \quad (4)$$

где ε_{k+1} - нормальная и одинаково распределенная случайная величина $N(0, I_D)$, I_D - единичная матрица размерности D - количества рассматриваемых активов, h - шаг дискретизации. Для краткости, будем писать X_k вместо X_{kh} , учитывая h неявно.

Введя такие обозначения можно кратко описать суть метода цепи Монте-Карло с Марковским свойством:

1. Фиксируется исходное распределение параметров распределения процесса $\Phi^{(0)}$ и значения параметров, полученных выборкой из этого распределения $\varphi^{(0)}$.

2. Производится выборка ненаблюдавшихся значений процесса X^u из распределе-

ния с плотностью распределения вероятности $p(X^{u(1)} | \varphi^{(0)}, X^o)$.

3. Производится переоценка параметров распределения $\varphi^{(1)}$ с использованием всего множества значений процесса из распределения $p(\varphi^{(1)} | X^{u(1)}, X^o)$.

4. Шаги 2 и 3 повторяются установленное количество раз. При этом в качестве исходной информации используется результат выборки и переоценки параметров на предыдущем шаге.

На шаге 2 получение выборки пропущенных данных производится в силу марковского свойства процесса цен последовательно для каждого момента времени k . Известными являются параметры распределения m, σ процесса изменения цен, а также значения цен в соседние моменты времени $k-1, k+1$. По ним необходимо установить вид распределения пропущенных данных в момент времени k . При сделанных предположениях это распределение является нормальным. Его параметры вычисляются в два этапа. На первом вычисляются параметры распределения всех цен при условии известных значений параметров процесса и цен в соседние моменты времени:

$$\mu = X_{k-1} + m \cdot \Delta t(k) + \frac{\Delta t(k)}{\Delta t(k+1) + \Delta t(k)} (X_{k+1} - X_{k-1} - m \cdot (\Delta t(k+1) + \Delta t(k))) \quad (5)$$

$$\Sigma = \frac{\Delta t(k)\Delta t(k+1)}{\Delta t(k+1) + \Delta t(k)} \sigma \quad (6)$$

Где $\Delta t(k) = t(k) - t(k-1)$ - разница между соседними моментами времени.

На втором этапе вычисляются параметры распределения ненаблюдаемых цен в момент времени k при условии фиксированных значений параметров μ, Σ :

$$\tilde{\mu} = E(X^u | X_{k-1}, X_k^o, X_{k+1}, \phi^{(0)}) = \mu^u + \Sigma^{ou} \cdot \Sigma^{oo^{-1}} \cdot (X^o - \mu^o) \quad (7)$$

$$\tilde{\Sigma} = \left\{ \text{cov}(X_{ki}^u, X_{kj}^u | X_{k-1}, X_k^o, X_{k+1}, \phi^{(0)}) \right\}_{i,j} = \Sigma^{uu} + \Sigma^{ou} \cdot \Sigma^{oo^{-1}} \cdot \Sigma^{ouT} \quad (8)$$

Здесь μ, Σ - вектор математических ожиданий и ковариационная матрица апостериорного распределения процесса.

Таким образом распределение ненаблюдаемых значений цен в момент времени является в общем случае многомерным нормальным, а его параметры выражены через параметры распределения процесса цен и значения цен в соседние моменты времени. Для получения выборки из такого распределения его ковариационная матрица раскладывается по базису из её собственных векторов:

$$\Sigma = S \cdot \Lambda \cdot S' \quad (9)$$

На третьем этапе построения цепи Монте-Карло с Марковским свойством необходимо произвести переоценку распределения параметров случайного процесса и произвести выборку значений параметров из апостериорного распределения. В данном случае нормальность закона распределения процесса позволяет применить метод сопряженных семейств распределений. Решение задачи об определении характеристик распределения ϕ

при известных значениях X^o, X^u наблюдаемых и ненаблюдаемых параметров получается на основе следующего известного факта из теории случайных процессов [3].

Рассмотрим задачу выбора из многомерного нормального распределения, для которого неизвестны вектор средних и матрица точности (матрица, обратная к ковариационной матрице). Пусть $X_1, \dots, X_n$ - выборочные значения наблюдений $X_1, \dots, X_n$. Обозначим через S симметрическую неотрицательно определенную $k \times k$ -матрицу, определяемую равенством:

$$s = \sum_{i=1}^n (x_i - \bar{x})(x_i - \bar{x})'. \quad (9)$$

Пусть $X_1, \dots, X_n$ - повторная выборка из многомерного нормального распределения с неизвестным вектором средних M и неизвестной матрицей точности M . Априорное совместное распределение M и R таково, что условное распреде-

ление M при $R = r$ является многомерным нормальным распределением с вектором средних μ и матрицей точности νr , $\mu \in \mathbb{R}^k$, $\nu > 0$. Тогда апостериорное совместное распределение M и R при $X_i = x_i$ ($i = 1, \dots, n$) описывается следующим образом. Условное распределение M при $R = r$ есть многомерное нормальное распределение с вектором средних μ^* и матрицей точности $(\nu + n)r$, где:

$$\mu^* = \frac{\nu\mu + n\bar{x}}{\nu + n}, \quad (11)$$

а маргинальное распределение R есть распределение Уишарта с $\alpha + n$ степенями свободы и матрицей точности

$$\tau^* = \tau + s + \frac{\nu n}{\nu + n} (\mu - \bar{x})(\mu - \bar{x})'. \quad (12)$$

Таким образом описаны все шаги алгоритма построения цепи Монте-Карло с Марковским свойством. Для получения точечных или интервальных оценок значений пропущенных данных или параметров распределения процесса цен наиболее технологичным представляется получение соответствующих оценок для конечной выборки значений соответствующей величины на разных шагах цепи■

Список литературы

1. Jones, C. Bayesian Estimation of Continuous-Time Finance Models. Working paper. 1998.
2. Gelman, A. et al. Bayesian Data Analysis. 2nd Ed. Chapman & Hall. 2004.
3. М. Де Гроот. Оптимальные статистические решения. – М.: Мир, 1974.- 491 с.
4. А.Г. Шоломицкий Теория риска. Выбор при неопределенности и моделирование риска. Издательский дом ГУ ВШЭ, М.-2005.
5. K.J. Arrow, Alternative Approaches to the Theory of Choice in Risk-Taking Situations. Vol. 19, No. 4, 1951, pp. 404-437.

ОСОБЫЕ ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ЗОНЫ КАК ФОРМА МЕЖДУНАРОДНОГО СОТРУДНИЧЕСТВА

Шеханова Анастасия Сергеевна

Корсаков Григорий Геннадьевич

*РЭУ им. Г.В. Плеханова
факультет менеджмента*

Аннотация. Статья посвящена рассмотрению особых экономических зон как площадок для сотрудничества иностранных и отечественных компаний. Примером такого вида интеграции между предприятиями различных отраслей и стран происхождения служит ОЭЗ "Алабуга", которой посвящено большое место в данной работе.

Annotation. This review is devoted to the overview of special economic zones as places for partnership of foreign and domestic companies. SEZ "Alabuga" is an example of integrity among organizations from different branches of economy and various countries of origin. The main part of this review is dedicated to this special economic zone.

Ключевые слова. Особая экономическая зона, международное сотрудничество, интеграция, предпринимательство, инвестиции, отрасли экономики.

Key words: Special economic zone, international cooperation, integration, entrepreneurship, investments, branches of economy.

Особая экономическая зона – это определяемая Правительством Российской Федерации часть территории Российской Федерации, на которой действует особый режим осуществления предпринимательской деятельности. [4]

Особая экономическая зона (ОЭЗ) – это территория, обладающая особым юридическим статусом, на которой действуют льготные экономические условия на осуществление деятельности для российских или иностранных предпринимателей. Юридические лица, которые ведут свое хозяйствование на территории ОЭЗ, называются ее резидентами. [5]

Цели создания ОЭЗ:

Особые экономические зоны создаются в целях развития обрабатывающих отраслей экономики, высокотехнологичных отраслей экономики, развития туризма, санаторно-курортной сферы, портовой и транспортной инфраструктур, разработки технологий и коммерциализации их результатов, производства новых видов продукции. [1] (Федеральный закон от 22.07.2005 N 116-ФЗ

(ред. от 13.07.2015) "Об особых экономических зонах в Российской Федерации")

При создании ОЭЗ реализуются следующие задачи:

1) переход от экспортно-сырьевой экономики к высокотехнологичному производству, присущему инновационной экономики;

2) развитие отраслей с высокой степенью переработки и создание максимально благоприятных условий для ведения предпринимательской деятельности в сфере разработки и производства конкурентоспособной наукоемкой продукции и услуг;

3) развитие портового хозяйства и оказание портовых услуг, конкурентоспособных с зарубежными аналогами;

4) развитие туристической и санитарно-курортной деятельности;

5) улучшение инвестиционного климата;

6) обеспечение конкурентоспособности России в мировом сообществе и ее равноправной интеграции в мировое экономическое пространство[4].

Государство, организуя ОЭЗ:

1) привлекает частные отечественные и иностранные капиталы (инвестирование в передовые производства или инфраструктуру),

2) способствует созданию рабочих мест для квалифицированных кадров (таким образом, способствуя удержанию интеллектуального потенциала в стране),

3) осуществляет политику импортозамещения и развития отечественного производителя.

Резиденты, участвуя в функционировании ОЭЗ, получают возможность:

1) снизить производственные и административные расходы за счет льготного налогообложения, пошлин, арендных ставок и проч., а значит, создавать конкурентоспособный продукт;

2) привлекать квалифицированных специалистов из числа отечественных кадров;

3) минимизировать собственные затраты за счет льготных условий на экспорт и импорт и увеличить доходную часть.

Кроме того, достаточно часто строительство

объектов инфраструктуры ОЭЗ государство производит полностью или частично за свой счет. [5]

РОСОЭЗ - это масштабный проект, направленный на развитие регионов путем привлечения прямых российских и иностранных инвестиций в высокотехнологичные отрасли экономики, импортозамещающие производства, судостроение и туризм.

Особые экономические зоны создаются на 49 лет.

Каждую особую экономическую зону государство наделяет специальным юридическим статусом, который дает инвесторам ОЭЗ ряд налоговых льгот и таможенных преференций, а так же гарантирует доступ к инженерной, транспортной и деловой инфраструктуре. Издержки инвесторов при реализации проектов в ОЭЗ в среднем на 30% ниже общероссийских показателей.

Для российских компаний ОЭЗ это возможность реализовать амбициозные проекты и выйти на внешние рынки. Для иностранных компаний ОЭЗ это выход на российский рынок.

В ОЭЗ созданы комфортные условия для развития бизнеса, реализации смелых идей, создания новых промышленных и высокотехнологичных продуктов[7].

Виды ОЭЗ:

1.Промышленные ОЭЗ — это обширные территории, расположенные в крупных промышленных регионах страны. Близость к ресурсной базе для производства, доступ к готовой инфраструктуре и основным транспортным артериям — это лишь основные характеристики промышленных зон, определяющие их преимущества.

Размещение производства на территории промышленных зон позволяет повысить конкурентоспособность продукции на российском рынке за счет снижения издержек.

2.Технологические.Расположение технологических ОЭЗ в крупнейшихнаучно-образовательныхцентрах, имеющих богатые научные традиции и признанные исследовательские школы, открывает большие возможности для развития инновационного бизнеса, производства наукоемкой продукции и вывода ее на российские и международные рынки.

Пакет таможенных льгот и налоговых преференций, доступ к профессиональным кадровым ресурсам наряду с растущим спросом на новые технологии и модернизацию различных отраслей российской экономики делает технологические ОЭЗ привлекательными для венчурных фондов, а также разработчиков и производителей высокотехнологичной продукции.

3.Туристические. Располагаясь в наиболее живописных и востребованных туристами регионах России, особые экономические зоны туристического типа предлагают благоприятные условия для организации туристического, спортивного, рекреационного и других видов бизнеса.

4.Логистические. Находясь в непосредственной

близости от основных транспортных путей, логистические ОЭЗ могут стать площадкой для организации судостроительной и судоремонтной деятельности, предоставления логистических услуг, а также базой для новых маршрутов.

Управляющая компания особой экономической зоны оказывает помощь резидентам на каждом этапе реализации проекта: от услуг межевания земельных участков до транспортировки готовых товаров. Так же мы готовы предложить большой спектр коммерческих услуг: от услуг предоставления аренды конференц - залов до клининговых услуг.

Хорошим примером международной кооперацией является ОЭЗ Алабуга.

Общая информация об ОЭЗ Алабуга[3]Дата создания.Особая экономическая зона промышленно-производственного типа «Алабуга» создана в соответствии с Постановлением № №782 Правительства Российской Федерации от 21 декабря 2005 года на территории Елабужского района Республики Татарстан

Общая площадь территории особой экономической зоны — 4 000 га.

Срок действия ОЭЗ.49 лет

Кол-во резидентов.48 компании

Приоритетные направления развития: автомобилестроение, автокомпоненты, приборостроение, нефтехимия, композитные и строительные материалы, строительные материалы, товары массового потребления

Кластеры ОЭЗ: нефтехимический/химический, автомобилестроительный, строительные и отделочные материалы, агропромышленный

Автомобильное сообщение. Федеральная трасса России «М-7» – 0,5 км

Воздушное сообщение. Ближайший Международный аэропорт «Бегишево» расположен в 60 км (Время полета до Москвы — 1 ч. 30 мин.)

Железнодорожное сообщение. Железнодорожная ветка, проходящая по территории ОЭЗ «Алабуга» интегрирована в сеть РЖД

Ближайшие ж/д станции:

Грузовая железнодорожная станция «Тихоново» — 18 км.

Пассажирский железнодорожный вокзал Набережных Челнов - 25 км.

Точки подключения к объектам инфраструктуры ОЭЗ располагаются в непосредственной близости границеучастков.Платазаподключениек объектам инфраструктуры для резидентов льготная.

Почему инвесторам со всего мира выгодно открывать свое производство в ОЭЗ Алабуга?

Во-первых, на территорию ОЭЗ распространяется режим свободной таможеннойзоны, т.е. резиденты освобождаются от уплаты таможенных пошлин и НДС на ввоз оборудования и отменены экспортные пошлины на вывоз произведенной продукции.

Во-вторых, такие налоги как налог на имущество, налог на землю, налог на транспорт равны нулю процентов.

В-третьих, созданы так называемые "налоговые каникулы"-особая, облегченная схема уплаты налога на прибыль. В период первых пяти лет ставка налога на прибыль равна 2%, следующие пять лет 7%, и до 205 года 15,5% в отличии от установленных на остальной территории Российской Федерации 20%[2].

Также на территории ОЭЗ действует бесплатное подключение к сетям снабжения энергоресурсами, тогда как стоимость подключения к сетям снабжения электроэнергии в Москве составляет 29 млн. руб. за 1 МВт, а в Республике Татарстан 6.25 млн. руб. за 1 МВт

Из сказано выше можно сделать вывод, что на предприятия- резиденты ослаблена налоговая нагрузка. Это является необходимым условием для предприятий, только начинающих свою деятельность на новом для них рынке и ведет к тому, что в данном районе создается благоприятная атмосфера для привлечения инвестиций как российских, так и иностранных.

Развитие ОЭЗ "Алабуга" активно финансируется из государственных и частных источников. Объём инвестиций составил примерно 8 млрд. долларов на 2015 год, из которых 795,1 млн долларов приходится на вложенные государственные инвестиции, 4,5 млрд. долларов составляют законтрактованные инвестиции, 2,8 млрд. долларов вложенные частные инвестиции. В данную зону вкладывают средства как российские, так и иностранные компании. [3]

Зарубежными компаниями-партнерами являются:

Российско-Американский альянс "FordSollers", занимающийся производством автомобилей. Объём инвестиций составил 896,5 млн. долларов

Датская компания "Rockwool" выполняющая производство негорючий теплоизоляционных материалов. Финансовые вложения 110,5 млн. долларов

Три турецкие компании - по производству стекла (Sisecam), бумаги («Хайят холдинг») и переработке древесины («Кастамону Энтегре») - инвестировали в особую зону 360 млн. долларов

Французский производитель технических газов "AirLiquide" инвестировал 65 млн. долларов

Французская компания, осуществляющая изготовление мясокостной муки и технических жиров "Сания био инластриз" вложила 23 млн. долларов

И многие другие иностранные компании охотно инвестируют средства в данную зону, так как видят для себя большие преимущества организовывать бизнес на территории особой экономической зоны, которая, помимо налоговых преференций, привлекает ещё и удобным размещением.

ОЭЗ Алабуга имеет удобную транспортную доступность. 9 из 15 крупнейших городов России расположены в радиусе 1000 км (52% населения). К примеру, такие города как Москва, Казань, Екатеринбург, Самара и прочие.

Ежедневно в Москву отправляется 6 авиарейсов, время в пути приблизительно 1,5 часа и 40 минут езды от аэропорта.

Также в часе езды от ОЭЗ находится Камский экономический район, в котором проживает 1 млн человек.

В 7 км от ОЭЗ "Алабуга" в сосновом бору расположен поселок "три медведя" общей площадью 40,47 га с готовыми для заселения коттеджи и подготовленными участками для строительства. Для работников предприятий - резидентов ОЭЗ возведен жилой дом на 64 квартиры, для посетителей - гостевой дом.

Рынок сбыта ориентирован не только на Российскую федерацию, но и на соседние страны. Например, Республика Беларусь находится на расстоянии 1844 км от ОЭЗ и в ней проживает почти 9,5 млн. Человек, Украина находится на расстоянии 2041 км с населением 42,5 млн чел, Турция - на расстоянии 3400 км с жителями в размере 81,5 млн человек и, конечно же, Москва находится на расстоянии всего в 1073 км с населением 15,5 млн.чел.

Из всего выше сказанного можно сделать вывод о том, что ОЭЗ Алабуга занимает выгодную географическую позицию как для резидентов, так и для потребителей. Сотрудники ОЭЗ имеют возможность жить недалеко от места работы, водить детей в учебные заведения, которые также построены для них. Более того от ОЭЗ легко добраться до крупнейших городов России. Все это является также отличной возможностью для привлечения иностранных партнеров и потребителей.

Все крупнейшие потребители так же находятся в легкой доступности, что помогает снизить логистические издержки. Следовательно, оэз "алабуга" является привлекательной для сотрудников и потребителей.

Особую экономическую зону "Алабуга" можно по праву назвать "полем международного сотрудничества", так как каждая сторона получает только пользу от сотрудничества на территории ОЭЗ.

Российская Федерация, инициировавшая образование особых зон, во-первых, получает большие налоговые поступления, которые составили на 2014 год составили 2,3 млрд. рублей, а к 2023 году эта цифра должна вырасти до 32 млрд. рублей в год за счёт привлечения новых компаний-резидентов, увеличения налогооблагаемой базы компаний и политики "налоговых каникул", которая предполагает постепенное увеличение ставки налога.

Во-вторых, открытие новых предприятий влечёт к появлению новых рабочих мест, что помогает снизить уровень безработицы. В целом к ноябрю 2015 года было создано 5362 рабочих места, а к 2023 году их количество возрастёт до 16000.

В-третьих, иностранные компании, открывая производство в нашей стране делятся опытом старения того или иного бизнеса в российских условиях, который в последствии можно перенять и некоторым российским компаниям. Также происходит обмен и развитие передовых технологий в

химической, обрабатывающей, легкой и иных видах промышленности.

В-четвёртых, происходит культурная интеграция, разрушаются стереотипы, что ведёт к более добрым, товарищеским отношениям между странами-участницами данного проекта, что является необходимым в тяжёлых политических и экономических реалиях современного общества.

В свою очередь международные компании получают прекрасную возможность на более чем выгодных условиях организовывать производственную деятельность в нашей стране. Главы многих компаний высказываются о привлекательности участия в данном проекте с экономической точки зрения. " В таком крупном проекте как наш, налоговые льготы сыграли важную роль " - Мехмет Али Тирьяки, генеральный директор СП Sisecam и Saint-Gobain. **"RockwoolInternational построил крупнейший завод в мире по производству теплоизоляционных материалов и сэкономил 12,6 млн. долларов на таможенных льготах"** - Николас Эндрю Винс, генеральный директор RockwoolRussia. " AirLiquide получила бесплатное присоединение и это помогло сэкономить нам 10 млн. долларов инвестиций " - Ян Келлер, вице- президент группы компаний AirLiquide по России и странам СНГ.

Также, Татарстан – регион с наиболее благоприятными условиями для иностранных инвесторов [6]

Несомненным преимуществом открытия предприятия в ОЭЗ является то, что в непосредственной близости проживает большое количество людей, среди которых более 24000 выпускников высших учебных заведений, готовых и желающих поскорее применить свои знания и навыки на практике и обучиться чему-то новому у старших иностранных коллег.

Стоит отметить, что развитие бизнеса на территории Алабуга способствует деловому партнерству среди резидентов, которые могут открыть

совместные концерны по производству новых товаров, тем самым диверсифицируя ассортимент компании и снижать риски, связанные с жизненным циклом продукта. Еще это возможность заключая новые контракты, выходить на ранее не освоенные рынки, то есть развивать свое предприятие.

Важным аспектом как для российских компаний, так и для иностранных предприятий является культурный и технологический обмен, способствующий налаживанию отношений стран и развитию инновационных технологий.

В целом взаимодействие предприятий на данной площадке становится еще более перспективным из-за того, что Алабуга продолжает активно развиваться.

Для ОЭЗ Алабуга разработана стратегия развития к 2023 году. Так, число резидентов должно возрасти с 48 компаний до 120, общий объем инвестиций должен вырасти на 206 млрд. и составить 360 млрд. [3]. ОЭЗ уверенно идет к выполнению поставленных задач. В сложившейся экономической ситуации в мире очень сложно найти достойную компанию для вложения инвестиций и для работы, поэтому такие перспективы развития привлекают еще больше резидентов как отечественных, так и иностранных.

Итак, ОЭЗ «Алабуга» является прекрасным примером международной интеграции. Участие в проектах такого рода выгодно для всех сторон: иностранных и отечественных инвесторов, так как созданы все условия для ведения бизнеса на территории данной зоны; государства, так как поступают инвестиции и разрабатываются новые технологии; жителей близлежащих территорий в силу того, что создаются новые рабочие места и развивается инфраструктура; для потребителей потому, что появляется возможность получить диверсифицированную и наиболее качественную продукцию на более выгодных условиях■

Список литературы

1. Федеральный закон от 22.07.2005 N 116-ФЗ (ред. от 13.07.2015) "Об особых экономических зонах в Российской Федерации")
2. Налоговый кодекс Российской Федерации (НК РФ) ст.284
3. <http://alabuga.ru/ru/>
4. <http://economy.gov.ru/wps/wcm/connect/economylib4/designElements/specialEconomicAreasMain/specialEconomicAreas/>
5. <http://moneymakerfactory.ru/articles/jekonomicheskie-zony/>
6. <http://russland.ahk.de/ru/publikationen/impuls/inhalt-impuls-2012/regionalnyi-opros/>
7. <http://www.russez.ru/oez/>

ЗНАЧЕНИЕ И МЕСТО ЭВРИСТИЧЕСКИХ ПРИЕМОВ В ЭКОНОМИЧЕСКОМ АНАЛИЗЕ

Абдуллаев Абдул Шейхмагомедович

экономический факультет

Дагестанский Государственный Университет

Научный руководитель: Чернова С.А.

кандидат экономических наук

доцент кафедры экономического анализа и статистики ДГУ

В настоящее время, когда мировая экономика изменчива и подвержена влиянию различных факторов, немалое значение уделяется профессиональным качествам аналитика при постановке задач и выборе способов экономического анализа, способности прогнозировать и оценивать риски, которые подстерегают специалиста на каждом шагу.

К сожалению, развитию интуиции, прогнозированию способностей к предложению новых, отличных от стандартных, идей на практике уделяют недостаточное внимание. На наш взгляд, это не позволяет специалистам раскрывать весь свой потенциал в деятельности и принятии решений, следствием чего может стать неудовлетворенность работой.

Расчетные методы анализа оперируют только лишь количественно-определенной информацией, которой недостаточно для эффективных систем управления. При проведении анализа деятельности организаций всё большее значение имеет использование эвристических методов, которые направлены на получение качественных спецификаций субъекта хозяйствования. Такие спецификации могут облегчить принятие управленческих решений или же помочь найти новые варианты решения задач, которые невозможно получить при помощи количественно-определенных характеристик.

Эвристика в экономике — метод анализа экономических явлений и процессов, принятия решений, основанный на интуиции, находчивости, аналогиях, опыте, изобретательности, опирающийся на особые свойства человеческого мозга и способности человека интуитивно решать задачи, для которых формальное математическое решение не известно.

В понимании сущности эвристических методов в эвристике нет определенных взглядов, так как в одних источниках эвристические методы определяются как эвристики, в других — объединяются с приемами и способами мыслительной деятельности, в третьих — определяются как процесс постоянного использования эвристических правил, приемов, операций и рассуждений [2-7]. Общим

признаком этих концепций является утверждение, что эвристическими именуются приемы и методы, при помощи которых человек строит нестандартные планы и программы, открывает для себя новые возможности решения, не известные до сих пор.

Под эвристическими методами мы понимаем совокупность мыслительных действий, которые направлены на разработку и принятие решений, осуществляемых в рамках различных вариантов эвристик. Наиболее часто встречающимися являются следующие методы: метод ассоциаций, метод придумывания, метод агглютинации, «мозговой штурм» (А. Ф. Осборн), метод синектики (Дж. Гордон), метод морфологического ящика, метод инверсии, метод абсурда, метод Дельфи, метод «черного ящика». Основные методы и эвристики, используемые в экономике, описаны Д. Канеманом и А. Тверски: кодирование (coding), объединение (combination), сегрегация (segregation), сокращение (cancellation), упрощение (simplification), обнаружение доминант (detection of dominance). Отмеченные методы являются способом представления информации на начальном этапе принятия решений и помогают людям представить имеющийся объем информации в более упрощенном, понятном и компактном виде, что делает оценку полезности альтернативных вариантов на последующем этапе значительно более легкой. [4-7]

Эвристические методы предполагают, что приемы, которые используются при выдвижении прогноза, не изложены в понятной форме и не могут быть отделены от лица, который, собственно, и делает прогноз. Другими словами, когда люди дают свои оценки, они могут объяснять свои суждения, опираясь непосредственно на интуицию либо ссылаясь на определенные показатели, статистические данные и различных расчетов. Когда разрабатывается сам прогноз, основополагающее значение имеет предыдущий опыт, интуиция, воображение, творчество. [3-6]

Существуют условия, которые определяют необходимость и полезность использования эвристических методов в экономическом анализе:

- качественный характер начальной информации, который описывается при помощи экономических и социальных характеристик, отсутствие наглядных и правильных данных по характеристикам объекта исследования;

- большая неопределенность исходных данных для анализа;

- отсутствие определенного предметного описания и математической формализации предмета оценки;

- нецелесообразность и нехватка времени и средств для исследования с применением стандартных моделей на первых этапах принятия управленческих решений;

- отсутствие технических средств с соответствующими характеристиками для аналитического моделирования;

- экстремальность анализируемой ситуации.

Эвристические методы, удачно применяющиеся для поиска эффективных экономических, управленческих и организационных решений можно классифицировать по признаку наличия или отсутствия алгоритма, то есть методы ненаправленного (полупорядоченного) анализа и методы направленного (упорядоченного) анализа.

К методам ненаправленного анализа решений можно отнести следующие приемы творчества: аналогия, инверсия, эмпатия, идеализация.

Метод аналогии заключается в использовании подобного (аналогичного) известного решения, которое ранее где-то встречалось, например, в различных книгах или журналах по экономике или имело местов природе. Для того чтобы овладеть этим методом, необходимо обладать наблюдательностью и способностью к переносу ранее использованного опыта.

Метод инверсии основан на использовании во время решения задачи способов перестановки, переворачивания. Этот метод способствует развитию нестандартного мышления, отказу от обычных, традиционных решений.

Метод эмпатии означает отождествление себя той системой, которая подвергается исследованию. При этом исследователь, так сказать, ставит себя на место, например, фирмы, рекламы, товара или продукта и стремится испытать на себе все те действия, которые над ним могут быть совершены.

Метод идеализации связан с желанием получить представление об идеальной системе, которая полностью отвечает поставленной цели. Рассматривать идеальные решения часто оказывается полезным, поскольку такие решения могут найти новую необычную идею, которая поможет в решении задачи.

К методам ненаправленного синтеза с небольшой упорядоченностью процессов мышления относят «мозговой штурм», метод контрольных вопросов, метод гирлянд ассоциаций и метафор, синектика, разновидности морфологического анализа и синтеза и др. В основе этих методов используются различные «активизаторы» творческого мышления.

Например, для настроя мышления на творческий лад применяются эвристические правила «двадцати четырех», «двадцати пяти» и «двадцати шести». Эвристическое правило «двадцати четырех» означает творческое отношение ко всем задачам, с которыми человек имеет дело на протяжении 24 часов. Все идеи, возникающие при этом, записываются и дополняются новыми.

Эвристическое правило «двадцати пяти» предполагает для решения той или иной задачи предложение не менее 25 идей. Из-за того, что придумывание такого количества идей сопровождается трудностями, рекомендуется обращаться к личному опыту исследователя, использовать правило «двадцати шести». Данное правило вытекает из принципа подсказки: «Подумайте, какое слово, начинающееся на букву А, затем В и т. д., может навести на решение проблемы». (26 – именно столько букв в английском алфавите). Обращаясь к этому правилу, можно разбудить мозг словами из словаря — в результате какое-то из них может помочь в решении имеющейся проблемы [1-6].

В методах ненаправленного поиска учитываются особенности человеческой психики. Сама процедура поиска решений указанными методами способствует свободе и повышению интеллектуальных способностей у специалистов. Наиболее эффективными для анализа новых решений являются методы направленного анализа, которые основаны на научно обоснованных алгоритмах творческого процесса. Указанные алгоритмы не имеют конкретной структуры и чаще всего определяются как эвристические алгоритмы.

Эвристика обладает следующими особенностями:

- не гарантирует нахождение лучшего решения;
- не гарантирует нахождение решения, даже если оно заведомо существует (возможен «пропуск цели»);
- может дать неверное решение в некоторых случаях.

Возможность использования эвристик при решении каждой конкретной задачи определяется соотношением затрат на решение задачи точным и эвристическим методом, ценой ошибки и статистическими параметрами эвристики [2-8]. Несмотря на то, что решения, принятые при помощи эвристических методов, могут не всегда быть правильными, использование таких приемов имеет свои положительные стороны. Специалист, обладающим нестандартным мышлением, инновационными решениями, всегда востребован. В связи с этим, эвристические приемы решения задач с каждым днем становятся все более актуальными и могут быть применены в различных сферах экономики, в первую очередь, в экономическом анализе, так как они стимулируют интуитивное мышление, выработку нестандартных путей решения задач, возможности воображения, развивают возможности прогнозирования, которые в конечном счете могут привести к благоприятному результату■

Список литературы

1. Андрейчиков А. В., Андрейчикова О. Н. Анализ, синтез, планирование решений в экономике — М.: Финансы и статистика, 2013 г.
2. Ермолаев О.Ю. Математическая статистика для психологов. М: Московский психолого-социальный институт/ О.Ю. Ермолаев. – 2013 г.
3. Ибрагимова П.И., Чернова С.А. Роль эвристических приемов в анализе экономики организаций. В сборнике: Глобальные проблемы модернизации национальной экономики Материалы II Международной научно-практической конференции (заочной). 2013. С. 152-156.
4. Магомедова Д.Б., Чернова С.А. Почему мозговой штурм - потеря времени? В сборнике: Научное сообщество студентов материалы V Междунар. науч.-практ. конференции. Чебоксары, 2015. С. 97-100.
5. Муталимова З.М., Алиева М.Ю. Внутренняя управленческая отчетность как источник информации для анализа. Экономика и социум. 2013. № 3 (8). С. 484-487.
6. Султанов Г.С. Формы улучшения инвестиционного климата как базиса формирования эффективной инвестиционной политики // Экономика и предпринимательство. 2014. № 12-2 (53-2). С. 278-280.
7. Чернова С.А., Гаитбекова М.К. Проблемы оценки эффективности реструктуризации активов организации. В сборнике: Современное государство: проблемы социально-экономического развития материалы Международной научно-практической конференции. 2013. С. 129-132.
8. Шабалина Л. Г. Эвристические задачи как средство формирования профессиональных умений будущих экономистов: диссертация... кандидата педагогических наук. — Оренбург, 2012 г.

ПРИЧИНЫ И РЕЗУЛЬТАТ ВЕЛИКОГО БИРЖЕВОГО КРАХА 1929 Г.

Крипак Анна Валентиновна

*старший преподаватель кафедры зарубежного регионоведения
Московский государственный лингвистический университет
Евразийский лингвистический институт (филиал в г. Иркутске)*

Шипникова Юлия Михайловна

*студент 2 курса кафедры зарубежного регионоведения МГЛУ ЕАЛИ
Московский государственный лингвистический университет
Евразийский лингвистический институт (филиал в г. Иркутске)*

Аннотация. В статье рассмотрена экономическая и политическая конъюнктура в Соединённых Штатах Америки, предшествующая биржевому краху 1929 г. и Великой депрессии, выявлены основные тенденции, характерные для рынка ценных бумаг в рассматриваемый период. Проанализировано поведение населения, а также действия властей и влиятельных людей финансового мира. Автор указывает на роль интересов финансовой и политической элиты страны на произошедшие осенью 1929 года события, также на основе проведенного исследования сделан вывод о роли Великого биржевого краха 1929 года в наступлении Великой депрессии.

Ключевые слова: США, биржевой крах, 1929 г., экономический кризис, Великая депрессия.

Экономические кризисы как неизбежная фаза экономического цикла в капиталистическом обществе повторяются с определённой периодичностью, поражая экономику отдельного государства или группы государств, и влекут за собой нарушение устоявшихся связей в производстве и рыночных отношениях, что проявляется в резком спаде производства, банкротстве предприятий, повышении уровня безработицы, снижении уровня жизни населения. Тяжелейший кризис в мировой экономике – Великая депрессия – начался в США в 1929 г., распространившись затем на большинство развитых стран Запада. Окончанием мирового кризиса считается 1939 г., наиболее острый его период в США продолжался до 1933 г., однако основные экономические показатели достигли докризисного уровня только к 1940 г. Аналитики называют множество факторов, приведших к Великой депрессии, однако отсчётной точкой кризиса в Америке послужило резкое падение котировок акций на Нью-Йоркской бирже в октябре 1929 г.

Америка 20-х гг. XX в. представляла собой средоточие богатства и успеха. После Первой мировой войны США стали крупнейшим кредитором мира. Возвращение Англии к «золотому стандарту» и

выплата военных долгов Европы стимулировали отток золота из европейских стран и его оседание в США. Страна богатели, доллар готов был потеснить британский фунт. Рост промышленного производства, невысокие рыночные цены на товары и услуги, благоприятная банковская политика по вопросам кредитования, пропаганда лёгкости получения прибыли и надёжности экономической конъюнктуры в стране спровоцировали мощную спекулятивную лихорадку. Перспективы компаний не внушали опасений, спекуляции с недвижимостью и ценными бумагами сулили лёгкий и быстрый доход, многообразие товаров на рынке страны лишь подчёркивало господство денег в жизни американцев.

Администрация президента К. Кулиджа не только не имела рычагов воздействия на растущую волну спекуляций, но даже и не собиралась вмешиваться в функционирование фондового рынка. Во время его президентского срока начала возрастать стоимость акций, в 1928 г. поступательный биржевой подъём сменился скачкообразным, что дало возможность применения разных стратегий на рынке ценных бумаг и породило спекулятивный бум. Избрание Г. Гувера на пост президента в ноябре 1928 г. также не вызвало беспокойства игроков биржи – о его отношении к спекуляции ценными бумагами ничего не было известно, хотя на самом деле растущая волна спекуляций беспокоила его ещё с 1925 г.

Вскоре после выборов на бирже был отмечен рекорд – 16 ноября более 6,5 млн. акций поменяли владельцев, причём не на падающем, а на растущем рынке. Такого оживления на бирже ещё не было никогда. В 1928 г. было продано и куплено в 1,5 раза больше акций, чем в предыдущем. Также произошёл рост сделок с акциями на заёмные средства – предоставляемые Федеральным резервом средства либо инвестировались банками в акции, либо выдавались населению в виде кредитов для покупки ценных бумаг. На фондовом рынке

был изобретён действенный механизм, позволяющий с помощью кредитов под залог приобретённых ценных бумаг избавить покупателя активов от необходимости собирать достаточную для приобретения сумму денег, перспектив долгосрочного пользования и любых забот, связанных с владением акциями или землёй. Кредиты, выдаваемые всеми финансовыми учреждениями Нью-Йорка на спекуляцию биржевыми активами, считались одними из самых надёжных инвестиций, т. к. обеспечивались не только акциями, но и маржой – суммой, которую спекулянт вносит в обеспечение кредита помимо ценных бумаг [1].

Однако на начало 1929 г. стало ясно, что невиданный ажиотаж на бирже должен вскоре закончиться. Рост цен замедлился в связи с уменьшением подпитывавшего его потока покупателей, владельцы ставших бесполезными активов спешили продать их. С таким объёмом продаж рынок справиться не мог.

Тем не менее, некоторые лица во властных структурах хотели продолжения бума, они зарабатывали на нём деньги и осознавали неприятности, которые сулил лично им спад биржевой лихорадки. Те же, кто осознавал необходимость решения проблемы неконтролируемой спекуляции, не решались что-то предпринять, ведь даже успешные действия могли обернуться трагическими последствиями. К тому же, была надежда постепенно спустить уровень ажиотажа. На любой конференции, касающейся ситуации на рынке, прямо или косвенно назывались два варианта развития событий: искусственный и управляемый обвал экономики или куда более серьёзная спонтанная катастрофа. И за то, и за другое кто-то должен был нести ответственность. Выбор предстояло сделать группе людей, в которую входили президент США, глава казначейства, правление Федерального резерва в Вашингтоне, а также управляющий Федеральным резервным банком Нью-Йорка и совет его директоров [1].

Когда спекулятивные настроения вышли из-под контроля, Кулидж предпочёл не вмешиваться и оставить этот вопрос в ведении Федеральной резервной системы (ФРС), которой и пришлось бы отвечать за сознательную дефляцию. Однако классические инструменты контроля – операции на открытом рынке и манипуляции со ставкой рефинансирования – в условиях царящего биржевого ажиотажа были бесполезны. При продаже Федеральным резервом государственных облигаций на открытом рынке вырученная наличность оседала в сейфах резервных банков, когда же вырученные деньги поступали в коммерческие банки, те начинали на их основе выдавать населению кредиты, т. к. люди нуждались в заёмных средствах для покупки акций. Отказ коммерческим банкам в ссудах, предназначенных для финансирования спекулятивных сделок, также не возымел желаемых результатов – в 1929 г. поток финансирования биржевых сделок из внебанковских источ-

ников (корпораций и частных лиц) практически сравнялся по объёму с банковским финансированием, на что Федеральный резерв повлиять не мог. В 1928 г. значительная часть запаса ценных бумаг ФРС была распродана с целью изъятия из оборота части средств, подпитывавших рынок, однако во второй половине года эти продажи прекратились из-за ошибочного мнения, что они уже увенчались успехом и бум находится под контролем. К тому же, правительство не было готово к действиям, в результате которых резервные банки могли лишиться приносящих доходы активов, а эффект от разовых пакетов правительственных долговых обязательств был незначительным. Другой инструмент – ставка рефинансирования – также не мог оказать желаемого эффекта на волну спекуляций по причине нерешительности Правления Федерального резерва. В январе 1929 г. ставка рефинансирования в Федеральном резервном банке Нью-Йорка составляла 5%, а ставка по брокерским кредитам – 6-12%. Лишь существенное увеличение учётной ставки могло бы сделать невыгодным заимствование средств у Федерального резерва и их последующую выдачу в виде кредитов, однако фактически такой ход означал увеличение расходов по кредиту для бизнесменов, фермеров и потребителей и не затрагивал напрямую спекулянтов [1]. И всё же бездействие ФРС объясняется по большей части не абсолютной её беспомощностью в сложившихся условиях, а нежеланием предпринимать действенные меры, которые могли бы положить конец биржевой лихорадке и, соответственно, потоку прибыли. Федеральному резерву были доступны такие меры воздействия, как запрос от конгресса полномочий на введение ограничений или запрет совершения сделок на заёмные средства, поднятие маржи; даже заявлений авторитетных лиц – политиков, экономистов, предпринимателей – о большой вероятности скорого краха рынка было бы достаточно для сокращения количества спекулятивных сделок. Но такие меры могли оказаться чересчур действенными и иметь непредсказуемые последствия, поэтому в 1929 г. руководители Федерального резерва предпочитали хранить молчание, нежели брать на себя груз ответственности за действия, породившие катастрофу.

После занятия поста президента Гувером 4 марта в Вашингтоне беспрецедентно часто стали проводиться совещания правления Федерального резерва. Выросла ставка брокерских кредитов, ценные бумаги стали сбрасываться в невиданных объёмах – 26 марта из рук в руки перешли более 8 млн. акций, последовало резкое падение цен, брокеры требовали внесения дополнительной маржи. Этот день мог стать датой окончания бума, однако Чарльз Митчелл, председатель правления «National City Bank», заявил о намерении несмотря на любые запреты выдавать кредиты для стабилизации финансового рынка, после чего кредитные ставки понизились и рынок снова пошёл в гору [1].

Все действия Федерального резерва сводились к проведению совещаний, однако к лету руководство ФРС наконец решило взять на себя ответственность за неизбежный коллапс. Власти придерживались политики невмешательства, и огромное количество людей продолжали обогащаться легко и быстро, пусть и ненадолго. За лето 1929 г. цены на бирже выросли почти на четверть, более половины брокерских кредитов было предоставлено корпорациями и частными лицами как в США, так и за рубежом. На Уолл-стрит стекались деньги всего мира. Самым удивительным в спекулятивном безумии 1929 г. была вовсе не массовость – из 120 млн. американцев со спекулятивными биржевыми играми были связаны менее 1 млн., а доминирующая роль этого феномена в культуре американского народа [1].

На бирже всё чаще стали проводиться махинации с участием трейдеров для стимулирования спроса на конкретные акции и повышения их цены, из отражения долгосрочных перспектив компаний биржа превратилась в инструмент искусственных манипуляций. В начале сентября на рынке появились тенденции к скачкообразному понижению цен. Осенью 1929 г. экономика страны уже находилась в достаточно затруднительном положении: падал индекс промышленного производства, показатели автомобильных грузоперевозок, спад в строительстве намечался уже на протяжении нескольких лет. Когда экономическая депрессия в стране стала общепризнанным фактом, обитатели Уолл-стрит всеми способами подчёркивали, что фондовый рынок не играет в этом никакой роли и является лишь отражением отрицательных тенденций в сферах производства, занятости и потребления. К тому же, до сентября-октября спад в экономике был умеренным, и существовала вероятность скорой смены направления тенденции, до биржевого краха никто не мог даже предполагать, что все экономические показатели будут непрерывно падать на протяжении трёх следующих лет. Снижение основных экономических индексов заставило многих игроков срочно продавать акции. Рынок отличался крайней нестабильностью, после обвала в начале октября все газеты убеждали, что худшее позади и рынок получит поддержку крупных трейдеров и банкиров для вывода цен на разумный уровень. В среду 23 октября тысячи спекулянтов решили выйти из игры, пока цены не опустились ещё ниже, к тому же, брокеры требовали внесения дополнительной маржи.

А следующий день – четверг – стал первым из «чёрных дней» биржевой истории 1929 г. – практически за бесценок было продано почти 13 млн. акций. Информация о смене котировок доходила до игроков с большим опозданием, покупатели находились с большим трудом и только после снижения цены до минимума. Самыми влиятельными финансистами Америки после срочного совещания было принято решение объединить денежные ресурсы и выйти в качестве покупателей активов

для поддержки финансового рынка. Совместный ход финансовых лидеров стабилизировал ситуацию на рынке, пресса убеждала в успешном преодолении кризиса и обсуждала биржевые перспективы следующей недели [1].

А в начале следующей недели разразилась катастрофа – падение приняло небывалые масштабы, 28 и 29 октября были названы, соответственно, «чёрным понедельником» и «чёрным вторником». Поддержка рынка банкирами уже не могла остановить всеобщее желание избавляться от акций, и они заявили, что их задача заключается не в поддержании определённого уровня цен и защите чьих-либо прибылей, а в сохранении рынка, определяющего цены спросом и предложением. Банки требовали возвращения кредитов у брокерских контор, последние продавали крупные пакеты акций за любую цену, которую был готов отдать покупатель – вынужденно было продано более 16 млн. акций. Потери 880 эмитентов, чьи акции котировались на Нью-Йоркской фондовой бирже, составили почти 9 млрд. долларов, что в два раза превышает количество денег, находившихся в то время в обращении [4]. Крах рынка акций не вызвал мгновенного крушения экономики всей страны, но уже в ноябре стали поступать тревожные известия из других секторов экономики: падало производство стали, добыча угля, выпуск автомобилей, произошёл обвал цен на сырьевых и сельскохозяйственных рынках, снизился объём грузоперевозок, падал потребительский спрос.

Президент Гувер, несмотря на незаинтересованность в судьбе биржи, не мог игнорировать слабеющую экономику страны. Снижение ставок налогов с физических лиц и компаний позволило повысить покупательную способность, уровень инвестиций в бизнес и восстановить доверие к властям, хотя для большинства американцев этот ход оказался несущественным. Ряд встреч президента с ведущими промышленниками страны и их оптимистичные прогнозы также вызвали положительную реакцию общественности. Посредством деловых и неделовых встреч с влиятельными лидерами финансовой и промышленной сферы имитировалась активная деятельность, направленная на стабилизацию экономики страны. Не были очевидными необходимые в данной ситуации действия, и президент не считал необходимым глубокое вмешательство правительства в экономику страны для противостояния кризису. Вследствие биржевого краха сотни тысяч людей лишились денег, многие влиятельные люди – репутации. В 1932 г. началось расследование на рынке ценных бумаг, были выявлены махинации бывшего президента биржи Ричарда Уитни и мошеннические аферы некоторых других известных лиц финансового мира [1].

Весной 1933 г. на пост президента вступил Ф. Рузвельт, который осознавал необходимость решительных антикризисных мер. Основные реформы его программы, известной как «новый курс

Рузвельта», были проведены в течение «первых ста дней» его президентского срока и включали в себя меры по усилению государственного регулирования экономики, восстановлению кредитно-финансовой деятельности, промышленности и аграрного сектора, стимулированию жилищного строительства и социальную защиту населения.

Для оздоровления финансовой системы была проведена тотальная ревизия всех банков с задачей разорившихся под управление государственной Реконструктивной финансовой корпорации, большое количество мелких банков были закрыты, ряд законов позволил укрепить влияние правительства на финансовый сектор. В соответствии с законами о ценных бумагах и о фондовом рынке коммерческие банки лишались права работать с ценными бумагами, некоторые спекулятивные схемы и операции по продажам были объявлены вне закона. Для контроля Нью-Йоркской фондовой биржи была создана Комиссия по ценным бумагам и биржевой деятельности. Законом Гласса-Стигалла была создана Федеральная корпорация по страхованию депозитов. Также была реформирована Федеральная резервная система, которой предоставлялось право определять размер брокерской маржи вплоть до 100% с целью ликвидации торговли ценными бумагами на марже [3].

Рынок не прекращал падения начиная с «чёрного вторника» и вплоть до 1932 г. и потерял в общей

сложности около 90%. Начавшаяся после биржевого краха депрессия длилась на протяжении 10 лет с разной степенью интенсивности. Вопреки распространённому мнению, депрессия не являлась последствием обвала биржи, – она назревала в разных секторах экономики в течение некоторого времени, но падение биржи спровоцировало её наступление в тот период. За биржевым кризисом последовал банковский, т. к. вкладчики спешили снять деньги со счетов, и банки, вложившие средства в акции, несли огромные потери. Вслед за массовым банкротством банков наступил промышленный кризис. Из-за потери вложенных в банки и в акции сбережений люди стали делать меньше крупных покупок, что привело к кризису перепроизводства: товары оставались невостребованными, производство останавливалось, промышленные предприятия закрывались, выпуская на улицы тысячи безработных. Не могло не подвергнуться кризису и сельское хозяйство: из-за нехватки денежной массы у населения продукция не приобреталась, цены упали в три раза. Фермеры были вынуждены закладывать землю, теряли свои хозяйства и уходили в города в поисках заработка, пополняя ряды безработных [2]. Таким образом, результатом Великого биржевого краха 1929 г. является начало Великой депрессии, но не сама депрессия, ставшая тяжелейшим кризисом в мировой истории■

Список литературы

1. Гэлбрейт, Дж. К. Великий крах 1929 года // Дж. К. Гэлбрейт; пер. с англ. С. Э. Борич. – Минск: «Попурри», 2009. – 256 с.
2. Голубева, Я.А. Загадки Великой депрессии // Журнал Российского государственного гуманитарного университета. – 2010. - №2. – С. 111-115
3. "Новый курс" Франклина Делано Рузвельта. Справка [Электронный ресурс] // РИА Новости. - Режим доступа: <http://ria.ru/economy/20081209/156850733.html#ixzz438MeOEyU>
4. Обвал на Нью-Йоркской фондовой бирже ("Чёрный четверг") [Электронный ресурс] // РИА Новости - Режим доступа: <http://ria.ru/spravka/20141024/1029576939.html#ixzz4342HJ75G>



К ВОПРОСУ ОБ АЛЬТЕРНАТИВНОСТИ САНКЦИЙ В УК РФ

Шуба Екатерина Сергеевна

*Аспирант кафедры уголовного права и процесса юридического
факультета*

Рязанский государственный университет имени С.А. Есенина

Аннотация. Статья посвящена описанию видов альтернативных уголовно-правовых санкций и методике их формирования. Автор отмечает, что альтернативные санкции служат реализации принципа справедливости. В статье подчеркивается тот факт, что формирование альтернативной санкции поставлено в зависимость от норм Общей части УК РФ. В заключение статьи речь идет о необходимости совершенствования методики формирования санкций в целях установления единообразия и согласованности уголовного закона.

Ключевые слова: Уголовное право; уголовная санкция; альтернативная санкция; уголовный закон; правоприменитель.

Традиционно под уголовно-правовой санкцией понимается заключительная часть правовой нормы, которая отражает результат или последствия нарушения предписаний и запретов закона, то есть включает в себя меры государственного принуждения, которые могут быть применены к нарушителю.

Важно подчеркнуть, что санкция, независимо от ее вида, это законодательная оценка государством характера и степени тяжести общественно опасного, запрещенного законом деяния.

Большинство санкций действующего Уголовного кодекса Российской Федерации являются альтернативными или сложными, то есть предусматривающими два и более неблагоприятных последствия совершения деяния, из которых правоприменителю необходимо выбрать одно. Нередко, помимо основных наказаний альтернативная санкция имеет и дополнительные наказания.

Н.Д. Евлоев отметил, что альтернативная санкция - это санкция, в которой указан не один, а два или более видов наказания, и суду предоставляется, таким образом, право выбрать один из них [1, с. 97]. Нельзя не согласиться с данным высказывани-

ем, однако целесообразно подчеркнуть, что в такой санкции альтернатива выбора предоставляется из нескольких основных наказаний.

Альтернативная санкция это всегда взаимоисключающие друг друга наказания, то есть применение одного из основных наказаний исключает возможность наряду с ним применение других основных наказаний, указанных в соответствующей санкции. Данное положение основано, в том числе, на соответствующих нормах Общей части УК РФ.

С.С. Тихонова, И.А. Киселева, Я.В. Фроловичев выделяют два основных вида альтернативных санкций: санкции с лишением свободы и санкции, не предусматривающие лишение свободы. Помимо этого, ими рассматриваются санкции с понижающей альтернативой, которые включают в свою структуру более мягкие по сравнению с лишением свободы наказания и санкции с повышающей альтернативой, предусматривающие наличие более строгих по сравнению с лишением свободы основных наказаний [5, с. 124].

Например, санкция части 1 статьи 158 УК РФ за кражу с учетом степени общественной опасности и тяжести деяния, личности виновного, а также иных обстоятельств преступления, дает возможность применить наказание в виде штрафа, обязательных работ, исправительных работ, ограничения свободы, принудительных работ, ареста или лишения свободы. Это альтернативная санкция с понижающей альтернативой и достаточно широким рядом наказаний. Альтернативными санкциями с понижающей альтернативой также являются, санкция части 1 статьи 112 «Умышленное причинение средней тяжести вреда здоровью», части 1 статьи 133 «Понуждение к действиям сексуального характера» и другие. Альтернативной санкцией с повышающей альтернативой является санкция части 2 статьи 105 «Убийство», санкция части 3 статьи 205 «Террористический акт» и др.

Какую длину санкции считать оптимальной при ее формировании? Возможно ли, установить общее количество видов наказаний для всех альтернативных санкций УК РФ? На данные вопросы в науке и практике в настоящее время нет однозначного ответа.

Нам представляется, что альтернативность санкции не должна быть велика, в том числе, чтобы не абсолютизировать роль правоприменителя при назначении наказаний.

Н.А. Лопашенко прямо указывает, если альтернативность значительна и степень жестокости предусмотренных в санкции наказаний слишком различается, то потенциальная криминогенность такой вариативности, становится достаточно велика [2, с. 155].

С.С. Тихонова в свою очередь говорит о том, что оптимальное количество допустимых вариантов основных наказаний целесообразно сделать общим для всех видов альтернативных санкций по всем главам Особенной части УК РФ и ограничить их вариативность тремя видами (в исключительных случаях четырьмя) основных наказаний в любой альтернативной санкции, что в результате приблизит процесс правоприменения к идеалу справедливости [3, с. 755].

С мнением С.С. Тихоновой вполне можно согласиться, так как предложенное ей правило и методика формирования уголовно-правовых санкций должны стать механизмом упорядочения внутреннего строения Уголовного кодекса, а также придания ему единообразия и согласованности. Так как в настоящее время единообразие в методике построения санкций отсутствует, уголовно-правовые санкции зачастую формируются хаотично и бессистемно [4, с. 131].

Мы полагаем, что основные споры складываются вокруг формирования альтернативной санкции с понижающей альтернативой, так как санкция с повышающей альтернативой может включать в себя, как правило, три основных наказания: лишение свободы, пожизненное лишение свободы и смертную казнь.

Г.Л. Кригер придерживается позиции относительно того, что набор видов наказаний в альтернативной уголовно-правовой санкции должен быть обусловлен и поставлен в зависимость от категории преступления [6]. Однако помимо этого при формировании санкции необходимо учитывать также и объект, которому преступлением причиняется или может быть причинен вред.

Кроме этого, внутренняя структура альтернативной санкции построена таким образом, что основные наказания перечислены в ней от менее строгого вида к более строгому.

Таким образом, формирование альтернативной уголовно-правовой санкции поставлено в зависимость от Общей части УК РФ, а в частности строится на системе наказаний, которая обозначена законодателем в статье 44 Уголовного кодекса. Важно отметить, что это согласуется, в том числе, с правилами назначения наказаний, которыми должны руководствоваться суды.

Важно отметить, что в действующем законодательстве можно встретить, так называемые псевдоальтернативные уголовные санкции, то есть такие, которые, иногда, применить в качестве альтернативных не представляется возможным. Подобное может сложиться в частности в отношении несовершеннолетних.

Например, обратимся к санкции части 1 статьи 112 УК РФ, она предусматривает следующие виды наказаний: ограничение свободы, принудительные работы, арест, лишение свободы. Однако, в соответствии со статьей 53.1 УК РФ принудительные работы не назначаются несовершеннолетним; на основании статьи 54, арест не назначается лицам, не достигшим к моменту вынесения приговора восемнадцатилетнего возраста; наказание в виде лишения свободы не может быть назначено осужденному, совершившему впервые преступление небольшой или средней тяжести, только при наличии отягчающих обстоятельств. В результате чего складывается следующая ситуация: если несовершеннолетний впервые совершил преступление без отягчающих обстоятельств, квалифицируемое по части 1 статьи 112 УК РФ ему может быть назначено только ограничение свободы, то есть в отношении него санкция становится безальтернативной. Аналогичная ситуация складывается также в отношении санкций части 1 статьи 117 «Истязание»; части 1 статьи 122 «Заражение ВИЧ-инфекцией»; части 1 статьи 106 «Убийство матерью новорожденного ребенка» и др.

В заключении необходимо отметить, именно альтернативная санкция позволяет наиболее полно реализовать принцип справедливости в уголовном праве, она дает возможность определить справедливую меру воздействия с учетом особенностей преступления, его объекта, личности виновного и иных обстоятельств совершенного деяния. Однако не стоит абсолютизировать роль данных санкций, так как формирование их в Уголовном кодексе далеко не совершенно. Принцип справедливости будет реализован только в том случае, если законодатель положит его в основу санкции при ее формировании ■

Список литературы

1. Евлоев Н.Д. Санкции в составах преступлений совершенных по неосторожности // Общество: Экономика, политика, право. 2011. № 1. С. 97-104.

2. Лопашенко Н.А. Уголовная политика. М.: Волерс Клувер, 2009. С. 579.
3. Тихонова С.С. Методика конструирования единичных и альтернативных санкций статей особенной части УК РФ: теория и законотворческая практика (на примере главы 25 УК РФ) // Юридическая техника. 2013. № 7 (ч. 2). С. 752 – 761.
4. Тихонова С.С., Киселева И.А., Фроловичев Я.В. Модель санкций за преступления определенной категории: теория и законотворческая практика // Вектор науки ТГУ. Серия: Юридические науки. 2014. № 2 (17). С. 131 – 134.
5. Тихонова С.С., Киселева И.А., Фроловичев Я.В. Длина альтернативной санкции статьи особенной части уголовного кодекса: теория и законотворческая практика // Вестник Алтайской академии экономики и права. 2014. № 4 (36). С. 124 – 127.
6. Совершенствование мер борьбы с преступностью в условиях научно-технической революции. – М. : Наука, 1980.– С. 137-138.

МУНИЦИПАЛЬНО-ПРАВОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ

Гайнуллина Лилия Рустамовна
Башкирский государственный университет

Аннотация. В данной статье автором дано понятие муниципально-правовых отношений как одного из основных элементов отрасли муниципального права, а также приведены основные характеристики данных правоотношений. Выделена классификация муниципальных правоотношений по признаку их содержания. Раскрыты основные значимые элементы муниципальных правоотношений. Обозначены определенные субъекты, осуществляющих свои полномочия в области муниципально - правовых отношений, а также дана их краткая характеристика.

Ключевые слова: муниципальное право, предмет муниципального права, муниципально-правовые отношения, субъекты муниципально - правовых отношений.

Государство и местное самоуправление в своей сущности тесно взаимосвязаны, государственные начала имеют место быть и в местном самоуправлении, так как местное самоуправление само по себе обладает всеми признаками государственности. Местному самоуправлению наряду с признаками публичной власти присущи элементы гражданского общества [1, с. 252].

Однако следует констатировать, что в настоящий момент система муниципального управления в государстве во многом еще находится в положении «зародыша». И это в том числе связано с проблемами, которые возникают при попытках практической реализации гражданами его важнейших составляющих, включая институты непосредственной демократии [2, с. 104].

К сожалению, в России процесс формирования местного самоуправления не единожды прерывался на весьма длительные периоды времени, именно в результате этих перерывов, у нас в настоящее время, имеется целый ряд проблем в его становлении и развитии. Первостепенной задачей в данное время выступает обеспечение развития местного самоуправления в России и повышение эффективности его деятельности, так как без развития местного самоуправления просто невозможно становление социально экономического развитого государства [3, с. 36].

Если говорить о появлении термина «муниципальное право», то необходимо заметить, что в российском праве он появился относительно недавно, несмотря на то, что определенные правоотношения в этой сфере берут свои корни из глубо-

кой истории. Данная отрасль представляет собой совокупность определенных юридических норм, регулирующие правовые отношения. Чтобы отграничить муниципальное право от других отраслей права нужно выявить специфику правовых отношений, которые составляют его предмет.

Правовые отношения можно рассматривать как одну из важнейших форм социальной жизни общества, которая в свою очередь представляет собой правоведческую связь между несколькими участниками данных отношений, наделенными субъективными правами и обязанностями.

Подытожив все вышесказанное, необходимо уяснить, что муниципально - правовые отношения есть общественные отношения регулируемые нормами муниципального права, возникающие в процессе и в результате организации и деятельности местного самоуправления на определенных территориях отдельных муниципальных образований с учетом исторических и иных местных традиций [4].

С учетом содержания муниципальные правоотношения можно разделить на три следующие группы:

- Отношения, связанные с определением состава органов местного самоуправления, контролем и надзором над деятельностью органов местного самоуправления, а также с установлением и изменением границ муниципальных образований.
- Отношения, которые возникают в результате решения населением вопросов о социально-экономическом развитии муниципального образования через органы местного самоуправления.
- Отношения, которые связаны с исполнением некоторых государственных полномочий.

Муниципальные правоотношения рассматриваются как самостоятельный обособленный вид правоотношений, так как носят свойственные только ему отличительные признаки.

Важно понимать, что особенностью муниципально-правовых отношений является их комплексный характер, что проявляется в реализации ими своих функций в различных сферах местной жизни: экономической, бюджетно-финансовой, социально-культурной, области охраны общественного порядка и др. Суть и правовая природа местного самоуправления состоит в том, чтобы самостоятельно решать населением вопросы местного значения.

Необходимо отметить, что муниципальные правоотношения возникают только на правовой основе, а, значит, подчинены принципу законности. Нормы муниципального права предполагают необходимые условия возникновения, изменения и прекращения данных отношений, участники наделяются определенными правами и обязанностями, а также предусматривается юридическая ответственность за нарушение норм муниципального права.

Однако еще одним характеризующим признаком является то, что субъектом муниципально-правовых отношений является орган или должностное лицо местного самоуправления, наделенные властными полномочиями по решению данных вопросов, либо население, которое реализует свои права путем референдума, выборов, иных форм прямого волеизъявления.

Муниципальные правоотношения несут в себе много сложности в понимании, так как являются новым институтом в российской системе права. Поэтому необходимо определить, кто является субъектом данных правоотношений.

В свою очередь, субъектами непосредственно являются сами участники правоотношений. Они образуют достаточно объемный перечень лиц.

На основании п 1. ст. 126 ГК РФ муниципальному образованию принадлежит право собственности на имущество, кроме имущества, которое закреплено за созданными юридическими лицами на праве оперативного ведения и хозяйственного ведения, а также имущества в государственной или муниципальной собственности. Еще одним важным пунктом является независимость муниципального обязательства, которое проявляется в том, что оно лично отвечает по своим обязательствам [5].

В ст. 130 Конституции РФ указывается, что местное самоуправление обеспечивает самостоятельное и независимое решение населением вопросов местного значения, а также владение, пользование и распоряжение муниципальной собственностью [6]. Данное положение означает, что никто не вправе вмешиваться в деятельность населения при осуществлении вышеуказанных полномочий, а также влиять на их решения.

В ст. 14 Федерального закона РФ «Об общественных объединениях» закрепляется норма, гласящая, что органами местного самоуправления и органами государственной власти с участием общественных объединений решаются вопросы, которые в определенных актах случаях затрагивают интересы общественных объединений [7].

В ст. 52 Федерального закона «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» закреплено, что органы местного самоуправления имеют право на создание муниципальных предприятий и учреждений, а также на участие в создании хозяйственных обществ, которые осуществляют полномочия по решению вопросов местного значения. Цели, условия и установленный порядок деятельности и организации муниципальных предприятий и учреждений опре-

деляются органами местного самоуправления, а также в их полномочия входит утверждения их уставов, назначение на должность и освобождение от нее руководителей данных предприятий и учреждений, заслушивание отчетов об их деятельности [8].

Местное самоуправление может также осуществляться **гражданами** путем выборов, референдума и других, указанных в нормативных актах, форм прямого волеизъявления, через органы местного самоуправления.

Органы местного самоуправления непосредственно сами управляют муниципальной собственностью, устанавливают бюджет, формируют местные налоги и сборы, обеспечивают охрану общественного порядка, а также занимаются решением иных вопросов местного значения. Как правило, к таким органам местного самоуправления можно отнести главу муниципального образования, исполнительный и представительный орган местного самоуправления.

Муниципально-правовые отношения как элемент правового регулирования в сфере местного самоуправления выполняют ряд значимых функций:

1. Закрепляют определенное поведение участников данных отношений;
2. Формирует и фиксирует круг лиц, на которых действуют соответствующие муниципально-правовые нормы;
3. Представляют условие для возведения в действие особенных юридических способов.

Не менее значительным элементом правоотношений необходимо назвать объекты. Объектами муниципальных правоотношений являются предметы окружающего мира, связанные с поведением участников правоотношений. Для того чтобы раскрыть всю сущность объектов, необходимо дать классификацию по признаку сферы:

- В административно-политической – уставы, власть, муниципально - правовые акты, соглашения и договоры органов государственной власти, пределы и территории муниципальных образований, символика, депутатские проверки, запросы и вопросы и другие объекты;
- В гражданско-правовой сфере – муниципальная собственность, ценные бумаги, услуги и так далее;
- В финансовой сфере – налоги, сборы и бюджеты, финансовый контроль над деятельностью органов и лиц, формирующих и исполняющий местный бюджет.

Таким образом, если подвести итог всему вышесказанному, муниципальные правоотношения можно рассматривать в качестве одного из наиболее удобных средств обеспечения взаимодействия муниципальной системы законодательства и практики осуществления местного самоуправления. Выступая в качестве предмета муниципального права муниципальные правоотношения являются одним из его характеризующих признаков наряду также с методом. Именно уяснение и разъяснение предмета муниципального права помогает отграничить данную отрасль права от других отраслей, а также выявить ее специфику и правовую природу ■

Список литературы

1. Искужина Г. Р., Аминов И. Р. Местное самоуправление как институт публичного управления в Российской Федерации // Научно-методический электронный журнал «Концепт». Киров, 2014. Т. 26. С. 251-255.
2. Аминов И.Р., Кравченко Р.В. К вопросу о месте муниципального права в системе российского права // Фундаментальные и прикладные исследования в современном мире. 2014. Т. 4. № 8. С. 102-105.
3. Рафикова Г.Х., Аминов И.Р. Местное самоуправление в Российской Федерации: пути становления и развития // Политика и право в социально-экономической системе общества. Материалы XIVМеждународной научно-практической конференции. Научно-информационный издательский центр «Институт стратегических исследований». 2015. С. 35-40.
4. Кутафин О.Е., Фадеев В.И. Муниципальное право Российской Федерации : учебник. – 3-е изд., перераб. и доп. – Москва : Проспект, 2011. – 672 с.
5. «Гражданский кодекс Российской Федерации» от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 01.07.2014) // «Собрание законодательства РФ», 13.01.1997, № 2.
6. Конституция Российской Федерации (принята всенародным голосованием 12.12.1993) (с учетом поправок, внесенных Законами РФ о поправках к Конституции РФ от 30.12. 2008 № 6-ФКЗ, от 30.12. 2008 № 7-ФКЗ, от 05.02.2014 № 2-ФКЗ, от 21.07.2014 № 11-ФКЗ) // «Собрание законодательства РФ».
7. Федеральный закон от 19.05.1995 N 82-ФЗ (ред. от 31.01.2016) "Об общественных объединениях"// «Собрание законодательства РФ», 20.11. 1995 г. N 47.
8. Федеральный закон Российской Федерации от 6 октября 2003 г. N 131-ФЗ «Об общих принципах организации местного самоуправления в Российской Федерации» // Ведомости Федерального Собрания РФ, N 29, 11.10.2003.

ПРАВОВЫЕ ОСНОВЫ ИНСТИТУТА АНТИКОРРУПЦИОННОЙ ЭКСПЕРТИЗЫ НОРМАТИВНЫХ ПРАВОВЫХ АКТОВ И ПРОЕКТОВ, ПРОВОДИМОЙ ОРГАНАМИ ПРОКУРАТУРЫ

Пасецкая Мария Николаевна

магистратура

*Санкт-Петербургский Юридический институт (филиал) Академии Генеральной
Прокуратуры Российской Федерации*

Важной частью механизма противодействия коррупции в Российской Федерации является прокуратура, которая на протяжении последних нескольких лет проводит антикоррупционную экспертизу нормативных правовых актов и их проектов [1].

Основы законодательства в этой области начали формироваться более 20 лет назад. На международном уровне были приняты документы, сыгравшие важную роль в становлении правовых основ по противодействию коррупции и явившиеся фундаментом развития национального законодательства стран. Основными из них являются: Конвенция Совета Европы об отмывании, выявлении, изъятии и конфискации доходов от преступной деятельности от 8 ноября 1990 г., Конвенция об уголовной ответственности за коррупцию от 27 января 1999 г., Конвенция о гражданско-правовой ответственности за коррупцию от 4 ноября 1999 г., Конвенция ООН против транснациональной организованной преступности от 15 ноября 2000 г., Конвенция ООН против коррупции от 31 октября 2003 г.

Исходя из ч. 4 ст. 15 Конституции РФ можно сделать вывод, что только ратифицированные нормы международного права подлежат применению на территории страны.

Конвенция ООН против коррупции была ратифицирована Российской Федерацией в 2006 г. и является комплексным универсальным документом по противодействию коррупционным проявлениям в различных сферах жизнедеятельности. Необходимо отметить, что именно в этой Конвенции впервые появляется положение, в соответствии с которым каждому государству, присоединившемуся к договору необходимо периодически проводить оценку правовых документов и административных мер с целью определения их адекватности с точки зрения предупреждения коррупции и борьбы с ней. Можно считать, что указанная норма явилась толчком для разработки законодательной базы проведения экспертизы законодательства, в том числе и антикоррупционной.

Во исполнение принятых на себя обязательств, возникших в связи с включением в свою правовую систему ратифицированных международных актов, на федеральном уровне было разработано соответствующее законодательство, в котором получили отражение и развитие положения, и принципы международного характера.

На основе вышеназванных международных антикоррупционных актов был принят Федеральный Закон РФ от 25 декабря 2008 г. № 273-ФЗ (ред. от 15.02.2016) «О противодействии коррупции» (далее - Закон о противодействии коррупции), а также внесены изменения в действующее законодательство Федеральными законами от 25 декабря 2008 г. N 280-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с ратификацией Конвенции Организации Объединенных Наций против коррупции от 31 октября 2003 года и Конвенции об уголовной ответственности за коррупцию от 27 января 1999 года и принятием Федерального закона "О противодействии коррупции" и от 25 декабря 2008 г. N 274-ФЗ "О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона "О противодействии коррупции".

В Законе о противодействии коррупции отведена особая роль органам прокуратуры. На Генеральную прокуратуру возложена координационная функция. Особое внимание уделяется мерам по профилактике коррупции, поскольку одним из факторов, способствующих массовым коррупционным проявлениям, является некачественность законодательства, в том числе коррупциогенность нормативных правовых актов. Так, статья 6 Закона о противодействии коррупции выделяет антикоррупционную экспертизу правовых актов и их проектов в качестве одной из мер по профилактике коррупции.

Дальнейшее обособление института антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нашло отражение в развитии соответствующего законодательства, а именно:

- в Федеральном Законе «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов» (далее – Федеральный закон об антикоррупционной экспертизе) от 17 июля 2009 года (ред. от 21.10.2013) №172-ФЗ,

- в постановлении Правительства Российской Федерации от 26.02.2010 (ред. от 18.07.2015) №96 «Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов», которым утверждены Правила проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов, Методика проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов,

- нормативными правовыми актами соответствующих федеральных органов исполнительной власти, иных государственных органов и организаций, органов государственной власти субъектов Российской Федерации, органов местного самоуправления.

Закон об антикоррупционной экспертизе устанавливает правовые и организационные основы антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов в целях выявления в них коррупционных факторов и их последующего устранения, дает понятие коррупционных факторов, определяет органы и лица, которыми может проводиться антикоррупционная экспертиза, а также последствия выявления коррупционных факторов. Одним из субъектов, осуществляющим экспертизу законодатель относит прокуратуру Российской Федерации.

Вопросам проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов органами прокуратуры посвящены отдельные положения законодательства.

Федеральный закон «О прокуратуре Российской Федерации» (далее – Закон о прокуратуре) от 17 января 1992 года (ред. от 28.11.2015) №2202-1, в кото-

рый были внесены изменения Федеральным законом от 17.07.2009 N 171-ФЗ "О внесении изменений в Федеральный закон "О прокуратуре Российской Федерации" в связи с принятием Федерального закона "Об антикоррупционной экспертизе нормативных правовых актов и проектов нормативных правовых актов".

Так Закон о прокуратуре был дополнен статьей 9.1, в которой законодатель закрепил полномочия прокурора на осуществление антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов в установленном Генеральной прокуратурой Российской Федерации порядке и согласно методике, определенной Правительством Российской Федерации, установил последствия выявления в нормативном правовом акте коррупционных факторов.

Во исполнение федерального законодательства Генеральным прокурором издан приказ от 28.12.2009 N 400 "Об организации проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов", детализирующий отдельные вопросы проведения прокурором антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов, который предписывает заместителям Генерального прокурора Российской Федерации, начальникам Главного управления и управлений Генеральной прокуратуры Российской Федерации в федеральных округах, прокурорам субъектов Российской Федерации, прокурорам городов и районов, другим территориальным, приравненным к ним военным прокурорам и прокурорам иных специализированных прокуратур в пределах компетенции [2] принять меры, направленные на реализацию эффективной работы механизма проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов. Приказом определяется целая система конкретных мер по обеспечению реализации действенной работы механизма противодействия коррупции посредством проведения экспертизы законодательства, а также проектов законов в ходе осуществления прокурором своих полномочий■

Список литературы

1. Интервью с Генеральным прокурором РФ, членом Президиума Ассоциации юристов России Ю.Я. Чайкой // Юридический мир. – 2010. – № 1. // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — [М., 2016].
2. Приказ Генпрокуратуры России от 28.12.2009 N 400 (ред. от 09.02.2012) "Об организации проведения антикоррупционной экспертизы нормативных правовых актов" // КонсультантПлюс. ВерсияПроф [Электронный ресурс]. — Электрон. дан. — [М., 2016].

БАНКРОТСТВО ГРАЖДАН: НЕКОТОРЫЕ ПОЛОЖИТЕЛЬНЫЕ И ОТРИЦАТЕЛЬНЫЕ ЭФФЕКТЫ ДЛЯ ДОЛЖНИКА

Тимиреева Светлана Николаевна
Факультет трансферных специальностей
Ульяновский государственный университет

Аннотация. Статья посвящена банкротству (несостоятельности) граждан и раскрывает основные положительные и отрицательные эффекты для физических лиц, признавших себя банкротами. Закон о несостоятельности представляет большой интерес для добросовестных граждан, у которых снизились доходы и нет возможности выполнять кредитные обязательства, но в то же время, банкротство накладывает на граждан ограничения, которые являются важным минусом данной процедуры.

Ключевые слова: Несостоятельность, банкротство, кредитор, кредитные обязательства, должник.

Неуклонный рост просроченной задолженности граждан по кредитам, который особенно усилился на фоне современного экономического кризиса, привел к тому, что законодатель был вынужден принять закон, детально регулирующий процедуру банкротства граждан.

Дополнения к федеральному закону «О несостоятельности (банкротстве)» вызвали много положительных комментариев в различных источниках. Так, широко распространилось мнение, что признание себя банкротом – это отличный шанс для гражданина-должника быстро и практически безболезненно «очиститься» от всех своих долгов и восстановить доброе имя. Однако, эта процедура вовсе не так привлекательна для должника, если разобраться. Итак, каковы же основные минусы и плюсы данной процедуры.

Во-первых, необходимо отметить, что сама процедура банкротства вовсе не бесплатна и за нее придется заплатить. В эту сумму входит оплата услуг финансового управляющего и расходов по суду. Вознаграждение финансовому управляющему выплачивается в размере фиксированной суммы и суммы процентов, которые установлены федеральным законом. [1]

Во-вторых, все имеющиеся у должника счета будут заморожены. Здесь также имеются в виду и совместные супружеские счета, из которых будет выделена доля гражданина, признавшего себя банкротом. Таким образом, все имущество и счета гражданина, которые он имеет на дату принятия решения о признании его банкротом и то, которое

будет выявлено или приобретено им после этой даты, составляет конкурсную массу. В отношении нее все права гражданина, в том числе и право распоряжения, осуществляются только финансовым управляющим, а сделки, которые гражданин совершит без его участия – ничтожны. Именно за счет этих средств и имущества будут осуществляться расчеты с кредиторами. У семьи гражданина, признавшего себя банкротом, останется только единственное жилье и вещи первой необходимости, то есть то имущество, на которое в соответствии с законом не может быть обращено взыскание.

В-третьих, банкрот на протяжении трехлетнего периода не имеет права быть учредителем юридического лица, а также управлять им.

Также в законе указано, что суд может ограничить выезд гражданина из страны до завершения процедуры банкротства. Важно отметить, что это не обязательная мера и применяется она ни ко всем. Суд имеет право и не запрещать должнику выезд из России, например, если это необходимо ему для продолжения работы. Более того, для применения данной меры суду необходимо заявление участвующих в деле лиц, в частности кредиторов.

Важным минусом процедуры банкротства для гражданина является то, что на протяжении пяти лет он будет лишен права пользоваться любыми кредитными ресурсами, то есть не сможет заключать кредитные договоры или договоры займа с банками или микрофинансовыми организациями.

Если же гражданин решил запустить процедуру фиктивного банкротства и этот факт будет выявлен, то он понесет уголовное наказание в виде штрафа в размере от ста до трехсот тысяч рублей или лишения свободы на срок до шести лет со штрафом в размере до восьмидесяти тысяч рублей. [2]

Анализируя данный перечень, становится понятно, что банкротство – это тяжелое бремя для гражданина и его семьи. Но обновленный федеральный «закон о несостоятельности», несмотря ни на что, рассчитан в первую очередь на то, чтобы защитить должника, поэтому ряд положительных результатов признания гражданина банкротом, все-таки, имеются.

Во-первых, благодаря банкротству прекращается начисление неустоек (штрафов, пеней) и иных

финансовых санкций, а также процентов по всем обязательствам гражданина, за исключением текущих платежей. Очевидно, что даже сравнительно небольшая задолженность может значительно вырасти, если гражданин не платит, а его договором с кредитором предусмотрены санкции за задержку выплат.

Во-вторых, признать себя банкротом может быть выгодно. Например, в случае, если сумма долговых обязательств превышает стоимость всего имеющегося имущества. В данной ситуации после реализации всего имущества, долги будут полностью списаны и аннулированы. Причина такова: даже после продажи имущества во время процедуры банкротства, оставшиеся долги нечем будет погашать, и они будут признаны безнадежными.

Однако самым важным плюсом является то, что воспользовавшись процедурой банкротства, должник сможет цивилизованно, то есть в соответствии с законодательством разрешить проблему долгов и освободиться от них.

Таким образом, можно сделать вывод, что закрепление законодателем норм, регламентирующих процедуру несостоятельности (банкротства)

граждан, сможет улучшить ситуацию для тех физических лиц, которые задолжали огромные суммы и никак не могут самостоятельно расплатиться с долгами. Эта процедура имеет как свои плюсы, так и минусы, которые необходимо учитывать, прежде чем начинать процедуру признания гражданина банкротом.

Однако, нельзя не признать, что закон о банкротстве был принят своевременно и представляет большой интерес для добросовестных граждан, у которых снизились доходы и нет возможности выполнять кредитные обязательства. Основными задачами этого закона, являются, с одной стороны, исключение из гражданского оборота неплатежеспособных субъектов, а с другой, предоставление добросовестным предпринимателям возможности улучшить свои дела под контролем арбитражного суда и кредиторов и вновь достичь финансовой стабильности. На данном этапе это закон выполняет свои задачи, но правильно и окончательно оценить его значение можно будет только спустя некоторое время, когда будут выплачены долги граждан, начавших эту процедуру сразу после вступления дополнений к закону в силу ■

Список литературы

1. Федеральный закон «О несостоятельности (банкротстве)» № 127-ФЗ от 29.12.2015 г. (с изм. от 29.12.2015 г. № 229-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 2002. 28 октября; Официальный Интернет-портал правовой информации - <http://www.pravo.gov.ru> - 13.07.2015.
2. Уголовный кодекс Российской Федерации от 13.06.1996 г. № 63-ФЗ (с изм. от 30.12.2015 № 441-ФЗ) // Собрание законодательства РФ. 1996. 17 июня; Официальный Интернет-портал правовой информации - <http://www.pravo.gov.ru> - 30.12.2015.

ПРОБЛЕМА ФОРМИРОВАНИЯ ПРАВОСОЗНАНИЯ В РОССИИ

Дряблова Анна Андреевна

Сибирский государственный университет путей сообщения

Правосознание – это совокупность идей, чувств, в которых выражается право и деятельность людей связанные с ним.

Правосознание это одна из сфер общественного сознания, оно имеет свой предмет, правовые явления о правовой действительности. Правосознание имеет свой специфический язык, в котором отражается правовая действительность.

Вопрос относительно проблематики правосознания в России является достаточно актуальным. Проблематика этого вопроса прослеживается во всех сферах нашей обыденной жизни, так некоторые люди не понимают истинного значения понятия право, иногда даже воспринимая его как какое-либо ограничение. Встречаются граждане которые при виде сотрудников правоохранительных органов произнося свои мысли вслух высказываются таким образом: «и не стыдно же им было выбрать такую профессию из-за которой тебя все ненавидят». Такие люди даже не подозревают, что для некоторых получение статуса сотрудника правоохранительных органов и борьба с преступностью может быть мечтой. В данном примере выражен явный дефект правосознания.

Осуществляя покупки, мы часто сталкиваемся с произволом продавцов, которые осуществляя предпринимательскую деятельность, не утруждаются ознакомиться с законом «о защите прав потребителей» и забывают свои обязанности и зачастую нарушают права покупателей.

Этот список, пожалуй, можно продолжать долго, таким образом можно сделать вывод, что дефекты правосознания в современном Российском обществе остаются, а важность их решения не отрицается.

Правосознание тесно связано с философскими теориями, идеологическими пониманиями, религиозными доктринами. Многие известные авторы полагали, что нормы права, их неизменность и подневольность пребывает в сознании человека, поэтому право, это явление психологическое. Другие предполагали видную невольность права как средство регулирования свободы человека и классовым регулятором общественных отношений.

Русский правовед И. А. Ильин рассматривал правосознание как совокупность воззрений на право, на государство, на всю организацию общественной жизни. Например, он считал, что форма правления

в государстве определяется прежде всего монархическим или республиканским правосознанием народа. И. А. Ильин подчеркивал, что человек без правосознания будет жить собственным произволом и терпеть произвол от других. Влияние правосознания на организацию общественной жизни достаточно велико, ощутимо. Этим объясняется включение его в механизм правового регулирования как одного из средств воздействия на общественные отношения. Специфическая черта правосознания как составной части механизма правового регулирования состоит в том, что его роль не ограничена какой-либо одной стадией правового воздействия. Правосознание включается в работу и на стадии правотворчества, и на стадии реализации права. В той или иной степени оно присутствует во всех элементах механизма правового регулирования — нормах права, правоотношениях, актах реализации права. Наиболее зримую роль играет правосознание на стадии реализации права, в процессе воплощения в жизнь юридических прав и обязанностей. Жизнь человека ясно демонстрирует, что сознание, мысль, образ, волевое усилие действительно управляют поведением людей, иницируют и регулируют их действия и поступки во всех сферах жизнедеятельности, в том числе правовой. От уровня, качества, характера, содержания правосознания в значительной степени зависит то, каким будет поведение человека в обществе — правомерным, социально полезным или неправомерным, социально вредным и опасным [1].

Проблематика продолжительных и разнонаправленных социально-политических явлений и преобразований, и перестроек в современной России убеждают в необходимости изменения правовых и социально-психологических условий формирования гражданского общества.

Государство и его правовая система, при этом должна гарантировать возможность для реализации своих законных интересов и социальной активности в обществе, так же обеспечить достойный уровень жизни и реализации в обществе, и социально-психологический климат, должен способствовать развитию массового позитивного правосознания в обществе. Также постоянное изменение в законодательстве и нормативно-правовых актах, влечет за собой негативное мышление граждан.

В связи с сложившейся экономической и политической ситуацией в стране, да и не только в России, а во всем мире, граждане зачастую не знают как себя защитить, и куда обратиться.

Следует заметить, что русское правосознание, как и национальный менталитет в целом, носит антиномичный характер, в нём наряду с позитивными чертами, такими как приоритет нравственных начал, преобладание интересов общества, содержатся и негативные элементы. К ним можно отнести представление о том, что закон есть в лучшем случае бесполезная и бессмысленная вещь, на которую не стоит обращать внимание, а в худшем – средство ущемления государством прав личности и общества, следовательно, закон следует игнорировать и не исполнять. Отрицательную тенденцию в формировании и развитии российского правосознания сыграла идея о предопределённости бытия, которая породила у части общества представление о бессмысленности борьбы за справедливость и преобладание пассивного поведения. Максимализм национального самосознания, стремление к высочайшему нравственному идеалу, встретившись с неудачей в реальной жизни, с несправедливостью, зачастую уступает место апатии, стремлению уйти от проблемы, покориться судьбе. Так формируется правовой нигилизм, когда законы не знают и пытаются не столько их исполнить, сколько обойти. Незнание законодательства, а нередко и полное к ним предубеждение является характерной чертой русского национального самосознания. Наибольшую обеспокоенность вызывает крайняя форма правового нигилизма – правовой цинизм, то есть «откровенное, вызывающе-презрительное отношение к общепринятым правилам поведения в обществе и установкам» [2].

Из вышесказанного следует, что правосознание – это сложный и долгий длительный процесс, затрагивающий все сферы общественной жизни общества.

Ведь проблематика современного российского общества связанная с низким уровнем правосознания, правовой культуры, правового сознания, читается не только в во всех сферах жизни общества, но и в обыденной жизни, повседневной отношениях людей, когда не имея достаточных знаний, и также знаний о правовой системе государства, действующего законодательства, человек не может защищать свои права и интересы.

Человек всего на всего перестает быть человеком, во многих жизненных ситуациях, когда просто идя по улице, и какому-то человеку нужна помощь, многие отворачиваются и проходят дальше, не осознавая того, что любая жизненная ситуация может и коснуться и его, кто сегодня прошел просто мимо, и не протянул руку помощи.

Даже не беря в расчет возрастные числа, мы знаем, что чем человек моложе, тем его мозг более восприимчив к новой информации, а сознание более гибкое и легко адаптируемое к новациям. Молодое поколение является наиболее активным,

и все зависит от радикально-настроенной молодёжи. Так же следует учитывать, что юношеский максимализм заставляет подростков зачастую действовать сверх агрессивно и бескомпромиссно. Поэтому наибольшую опасность представляет правовое невежество именно молодого поколения и на него стоит обратить особое внимание.

Начинать формирование правосознания, правовое воспитание необходимо с детских лет. Необходимо включать в учебную программу предметы, которые будут посвящены правам человека, о способах их защиты, о законе, о том, что закон нужно уважать и соблюдать.

Необходимо повышать уровень правосознания у молодого поколения, так как это будущее нашего государства. Также необходимо формировать правосознание и у госслужащих, так как большинство граждан не компетентны в этой профессии. Превышая свои полномочия, вследствие этого ухудшается политическая, а так же и экономическая ситуация в стране, и здесь перед государством стоит, если не главная, то пожалуй одна из главных проблем – коррупция, на борьбу с которой России необходимо обратить, особое внимание.

Делая вывод из вышесказанного, правосознание присутствует во всех элементах механизма правового регулирования, например, как нормы права, правоотношения и акты реализации права, так и субъекты права. Большую роль в этом механизме занимает последнее – реализация права, где воплощаются юридические права и обязанности.

Задача, которая стоит перед государством и обществом – воспитать правосознание, направить его в правильное русло, но в первую очередь государство должно признать в полном объеме основной ценностью личность. Но одного лишь признания прав и свобод, даже на уровне Конституции Российской Федерации, явно недостаточно. Необходимо, в первую очередь минимизировать диспропорцию в уровне жизни граждан России, создать условия и среду воспитания, здорового правосознания и правовой культуры [3,4].

Если такие условия в современном российском обществе не будут создаваться, то отечественное правосознание может быть искаженным, или деформированным, что повлияет на изменения состояния законности и правопорядка. Так, по мнению Р.Ф. Степаненко, обосновывающей и исследующей влияние феномена отчужденности, пограничности и дезадаптации (маргинальности) на правовую культуру, правосознание, правовое поведение, состояние и уровень совершаемых правонарушений, в том числе преступлений в российском обществе, наличие в любом государственном устройстве определенного числа лиц с асоциальными формами поведения и деформированным правовым сознанием, должно являться объектом пристального внимания государственных институтов, определяющих правовую политику [5].

В заключении следует отметить, что научное

исследование проблем формирования правосознания, его закономерностей и особенностей формирования, является актуальной и важной задачей юридической науки. Необходимо способствовать положительному качеству мышления и духовного

развития личности. Следовательно, чтоб вложить в человека духовное начало, необходимо с ранних лет прививать ему любовь к Родине, и ко всему, что его окружает. Это возможно лишь при обеспечении достойного качества жизни■

Список литературы

1. Алексеев С.С., Архипов С.И. и др. Теория государства и права. М.: Норма, 2005. – с. 277.
2. Моджина Н. В. Правовой нигилизм и правосознание россиян. // Вестник Башкирского университета. 2010. – Т. 15. – № 2. – С. 455-459.
3. Рыбаков О.Ю. Российская правовая политика в сфере защиты прав и свобод личности. – СПб.:Изд. Р. Асланова «Юридический центр Пресс», 2004. с.147.
4. Рыбаков О.Ю. Правовая политика как научная теория в юридических исследованиях. Право. Законодательство. Личность. 2010. – №2. – с.107.
5. Степаненко Р.Ф. Генезис общеправовой теории маргинальности: монография. / Под ред. д-ра филос. наук, д-ра юрид. наук, проф. О.Ю. Рыбакова. – Казань: Университет управления «ТИСБИ», 2012. – с. 244.

ПРАВОВАЯ ДЕФИНИЦИЯ ПОНЯТИЯ ПЕРСОНАЛЬНЫХ ДАННЫХ РАБОТНИКА В РОССИЙСКОМ ТРУДОВОМ ПРАВЕ

Кутенков Юрий Игоревич

ассистент кафедры трудового и экологического права Юридической школы
Дальневосточного Федерального университета

Научный руководитель Курилов Владимир Иванович

директор Юридической школы
Дальневосточный Федеральный университет
доктор юридических наук, профессор
заслуженный работник высшей школы РФ

Аннотация. Постепенное объективное становление Российской Федерации в качестве демократического, правового и социального государства, развитие институтов гражданского общества, информационных технологий и их использование практически во всех сферах жизнедеятельности страны и всего общества не могут не оказывать влияние на формирование и развитие правового понятия персональных данных работника. Настоящая статья посвящена исследованию объективно формируемой в российском трудовом праве правовой категории персональных данных работника. Результатом названной работы явилась выработка дефиниции указанного правового понятия для его включения в основной источник трудового права России – Трудовой кодекс Российской Федерации. В процессе достижения поставленной цели объективно потребовалась необходимость обращения к краткому историческому очерку появления норм, регламентирующих понятие персональных данных работника в российском трудовом законодательстве, а также к признакам персональных данных.

Ключевые слова: персональные данные, персональные данные работника, признаки персональных данных работника, конфиденциальность, секретность, документированность, официальность, достоверность, мобильность, коммуникабельность, объективность, субъективность персональных данных работника, идентификация, персонификация работника, предоставление персональных данных работника другим лицам.

1. Начало XXI века в нашей стране было ознаменовано дальнейшим совершенствованием и развитием трудового законодательства. Новым этапом становления российского государства в качестве правового образования стало принятие и введение в действие с 1 февраля 2002 года Трудового

кодекса Российской Федерации (далее - ТК РФ)¹. Указанный отраслевой нормативный правовой акт законодательно закрепил права и обязанности работников и работодателей, существенно изменил взаимоотношения между ними². Будучи основным кодифицированным источником трудового права, ТК РФ впервые в нашем законодательстве о труде, в истории российского трудового права формально-юридически определил понятия «персональные данные работника», «обработка персональных данных работника», требования к их обработке, а также права работников в целях защиты персональных данных³. Эти нововведения возникли путем закрепления в ТК РФ самостоятельной главы – главы 14 «Защита персональных данных работника», содержащей нормы права, прямо регулирующие общественно-трудовые отношения в сфере персональных данных работника. Но сам термин «персональные данные» появился в российском законодательстве значительно раньше. Указанное понятие возникло одновременно с аналогичным понятием «информация о гражданах»⁴,

¹Трудовой кодекс Российской Федерации : принят Государственной Думой Рос. Федерации от 21 декабря 2001 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1 (ч. 1). ст. 3.

²Богатыренко З.С. Новейшие тенденции защиты персональных данных работника в Российском трудовом праве [Электронный ресурс] // Трудовое право. 2006. № 10. Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».

³Истратова А.Г. Административно-правовая основа обработки персональных данных в трудовых отношениях [Электронный ресурс] // Административное право и процесс. 2012. № 9. Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс». До недавнего времени в действующем российском законодательстве не только не существовало единого подхода к этой проблеме, но не было даже единого термина, обозначающего изучаемое явление (Петрыкина Н.И. Правовое регулирование оборота персональных данных. Теория и практика. М.: Статут, 2011. 134 с.).

⁴В соответствии с данным законом под информацией о гражданах (персональными данными) подразумевались сведения о фактах, событиях и обстоятельствах жизни гражданина, позволяющие идентифицировать его личность (ст.2). Как

которое содержалось в Федеральном законе «Об информации, информатизации и защите информации» от 20 февраля 1995 г. № 24-ФЗ (далее – Закон № 24-ФЗ)⁵. Затем 6 марта 1997 года Президентом Российской Федерацией был подписан Указ № 188 «Об утверждении Перечня сведений конфиденциального характера», которым персональные данные⁶ были признаны не подлежащими свободному распространению⁷. В 2001 году Российской Федерацией был подписан один из основополагающих актов международного уровня в сфере персональных данных – Конвенция Совета Европы от 28 января 1981 года «О защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных» (далее – Конвенция от 1981 г.). Однако Российской Федерацией она была ратифицирована лишь 19 декабря 2005 года с поправками, одобренными Комитетом министров Совета Европы от 15.06.1999⁸, что мотивировалось необходимостью внесения изменений во внутреннее законодательство страны⁹. В принятом Государственной Думой Российской Федерации 08.07.2006 г. Федеральном законе «Об информации, информационных техно-

логиях и о защите информации» от 27.07.2006 г. № 149-ФЗ (далее – Закон № 149-ФЗ)¹⁰ понятие персональных данных было исключено¹¹. По нашему мнению, более правильный подход, нежели тот, который был зафиксирован в Законе № 24-ФЗ, избрали авторы Федерального закона от 27.07.2006 года № 152-ФЗ «О персональных данных» (далее – Закон № 152-ФЗ)¹². В соответствии со ст. 3 Закона № 152-ФЗ *персональные данные* определяются как любая информация, относящаяся к прямо или косвенно определенному или определяемому физическому лицу (субъекту персональных данных). Содержащееся ранее, как в Законе № 24-ФЗ, так и ныне в Законе № 152-ФЗ определение персональных данных это максимально широкое определение данного термина¹³, носящее общий характер¹⁴. Такой подход применительно к персональным данным человека следует считать правильным. Но он вызывает сомнения применительно к персональным данным работника. Персональные данные о человеке шире по содержанию, чем персональные данные работника¹⁵. Персональные данные – категория, имеющая место в разнообразных сферах человеческой жизни и деятельности¹⁶, не является исключением и сфера общественных отношений, входящих в предмет трудового права. Справедливой является точка зрения Е.Л. Никитина, А.А. Тимошенко, в соответствии с которой персональные данные работника органически включены в систему персональных данных лица¹⁷.

ТК РФ не использует и не использовал термин

отмечалось в данном законе, персональные данные относятся к категории конфиденциальной информации (ст. 11 п. 1).

⁵Об информации, информатизации и защите информации: федер. закон от 20 февраля 1995 № 24-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1995. № 8. ст. 609.

⁶Персональными данными в соответствии с данным указом понимались сведения о фактах, событиях и обстоятельствах частной жизни гражданина, позволяющие идентифицировать его личность. Необходимо отметить, что данное определение, содержащееся как в Законе № 24-ФЗ, так в названном Указе критиковалось в специальной литературе, так как исходя из него к персональным данным могли относиться только те сведения, которые собирались в целях идентификации ранее неизвестного лица, в то время как информация может собираться и об уже известном лице (Стрельников В. Персональным данным – особую защиту [Электронный ресурс] // ЭЖ-Юрист. 2013. № 2. С. 6. Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс»). Данная ошибка в настоящее время имеет место в определении персональных данных государственных служащих, повторенная в Указе Президента РФ от 30.05.2005 № 609 «Об утверждении положения о персональных данных государственного гражданского служащего Российской Федерации и ведении его личного дела». (Об утверждении Положения о персональных данных государственного гражданского служащего Российской Федерации и ведении его личного дела : указ Президента РФ от 30 мая 2005 № 609 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2005. № 23. ст. 2242.) – далее – Указ Президента № 609.

⁷Об утверждении перечня сведений конфиденциального характера: указ Президента Рос. Федерации от 6 марта 1997 № 188 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1997. № 10. ст. 1127.

⁸О ратификации Конвенции Совета Европы о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных: федер. закон от 19 декабря 2005 № 160-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2005. № 52 (1 ч.). ст. 5573 (далее – Закон № 160-ФЗ). Таким образом, Российская Федерация взяла на себя обязательства по приведению национального права в соответствие с нормами европейского законодательства в области защиты прав субъектов персональных данных.

⁹Кучеренко А.В. Этапы и тенденции нормативно-правового регулирования оборота персональных данных в Российской Федерации // Информационное право. 2009. № 4. С. 32-36. В соответствии с названной Конвенцией от 1981 г. персональные данные означают любую информацию об определенном или поддающемся определению физическом лице (субъекте данных).

¹⁰Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2006. 31 июля. № 31 (ч. 1). ст. 3448.

¹¹В свою очередь неприкосновенность частной жизни, недопустимость сбора, хранения, использования и распространения информации о частной жизни лица без его согласия отнесены к принципам правового регулирования отношений в сфере информации, информационных технологий и защиты информации (п. 7 ст. 3). В соответствии с п. 9 ст. 9 ныне действующего Закона № 149-ФЗ порядок доступа к персональным данным граждан (физических лиц) устанавливается федеральным законом о персональных данных.

¹²О персональных данных : федер. закон от 27.7.2006 № 152-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. – 2006. 31 июля. № 31 (1 ч.). ст. 3451. Правовые последствия названного федерального закона заключаются в создании правовых механизмов реализации, содержащихся в Конвенции от 1981 г. основополагающих принципов и защиты персональных данных. Принятие данного закона можно рассматривать как значительный шаг в сторону демократизации и формирования гражданского общества (Петрыкина Н.И. Указ. соч.). Названный Федеральный закон принят во исполнение нормативных положений ст. 4 вышеназванной Конвенции от 1981 г.

¹³Стрельников В. Указ. соч.

¹⁴Молодцов М.В., Головина С.Ю. Трудовое право России: учебник для вузов. М., 2003. С. 192.

¹⁵Лушников А.М. Защита персональных данных работника: сравнительно-правовой комментарий гл. 14 Трудового кодекса РФ // Трудовое право. № 9. С. 93-101; Лушников М.В., Лушников А.М. Курс трудового права. В 2 т. Т. 1. Трудовые права в системе прав человека. Индивидуальное трудовое право М., 2004. С. 873.

¹⁶Кучеренко А.В. Особенности обработки персональных данных лица в случае его смерти // Информационное право. 2011. № 2. С. 20-22.

¹⁷Никитин Е.Л., Тимошенко А.А. К вопросу о правовой природе персональных данных работника [

«персональная информация», который употребляют некоторые авторы¹⁸. Вместо него в ТК РФ, как уже указывалось, регламентировалось понятие «персональные данные работника». Согласно ранее действующей редакции ст.85 ТК РФ под *персональными данными* работника понималась информация, необходимая работодателю в связи с трудовыми отношениями и касающаяся конкретного работника. При этом законодатель не устанавливал перечня таких сведений¹⁹, что представляло относительную свободу работодателю при определении ее границ²⁰. Однако во исполнение ратифицированной Российской Федерацией Законом № 160-ФЗ Конвенции от 1981 г. ст. 85, содержащая определение соответствующего вида информации, как нами уже указывалось, из ТК РФ была исключена, и, следовательно, утратила юридическую силу²¹. Таким образом, в настоящее время остается открытым вопрос, что же понимать под персональными данными работника, каково их содержание и отраслевые признаки. Содержание термина «персональные данные», регламентированного в Законе № 152-ФЗ слишком широко. Кроме этого, данный закон не называет четких критериев отнесения тех или иных сведений к числу персональных данных²² работника. В то же время существовавшие ранее положения ТК

РФ также не уточняли, какая именно информация о работнике была необходима и требовалась работодателю, а соответственно, являлась персональными данными работника. Следует согласиться с мнением тех авторов, которые отмечали, что законодательное определение, существовавшее ранее в ст.5 ТК РФ представлялось неудачным, поскольку понятие, сформулированное таким образом, не выделяло сущностные признаки указанного рода информации, не определяло пределы ее возможного истребования и получения²³.

2. О признаках персональных данных работника прямо не упоминает ни ТК РФ, ни Закон № 152-ФЗ. Признаки персональных данных работника можно вывести путем логического анализа соответствующих юридических положений данных нормативных правовых актов. По нашему мнению, признаками персональных данных работника являются: **конфиденциальность (секретность)** - указанный признак находит свое отражение в ст.88 ТК РФ²⁴. Кроме того, данный признак раскрывается в ст. 7 Закона № 152-ФЗ²⁵; **документированность**²⁶ и **официальность**²⁷ - в ТК РФ названный признак подтверждают положения абз.3 ст.89 ТК РФ²⁸; абз.5 ст.89 ТК РФ²⁹. Подтверждением данного признака

²³Никитин Е.Л., Тимошенко А.А. Указ.соч.

²⁴В соответствии с названной статьей лица, получающие персональные данные работника, обязаны соблюдать режим *секретности (конфиденциальности)*.

²⁵В соответствии с указанной статьей под *конфиденциальностью* персональных данных понимается то, что операторы и иные лица, получившие доступ к персональным данным, обязаны не раскрывать третьим лицам и не распространять персональные данные без согласия субъекта персональных данных, если иное не предусмотрено федеральным законом.

²⁶Под *документированностью* персональных данных работника мы понимаем их создание путем фиксации на материальном и (или) электронном носителе, а не в сознании и памяти людей. Указание на электронный носитель имеет важное значение в связи с введением в ТК РФ главы 49.1 «Особенности регулирования труда дистанционных работников», предусматривающей возможность обмена электронными документами между некоторыми субъектами трудового права (О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации : принят Государственной Думой Рос. Федерации от 22 марта 2013 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2013. № 14. ст. 1668). См., к примеру, ст.ст. 312.1, 312.2 ТК РФ. По нашему мнению, персональные данные работника могут содержаться только на материальном носителе и (или) электронном носителе. В противном случае отсутствует необходимость в их охране и защите, поскольку визуально они нигде не будут зафиксированы и, следовательно, не будут обладать объективным, предметным характером, а просто будут представлять собой мнение о том или ином лице, клевету и т.п;

²⁷В свою очередь под *официальностью* персональных данных работника нами понимается их документированность определенным лицом, как физическим, в том числе должностным, так и юридическим (государственным органом, органом местного самоуправления), в связи с тем, что персональные данные работника не могут взяться ни откуда. Источником их документированности всегда является определенное лицо.

²⁸В соответствии с которым работники имеют право на свободный бесплатный *доступ* к своим персональным данным, включая право на получение *копий* любой *записи*, содержащей персональные данные работника, за исключением случаев, предусмотренных федеральным законом.

²⁹В соответствии с которым работники имеют право на *доступ* к относящимся к ним медицинским данным с помощью медицинского специалиста по их выбору.

¹⁸Дворецкий А.В. О принципах защиты персональных данных работника // Вестник Томского государственного педагогического университета. 2005. № 5. С. 114.

¹⁹Лушников А.М. Защита персональных данных работника: сравнительно-правовой комментарий гл.14 Трудового кодекса РФ. Указ.соч.

²⁰Молодцов М.В., Головина С.Ю. Указ. соч. С. 191.

²¹О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О ратификации Конвенции Совета Европы о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных» и Федерального закона «О персональных данных» : федер. закон от 07 мая 2013 № 99-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2013. № 19. ст. 2326 (далее – Закон № 99-ФЗ). Путем указанного исключения ст.85 из ТК РФ последний лишился целой правовой категории. Целесообразность данного законодательного нововведения (вернее – новоисключения) вызывает вопросы, как с точки зрения практического удобства названного подхода, так и с точки зрения законодательной (юридической) техники. По нашему мнению, нормы права, регулирующие определенную область общественных отношений, входящих в предмет той или иной отрасли права, должны находить отражение в законодательном акте соответствующей данной отрасли. Следовательно, нормы трудового права, в том числе специализированные дефинитивные, регламентирующие информационные трудовые отношения, составляющие самостоятельный предмет трудового права и (или) являющиеся элементом трудовых и (или) иных отношений, входящих в предмет трудового права, и возникающие между субъектами трудового права, должны быть закреплены именно в ТК РФ, а не Законе № 152-ФЗ. С точки зрения юридической техники рационально располагать нормативные правила поведения в одном нормативном правовом акте, источнике той или иной отрасли права, в связи с избеганием затрудняющих противоречий в правореализационной и правоприменительной деятельности и пробелов в правовом регулировании отношений, составляющих предмет трудового права. Иной подход влечет замедление создания, становления, укрепления и развития правового государства.

²²Кучеренко А.В. Этапы и тенденции нормативно-правового регулирования оборота персональных данных в Российской Федерации. Указ.соч.

являются также положения п.1 ст.1³⁰; п.8 ст.3³¹; п.10 ст.3, ст.13³²; п.7 ст.5³³; п.1 ст.8³⁴; пп.5 п.2 ст.19 Закона № 152-ФЗ³⁵. Данный признак находит свое выражение также в определении персональных данных государственного гражданского служащего, содержащегося в вышеназванном Положении о персональных данных государственного гражданского служащего Российской Федерации и ведении его личного дела, утвержденным Указом Президента РФ № 609³⁶; **достоверность** - данный признак обуславливает предыдущий признак и означает, что документированности определенным лицом подлежат только достоверные и правдивые персональные данные о конкретном физическом лице; **возможность представления другим лицам (мобильность, коммуникабельность)** - данный признак обуславливает признак конфиденциальности (секретности) и документированной официальности³⁷; **принадлежность конкретному физическому лицу (конкретному работнику, как субъекту персональных данных)** - данный признак вытекает из п.1 ст.3 Закона № 152-ФЗ³⁸. Из указанной нормы права следует, что субъектом персональных данных не может быть юридическое лицо; **объективность и субъективный характер установления**³⁹ - по нашему мнению, при

определении персональных данных работника необходимо исходить именно из их **объективного признака, объективного характера** персональных данных, а именно их принадлежности к лично-профессиональным и деловым качествам работника⁴⁰. Необходимо отметить, что при определении персональных данных работника может присутствовать субъективный признак⁴¹ в их установлении⁴²; **прямая или возможная косвенная идентификация (отождествление, определение, персонификация, идентифицируемость) с помощью персональных данных конкретного физического лица (конкретного работника, как субъекта трудового права) и, соответственно, их прямое или возможное косвенное отношение к конкретному физическому лицу (конкретному работнику, как субъекту персональных данных)** - человек, как социальное существо, будучи частью человеческого общества, не может существовать в нем, не индивидуализировавшись, обособившись, абстрагировавшись от других окружающих его людей, вступая в те или иные социальные отношения, возникающие в данном обществе. Индивид нуждается в собственной персонификации, в установлении отличий от других индивидов и неко-

³⁰В котором говорится о *поиске* персональных данных, зафиксированных на *материальном носителе* и содержащихся в *картотеках* или иных *систематизированных собраниях* персональных данных и (*или*) *доступ* к таким персональным данным.

³¹В котором говорится об уничтожении *материальных носителей* персональных данных.

³²В которых говорится об *информационной системе персональных данных*, представляющей собой совокупность содержащихся в *базах данных* персональных данных. Иными словами о содержании персональных данных в *базах данных*.

³³В соответствии с которым хранение персональных данных должно осуществляться в *форме*, позволяющей определить субъекта персональных данных.

³⁴В котором говорится об общедоступных источниках персональных данных (о *справочниках, адресных книгах* как формах выражения общедоступных источников персональных данных).

³⁵В котором говорится об учете *машинных носителей* персональных данных.

³⁶В нем указывается, что под персональными данными гражданского служащего понимаются сведения о фактах, событиях и обстоятельствах жизни гражданского служащего, позволяющие идентифицировать его личность и содержащиеся в *личном деле* гражданского служащего либо *подлежащие включению в его личное дело* в соответствии с настоящим Положением (ст.2).

³⁷Справедлива позиция А.В. Дворецкого о том, что любой человек, являясь частью социума, не может быть единственным и безусловным обладателем информации о самом себе. Жизнедеятельность человека предполагает представление информации о себе другим членам общества (Дворецкий А.В. Указ. соч. С. 3). Информация персонального характера является связующей нитью человека с другими представителями и институтами общества в процессе реализации им своих прав и свобод.

³⁸В соответствии с названным пунктом персональные данные представляют собой любую информацию, относящуюся к прямо или косвенно определенному, или определяемому *физическому лицу (субъекту персональных данных)*.

³⁹Признак субъективного характера установления не следует путать с признаком официальности. В последнем случае речь идет о первоначальном создании конкретных персональных данных конкретного субъекта персональных

данных, а не об их закреплении в общем виде в документах принимаемых государственными органами и работодателем.

⁴⁰Ранее в ст.85 ТК РФ при определении персональных данных работника прямо упоминалось о необходимости информации работодателю. Иными словами, в определении персональных данных содержался *субъективный признак (необходимость работодателю)*. По мнению некоторых авторов, категория «персональные данные» в значительной степени носит *субъективный характер*, и физическое лицо вправе самостоятельно относить к их числу те или иные сведения, и устанавливать соответствующий режим, предполагающий защиту со стороны государства (Кучеренко А.В. Этапы и тенденции нормативно-правового регулирования оборота персональных данных в Российской Федерации // Информационное право. 2009. № 4. С. 32-36). Это подтверждается открытостью перечня персональных данных, установленного Законом № 152. По нашему мнению, данный подход **не относится и не может быть отнесен** к персональным данным работника, так как персональными данными работника является не любая информация, и соответственно, не к любой информации работник может установить соответствующий режим защиты как со стороны государства, так и со стороны работодателя.

⁴¹В широком или узком смысле.

⁴²Указанный субъективный признак в *узком смысле* проявляется при установлении работодателем перечня персональных данных работника в локальных актах, трудовом договоре. При этом, по нашему мнению, данный субъективный признак персональных данных работника не может прикрывать собой их *объективности*, а именно их необходимости для непосредственного осуществления работником трудовой деятельности, связанности с выполнением конкретной трудовой функции и трудовыми обязанностями работника. Связанность персональных данных работника, указанных в названных документах работодателя, со спецификой деятельности работодателя и будущей или настоящей трудовой функцией работника необходима для того, чтобы избежать ряд негативных последствий и не допустить желание работодателя связать с трудовыми отношениями какую угодно информацию о работнике. Однако, если рассматривать субъективный признак в *широком смысле*, как проявление деятельности компетентных органов законодательной и исполнительной власти по субъективной формализации государственной воли в правовые акты, то субъективный признак персональных данных работника является их неотъемлемым признаком.

торой обособленности личности⁴³. Не является исключением и отношения, возникающие в сфере труда, где человек приобретает статус претендента на выполнение той или иной трудовой функции, работника или бывшего работника. Говоря о признаке прямой идентификации или возможности косвенной идентификации конкретного физического лица необходимо отметить, что данный признак также закреплен в определении персональных данных, содержащемся в ст.3 Закона № 152-ФЗ⁴⁴. Из данного определения следует, что персональными данными является информация, относящаяся: к прямо или косвенно *определенному* физическому лицу; к прямо или косвенно *определяемому* физическому лицу⁴⁵. По нашему мнению, вышеназванная индивидуализация осуществляется с помощью информации⁴⁶. Но не любой информации, а с помощью персональных данных⁴⁷. Необходимо отметить, что ни один правовой акт не говорит о том, что собой представляют прямые и косвенные персональные данные, и, соответственно, о прямом или косвенном определении (идентификации, персонификации) с их помощью конкретного физического лица, а также об их прямом или косвенном отношении к конкретному физическому лицу. По нашему мнению, к *прямым* персональным данным человека, как гражданина Российской Федерации

относятся данные, которые должны иметься у любого гражданина Российской Федерации, к примеру, данные, содержащиеся в паспорте⁴⁸ или ином документе, удостоверяющем личность (свидетельство о рождении (для лиц, не достигших 14-летнего возраста)⁴⁹, временное удостоверение личности гражданина РФ⁵⁰. Следовательно, с их помощью возможна именно *прямая* идентификация (персонификация) конкретного физического лица. Все иные персональные данные относятся к числу *косвенных*. Следовательно, можно говорить именно о *возможности* не прямой, а *косвенной идентификации*⁵¹. Таким образом, по нашему мнению, определенное или определяемое конкретное физическое лицо устанавливается прямо или косвенно с помощью, соответственно, прямых или косвенных персональных данных, с помощью информации, о которой как раз и говорится в определении персональных данных, указанном в Законе № 152-ФЗ. Таким образом, из содержащегося в ст.3 Закона № 152-ФЗ определения персональных данных следует, что персональными данными является прямая или косвенная информация, относящаяся: к прямо или косвенно уже определенному с помощью нее (уже известному ранее) конкретному физическому лицу; к прямо или косвенно еще определяемому с помощью нее в данный момент времени (еще не известному ранее) конкретному физическому лицу. Кроме этого, возникают следующие вопросы: можно ли прямо или косвенно определить в настоящий период времени уже известное для конкретного

⁴³По обоснованному мнению, ряда ученых, персонификация личности представляет собой необходимый и исходный элемент ее социализации в государстве, является важнейшей предпосылкой для включения личности в социальные контакты и создает юридическую платформу для реализации ее право- и дееспособности (Петрыкина Н.И. Указ. соч.).

⁴⁴При этом из определения персональных данных, содержащегося в Законе № 152-ФЗ, формально не понятно, что относится к прямому или косвенному определению субъекта персональных данных? Позволяет ли фамилия, имя, отчество определить того или иного субъекта персональных данных прямо или косвенно? Если да, то, по какому критерию это разрешается?

⁴⁵При этом указанное определение персональных данных не дает ответа на вопрос, с помощью кого и чего в современном правовом российском государстве достоверно устанавливается прямо или косвенно определенное, или определяемое конкретное физическое лицо. С помощью персональных данных? С помощью экстрасенсорных способностей? С помощью устного диалога с иным физическим лицом? Необходимо отметить, что прямое или косвенное установление конкретного физического лица возможно при устном разговоре, диалоге с иным субъектом. Однако данный диалог и его результат, по своему существу, не являются персональными данными конкретного физического лица в силу вышеназванных признаков. Более того, возникают сомнения относительно абсолютной правдивости устного диалога. При устном разговоре правовая персонификация конкретного физического лица невозможна.

⁴⁶Как отмечают некоторые авторы, персональные данные представляют собой средство *идентификации* конкретного человека, т.е. выделяют его из множества на основе комплекса достоверно установленных идентификационных признаков (Бугель Н.В., Никулин А.В. Защита персональных данных как объект организационно-правового регулирования // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2012. № 2. С. 231).

⁴⁷Персональные данные есть необходимый элемент социализации индивида. Они представляют собой его своеобразную визитную карточку в обществе и являются юридической основой для реализации его право- и дееспособности (Просвирин Ю.Г. Защита персональных данных // Вестник ВГУ. Серия Право. 2008. № 2. С. 181).

⁴⁸Об утверждении Положения о паспорте гражданина Российской Федерации, образца бланка и описания паспорта гражданина Российской Федерации : постановление Правительства РФ от 08 июля 1997 № 828 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1997. № 28. ст. 3444. В соответствии с данным постановлением паспорт гражданина Российской Федерации является основным документом, удостоверяющим личность гражданина Российской Федерации на территории Российской Федерации. Паспорт обязаны иметь все граждане Российской Федерации, достигшие 14-летнего возраста и проживающие на территории Российской Федерации (п.1); Об основном документе, удостоверяющем личность гражданина Российской Федерации на территории Российской Федерации : указ Президента РФ от 13 марта 1997 № 232 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1997. № 11. ст. 1301.

⁴⁹Об утверждении форм бланков свидетельств о государственной регистрации актов гражданского состояния : приказ Минюста России от 25 июня 2014 № 142 // Российская газета. 2014. № 157.

⁵⁰Об утверждении Административного регламента Федеральной миграционной службы по предоставлению государственной услуги по выдаче и замене паспорта гражданина Российской Федерации, удостоверяющего личность гражданина Российской Федерации на территории Российской Федерации : Приказ ФМС России от 30 ноября 2012 № 391 // Российская газета. 2013. № 122.

⁵¹Соответственно, признак возможной косвенной идентификации (персонификации) с их помощью конкретного физического лица позволяет охватить случаи, когда информация не включает имя лица, однако, учитывая определенный способ ее организации, можно при желании установить и имя субъекта информации. Например, информация, включающая в себя наименование и место окончания высшего учебного учреждения, название специальности, квалификации, стаж работы, настоящее место работы в совокупности дает возможность косвенным путем идентифицировать конкретного работника. Таким образом, можно говорить о *прямой идентификации* и *возможности косвенной идентификации*.

субъекта на данный период времени физическое лицо; можно ли прямо или косвенно не определить неизвестное физическое лицо? Ни один правовой акт ответа на них не дает⁵². Определенное физическое лицо уже известно и было определено конкретным субъектом ранее будучи ранее еще не известным с помощью как раз прямых или косвенных персональных данных, а неизвестное лицо, как раз и определяется конкретным субъектом на основании также прямых или косвенных персональных данных. Относительно уже определенного ранее

⁵² Указанные вопросы, по нашему мнению, являются изначально неправильными в силу того, что определить (идентифицировать, персонифицировать) уже известное для конкретного субъекта физическое лицо априори ни прямо ни косвенно невозможно, а вот установить принадлежность (отношение) соответствующих персональных данных именно указанному физическому лицу, вполне вероятно. В данном случае прямые и косвенные персональные данные характеризуют именно принадлежность их конкретному физическому лицу, а не его определенность (идентификацию, персонификацию). Таким образом, персональные данные не являются предметом определения (идентификации, персонификации) в данный период времени известного для конкретного субъекта физического лица, ибо могут быть им только в отношении неизвестного в данный период времени для конкретного субъекта физического лица. По нашему мнению, прямо или косвенно можно определить неизвестное для конкретного субъекта в данный период времени физическое лицо. Однако многие могут сказать, что физическое лицо может быть определено, известно для конкретного субъекта внешне. Однако внешняя известность не означает достоверную определенность указанного физического лица. Более того, сама визуальная не фиксированная внешность не является персональными данными физического лица, в отличие, к примеру, от фото на паспорте. Таким образом, внешняя известность не означает определенность указанного физического лица для конкретного субъекта, следовательно, внешняя известность не означает известность с правовой точки зрения конкретного физического лица. С юридической точки зрения данное физическое лицо является неизвестным для конкретного субъекта.

физического лица необходимо отметить, что в данном случае не возникает вопрос о способе (прямым или косвенным) его определении. В данном случае на первый план выходит принадлежность персональных данных, их природа как прямых или косвенных, а не способ определения с их помощью конкретного физического лица. В свою очередь для определения неизвестного ранее физического лица (субъекта персональных данных) на первый план выходит именно способ определения (прямой или косвенный) данного физического лица, а не природа самих персональных данных.

3. С учетом изложенного, по нашему мнению, **персональные данные работника** можно определить, как любую зафиксированную на материальном носителе компетентным или уполномоченным органом или лицом прямую или косвенную конфиденциальную достоверную информацию, относящуюся к прямо или косвенно уже определенному с помощью нее для конкретного субъекта или соответственно, к прямо или косвенному определяемому с помощью нее в данный момент времени для конкретного субъекта конкретному работнику и объективно характеризующую его с лично-деловой и профессиональной (трудовой, рабочей) стороны в зависимости от выполняемой работником трудовой функции и специфики деятельности работодателя, за исключением случаев, прямо указанных в законе.

Из вышеизложенного следует, что внесение указанных дополнений и изменений в российское трудовое законодательство, постепенно повысит эффективность норм, регламентирующих правовую охрану и защиту персональных данных работника в сфере труда■

Список литературы

1. Богатыренко З.С. Новейшие тенденции защиты персональных данных работника в Российском трудовом праве [Электронный ресурс] // Трудовое право. 2006. № 10. Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».
2. Бугель Н.В., Никулин А.В. Защита персональных данных как объект организационно-правового регулирования // Вестник Санкт-Петербургского университета МВД России. 2012. № 2. С. 230-233.
3. Дворецкий А.В. О принципах защиты персональных данных работника // Вестник Томского государственного педагогического университета. 2005. № 5. С. 113-115..
4. Истратова А.Г. Административно-правовая основа обработки персональных данных в трудовых отношениях [Электронный ресурс] // Административное право и процесс. 2012. № 9. Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».
5. Кучеренко А.В. Особенности обработки персональных данных лица в случае его смерти // Информационное право. 2011. № 2. С. 20-22.
6. Кучеренко А.В. Этапы и тенденции нормативно-правового регулирования оборота персональных данных в Российской Федерации // Информационное право. 2009. № 4. С. 32-36.
7. Лушников А.М. Защита персональных работника: сравнительно-правовой комментарий гл.14 Трудового кодекса РФ // Трудовое право. № 9. С. 93-101.
8. Лушникова, М.В., Лушников, А.М. Курс трудового права: Учебник. В 2 т. Т. 1. Сущность трудового права и история его развития. Трудовые права в системе прав человека. Общая часть. – М. – 2009. – 879 с.
9. Никитин Е.Л., Тимошенко А.А. К вопросу о правовой природе персональных данных работника [Электронный ресурс] // Журнал российского права. 2006. № 7. Доступ из справ.-правовой системы «КонсультантПлюс».
10. Об информации, информатизации и защите информации: федер. закон от 20 февраля 1995 № 24-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1995. № 8. ст. 609.
11. Об информации, информационных технологиях и о защите информации: федер. закон от 27.07.2006 № 149-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2006. 31 июля. № 31 (ч.1). ст. 3448.
12. Об основном документе, удостоверяющем личность гражданина Российской Федерации на территории Российской Федерации : указ Президента РФ от 13 марта 1997 № 232 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1997. № 11. ст. 1301.
13. Об утверждении Административного регламента Федеральной миграционной службы по предоставлению государственной услуги по выдаче и замене паспорта гражданина Российской Федерации, удостоверяющего личность гражданина Российской Федерации на территории Российской Федерации : Приказ ФМС России от 30 ноября 2012 № 391 // Российская газета. 2013. № 122.
14. Об утверждении Положения о паспорте гражданина Российской Федерации, образца бланка и описания паспорта гражданина Российской Федерации : постановление Правительства РФ от 08 июля 1997 № 828 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1997. № 28. ст. 3444.
15. Об утверждении Положения о персональных данных государственного гражданского служащего Российской Федерации и ведении его личного дела : указ Президента РФ от 30 мая 2005 № 609 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2005. № 23. ст. 2242.
16. Об утверждении Перечня сведений конфиденциального характера: указ Президента Рос. Федерации от 6 марта 1997 № 188 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 1997. № 10. ст. 1127.
17. Об утверждении форм бланков свидетельств о государственной регистрации актов гражданского состояния : приказ Минюста России от 25 июня 2014 № 142 // Российская газета. 2014. № 157.
18. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации : принят Государственной Думой Рос. Федерации от 22 марта 2013 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2013. № 14. ст. 1668.
19. О внесении изменений в отдельные законодательные акты Российской Федерации в связи с принятием Федерального закона «О ратификации Конвенции Совета Европы о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных» и Федерального закона «О персональных данных» : федер. закон от 07 мая 2013 № 99-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2013. № 19. ст. 2326.
20. О персональных данных : федер. закон от 27.7.2006 № 152-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2006. 31 июля. № 31 (1 ч.). ст. 3451.
21. Молодцов М.В., Головина С.Ю. Трудовое право России: учебник для вузов. М., 2003. 640 с.
22. О ратификации Конвенции Совета Европы о защите физических лиц при автоматизированной обработке персональных данных: федер. закон от 19 декабря 2005 № 160-ФЗ // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2005. № 52 (1 ч.). ст. 5573.
23. Петрыкина Н.И. Правовое регулирование оборота персональных данных. Теория и практика. М.: Статут, 2011. 134 с.
24. Стрельников В. Персональным данным – особую защиту [Электронный ресурс] // ЭЖ-Юрист. 2013. № 2. С. 6. Доступ из справ.- правовой системы «КонсультантПлюс».
25. Трудовой кодекс Российской Федерации : принят Государственной Думой Рос. Федерации от 21 декабря 2001 // Собр. законодательства Рос. Федерации. 2002. № 1 (ч. 1). ст. 3.
26. Просвирин Ю.Г. Защита персональных данных // Вестник ВГУ. Серия Право. 2008. № 2. С. 174-188.

ЭЛЕКТРОННЫЕ ДЕНЕЖНЫЕ СРЕДСТВА КАК ПРЕДМЕТ ВЫМОГАТЕЛЬСТВА ПО ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВУ РФ

Овсяков Дмитрий Алексеевич

преподаватель

Московский гуманитарно-экономический институт

(Кировский филиал)

Аннотация. В статье автором произведен анализ правового статуса электронных денежных средств. Произведена оценка возможности признания таких предметов в качестве предмета вымогательства по законодательству Российской Федерации.

Ключевые слова: преступления против собственности; вымогательство; электронные денежные средства; предмет преступления; интернет.

Для того чтобы определить возможность признания электронных денежных средств в качестве предмета вымогательства нам потребуется определиться с понятийным аппаратом и изучить правовой статус таких средств с точки зрения гражданского права. Электронные деньги – это платёжное средство, существующее исключительно в электронном виде, то есть в виде записей в специализированных электронных системах[4]. В рамках современного законодательства РФ электронные деньги регулируются Федеральным законом от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 29.12.2014) "О национальной платёжной системе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015). В статье 3 указанного ФЗ закреплено законодательное понятие электронных денежных средств – это денежные средства, которые предварительно предоставлены одним лицом (лицом, предоставившим денежные средства) другому лицу, учитывающему информацию о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета (обязанному лицу), для исполнения денежных обязательств лица, предоставившего денежные средства, перед третьими лицами и в отношении которых лицо, предоставившее денежные средства, имеет право передавать распоряжения исключительно с использованием электронных средств платежа. При этом не являются электронными денежными средствами денежные средства, полученные организациями, осуществляющими профессиональную деятельность на рынке ценных бумаг, клиринговую деятельность и (или) деятельность по управлению инвестиционными фондами, паевыми инвестиционными фондами и негосударственными пенсионными фондами и осуществляющими учёт информации

о размере предоставленных денежных средств без открытия банковского счета в соответствии с законодательством, регулирующим деятельность указанных организаций.

Несмотря на внешнее сходство, существующий правовой режим не позволяет приравнять безналичные и электронные денежные средства. "Положение о правилах осуществления перевода денежных средств" (утв. Банком России 19.06.2012 N 383-П) (ред. от 06.11.2015) (Зарегистрировано в Минюсте России 22.06.2012 N 24667) [1] признает расчеты в форме перевода электронных денежных средств одной из форм безналичных расчетов. Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 29.12.2014) "О национальной платёжной системе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015) к электронному средству платежа средство и (или) способ, позволяющие клиенту оператора по переводу денежных средств составлять, удостоверять и передавать распоряжения в целях осуществления перевода денежных средств в рамках применяемых форм безналичных расчетов с использованием информационно-коммуникационных технологий, электронных носителей информации, в том числе платёжных карт, а также иных технических устройств. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 07.07.2015 N 32 "О судебной практике по делам о легализации (отмывании) денежных средств или иного имущества, приобретенных преступным путем, и о приобретении или сбыте имущества, заведомо добытого преступным путем" [8] под денежными средствами признает наличные денежные средства в валюте Российской Федерации или в иностранной валюте, а также безналичные и электронные денежные средства, разделяя эти понятия.

Таким образом, электронная валюта, не являясь безналичным денежным средством, является формой безналичных расчетов. Вопрос о правовой природе ЭДС относится не столько к вопросу о наличных или безналичных деньгах, сколько о наличных и безналичных расчетах[3]. В отличие от безналичных денежных средств, оператору электронных денежных средств запрещено увеличивать остаток электронных денежных средств, на-

числять на него проценты. Даже идентификация пользователя электронных денежных средств при обороте небольших сумм, не является обязательной. Так, при условии, что остаток электронных денежных средств физического лица в любой момент не превышает 15 тысяч рублей, а общая сумма переводимых электронных денежных средств не превышает 40 тысяч рублей в течение календарного месяца, оператор электронных денежных средств может не проводить идентификацию клиента. Оператором электронных денежных средств является [10] кредитная организация, в том числе небанковская кредитная организация, имеющая право на осуществление переводов денежных средств без открытия банковских счетов и связанных с ними иных банковских операций, предусмотренная пунктом 1 части третьей статьи 1 Федерального закона "О банках и банковской деятельности".

А.Я. Курбатов не относит электронные деньги ("виртуальные денежные единицы") к деньгам [6]. Он обосновывает свое мнение следующими аргументами: каждый эмитент использует собственные виртуальные денежные единицы; обращение электронных денег ограничено рамками платежной системы, тогда как деньгами можно погасить любое денежное обязательство; виртуальные денежные единицы являются предоплаченными финансовыми продуктами, т.е. их создание в свою

очередь само требует обеспечения (при их вводе в электронную платежную систему требуется уплата денег); расчеты электронными деньгами могут носить обезличенный (анонимный) характер, т.е. получатель не всегда может идентифицировать плательщика (если плательщик не проходил процедуру идентификации личности), тогда как при безналичных расчетах идентификация личности плательщика необходима.

Электронное платежное средство не является денежным средством в том смысле, как их определяет действующее гражданское законодательство (ст. 140 ГК РФ). В соответствии с указанной статьей деньги (валюта) - это рубль, являющийся законным платежным средством, обязательным к приему по нарицательной стоимости на всей территории Российской Федерации. Электронное платежное средство рублем не признается, для каждой системы принято собственное название (титulusный знак, электронные деньги и т.д.) [7].

Таким образом, электронные деньги - это право требования владельца электронных денег к их эмитенту (оператору по переводу электронных денег) об их погашении (обмене на наличные или безналичные деньги) [5]. С точки зрения уголовного права с учетом обязательственно-правовой природы электронной валюты, она может быть признана предметом вымогательства как «право на имущество»■

Список литературы

1. "Положение о правилах осуществления перевода денежных средств" (утв. Банком России 19.06.2012 N 383-П) (ред. от 06.11.2015) (Зарегистрировано в Минюсте России 22.06.2012 N 24667)
2. Балкаров А. Реальный оборот виртуальных денег // ЭЖ-Юрист. 2012. N 38. С. 6.
3. Виды и классификация электронных денег [Электронный ресурс]. URL: http://dic.academic.ru/dic.nsf/ruwiki/840224/виды_и_классификация_электронных_денег (дата обращения 28.03.2016)
4. Коростелев М.А. Оборот электронных денежных средств: гражданско-правовые вопросы // Журнал российского права. 2013. N 12. С. 130 - 135.
5. Курбатов, А. Я. Правовое регулирование электронных платежных систем по законодательству Российской Федерации / А. Я. Курбатов // «Хозяйство и право». – 2007. - № 9. – С. 68-84.
6. Олиндер Н.В. Криминалистическая характеристика электронных платежных средств и систем // Lex russica. 2015. N 10. С. 128 - 138.
7. Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 17.12.2015 N 56 "О судебной практике по делам о вымогательстве (статья 163 Уголовного кодекса Российской Федерации)"
8. Федеральный закон от 27.06.2011 N 161-ФЗ (ред. от 29.12.2014) "О национальной платежной системе" (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.03.2015)

ОСОБЕННОСТИ ПРИОБРЕТЕНИЯ НАСЛЕДСТВА В РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Шмидт Анна Валерьевна

магистрант кафедры гражданского и семейного права
Саратовская государственная юридическая академия

Аннотация. В статье рассматривается существующий порядок приобретения наследства, а также проводится анализ установленных законом норм. С учетом характерных для принятия наследства особенностей, предложена формулировка самого понятия принятие наследства.

Ключевые слова: наследование, приобретение наследства, право на принятие наследства, способы принятия наследства, наследуемое имущество, наследственное право.

Гражданским кодексом Российской Федерации (далее - ГК), в частности ст. 1152 установлено, что для того, чтобы приобрести наследство наследник обязан его принять, не требует принятия только выморочное имущество (ст. 1151 ГК РФ)¹. Для этого необходимо осуществить следующие действия:

- ясно и однозначно изъявить волю на то, что приобретет наследство (и в части вещей, и в части прав, и в части обязанностей);
- принять наследство одним из двух способов, предусмотренных статьей 1153 ГК РФ;
- принять наследство в сроки, установленные законом (ст. 1154 и 1155 ГК РФ).

Таким образом, под принятием наследства необходимо понимать односторонние действия лица, призванного к наследованию, выражающие его волю приобрести наследство. Исходя из этого принятие наследства можно охарактеризовать как волевой и осознанный акт дееспособного наследника (как по завещанию, так и по закону), в результате которого он замещает наследодателя во всей совокупности прав и обязанностей, других имущественных состояний, участником которых был при жизни наследодатель.

Интересным моментом в данном случае является именно способ перехода наследуемого имущества к наследникам. Так, во многих правовых системах континентальной Европы (Франция, Швейцария, Бельгия, Италия, Испания, Германия) наследники непосредственно приобретают наследство в момент его открытия (независимо от времени его фактического принятия)². Напротив, в Англии и США

имущество наследодателя сначала переходит на праве доверительной собственности к так называемому «личному представителю» умершего, который передает наследникам лишь часть, оставшуюся после расчетов с кредиторами³.

Таким образом, в странах англо-американского права предусмотрен особый порядок перехода наследственного имущества, центральной фигурой которого является «личный представитель» наследодателя. Если он назначен в завещании, то именуется исполнителем завещания (executor), в остальных случаях – администратором (administrator). Администратором может выступать и наследник. Полномочия «личного представителя» возникают с момента утверждения его судом. К нему переходит все наследственное имущество, которым он управляет как доверительный собственник. Очищенное от долгов имущество наследодателя «личный представитель» передает наследникам по завещанию или наследникам по закону с учетом причитающейся каждому из них доли.

Переход имущества же к наследникам в Российской Федерации осуществляется несколько иначе. Согласно п. 1 ст. 1110 ГК РФ при наследовании имущество умершего переходит к другим лицам в порядке универсального правопреемства, то есть в неизменном виде как единое целое и в один и тот же момент. Этот главный принцип означает, что к наследникам в составе наследственной массы переходит имущество наследодателя и долги, его обременяющие⁴.

Однако, для того, чтобы принять наследство, наследник должен иметь на это право. В связи с тем, что в российском законодательстве нет четкого определения права на принятие наследства, существует множество точек зрения различных ученых-правоведов, анализ которых позволит выделить основные признаки, характеризующие право на принятие наследства.

Так, проф. С.С. Алексеев рассматривает право на реальная деятельность. – 2-е изд. // М.: ВолтерсКлувер, 2005. – 178 с.

³См.: Гражданское и торговое право капиталистических государств: учебник. – Ч. 2 под ред. Р.Л. Нарышкиной // М.: Международные отношения, 1984. – 301 с., с. 279-296.

⁴Коробейникова Т.С. Некоторые аспекты охраны наследственного имущества // Власть и управление на Востоке России. – 2007. – №1 (38). – С. 135-139.

¹Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 № 146-ФЗ (ред. от 05.05.2014) // СЗРФ, 03.12.2001, № 49, ст. 4552; 2014. № 19. Ст. 2329.

²См.: Медведев И.Г. Международное частное право и нота-

принятие наследства как важнейшее правообразовательное правомочие, представляющее собой промежуточную стадию в процессе становления (образования) субъективного права⁵.

Проф. В.И. Серебровский признает право на принятие наследства субъективным гражданским правом наследника, которому, однако, не противостоит какая-либо определенная обязанность⁶.

Однако, господствующим в юридической литературе на сегодняшний день является мнение по данному вопросу, изложенное Б.С. Антимоновым, К.А. Граве, а так же Ю.К. Толстым и О.С. Иоффе: «Наследник, который еще не принял наследство, но уже был призван к наследованию, имеет право либо принять наследство, либо отказаться от него»⁷.

В связи с этим, можно выделить следующие особенности, характеризующие право на принятие наследства:

1. Как было отмечено ранее, право на принятие наследства - субъективное право. Именно поэтому, как всякое субъективное право, оно означает лишь возможность, а не обязанность. Для реализации этой возможности необходимо наличие воли наследника на принятие наследства.

2. Это право абсолютно.

3. Принятие наследства носит срочный характер. В соответствии с п. 1 ст. 1154 ГК общий срок для решения наследником этого вопроса - шесть месяцев со дня открытия наследства.

4. Принятие наследства одним или несколькими наследниками не означает принятие наследства остальными наследниками (п. 3 ст. 1152 ГК).

5. Принятие наследником части наследства означает принятие всего причитающегося ему наследства, в чем бы оно не заключалось и где бы оно ни находилось (абз. 1 п. 2 ст. 1152 ГК).

6. При возникновении ситуации, когда происходит призвание наследника к наследованию одновременно по нескольким основаниям, наследник имеет право принять наследство по одному из этих оснований, по нескольким из них или по всем основаниям (абз. 2 п. 2 ст. 1152 ГК).

Как отмечают Т.И. Зайцева и П.В. Крашенинников, данный пункт статьи 1152 Гражданского кодекса Российской Федерации вызывает неоднозначное толкование. Объясняется их точка зрения тем, что: «само по себе понятие множественности оснований наследования противоречит ст. 1111 ГК РФ, которой установлено только два основания наследования: по завещанию и по закону. Данный перечень является исчерпывающим, никаких иных оснований наследования не существует»⁸.

⁵См.: Алексеев С.С. Односторонние сделки в механизме гражданско-правового регулирования // Антология уральской цивилистики, 1925-1989: Сб. статей. – М.: Статут, 2001. – 431 с. – С. 65-66.

⁶См.: Серебровский В.И. Очерки советского наследственного права. – М.: Академия наук СССР, 1953. – 160 с. – С. 48.

⁷Антимонов Б.С., Граве К.А. Советское наследственное право. – М.: Госюриздат, 1955. – 210 с. – С. 57.

⁸Зайцева Т. И., Крашенинников П. В. Наследственное право. Комментарий законодательства и практика его применения. – М.: Статут, 2009. – 557 с. – С. 79- 85.

Например, по действующему законодательству не допускается наследование путём заключения договора; не может быть учтено при оформлении наследственных прав намерение наследодателя передать наследнику имущество, если последний документ не может быть признан завещанием, и т.п. Нечеткая формулировка статьи на практике привела к неправильному пониманию принципа принятия наследства и отказа от наследства. Так, достаточно часто встречаются ситуации, при которых наследник, имеющий право на обязательную долю в наследстве, изъявляет нотариусу желание отказаться от наследования по закону на имущество, оставшееся незавещанным, но при этом принять наследство в порядке ст. 1149 ГК и, таким образом, получить в качестве обязательной доли часть завещанного имущества, полагая, что наследование по закону и наследование обязательной доли - разные основания наследования. Эта ситуация возникает в случаях, когда незавещанным остается имущество, не представляющее особой ценности, неликвидное и т.п. Согласившись с фактом существования множественности (более двух) оснований наследования, следует признать правомерность изложенной позиции. Однако с этим невозможно согласиться хотя бы потому, что предложенный порядок оформления наследственных прав противоречил бы, в том числе, ст. 1149 ГК, согласно которой право на обязательную долю в наследстве удовлетворяется в первую очередь из оставшейся незавещанной части наследственного имущества.

7. Существование императивного запрета на принятие наследства под условием или с оговорками (абз. 3 п. 2 ст. 1152 ГК).

Наличие условий или оговорок влечет недействительность (ничтожность), поэтому такое принятие наследства не влечет его приобретения, а выданное на основании этого заявления свидетельство о праве на наследство является недействительным.

8. Одинаковыми считаются и способы выражения согласия на принятие наследства, независимо от того, осуществляется ли наследование по завещанию или по закону.

9. Лицо, подавшее заявление о принятии наследства, не обязано подавать заявление с просьбой выдать ему свидетельство о праве на наследство (абз. 1 п. 1 ст. 1153 ГК). Интересным видится и тот факт, что законодателем предлагается вернуться к ранее существовавшей формулировке свидетельства о праве наследования⁹. Однако, целесообразность такого подхода не совсем понятна.

10. Поскольку необходимо выражение согласия только наследника, принятие наследства является односторонней сделкой, результатом которой является приобретение права собственности в отно-

⁹Проект Федерального закона N 801269-6 «О внесении изменений в части первую, вторую и третью Гражданского кодекса Российской Федерации, а также в отдельные законодательные акты Российской Федерации» (ред., внесенная в ГД ФС РФ, текст по состоянию на 26.05.2015) // СПС «Консультант Плюс»

шении того или иного имущества наследодателя. Таким образом, совершившее данную сделку лицо будет обладать тремя правомочиями собственника: владением, пользованием и распоряжением, полученной наследственной массой.

11. Обратная сила принятия наследства. Принятое наследство признается принадлежащим наследнику со дня открытия наследства независимо от времени его фактического принятия, а также независимо от момента государственной регистрации прав наследника на наследственное имущество (п. 4 ст. 1152 ГК)¹⁰.

Анализируя вышеизложенное, необходимо сделать вывод, что принятие наследства является субъективным гражданским правом наследника, характеризующееся рядом отличительных черт, некоторые из которых до настоящего времени остаются дискуссионными.

Так, формулировка закона о принятии или неприятии наследства однозначно не может быть признана корректной. Уже само по себе введенное

¹⁰Маковский А.Л. Как лучше гарантировать наследование. Нормы наследственного права в проекте части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации // Законодательство и экономика. – 1997. – №3-4. – С. 38.

ею понятие множественности оснований наследования противоречит ст. 1111 ГК, которой установлено только два основания наследования: по завещанию и по закону. Нечеткая формулировка статьи на практике привела к неправильному пониманию принципа принятия наследства.

К тому же, необходимо четко и точно определить само понятие принятия наследства, закрепив его в законодательстве. Можно предположить, что именно этот шаг позволит избежать ряд возникающих по этому поводу проблем. Видится возможным определить принятие наследства как волевой и осознанный акт наследника по завещанию или по закону, в результате которого наследник замещает наследодателя во всех совокупностях прав и обязанностей, других имущественных состояний, участником которых при его жизни был наследодатель. В случае же, когда наследник не обладает полной дееспособностью, то, в связи с тем, что принятие наследства является сделкой, то за такого наследника совершает акт принятия наследства назначенный ему опекун (попечитель).

Думается, что перечисленные проблемы можно устранить только внесением уточнений в ГК■

Список литературы

1. Гражданский кодекс Российской Федерации (часть третья) от 26 ноября 2001 № 146-ФЗ (ред. от 05.05.2014) // СЗ РФ, 03.12.2001, № 49, ст. 4552; 2014. № 19. Ст. 2329.
2. Комментарий к Гражданскому кодексу Российской Федерации, части третьей (постатейный) / Под ред. Абовой Т.Е., Богуславского М.М., Светланова А.Г. - М. Юрайт. 2004. – 736 с.
3. Гражданское и торговое право капиталистических государств: учебник. – Ч. 2 под ред. Р.Л. Нарышкиной // М.: Международные отношения, 1984. – 301 с.
4. Медведев И.Г. Международное частное право и нотариальная деятельность. – 2-е изд. // М.: ВолтерсКлувер, 2005. – 178 с.
5. Коробейникова Т.С. Некоторые аспекты охраны наследственного имущества // Власть и управление на Востоке России. – 2007. – № 1 (38). – С. 135- 139.
6. Алексеев С.С. Односторонние сделки в механизме гражданско-правового регулирования // Антология уральской цивилистики, 1925-1989: Сб. статей. – М.: Статут, 2001. – 431 с. – С. 65-66.
7. Серебровский В.И. Очерки советского наследственного права. – М.: Академия наук СССР, 1953. – 160 с.
8. Антимонов Б.С., Граве К.А. Советское наследственное право. – М.: Госюриздат, 1955. – 210 с.
9. Зайцева Т. И., Крашенинников П. В. Наследственное право. Комментарий законодательства и практика его применения. – М.: Статут, 2009. – 557 с.
10. Маковский А.Л. Как лучше гарантировать наследование. Нормы наследственного права в проекте части третьей Гражданского кодекса Российской Федерации // Законодательство и экономика. – 1997. – № 3-4. – С. 37-38.

ПРОТИВОДЕЙСТВИЕ ПРЕСТУПНОСТИ И ОБЕСПЕЧЕНИЕ ПРАВОПОРЯДКА ПРИ ВЗАИМОДЕЙСТВИИ УГОЛОВНО-ИСПОЛНИТЕЛЬНОЙ СИСТЕМЫ С ПРАВООХРАНИТЕЛЬНЫМИ ОРГАНАМИ

Лосева Светлана Николаевна

заместитель начальника центра

Копыткин Сергей Александрович

кандидат юридических наук, начальник отдела

Научно-исследовательский институт Федеральной службы исполнения наказаний

Аннотация. В данной статье даны аспекты организации взаимодействия учреждений и органов уголовно-исполнительной системы с правоохранительными органами по обеспечению правопорядка и противодействию преступности.

Ключевые слова: правопорядок, безопасность взаимодействия, организация взаимодействия, органы и учреждения уголовно-исполнительной системы, правоохранительные органы, органы внутренних дел.

Проблема организации взаимодействия при решении такой важной задачи как обеспечение правопорядка и законности приобретает в современной действительности все большее значение.

Анализ современного развития российского государства свидетельствует о стабильно тревожном состоянии криминогенной обстановки. Количественные показатели преступности в России по-прежнему остаются высокими. В январе - феврале 2016 года зарегистрировано 370,3 тыс. преступлений, или на 7,3% больше, чем за аналогичный период прошлого года. Выявлено 38,1 тыс. преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, что на 11,1% меньше, чем за аналогичный период прошлого года. По сравнению с январем - февралем 2015 года на 9,2% сократилось число выявленных преступлений, совершенных с целью сбыта наркотических средств, психотропных веществ или их аналогов, однако их удельный вес в числе преступлений, связанных с незаконным оборотом наркотиков, увеличился с 49,0% в январе - феврале 2015 года до 50,0%. Зарегистрировано 439 преступлений террористического характера (+52,4%) и 220 преступлений экстремистской направленности (+12,8%) [1]. Поэтому в условиях сложной социально - экономической обстановки в стране, роста числа опасных преступлений, связанных с террористическими актами, убийствами, незаконным оборотом оружия и наркотиков, решить задачу обеспечения общественной, личной и имущественной безопасно-

сти граждан возможно только при условии тесного сотрудничества всех органов и учреждений, задействованных в уголовно-исполнительной системе (УИС), и, в первую очередь правоохранительных [2].

На сегодняшний момент особое внимание следует уделять состоянию преступности в местах лишения свободы, так как согласно Закону РФ от 21 июля 1993 г. № 5473-1 «Об учреждениях и органах, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы» одной из задач УИС является обеспечение правопорядка и законности в учреждениях, исполняющих уголовные наказания в виде лишения свободы, безопасности содержащихся в них осуждённых, а также персонала, должностных лиц и граждан, находящихся на территории этих учреждений [3].

В данный момент одним из важных направлений в сфере правоохранительной деятельности является организация взаимодействия учреждений органов УИС с органами внутренних дел (ОВД) по обеспечению правопорядка и противодействию преступности, так как их совместная деятельность значительным образом определяет состояние безопасности не только в учреждениях УИС, но и в обществе в целом.

На основании Приказа Минюста России от 20 мая 2013 года № 72 «Об утверждении Инструкции по профилактике правонарушений среди лиц, содержащихся в учреждениях и органах уголовно-исполнительной системы» для совместного выполнения задач по профилактике правонарушений осуществляется взаимодействие учреждений и органов УИС с другими правоохранительными органами.

Проведённый за последние несколько лет выборочный анализ количественных и качественных изменений состояния преступности в России показал, что в структуре и динамике совершённых преступлений продолжает увеличиваться степень их общественной опасности, что не в полной мере соответствует организации должного взаимодействия между УИС и ОВД по их окончательной нейтрализации.

Как показывает сложившаяся следственная и судебная практика, органы УИС и ОВД оказываются не всегда готовыми к адекватным мерам реагирования на нарастающие криминальные угрозы. В связи с этим становится необходимым создание надёжного организационно-правового и управленческого механизмов защиты личных и имущественных прав граждан, материальных интересов юридических лиц от противоправных посягательств. В соответствии с Постановлением Правительства Российской Федерации «О взаимодействии и координации деятельности органов исполнительной власти Российской Федерации и территориальных органов федеральных органов исполнительной власти» [4] утверждён подробный перечень территориальных органов федеральных органов исполнительной власти, осуществляющих взаимодействие, среди которых определены региональные органы МВД России и ФСИН России.

Федеральная служба исполнения наказаний (ФСИН России) с 2011 года участвует в межгосударственной оперативно-профилактической операции «Розыск», проводимой МВД России совместно с министерствами внутренних дел (полиции) государств-участников СНГ, направленной на розыск лиц, скрывшихся от органов следствия, дознания, суда, уклоняющихся от исполнения наказания, совершивших побег из-под стражи или мест лишения свободы.

В период проведения операции в 2015 году сотрудниками территориальных органов ФСИН России совместно с МВД России, министерствами внутренних дел (полиции) государств-участников СНГ и другими правоохранительными органами установлено местонахождение и задержано 1674 лица, находящихся в местном, федеральном и международном розыске. В том числе:

- 1227 разыскиваемых территориальными органами ФСИН России,
- 599 осужденных в отношении, которых судами принято решение о направлении в колонию-поселение самостоятельно, в соответствии со ст. 75.1 УИК Российской Федерации (437 - не прибывших в территориальный орган ФСИН России за получением предписания и 162 - не прибывших в колонию-поселение в соответствии с предписанием);
- 627 осужденных, уклоняющихся от отбывания наказания не связанного с лишением свободы и скрывшийся от контроля УИИ.

Установлено местонахождение и задержано 382 лица находящихся в розыске за подразделениями МВД России, из них 307 скрывшихся от следствия, дознания и суда, 75 без вести пропавших. В ходе проводимой операции было установлено местонахождение и задержано 61 лицо, разыскиваемое правоохранительными органами государств-участников СНГ, а также 4 находящихся в международном розыске.

В настоящее время достаточно широким является перечень служебных задач, выполняемых УИС и ОВД в процессе их совместной деятельности, так как организация взаимодействия служит формированию согласованных действий по обеспечению совместного использования сил и средств в интересах, например, эффективного предупреждения, пресечения, выявления и раскрытия преступлений [5].

Анализ современного состояния и динамики преступности в России позволяет сделать вывод о том, что одним из факторов, непосредственно влияющих на эффективность решения задач правоохранительных органов, является комплексный подход к проблеме борьбы с преступностью.

По нашему мнению для более качественного и оперативного взаимодействия УИС и правоохранительных органов в том числе и ОВД требуется следующее:

1. Создание единой Концепции взаимодействия правоохранительных органов по обеспечению правопорядка и противодействию преступности;
2. Создание Единого Органа Управления, для координации совместных действий, в том числе согласования принимаемых решений;
3. Повышение готовности сил и средств всех правоохранительных органов по обеспечению правопорядка и противодействию преступности;
4. Создание условий максимально приближенных к реальным, с целью отработки совместных действий по обеспечению правопорядка и противодействию преступности при проведении совместной подготовки сотрудников.

Важнейшим направлением обеспечения безопасности Российской Федерации является борьба с преступностью, защита прав и свобод человека и гражданина, обеспечение законности, правопорядка, общественной безопасности, где вопросы взаимодействия УИС с правоохранительными органами имеют важное теоретическое и практическое значение■

Список литературы

1. <https://mvd.ru/folder/101762/item/7445977> Главный информационно-аналитический центр. Статистика (дата обращения 12.04.2016).
2. Коновалов А.Л. Организация взаимодействия исправительных колоний с другими органами и учреждениями по обеспечению собственной безопасности: автореф. дис. ...канд. юрид. наук. – Рязань 2005.
3. Страхов А.В. Предварительное следствие по уголовным делам о преступлениях, совершаемых в исправительных учреждениях ФСИН России диссер. на соискание ученой степени кандидата юридических наук Владимир 2007.
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 05.12.2005 № 725 «О взаимодействии и координации деятельности органов исполнительной власти Российской Федерации и территориальных органов федеральных органов исполнительной власти» (ред. от 08.12.2008) <http://www.consultant.ru/search> (дата обращения 12.04.2016). Закон Российской Федерации от 21.07.1993 № 5473-1 (ред. от 20.04.2015).
5. Баженов И.С. Теоретические аспекты организации взаимодействия территориальных органов и учреждений уголовно – исполнительной системы с органами внутренних дел по противодействию преступности // Юридическая наука: история и современность. № 1. 2015. С. 143-147.

ТРУДОВЫЕ ПРАВОВЫЕ ОТНОШЕНИЯ И ГАРАНТИИ ЗАЩИТЫ ТРУДОВЫХ ПРАВ РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

Усманова Мубарак Акмалжановна

доктор юридических наук

профессор кафедры «Трудовое право»

Ташкентский государственный юридический университет

Аннотация. В статье рассматривается сравнительно-правовой анализ трудового права, право на труд по положений конституций Узбекистана и трудового кодекса Республики Узбекистан, закрепляющих трудовые права граждан. Рассматриваются положения конституций, устанавливающие принципы. Делается вывод об общности правового регулирования трудовых прав и свобод граждан Республики Узбекистан.

Ключевые слова: трудовые права граждан; Конституция Республики Узбекистан, трудовой кодекс Республики Узбекистан, условия труда, предпринимательства и закон.

Трудовое право является отраслью права, регулирующей трудовые отношения всех лиц, работающих по трудовому договору (контракту) на предприятиях, в учреждениях, организациях всех форм собственности, а также у отдельных граждан.

Реализуя свое право на труд, человек вступает в определенные отношения с работодателем. Многие из этих отношений регламентируются трудовым правом. Среди этих отношений ведущее место занимают трудовые отношения.

Как нам известно, Конституция – основной закон, обладающий высшей юридической силой, являющейся главным источником национального права, характеризующийся в качестве ядра всей системы правового регулирования общественных отношений в государстве. Принятая 8 декабря 1992 года на XI сессии Верховного Совета Республики Узбекистан Конституция независимого Узбекистана – нового субъекта международного права – отражая накопленный опыт конституционного развития демократических государств, соответствует международным стандартам конституционного законодательства и призвана гарантировать обеспечение государством соблюдения прав и свобод человека.

Конституция Республики Узбекистан, как отмечал Президент И.А.Каримов, – представляет собой качественно новый документ по своей коренной сути, философии, идеалам. Из всех мировых ценностей мы выделили самое великое – человека и на этой основе стремились найти рациональ-

ное правовое решение взаимоотношений между гражданином, обществом и государством». Подтверждением данному высказыванию является ст. 13 Конституции, гласящей, что «Демократия в Республике Узбекистан базируется на общечеловеческих принципах, согласно которым высшей ценностью является человек, его жизнь свобода, честь достоинство и другие неотъемлемые права».

Следует отметить, что нормы Основного Закона нашей страны пронизаны идеями обеспечения соблюдения прав и свобод личности. В частности, вопросам прав и свобод человека посвящены три главы Конституции Узбекистана: «Личные права и свободы», «Политические права», «Экономические и социальные права», соблюдение которых гарантировано Конституцией. Не может быть сомнения в том, что закрепление прав и свобод личности в Конституции делает актуальным вопрос о методах и средствах, гарантирующих обеспечение государством прав и свобод человека, подчиняя государство служению интересам общества. В статье 37 Конституции Республики указано – «Каждый имеет право на труд, на свободный выбор работы, на справедливые условия труда и на защиту от безработицы, в порядке, установленном законом». Целенаправленную деятельность по созданию правовой основы защиты прав и свобод человека Узбекистан осуществляет в соответствии с международными стандартами. Войдя в мировое сообщество, республика в конституционном порядке закрепила признание приоритета общепринятых норм международного права. В качестве полноправного члена Организации Объединенных Наций Узбекистан присоединяется к международным актам в области прав человека, принимая на себя тем самым обязательства по соблюдению и применению их в своей государственно-правовой практике. Универсальное значение международных актов в области прав человека проявляется в том, что закрепляемые ими положения должны воплощаться в нормах национального законодательства. При разработке Основного Закона Республики Узбекистан положения Всеобщей Декларации прав человека были полностью включены в конституционные нормы. Закрепленная в Конституции Узбекистана свобода труда озна-

чает право свободно распоряжаться своими способностями к труду, выбирать род деятельности и профессию, а также запрет принудительного труда. Таким образом, свобода труда проявляется в потенциальной возможности трудоустройства гражданина и выбора им сферы приложения своих трудовых способностей. Право на труд включает в себя: право на свободный выбор работы; справедливые условия труда; защиту от безработицы в порядке, установленном законом. Также, согласно ст.18 Конституции Республики Узбекистан все граждане страны имеют одинаковые права и свободы и равны перед законом без различия пола, расы, национальности, языка, религии, социального происхождения, убеждений, личного и общественного положения.

Действие Трудового кодекса Республики Узбекистан распространяется на всех работодателей независимо от форм собственности и их организационно-правовой формы и работников, осуществляющих трудовую деятельность на основе трудового договора. Трудовой кодекс Республики Узбекистан, введенный в действие с 1 апреля 1996 г., трактует законодательство о труде с учетом интересов работников, работодателей и государства, а также справедливые и безопасные условия труда, охрану трудовых прав и здоровья работников. Более 30 статей Трудового кодекса касаются непосредственно вопросов охраны труда, в том числе по: ♦ требованиям по охране труда (ст. 211); ♦ обеспечению безопасных и здоровых условий труда (ст. 212); ♦ проведению инструктажа и обучения вопросам охраны труда (ст. 215); ♦ регламентации продолжительности рабочего времени на работах с не\$ благоприятными условиями труда для работников, имеющих особый ха\$ рактер труда и не достигших 18\$летнего возраста (ст. 116, 117, 118); ♦ условиям привлечения инвалидов к различного вида работам (ст. 220); ♦ обеспечению работников молоком, лечебно-профилактическим пита\$ нием, средствами индивидуальной защиты и гигиены (ст. 217); ♦ оказание первой медицинской помощи работникам, заболевшим на месте работы (ст. 221); ♦ учету и расследованию несчастных случаев, надзору, контролю за состоянием условий труда (ст. 222) и др.

Также, Закон позволяет работодателю устанавливать для работников неполную рабочую неделю или неполный рабочий день. В отличие от сокращенного рабочего времени, которое устанавливается определенному кругу предусмотренных законом лиц, неполное рабочее время может устанавливаться работникам по их соглашению и просьбе и оплачивается пропорционально отработанному времени.

Время отдыха – время, в течение которого работник свободен от выполнения трудовых обязанностей и которое он может использовать по своему усмотрению.

Трудовое законодательство определяет следующие виды времени отдыха:

- перерывы в течение рабочего дня (смены);
- ежедневный отдых;
- выходные дни;
- праздничные дни;
- отпуска.

Перерыв в течение рабочего дня – это перерывы для отдыха и питания. Этот период не включается в рабочее время. Время предоставления перерыва и его конкретная продолжительность устанавливаются в правилах внутреннего распорядка, графика сменности или соглашению между работником и работодателем.

Ежедневный отдых – это время, после окончания рабочего дня и начало ее на следующий день. Это время не может быть менее двенадцати часов.

Выходные дни – это еженедельный непрерывный отдых. При пятидневной рабочей неделе работникам предоставляется два выходных дня в неделю, а при шестидневной рабочей неделе – один день.

Общим выходным днем является воскресенье

В Республике Узбекистан установлены следующие праздничные (нерабочие) дни:

- 1 января – Новый год;
- 8 марта – День женщин;
- 21 марта – Праздник Навруз;
- 9 мая – День Памяти Почестей;
- 1 сентября – День Независимости;
- 1 октября – День учителя и наставника;
- 8 декабря – День Конституции;
- первый день религиозного праздника «Оруза хайит» (Ийд-ал-Фитр);
- первый день религиозного праздника «Курбан хайит» (Ийд-ал-Адха).

Работа в праздничные дни запрещается. Привлечение к работе рабочих в эти дни допускается лишь в исключительных случаях, когда приостановка работы невозможна.

На основании статьи 150 Трудового кодекса Республики Узбекистан отпуск без сохранения заработной платы по желанию работника предоставляется в обязательном порядке:

- Участникам войны 1941-1945 годов и приравненных к ним по льготам лицам – до 14 ти календарных дней ежегодно;
- Работающим инвалидам 1 и П. группы – по 14 ти календарных дней ежегодно;
- Женщинам по уходу за ребенком в возрасте от двух до трех лет;
- Женщинам, воспитывающим двух или более детей в возрасте до 12 ти лет – до 14 календарных дней ежегодно;
- В других случаях, предусмотренных законодательными и иными нормативными актами о труде, а также условиями трудового договора.

И на сегодняшний день Узбекистан продолжает работу по совершенствованию национального законодательства и продвижению международных стандартов достойного труда, в том числе обеспечению благоприятных и безопасных условий труда, расширению со-

циальной защиты, усилению общественного контроля и социального партнерства в сфере обеспечения гарантий прав на достойные условия труда. Огромное значение в деле укрепления законодательной базы, открывающей широкую дорогу для структурных преобразований, опережающего развития частной собственности и частного предпринимательства, формирования для этого благоприятной деловой среды, имеют принятые в последние годы отдельные законы и указы Президента.

Эти документы усилили гарантии свободного развития частной собственности, защиты частных предпринимателей от необоснованного вмешательства государственных, в том числе правоохранительных, контролирующих, органов в их хозяйственную деятельность. Положения этих законов и указов стали продолжением процесса либерализации административного и уголовного законодательства, регулирующего предпринимательскую деятельность. С целью ускоренного развития этого сектора экономики важнейшим приоритетом определено создание благоприятных условий, льгот и преференций, оказание всесторонней поддержки предпринимателям. Именно на это направлена деятельность Торгово-промышленной палаты Республики Узбекистан, созданной по инициативе Президента Ислама Каримова. Имея структурные подразделения во всех регионах страны, в частности, 14 территориальных управлений, 127 информационно-консультационных и бизнес-центров, 14 третейских судов, 3 тренинго-ресурсных центра и 21 унитарное предприятие, ТПП эффективно сотрудничает с органами государственной власти и управления, что способствует неуклонному росту доверия предпринимателей и укреплению партнерства между ними и государством. Важным шагом в дальнейшем совершенствовании работы стало подписание между Узбекистаном и МОТ в 2014 году «Программы по достойному труду в Республике Узбекистан на 2014-2016 годы». В республике действует генеральное соглашение между правительством Узбекистана, Советом Федерации профсоюзов, объединяющим в своих рядах более шести миллионов членов в 14 отраслевых профсоюзах, и Торгово-промышленной палатой, предусматривающее комплекс мер, обеспечивающих создание достойных условий труда для различных категорий работников.

Как было отмечено в докладе Президента Республики Узбекистан Ислама Каримова на на торжественном собрании, посвященном 23-й годовщине Конституции Республики Узбекистан « Среди немногих государств в мире в Узбекистане за годы независимого развития экономика выросла почти в 6 раз, реальные доходы на душу населения возросли более чем в 9 раз. В последние 11 лет, в том числе и в текущем 2015 году, темпы роста валового внутренне-

го продукта устойчиво сохраняются на уровне более 8 процентов, обеспечиваются сбалансированность макроэкономических показателей, стабильный профицит Государственного бюджета и платежного баланса, рост экспорта и золотовалютных резервов, а государственный внешний долг не превышает 18,5 процента от ВВП.

В нынешнем году в нашу экономику инвестировано около 16 миллиардов долларов в эквиваленте, что составляет примерно 23,3 процента от общего объема основных фондов. Всего за последние 5 лет в экономику направлено около 67 миллиардов долларов, более 21 процента из них – это иностранные инвестиции. В результате неузнаваемо меняется облик страны, наших городов и сел, опережающими темпами развивается промышленность, в корне обновляется ее структура, вводятся в строй высокотехнологичные современные предприятия, модернизируется и диверсифицируется производство, растет конкурентоспособность нашей экономики. Хотел бы отдельно подчеркнуть значимость Закона «О внесении изменений и дополнений в некоторые законодательные акты Республики Узбекистан, направленных на дальнейшее усиление надежной защиты частной собственности, субъектов предпринимательства, снятие преград для их ускоренного развития». **В соответствии с этим законом были внесены изменения и дополнения в более чем 40 нормативно-правовых актов, затрагивающих практически все аспекты деятельности субъектов предпринимательства.** Несомненно, расширение и повышение эффективности таких мер, открывающих новые возможности для частных собственников, представителей малого бизнеса, предпринимателей, входят в число наших самых актуальных задач».

Закрепление в Конституции экономических прав человека имеет особое значение. Прямое установление в Конституции нормы, что каждый имеет право на собственность, является основой всей рыночной экономики всех без исключения развитых стран мира. Кроме того, государство гарантирует свободу экономической деятельности, предпринимательства и труда с учетом приоритетности прав потребителя, равноправие и правовую защиту всех форм собственности. Данные нормы Конституции органически расширены Гражданским кодексом, законами «О собственности в Республике Узбекистан», «О гарантиях свободы предпринимательской деятельности», «О частном предприятии» и многими другими. Именно эти законы позволяют преодолеть трудности на пути экономических реформ, преобразования общества к взаимопониманию и сотрудничеству. Действительно, конституционное закрепление передовых стандартов в области экономических и социальных прав граждан способствует обеспечению достойного уровня их жизни■

Список литературы

Конституция Республики Узбекистан от 8 декабря 1992

Доклад президента Ислама Каримова на торжественном собрании, посвященном 23-й годовщине Конституции Республики Узбекистан

1. «О дополнительных мерах по формированию максимально благоприятной деловой среды для дальнейшего развития малого бизнеса и частного предпринимательства».
2. Постановление Президента «О мерах по дальнейшему совершенствованию порядка организации и государственной регистрации субъектов предпринимательства».
3. Указ Президента «О мерах по соблюдению законности при реорганизации и оптимизации размеров земельных участков фермерских хозяйств».
4. ТРУДОВОЙ КОДЕКС РЕСПУБЛИКИ УЗБЕКИСТАН

ЭТНОРЕГИОНАЛИЗМ В КЫРГЫЗСТАНЕ В УСЛОВИЯХ ГЛОБАЛИЗАЦИИ ETNOREGIONALISM IN KYRGYZSTAN IN THE CONTEXT OF GLOBALIZATION

Тольбашиева Джаныл Усеновна

научный сотрудник, завсектором Отдела права
Института философии и политико-правовых исследований
Национальной академии наук Кыргызской Республики
Советник государственной службы 1 класса

Аннотация. В статье подвергаются анализу некоторые проявления этнорегионализма в современном Кыргызстане в условиях процесса глобализации.

Annotation. In the article are analyzed some of the manifestations in modern etnoregionalizma Kyrgyzstan in terms of globalization.

Ключевые слова: этнорегионализм, родоплеменная идентичность, глобализация, этноидентификация.

Key words: etnoregionalizm, tribal identity, globalization, etnoidentifikatsiya.

В основе актуального процесса глобализации, по мнению многих специалистов различных профилей, имеет место стремительная экономическая деятельность человека, которая в XXI веке приняла невероятные масштабы, что «привело к формированию мировой экономики, оцениваемой в гигантскую сумму – 83,5 трлн. долл. совокупного ВВП», по данным Всемирного банка.

Исходя из этого, рассмотрение исторического процесса проявления этнорегионализма в Кыргызстане в условиях глобализации, считаю, необходимым для начала, раскрыть термин глобализации, как указано в Международном энциклопедическом словаре, - «это процесс универсализации, становления единых для всей планеты Земля структур, связей и отношений в различных сферах жизни общества» [1].

Теперь данный аспект можно рассмотреть в несколько ином контексте. Для того чтобы выяснить, что и каким образом изменилось до настоящего времени в формальном и сущностном отношениях, а затем определить дальнейшие перспективы духовных и культурных трансформаций в глобальном и локальном масштабах, необходимо выяснить в общих чертах, каким был мир до глобализации, а для этого нужно обозначить временную точку, с которой началась глобализация. Во всяком случае, на

этот счет в ученой среде отсутствует единая точка зрения.

На основе анализа формирования глобальной общности, исследователь М. Л. Чешков пришел к выводу о том, что «по совокупности общих и частных параметров эволюцию глобальной общности можно разделить на три этапа:

- протоглобализация – от политической революции до Осевого времени;
- зарождение глобальной общности – от Осевого времени до эпохи Просвещения и индустриальной революции;
- формирование глобальной общности – последние 200 лет до конца нашего века»[2].

Таким образом, если перейти к истории, то можно отметить, что различные народы выявляли у себя различную способность к трансформациям. И в этой связи, кыргызы относятся к числу этносов, наиболее приверженных традиционным формам жизни. В реалиях данного времени, современное кыргызское общество в призма данной констатации, хранит признаки традиционного общества. В частности, появляется основание раскрыть вкратце, сущность традиционного общества. Для подавляющего большинства традиционных обществ характерны:

- традиционная экстенсивная экономика;
- существенное доминирование сельского уклада;
- чрезвычайная устойчивость, стабильность общественных структур, основывающихся на сословной организации общества;
- низкая внутренняя социальная мобильность;
- так называемый второй тип воспроизводства населения, характеризуемый высокой рождаемостью, а также высокой смертностью, которая обуславливает низкую ожидаемую продолжительность жизни;
- низкая степень восприимчивости и инновационным элементам культуры и вследствие этого низкий эволюционный потенциал.

Выделяя вышеуказанные факторы в качестве определения традиционного общества, безусловно, надо отметить исследования ученых Балтабаевой А. Т. и Смутко А. Н., что одним из определяющих моментов процесса глобализации является огромный эволюционный потенциал и высокая степень трансформаций государств и народов, вовлеченных в данный процесс. И для традиционного общества, в том числе кыргызского, характерна низкая степень дифференцированности общества[3].

Необходимо отметить, что в традиционном обществе доминируют коллективистские установки, индивидуализм не только не поощряется, но и порицается, поскольку свобода индивидуума, как и философия и этика индивидуализма, приводит к нарушению заведенного, привычного порядка, освященного многовековой практикой его использования. И как отмечают Балтабаева А. Т. и Смутко А.Н., в целом для традиционных обществ характерно главенство коллективных интересов над частными, а также на первом месте, стоят интересы иерархических структур, а именно рода, племени, клана и государства. То есть место в иерархической системе позволяет личности стяжать определенную порцию власти, которая, собственно и обладает в традиционном обществе особой привлекательностью. Прежде всего, повышает статус той или иной личности, а заняв место во властной иерархии, личность так или иначе получает доступ к системе распределения материальных благ, а это очень важно для нее, поскольку в традиционном обществе, как правило, преобладает отношения перераспределения, а не рыночного обмена[4]. Особо подчеркну, что преследование экономической выгоды в традиционном обществе часто морально осуждается, однако главным образом формально. Кстати, в пословицах и поговорках кыргызского народа, отмечают, что богатство – это не цель, а бедность – не позор. (Байлык – мурат эмес, жоктук – уят эмес).

Между тем как показывает опыт в Южной Корее, которая, как известно, тоже, как и Япония в весьма короткий исторический период осуществила у себя радикальные экономические и политические реформы и стала современной промышленной державой. Исследователь Донсунг Конг указывает, «считают, что наиболее важным фактором успеха экономического развития Южной Кореи стал патернализм, когда народ сплотился для достижения коллективной цели общенационального благосостояния»[5].

Впрочем, есть основания считать, что в случае с кыргызским этносом дело обстоит противоположным образом, т.е. наиболее характерные черты традиционного кыргызского общества, в силу кочевого образа жизни кыргызов, длительного их пребывания вне государственных форм жизни, выступают в качестве антиподов модернизационного процесса.

Имея в виду подобную «национальную особенность», которая никак не соответствует темпам и требованиям жизни современного общества, активному ритму процесса глобализации, является тор-

мозом, препятствием прогресса нашей страны. Они мешают адекватно и оперативно реагировать на вызовы современности, воспринимать и осваивать новые технологии, войти в современную цивилизованную рыночную экономику, оказывают отрицательное воздействие на общественное развитие, внедрение новых подходов и взглядов[6].

Отсюда следует, что практически на официальном уровне признается, что одной из основных черт современных трансформаций кыргызского этноса является то, что кыргызы все еще продолжают нести в себе черты традиционного общества, что существенно затрудняет любые модернизационные процессы в государстве и обществе.

Итак, вне всякого сомнения, что кыргызам характерно традиционное общество. Однако это свидетельство того, что такая организация общества фактически стремится сохранить в неизменном виде сложившиеся в ней социокультурные устои жизни.

Исходя из этого, исследователь О. Бондаренко полагает, что внутриродовая организация кыргызов существенно отличается от европейских или русских стандартов. Общинная организация жизни и общинное мировоззрение во многом помогают кыргызам выжить, ибо защищают их; но взамен человек как бы растворяется в общине, в определенном смысле теряет свою индивидуальность относительно других ее членов[7]. Поэтому «Я» как считает О. Бондаренко, во многих кыргызах слегка приглушено и является вторичным после «Мы». Кроме того, этнической аберрацией, т.е. отклонением от нормы надо считать нарушение родового церемониала или родового этикета.

В этой связи, необходимо отметить, особую точку зрения исследователя Н. Масанова на формационную природу кочевых обществ, что человек в силу своей внутренней природы не может жить постоянно в состоянии конфликта, тем более что общественная природа человека всегда означает компромисс с другими людьми и группами[8]. Поэтому возникающие в социуме конфликтные ситуации рано или поздно разрешаются общественной жизнью и сводится на нет, в процессе естественной жизнедеятельности человека. Для того, чтобы в обществе имела место стабильная обстановка и определенная гармония, необходимо, чтобы государство отражало интересы всех слоев, классов, групп, этнических, религиозных и расовых общностей.

Следует обратить внимание на то, что в настоящее время как утверждают отечественные ученые, современное кыргызское общество сохраняет в достаточной ощутимой мере признаки традиционного общества. Попытаемся раскрыть данный фактор в историческом ракурсе. Длительное время кыргызы, ослабляемые вечными войнами, занимали небольшим числом людей громадное пространство. Возможность и способность кыргызов в самые критические моменты покидать места, где для них исходили значительные угрозы, создавали условия, когда проникновение и развитие инновационных

элементов культуры существенно затруднялись, вследствие чего исконные традиционные элементы культуры приобретали абсолютный характер[9]. И, безусловно данная абсолютность, наряду с низкими производственными возможностями общины, приводили к тому устойчивому положению, когда индивидуум целиком растворялся в коллективном стане общины.

В данном контексте приведу слова знаменитого философа Ницше «На протяжении длительного периода жизни человечества – ничто не внушало большего страха, чем чувство самоизоляции». Быть одному, чувствовать в одиночку, не повиноваться, не повелевать, представлять собою индивидуум – это было тогда не удовольствием, а карой; «к индивидууму» приговаривались, кроме того, пресекалась свобода мысли. При этом, мировоззрение традиционного общества, отличающееся особой устойчивостью, как и само традиционное общество, опирается и обусловлено традицией и авторитетом. Тем не менее, как свидетельствуют исторические факты, кыргызы всегда отличались относительной умеренностью в своих религиозных чувствах и поведении, а также веротерпимостью. Кыргызы в основной своей массе готовы к позитивному восприятию современной модернизации, характер которой в целом определяется процессом глобализации.

Исследователь Г.Т. Ботоканова отмечает: «Включение Кыргызстана в состав Российской империи в одночасье ввергло кыргызский народ в пучину событий мирового масштаба и ввело практически новую точку отсчета в его дальнейшей культурно-исторической судьбе»[10]. Приведенная аргументация Г.Т. Ботокановой, будет не совсем полной, если не дополнить аргументами исследователей А.Т. Балтабаевой и А.Н. Смутко, что присоединение Кыргызстана к Российской империи, которая на тот момент была одной из европейских держав, как начало вовлечение кыргызского этноса в глобализационный процесс. И если придерживаться их взгляда, то глобализация – это явление нескольких последних десятилетий и для более полного и точного представления о характере и сущности трансформаций кыргызского этноса, как считают исследователи, следует учесть еще и советский период истории кыргызского народа, когда произошли, по сути, наиболее существенные изменения в его культуре и психологии за всю его многовековую историю[11]. Между тем, выделяя вышеуказанный фактор, вовлечение в мировой процесс должно идти преимущественно в экономических, научно-технических сферах. А коренные национальные ценности: национальный язык, культура, духовный мир должны быть сохранены[12].

Что касается проявления этнорегионализма в условиях глобализации для более яркого раскрытия темы, выделю фрагменты из монографии ученого А. Акаева «История, прошедшая через мое сердце»: «К сожалению, внутри и вне республики есть еще силы, которые нагнетают психоз относительно якобы существующих у нас противоречий между Севером и

Югом. Пытаются порой изыскать любой предлог для разжигания конфликтных настроений. В подобном ключе представлялись драматические события, происшедшие 17 марта 2001 года в Аксыском районе Джалал-Абадской области, в которых не обошлось без человеческих жертв.»[13].

С исторической точки зрения ученого обстановку на Севере и Юге, с учетом живущей веками исторической памяти, как отмечает А. Акаев «нельзя не видеть, что в нашем обществе могут еще существовать исходящие из прошлого основы для взаимного недоверия. Кочевники-северяне и оседлые земледельцы-южане с древних пор различались по своему хозяйственному укладу и нередко вступали в хозяйственной сфере в конфликтные отношения. Лишь общая линия на создание единой государственности выравнивала существовавшие противоречия между регионами и приводила ситуацию к единому знаменателю. В государственной деятельности в современных условиях должны учитывать уроки прошлого и делать из них надлежащие выводы.»[14].

Вместе с тем, согласно исследованиям А. Болпоновой в период правления А. Акаева актуализировался региональный вопрос Севера и Юга страны. В условиях продолжающегося мирового финансово-экономического кризиса роль регионов возросла. Этнорегиональная идентичность в сочетании с родоплеменной стала конкурировать с этнонациональной и гражданской идентичностью[15]. Как отмечает А. Болпонова, что раскол кыргызского общества на регионы был больше идентифицированный, чем субкультурный. Идентификация выступает больше как социальная классификация, характеризующаяся отношениями между ними. Поэтому этнорегионализм в разрезе Севера и Юга, следует воспринимать как лишь один из важнейших компонентов кыргызской идентичности и идеологии.

Возвращаясь к теме проявления этнорегионализма в условиях глобализации, хотелось бы обратить внимание на философский анализ причин и цивилизационных основ Арабской весны в исследованиях Стамовой Р.Д. и Ташкуловой Ш.Б. Ученые отмечают, «что для большинства арабских стран причиной массовых протестов стало недовольство населения длительностью пребывания у власти авторитарных правителей, дискредитировавших себя казнокрадством, неэффективным управлением страной. Так, в Йемене «весна» представляла собой логическое продолжение, «горячую» фазу давнего конфликта между Югом и Севером, соперничество между племенами, борьба за власть родоплеменных элит, недовольство южан тем, что они слабо представлены во власти.»[16].

Таким образом, в условиях глобализации национальная культура сопровождается возрождением этнонациональных мифов, локальной истории и культуры. Как отмечает Болпонова А., взрыв коллективной памяти и интереса к прошлому объясняется ответной реакцией на вызовы, порождаемые глобализирующимся миром[17].

Итак, перейдем от национальной культуры к рассмотрению административно-территориального деления влияющее на формирование национального единства и общенационального сознания. Поскольку административно-территориальное деление является основой этнорегионализации и этноидентификации.

Образование трех областей на Юге: Баткенская, Джалал-Абадская и Ошская области, следовательно, тем самым, сформировано три этнорегиональных общностей взамен одной Ошской.

Кроме того, следует отметить, что в обществе давно витает идея об укрупнении районов и раздроблении областей. И это станет основой формирования новых идентичностей и этнорегиональных групп или общностей. Традиционные институты

были задавлены административной командной системой социализма в целях формирования единых черт Советского народа, т.е. советской идентичности. Засчет нивелировки этнонациональной, родоплеменной и включая индивидуальных особенностей личности, но в постсоветских условиях ослабление государственного и идеологического контроля начался неуправляемый ренессанс и реанимация традиционного общества. Его обычаи, традиции коллективизма и взаимовыручки, нередко принимает этнорегионалистский и земляческий характер.

Вследствие чего для оптимизации региональной политики Север-Юг целесообразно реформировать административно-территориальное деление страны и упразднить области■

Список литературы

1. Международный энциклопедический словарь. – М., 2005 – С. 163.
2. Чешков М.Л. Глобализация: сущность, нынешняя фаза, перспективы//Pro et Contra. – М., 1999,-Т.4-№4.-С. 11
3. Балтабаева А. Т., Смутко А. Н. Кыргызский этнос и глобализация. - Бишкек – 2012. С. 113.
4. Донсунг Конг. Южная Корея: какая инфраструктура обеспечит эффективное государственное управление// Проблема теории и практики управления, 1998. - №1. – С.66.
5. Развитие через единство. Общенациональная идея Кыргызстана. – Бишкек, 2007. – С. 43.
6. Балтабаева А. Т., Смутко А. Н. Кыргызский этнос и глобализация. - Бишкек – 2012. С. 108.
7. Балтабаева А. Т., Смутко А. Н. Кыргызский этнос и глобализация. - Бишкек – 2012. С. 113.
8. Донсунг Конг. Южная Корея: какая инфраструктура обеспечит эффективное государственное управление// Проблема теории и практики управления, 1998. - №1. – С.66.
9. Развитие через единство. Общенациональная идея Кыргызстана. – Бишкек, 2007. – С. 43.
10. Бондаренко О. Философия выживания этноса. Бишкек «Илим», 1998. С. 156.
11. Масанов Н. Э. Историческая типология государственных структур и проблема их преемственности. Алматы, 2007. С. 47.
12. Балтабаева А. Т., Смутко А. Н. Кыргызский этнос и глобализация. - Бишкек – 2012. С. 109.
13. Ботоканова Г.Т. Философемы в творчестве Молдо Кылыча. – Бишкек, 2004. – С. 75-76.
14. Балтабаева А. Т., Смутко А. Н. Кыргызский этнос и глобализация. - Бишкек – 2012. С. 135.
15. Развитие через единство. Общенациональная идея Кыргызстана. – Б., 2007. – С. 58.
16. Акаев А. История, прошедшая через мое сердце. Москва-Бишкек, 2003. – С. 253.
17. Болпонова А. История и эволюция клановой системы в политических процессах кыргызского общества (XIX-XXI вв.). Бишкек-2013. С. 216.

ОСОБЕННОСТИ ЭТНОРЕГИОНАЛИЗМА КАК СОЦИАЛЬНОГО ЯВЛЕНИЯ В КЫРГЫЗСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ

FEATURES ETHNIC REGIONALISM AS A SOCIAL PHENOMENON IN THE KYRGYZ REPUBLIC

Тольбашиева Джаныл Усеновна

научный сотрудник, завсектором Отдела права
Институт философии и политико-правовых исследований
Национальной академии наук Кыргызской Республики
Советник государственной службы 1 класса

Аннотация. В статье рассматриваются родовые идентичности кочевников. Раскрывается понятие этнорегионализма, влияющего на политические процессы кыргызского народа.

Annotation. The article deals with the generic identity of nomads. The notion ethnoregionalism influencing the political processes of the Kyrgyz people.

Ключевые слова: цивилизационная парадигма, этнорегионализм, этноидентификация, этнонация.

Key words: civilizational paradigm, ethnoregionalism, ethnoidentifikatsiya, ethnic nation.

В цивилизационной парадигме, чтобы обозначить точку предлагаемого исторического анализа, особое место отведено этнорегионализму. Рассматривая в рамках теории цивилизации такой социальный феномен, как этнорегионализм, невозможно ограничиться лишь гносеологическим анализом общих закономерностей возникновения и развития, без учета аксиологических оценок его внутренней природы. Кроме того, учитывая, что в данной части, цивилизационная парадигма рассматривается в аспекте как комплексное основание, синтезирующее социокультурный, эволюционный, антропологический, гуманистический, информационный, синергетический и другие подходы, связанные между собой и вместе с тем относительно самостоятельные, тем самым позволит охватить многообразный спектр проявления этнорегионализма в систематической полноте.

Таким образом, в масштабе цивилизационной парадигмы, которая и есть выражение положительного и отрицательного опыта человеческого сообщества, отраженная в ментальности человека и это отражение надо называть развитием, закрепленных в традициях через подражание способов решения жизненных проблем. В свою очередь, такая постановка раскрытия понятия этнорегионализма вынуждает, провести в гносеологической схеме анализа с точки зрения, отношений субъек-

та познания к исследуемому объекту или в категориальной оппозиции «субъект – объект».

Вместе с тем, изначально отметим, что в контексте цивилизационного устройства общества, с моей точки зрения, этнорегионализм необходимо рассматривать как осознание тождественности той или иной этнорегиональной общностью, т.е. частью той или иной этнонации. В широком понимании это совокупность идеологии, психологии, идентичности, менталитета, ценностей, традиций и обычаев, отражающей связь с той или иной территорией или локальной местностью, а также общностью возникшей на основе вышеперечисленных пространственных единиц. В узком понимании, этнорегионализм - это радикальная форма этнорегиональной идентичности, выражающаяся в абсолютизации или преувеличении интересов того или иного региона, территории, локальной местности в ущерб общенациональным интересам, крайнем противопоставлении интересам других территорий. На мой взгляд, правомернее учесть, что данная трактовка понятия этнорегионализма присуща чаще всего унитарному государству. Кроме того, для большего понимания природы этнорегионализма, а также для использования понятия этнорегионализма применительно к федеративному государству, в качестве примера приведу толкование этнорегионализма, введенное российским доктором исторических наук Л.М. Дробижевой, которое обозначает «расширение самостоятельности этнических сообществ и проживающих в национальных республиках».

Следовательно, что реалии глобализации современного мира не стерли межэтнических, межконфессиональных противоречий, не «отменили» стремления народов, этнических и национальных меньшинств к самоидентификации. Очевидно, что феномен этнорегионализма является важным фактором влияния на социальную реальность, как на локальном уровне, так и на глобальном уровнях.

И как считает отечественный ученый А. Джусупбеков, необходимо глубокое изучение, знание и использование для прогресса Кыргызстана родоплеменных, этнорегиональных, этнонациональных особенностей кыргызов, как бывших nomadов. В условиях глобализации они в модернизированном виде будут помогать жить, развиваться как современный самобытный и динамичный этнос.

По мнению исследователя А. Джусупбекова, этнорегионализм в Кыргызстане наблюдается повсюду. При выборах Президента Кыргызстана в 2005 году был выработан этнорегиональный компромисс в форме тандема «Юг-Север» (Бакиев-Кулов). И как считает ученый, при кадровой политике, практикуется учет этнорегиональной принадлежности к тому или иному региону, области. Если первое лицо в ведомстве южанин, то часто заместитель северянин, и наоборот[1].

В данной части, не могу не согласиться с исследователем, так как, безусловно, считаю, что деление по линии Север – Юг, может быть релятивно безвредным, но только в том случае если оно не активизируется политически и не мобилизуется в противостоянии друг другу. Также, необходимо отметить, что до советского периода хотя и было деление на Север – Юг, но кыргызы имели строго выраженные племенные и родовые идентичности. Особо подчеркну, что этнорегионализм у кыргызов при советском режиме, явно не проявлялся, так как был под жестким прессингом коммунистической идеологии в период существования СССР.

Следовательно, попытка исследования проявлений этнорегионализма в Кыргызской Республике как социального явления в отрыве от этносоциального организма и территориально-пространственных пределов расселения кыргызов неминуемо теряет свою подлинность и достоверность. Результатом такого подхода может оказаться вывод излишним теоретизированием проявлений этнорегионализма у кыргызов без опоры на живую материю социально-политической жизни населения.

Итак, для исследования этнорегионализма в кыргызском обществе, чрезвычайно важно и несомненный интерес представляет региональная идентичность в гносеологическом аспекте. Следует обратить внимание на то, что для региональной идентичности большую роль играет как территориальное происхождение, так и территория совместного проживания. В зависимости от того, насколько значимо для отдельных индивидов то или иное, выстраивается их региональный приоритет. При этом не исключается дрейф идентичности, когда предпочтение, пусть даже чисто декларативное, отдается той или иной территории из-за конъюнктуры, престижности и выгоды.

И как полагает А. Джусупбеков, одним из самых сложных методологических вопросов является определение структуры региональной идентичности. Если с горизонтальной структурой territori-

альной идентичности можно как-то разобраться, включая в нее самоотождествление с той или иной территорией, представления о ней географического, исторического, культурного, ландшафтного характера, об особенностях населения, проживающего на ней, в том числе и о выдающихся личностях из этих мест. А также подобные представления о соседних территориях, о взаимосвязях с этими региональными общностями, соответственно, об эмоциональном отношении к своей малой родине, к соседям, в том числе центральной власти и т.д., то структурировать региональную идентичность в вертикальном плане представляется очень сложной задачей. Это связано, в первую очередь, с неопределенностью самих понятий «территория», «регионы», «локальная местность», которые могут включать и соседскую общину, и небольшое село и поселок, и город, и мегаполис, и район, и область, и часть территории государства, и всю территорию государства, а также территории нескольких государств. Поэтому можно говорить о региональной и локальной идентичности в масштабах перечисленных территориальных идентичностей[2].

В этой связи, несмотря на то, что в постсоветских странах имеются ощутимые региональные размежевания (например, они явно проявляются в Таджикистане, Украине, Молдавии, Казахстане, Кыргызстане, Российской Федерации и др.) «проблема формирования и существования региональных идентичностей пока не становилась предметом всестороннего рассмотрения». Большой вклад в разработку проблем регионалистики внесли украинские исследователи, пытающиеся отреагировать на наиболее актуальные проблемы государственного развития страны острые региональные противоречия, способствующие развалу страны[3].

Так, в одной из работ, посвященных проблеме регионализации идентификационных практик в Украине, указывается, что «региональная идентичность на юге и востоке выполняет компенсаторную функцию, для многих жителей уже утраченную и пока еще не приобретенную государственную идентичность»[4].

Рассмотрение региональной идентичности в данной плоскости можно утверждать о том, что в Кыргызской Республике такая проблематика отсутствует, так как региональная идентичность никак не может выполнять таковую компенсаторную функцию для части нацменьшинств, которая утратила прежнюю советскую идентичность, не готова согласиться с новой государственной идентичностью, не обладает реальной возможностью из-за малочисленности своих диаспор в любом регионе страны, исключение составляют узбеки Юга.

А что касается русскоязычного населения, узбеков, таджиков, имеющих свою национальную государственность, то можно в качестве гипотезы предположить, что соответственно постсоветская российская, узбекская и таджикская идентичности в государственном измерении могут превы-

шать кыргызстанскую идентичность.

Однако больший интерес, вне всякого сомнения, представляет этнорегионализм в традиционном кыргызском обществе.

Таким образом, в Кыргызстане признается на бытовом и келейно-политологическом уровне наличие противоречий между южанами и северянами, происходит детализация специфики региональной идентичности в разрезе областей и районов, которые обусловлены определенными культурными, языковыми, хозяйственными, историческими, религиозными особенностями, в основном являющимися, в современных условиях, пережитками прошлого, причем речь идет об одном этносе или этнонации.

Для того чтобы в обществе имела место стабильная обстановка и определенная гармония, необходимо, чтобы государство отражало интересы всех социальных слоев, классов, групп, этнических, религиозных и расовых общностей. Всякие попытки дискриминации на уровне государственной политики, как правило, приводят к дестабилизации ситуации в обществе, накоплению кризисных явлений и в итоге – к социальному взрыву. Рано или поздно государство, отражающее интересы только лишь какой-то субкультуры, должны сойти с авансцены, уступить свое место более либеральной форме государственного правления, которая позволит или будет способствовать сбалансировать ситуацию в обществе и обеспечивать динамическое равновесие интересов различных групп. Классическим примером является эпоха авторитарного режима И. В. Сталина, когда число людских потерь достигло нескольких десятков миллионов[5].

Вследствие этого следует заметить, как справедливо отметил польский исследователь П. Залэнски традиционализм или «политическая культура связей», является характерной чертой ментальности народов Центральной Азии. Именно политическая культура связей привела к складыванию культа личности современных лидеров, господства семейного клана, доминирующего положения «руководящих семейств». Традиционализм эксплуатировался правящими кругами данных стран в собственных интересах[6].

В этой связи следует отметить позицию исследователя Панарина С., что в период суверенитета, вследствие экономической и политической нестабильности в государстве, родоплеменные объединения начали срастаться с государственным аппаратом. Именно в этом случае кланы становятся политическими. Тем самым для кыргызского общества, как и для любого транзитного общества, характерно превращение действующих политических институтов на любом уровне в орудие оживления традиций.

Не случайно, в период суверенитета проводились мероприятия, которые так или иначе поддерживали и укрепляли существующую власть. Мероприятия должны были отражать единение

народа и национальную идентичность, показать преемственность поколений, развитие традиционного воспитания на основе генетической памяти народа. Предпринимались настойчивые – но не всегда успешные – попытки создания объединительных идеологий с упором на верховенство идеи национальной государственности[7].

Нельзя не отметить исследования Кадырова Ш., что в правящих элитах началось откровенное генеалогическое соперничество. «Генеалогические древа» президентов сохраняли актуальность. Генеалогическое происхождение чиновников оценивались на политическом поле по бинарному и иерархическому принципам: южанин – северянин, старший жуз – средний жуз, горный таджик – равнинный таджик, член семьи – не член семьи, «белая кость» – «черная кость» и т.п.[8]. Это утверждение предоставляет возможность попутно затронуть феномен неовосточного деспотизма в контексте сложного переплетения новых национальных традиций, модернизированных советской психологией, мифологией, непримиримым трайбализмом и своеобразием исторической преемственности.

В данном контексте приведу высказывания Оноре де Бальзака: «Истинные аристократы не говорят о благородных предках, выдающиеся таланты никогда не говорят о своих творениях».

Вместе с тем, попытаемся рассмотреть особенности этнорегионализма в рамках социально-политической функции клановых структур.

Кыргызский ученый А. Болпонова отмечает, что распределяя (по этнорегиональному принципу) совокупный общественный доход в рамках господствующего слоя, клановые структуры в тоже время, с определенными ограничениями, допускают к ресурсам «власти-собственности» и более широкие категории «своего» общества. Соответственно, на массовом уровне лидеры клиентально-клановых структур выступают в качестве «этнических патронов», персонифицируя весь комплекс этносоциальных ценностей и интересов, «замыкая» на себе большинство формальных и неформальных связей. Президент А. Акаев «не прошел» в этап социального балансирования дуального общества, двух культур; не взрастил «искусственный клан», для которого поддержка его режима была бы насущным вопросом. В итоге это привело к краху его 14-летнего правления. Клан мог бы состояться из симбиоза чиновников, политиков и предпринимателей, которые целиком зависели бы от президентской власти[9].

После обретения независимости влияние традиционных социальных связей на политические процессы в регионе стало особенно заметным. Трайбализм становится центральным элементом внутренней политики.

Одновременно с возрождением трайбализма и клановости обнажились коррупция, этнорегионализм, nepотизм и местничество, что естественно препятствовало демократическому развитию государства.

А. Болпонова, анализируя региональный фактор, отмечает, что после окончания мартовской революции 2005 года, великий кыргызский писатель и дипломат Ч. Айтматов призвал общественность обратить внимание на соперничество регионов «Север – Юг». На тот момент, это была одна из актуальных и серьезных проблем Кыргызстана.

Фактически, проблема регионов присутствует во всех государствах, в том числе и на постсоветском пространстве. Регионы характеризуются географической, историко-культурной общностью населения, общей хозяйственной культурой, внутренней целостностью, специфичностью или самобытностью. Процесс регионализма не тождественно сепаратизму, как феномену разрушительного, негативного характера. Важно понять, что регионализм в отличие от сепаратизма нейтрален и не несет в себе деструктивный потенциал, но достигая своих крайних проявлений, регионализм может переходить в сепаратизм.

Далее, предлагаю для научного подхода к понятию этнорегионализма, вернуться в ту историческую эпоху, когда территориально во второй половине XIX в. Север и Юг были разделены между отдельными четырьмя областями Туркестанского края. Историко-культурное различие Севера и Юга имеет глубокие исторические корни. Согласно мнению историков, административно-территориальная идентификация способствовала делению кыргызов по месту географического проживания – на джетысуйских и ферганских, то есть северных и южных[10]. После размежевания Средней Азии в 1924 г., большее значение приобрела региональная принадлежность, так как для освоения этого уровня требовалась широкая сфера клановой солидарности. В этот период, как отмечает исследователь А. Джусупбеков, советская власть усугубила раздел и противопоставление Севера и Юга[11] национальная идентификация была вторичной.

В настоящее время в Кыргызской Республике семь областей. Четыре области – Чуйская, Таласская, Иссык-Кульская и Нарынская – так называемый «северный» регион и три области – Ошская, Джалал-Абадская и Баткенская – «южный» регион.

Наиболее влиятельные роды «северного» региона – Солто, Сарыбагыш, Кушчу, Тынай, Саяк, Бугу, Саруу.

В «южном» регионе проживают две группы с

самоназванием Ичкилик и Отуз Уул. Ичкилики проживают на территории Ошской и Баткенской областей и частично в Джалал-Абадской области, род Отуз Уул – на территории Джалал-Абадской и частично на территории Ошской области.

Региональное деление Кыргызстана отразил и национальный язык. В кыргызском языке исторически сложились различные диалекты и говоры, которые в целом соответствуют региональной, родоплеменной этнической структуре кыргызов. У каждого региона, района и даже аила имеется свой говор и подговор. Особо подчеркну, что в целом, согласно утверждениям Б. Юнусалиева, господствующее положение в языковой жизни кыргызов, прочно занимает общелитературный кыргызский язык, созданный на основе диалекта и говоров северных кыргызов[12]. Из этого следует, что внутренние диалекты кыргызского языка отражали специфичность регионов.

Историческая правда как отмечает исследователь Н. Ракымбай уулу, заключается в том, что именно сила родоплеменной системы позволила кыргызам сохранить себя как народ, сберечь в тысячелетнем пути свои неповторимые искусство, язык и культуру. Даже находясь в составе различных государств (монгольские улусы, Кокандское ханство), каждый из кыргызских родов сохранял в себе свои традиции, обычаи, порядки. Представляя собой автономное и самодостаточное сообщество, кыргызское племя не впускало в себя чужеродные элементы и сохраняло свое внутреннее самосознание. Поэтому, даже будучи разделены, наши племена не потеряли первоосновы кыргызского народа – его национальной культуры и языка[13].

Резюмируя статью, необходимо отметить, что в вопросе регионального деления на «Север-Юг» существует одна из проблем – это неосведомленность населения о том, что причиной потенциальной дестабилизации общества является не традиционное деление на «Север-Юг», а nepoтизм и коррупция. Население не подозревает, что nepoтизм и коррупция есть явления, делящие общество на своих и чужих, и тем самым несущие раскол. Для достижения своих личных узкокорыстных целей некоторым политикам и чиновникам легко удастся манипулировать риторикой регионального деления, а также традиционной солидарностью и традиционными институтами■

Список литературы

1. Джусупбеков А.К. Этническая идентичность номадов. – Бишкек: Илим, 2009. С. 114.
2. Коржов Г. Региональная идентичность Донбасса: генезис и тенденции развития в условиях общественной трансформации//Социология: теория, методы, маркетинг. №4. 2006. С. 40.
3. Масанов Н.Э. Историческая типология государственных структур и проблема их преемственности. Казахстан. Алматы: 2007. С. 48.
4. Залэнски П. Политическая культура связей в Центральной Азии. – Варшава, 2011. – С. 365-370.
5. Панарин С. Политическое развитие государств Центральной Азии в свете географии и истории региона// Вестник Евразии. – М., 2000. - №1(8). – С. 102.
6. Кадыров Ш. Этнология управления в Средней Азии: вчера, сегодня, завтра//Международный институт гуманитарно-политических исследований. 06.06.05. URL: www.IGPI.RU (дата обращения 24.07.07).
7. Болпонова А. История и эволюция клановой системы в политических процессах кыргызского общества (XIX-XXI вв.). – Б., 2013. С. 186.
8. Бейшембиев Э.Д., Болджурова И.С., Джунушалиев Дж. Введение в историю кыргызской государственности. – Бишкек: Илим, 2004. – С. 71.
9. Джусупбеков А.К. Этническая идентичность номадов. – Бишкек: Илим, 2009. С. 84-95, 147.
10. Юнусалиев Б.М. Избранные труды (на кыргызском языке). – Фрунзе: Илим, 1985. – С. 86-93.
11. Н. Ракымбай уулу. Кыргызские политические кланы. Бишкек, 2005.
12. См.: Джусупбеков А.К. Этническая идентичность номадов. – Бишкек: Илим, 2009. С. 84-95, 147.

СТАНДАРТЫ И ПРИНЦИПЫ ДЕЛОВОЙ КОММУНИКАЦИИ В ГЕРМАНИИ (ИЗ ОПЫТА РАБОТЫ ПО ПОДГОТОВКЕ УПРАВЛЕНЧЕСКИХ КАДРОВ РФ В РАМКАХ ПРЕЗИДЕНТСКОЙ ПРОГРАММЫ)

Шуваева Ирина Николаевна

доцент кафедры иностранных языков

Новосибирский государственный университет экономики и управления

Аннотация. В данной статье рассматриваются особенности немецкого стиля делового общения. Описываются поведенческие стандарты немецких деловых людей, их самовосприятие и система ценностей. Приводятся советы стажерам, которые готовятся пройти стажировку на немецких предприятиях, которые позволят им глубже вникнуть в суть общения и не теряться в нестандартных ситуациях.

Ключевые слова: стажировка на немецком предприятии; немецкий стиль делового общения; прямая коммуникация; характеристики коммуникации в немецкой деловой культуре; поведенческие стандарты; межкультурные различия.

Процессы глобализации в современном мире привели к стремительному росту контактов между представителями различных культур. Многообразие ценностей и установок, с которыми мы сталкиваемся в глобальном мире, подходы к решению управленческих задач, стилей руководства, манеры общения восхищает, удивляет, обогащает всех, "кто играет на международном поле".

Однако культурно обусловленные различия могут послужить как толчком к возникновению положительных эффектов в совместном сотрудничестве, так и стать при их незнании или недостаточном учёте причиной трудностей и конфликтов в деловом отношении с иностранными партнерами.

Наш многолетний опыт по подготовке управленческих кадров РФ в рамках Президентской программы дает этому множество примеров, когда незнание, к сожалению, этих особенностей не позволяло стажерам достичь поставленных целей, осуществить то, что они запланировали. Тем не менее, многим из них удалось установить хорошие деловые контакты с немецкими предприятиями, добиться успеха. На ежегодных встречах, организуемых в рамках Программы вот уже на протяже-

нии 15 лет, они охотно делятся своими впечатлениями о стажировках на немецких предприятиях, о приобретенном опыте, дают бесценные рекомендации.

Как признался один из участников Программы, туристическая поездка за рубеж – это одно: ты в гостях и все равно остаешься чужим, а каждый день ходить на работу, будучи за границей – это совсем другое.

Многим стажерам немецкие предприятия поначалу казались закрытыми, а люди малообщительными. Это во многом соответствует распространенным стереотипам о скучном немецком обществе с малопонятной культурой.

Тем не менее, к концу пребывания часто завязывались добросердечные отношения, которые продолжались и за рамками Программы. Но далеко не всем участникам удалось получить доступ к этой "закрытой" социальной системе.

Как отмечает К. Рихтер: "Всякий раз, когда участники пытались "сломать" этот барьер, например, требуя: "Я хочу...", "Вы должны мне..." или "Мне положено..." расстояние между "своими" и "чужими" только увеличивалось. Призывы к кураторам образовательного консорциума: "Поговорите, пожалуйста, с руководителем этого предприятия, надо, чтобы мне можно было ..." бессильны были разрешить эту ситуацию" [1, с.66].

Важная роль здесь отводится открытости и готовности идти на компромисс. Часто в начале стажировки стажер очень волнуется. В конце концов, для него все ново и непривычно: предприятие, сотрудники, окружение, язык. Он также боится допустить ошибку или что-то сказать невольно. В соответствии с нормами своей культуры он, как правило, воспринимает себя на предприятии гостем, а потому ожидает, что инициатива будет исходить от "хозяев".

На предприятии, впервые принимающем российского стажера, скорее всего, тоже чувствуется

определенное волнение. Хотя план прохождения стажировки уже составлен, все же не совсем ясно, что и как нужно говорить "чужаку", о чем его можно спрашивать, а о чем нет. Не хотелось бы ненароком и обидеть стажера.

В результате мы получаем ситуацию с разнонаправленными ожиданиями сторон, ограниченную общительность [1]. Все это крайне затрудняет сближение сторон. Часто такая ситуация усугубляется из-за того, что стажеры ведут себя скорее замкнуто, спокойно и очень серьезно. Они очень редко улыбаются, при общении с ними очень трудно понять их реакцию. В результате сотрудники предприятия перестают понимать, что было сделано правильно, а что неправильно.

Из-за ограниченности прямой обратной связи со стажером порой создается впечатление, что того вообще ничего на предприятии не интересует, да и с коллегами общаться ему не хочется. При самом плохом стечении обстоятельств его вообще посчитают неприступным и надменным.

Иногда российским участникам Программы бывает нелегко справиться с откровенной критикой в их адрес [2, с.103-104]. Сказанное относится и к тем случаям, когда критика касается не только самого человека, а и его окружение, например, когда она затрагивает политическую ситуацию в России. Причем в контексте немецкой культуры такой вид коммуникации свидетельствует скорее о доверии и близости. Если собеседника считают посторонним ("чужим"), то в подобных ситуациях стараются избежать конфронтации, которую могут вызвать откровенные высказывания.

В контексте русской культуры участник, как нам представляется, конечно, обязан защищать и отстаивать интересы своей группы. Поэтому необходимо морально быть готовым к тому, чтобы слышать от немецких коллег вопросы об экономических условиях и политической системе России, часть которых будет носить весьма острый характер.

В чем же особенности стандартов и принципов деловой коммуникации в Германии, и какие рекомендации можно дать выпускникам Президентской программы в этой связи?

По мнению учёных, немецкий стиль общения отличает **прямая непосредственная коммуникация**: отсутствие подтекста, "подводного течения", "дипломатии", "двойного смысла", намеков и т.п. В бизнес-общении прямой стиль коммуникации предпочитается немецкой стороной потому, что он позволяет сразу перейти к делу, говорить по существу, экономить время, без отклонений ведет к цели и предохраняет от недоразумений и недопонимания, то есть является, с немецкой точки зрения, профессиональным и деловым [2, с.74-75]. Возможен он потому, что акцент в деловых отношениях ставится прежде всего на *деле*, а не на отношениях между бизнес-партнерами.

Что означает на практике прямой стиль коммуникации в Германии?

- Что вам говорят, то примерно и думают. Не надо искать скрытый смысл в высказываниях немецкого партнера и читать между строк его письма. Точно так же относятся немцы к высказываниям и запросам своих партнеров. Иначе говоря, как спросишь, так тебе и ответят, а именно: прямо, четко, по существу и только на то, что явно и недвусмысленно было выражено словами.

- Намеков в Германии не понимают. Прямо и открыто сказанное "нет" в немецких глазах вещь более приемлемая, чем "да", которое у многих иностранных партнеров нередко используется в значении "может быть", "наверное", "если получится". В этом случае сложности в коммуникации с немцами неизбежны, поскольку под "да" (иногда сказанным из соображений вежливости или по привычке) немецкие партнеры практически всегда понимают согласие, обещание выполнить работу и исполнение обещанного [2, с.76]. Отсюда следует: не просишь о помощи прямо, тебе ее не окажут. Не хочешь что-то делать – сказать прямо желательно, не можешь выполнить задание – доложить следует обязательно!

- В деловой жизни, в официальных отношениях гораздо реже используются такие коммуникативные средства, как ирония, сарказм, юмор. С немецкой точки зрения, они затрудняют однозначность в понимании, мешают оценить серьезность аргументов и привносят элемент непредсказуемости и запутанности в деловую жизнь.

- В Германии не любят цветастости, преувеличений, помпезных речей, высокопарных слов, избыточных комплиментов. Такой стиль общения воспринимается в немецкой деловой культуре как неискренний, искусственный, возможно, лживый и совершенно ненужный.

Ссылаясь на исследования А.Ковальчук, можно выделить четыре главные характеристики коммуникации в немецкой деловой культуре [3, с.61]:

- 1. Определенность:** то, что действительно важно, формулируется словами, высказывается явно и четко. Большую часть информации надо озвучивать и объяснять. Общаться с немецкими партнерами достаточно легко, так как для них характерны прозрачность в коммуникации, явно высказанные пожелания и критика, четко сформулированные требования, прямо озвученные согласие или несогласие.

- 2. Структурированность:** немецкий стиль ведения дискуссий предполагает четкую ориентацию на цель, строгую структурированность, опору на объективные, тщательно подготовленные и проверенные факты в аргументационных цепочках при практически полном отсутствии эмоциональной составляющей. Цифры, статистика, заключения экспертов ценятся особенно высоко. Разговоры и дискуссии ведутся по существу, их цели не упускаются из виду.

- 3. Открытость и прямота являются позитивными ценностями:** мнения высказываются пря-

мо, критика не "упаковывается" в комплименты, неллицеприятный анализ, который служит на благо общему делу, приветствуется. Такого же отношения к критике немцы ждут от партнеров.

4. Центральная роль письменного общения: черным по белому! Все, что важно, необходимо представлять в письменном виде.

Суммируя и обобщая вышесказанное, можно дать несколько советов стажёрам по поводу особо часто встречающихся ситуаций:

- Высказывать то, что нужно, важно прямо и однозначно, чтобы предотвратить недоразумения. Немецкие партнёры не умеют догадываться, считывать информацию из контекста [3].

- Однозначная коммуникация, четкие определения, прямые высказывания – это то, что ценится в Германии.

- Если что-то было не понято по смыслу или с языковой точки зрения, не нужно стесняться, а лучше переспросить. В условиях немецкой культуры переспрашивать совершенно корректно и допустимо.

- Если вам отвечают, что "сейчас нет времени", то такой ответ означает, что у данного человека

действительно сейчас нет времени. И больше за этим ничего, как правило, не стоит. В этом случае нужно просто спросить, когда у собеседника будет время.

Дистанция между людьми часто сокращается благодаря открытости. Предпосылки для этого есть, поскольку немецкие фирмы добровольно проявили готовность принять стажеров из России. Если рассматривать мотивы их поведения, то можно обнаружить целый ряд положительных моментов: интерес к российскому рынку, стремление расширить существующие контакты, любопытство к непостижимым русским и их загадочной стране, потребность получить ту или иную информацию из первых рук, стремление помочь.

И для российских слушателей Президентской Программы тоже очень важно осознавать, как тебя воспринимают окружающие. Для достижения своих целей важно, чтобы тебя признали как надежного партнера, компетентного специалиста, успешного менеджера. Поскольку у большинства стажеров нет достаточного личного опыта межкультурного общения, то при подготовке к поездке к этому надо подготовиться заранее еще в России■

Список литературы

1. Рихтер К. Ключи к немецкому бизнесу: межкультурные аспекты. Под общ. ред. Кобышева А.Н. / Сборник учебных материалов по межкультурному менеджменту и межкультурным коммуникациям – СПб: Реноме, 2006. – 150 с.
2. Thomas A., Kammerhuber S., Schroll-Machl S. Handbuch Interkulturelle Kommunikation und Kooperation, Bd. 2: Länder, Kulturen und interkulturelle Berufstätigkeit. – Göttingen: Vandenhoech & Ruprecht, 2003. – 400 с.
3. Кавальчук А. Кросс-культурный менеджмент: как вести бизнес с немцами./ пособие - Deutsche Gesellschaft für internationale Zusammenarbeit (GIZ GmbH), 2012. – 124 с.



ИЗУЧЕНИЕ ОСНОВ ТВОРЧЕСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ЖУРНАЛИСТА НА УРОКАХ РУССКОГО ЯЗЫКА

Огородникова Ирина Владимировна

*магистрант, кафедра русского языка, общего языкознания и
массовой коммуникации*

*Магнитогорский государственный технический университет
им. Г.И. Носова*

Аннотация. В статье говорится о проекте экспериментальной программы по внедрению в школьное обучение русскому языку в 5-8 классах профориентационной практики по изучению основ творческой деятельности журналиста.

Ключевые слова: профориентация, русский язык, журналистика, творческая деятельность журналиста, журналистское расследование

Введение

В современной системе образования возрастает необходимость в наибольшей степени способствовать социально-творческому развитию личности, социализации и личностному становлению обучающихся путем применения методик профессиональной ориентации.

Основной целью профориентационной работы в школе является стимулирование живого интереса обучающихся к освоению мира профессий. Мы привыкли к тому, что школьники определяются с профориентацией в старших классах и, как правило, вне основной учебной нагрузки – на классных часах, элективных курсах. Вслед за рядом исследователей, в частности Ш. Тешабоевой, полагающей, что «профориентация – это не выбор школьником профессии, а формирование у него готовности к профессиональному самоопределению, активизация внутренних ресурсов его личности с тем, чтобы включаясь в профессиональную деятельность, человек мог в полной мере реализовывать себя в ней» [4], мы пришли к выводу, что профориентация необходима не только в качестве элективно-факультативной работы среди старшеклассников, но и на более раннем этапе в тесной связи с одним из основных предметов. В связи с этим предлагаем свою систему подготовки к профессиональному самоопределению учащихся, в рамках которой профессиональная ориентация направлена не на широкий круг профессий, а на определенную про-

фессиональную область – журналистику и готовит к ней учащихся 5-8 классов.

В современных учреждениях образования существует постоянный интерес к журналистскому творчеству. В перечне кружков все чаще фигурируют кружки, связанные с подготовкой школьной газеты, а среди профориентационных курсов популярностью пользуется курс «Журналистика в школе».

Из числа школьных образовательных предметов наиболее тесную связь с журналистикой устанавливает «русский язык». Постигание азов грамматики, с приобретением при этом навыков написания полноценных публицистических текстов, видится нам во многом продуктивнее традиционной формы обучения русскому языку. Активным, любознательным школьникам журналистская деятельность не просто позволит укрепить навык грамотного написания текстов, но и будет служить своеобразным катализатором и генератором идей. Целесообразно прививать обучающимся интерес к профессии журналиста посредством знакомства с основными элементами курса «Основы творческой деятельности журналиста». Теоретической основой такого курса являются учебные пособия для студентов высших учебных заведений, адаптированные для школьной аудитории.

Разработанная и успешно апробированная нами опытно-экспериментальная программа изучения основ творческой деятельности журналиста на уроках русского языка преследует следующие цели – языковое развитие обучающихся, совершенствование умений и навыков, обеспечивающих свободное владение русским литературным языком; создание условий для оптимальной социальной и творческой самореализации личности, ее интеллектуального совершенствования; стимулирование интереса обучающихся к вопросу о выбо-

ре профессии; изучение ключевых элементов журналистского мастерства.

Предлагаемую экспериментальную программу вполне можно назвать уникальной, поскольку она позволяет качественно изменить уровень и характер восприятия, понимания и интерпретации материала по русскому языку с помощью внедрения знаний по основам творческой деятельности журналиста.

Коротко о проекте

Незаурядность проекта заключается в попытке создать для школьников систему упражнений по русскому языку с внедрением знаний основных элементов курса «Основы творческой деятельности журналиста».

Наиболее оптимальным для достижения поставленных целей видится внедрение в курс русского языка комплекса заданий по усвоению наряду с основным материалом знаний об основах журналистики. Также разработаны конспекты уроков, на которых чаще всего предлагаются тексты. С некоторыми из них приходится работать самостоятельно, другие анализируются с учителем. Работа с текстами направлена на закрепление знаний о стилях речи, в частности, о публицистическом стиле; формирование понятия о жанрах журналистики; формирование представления о формах и методах описания событий в рамках определенных информационных и аналитических жанров; формирование установки на структуру (некоего шаблона структуры) для самостоятельно создаваемых текстов; закрепление получаемых на уроке знаний; закрепление знаний прошлых лет путем работы с текстами, в которых встречаются многочисленные примеры пропусков букв, знаков препинания и других ошибок по определенной теме; формирование качественно новых знаний о журналистике в целом, об известных публицистах XVIII – XX веков и о современных журналистах.

Работа с текстами – не единственное, что можно предложить школьникам. В процессе проведения уроков предполагается использование большого количества творческих заданий. Ребята, получив предварительные установки от учителя и совместно разработав планы (схемы) действий, привлекаются к описанию происходящих вокруг них событий: посещают городские и школьные мероприятия, проводят беседы со своими сверстниками, учителями, а также со специально приглашенными гостями (известными людьми города), чтобы в дальнейшем создать собственные тексты. Лучшие материалы попадают на страницы школьной газеты. Остальные тексты совместными усилиями школьников и учителя преобразуются в тематические мини-стенды.

В процессе обучения журналистике на уроках русского языка предполагается изучение разделов: журналистика как профессия, сбор и обработка информации, краткий экскурс в историю журналистики, жанровая система публицистических текстов, журналистика в лицах. При этом уровень

сложности жанра будет трансформироваться в зависимости от возраста школьников.

От теории – к практике

В качестве наглядного примера приведем конспект одного из уроков и коротко опишем фрагменты двух предваряющих его уроков.

Урок по теме «Журналистское расследование» в 7 классе рассчитан на 2 часа. На предыдущем уроке учитель предлагает учащимся произвести собственное журналистское расследование на одну из тем: «Почему школьники устают?», «Откуда приходит депрессия?», «Почему школьники опаздывают на уроки?», «Вместо «пятерки» – третья «двойка». Тему можно менять в соответствии с темой мини-лекции, которая проводилась уроком ранее. На урок к ребятам приходили психолог и медицинский работник и в течение 10 минут рассказывали о том, как избежать перегрузов на учебе, и проводили несколько мастер-классов. Тема этой мини-лекции: «Психология подростка: все против усталости и стресса», где задача школьников – записать рассказ, максимально сохранив особенности речи, любимые обороты, выражения, не исказив, точно передать смысл выступления. Благодаря такой практике, ребята научились мастерству, которое необходимо каждому журналисту – записи живой речи. Вы можете ограничить тему расследования конкретным классом школы или гендерным принципом. Детям задание понравится, и, главное, будут соблюдены признаки расследования, пусть лишь в масштабе школы, но и этого достаточно для учащихся.

Отметим, что на 1 из 2 уроков школьники узнали, что такое факты и как с ними работать, познакомились с методами сбора информации и выяснили, как произвести расследование, а также составили развернутый план действий для совершения журналистского расследования. Приведем примерный план, определяющий методику ведения расследования: 1) поиск (формулирование) проблемы; 2) сбор информации (интервью/опрос/анкета/наблюдение); 3) анализ полученной информации (частотные ответы, результаты наблюдения); 4) выводы по полученным данным; 5) подумайте, каким мог бы получиться текст о вашем расследовании для школьной газеты?

Конспект урока

Урок 2 из 2.

Тема: Журналистское расследование.

Тип урока: комбинированный.

Элементы содержания: теоретико-практическое закрепление изученного о жанре журналистского расследования.

Средства наглядности: мультимедийное сопровождение в ходе занятия (Слайды с отрывком текста из пособия А.А. Тертычного «Жанры периодической печати» [3]).

Цели урока:

Познавательные. Разрабатывать алгоритмы учебных действий. Обращаться к толковым словарям для устранения непонимания в значениях слов.

Коммуникативные. Учиться работать вместе, слушать других при комментированном письме. Отрабатывать навык обоснования выбора при постановке знаков препинания, раскрытии скобок и восполнении пробелов в словах. Отрабатывать навык аргументирования собственного мнения и отстаивания своей точки зрения при составлении плана журналистского расследования.

Предметные. Повторить материал о жанре расследования. Познакомиться с отрывком текста, составленного по А.А. Тертычному [3]. Закрепить знание о жанре при работе с текстом. Закрепить изученные ранее правила русского языка. Погрузиться в творческую составляющую работы над журналистским расследованием.

Ход урока.

1. Приветствие.

2. Начнем урок с выполнения задания. Комментированное письмо.

Спишите, вставляя пропущенные буквы, раскрывая скобки. Расставьте недостающие знаки препинания. Объясните свой выбор (Текст дается без подчеркиваний. Их ребята наносят в ходе урока).

Непреме(н/нн)ой ч.ртой ряда журналистских ра(с/сс)ледований часто является присутствие самого автора в р.ду действующих героев тех историй о которых они ведут реч(ь) в публикац..ях. Ра(с/сс)казывая о том как шло расследование какие препятствия стояли на пути какими открытиями действиями эмоциями оно сопровождалось, автор тем самым делает процесс расследования наглядным, впечатляющим, что явно отличает данный жанр от других жанров...

Журналисту необходимо позаботит(ь)ся о доказательност.. «улик» на которых он стро..т свое выступление. Извес(т)но что наиболее це(н/нн)ыми являются достоверные сведения полученные из близких к предмету расследования кругов (от родственников, соседей, друзей, коллег) [3].

(по А.А. Тертычному. Жанры периодической печати)

3. Работа с текстом. Почему слово «улик» взято в кавычки, как вы думаете? Что такое улика?

Улика – то, что является прямым или косвенным доказательством чьей-либо виновности [1].

Какой частью речи является? Запишите морфологические признаки:

Улика – существительное нарицательное, неодушевленное, женского рода, изменяется по числам и

падежам [1].

Составьте и запишите несколько словосочетаний со словом улика. (*Улики найдены, улики налицо, весомая улика*).

Выполните синтаксический разбор предложения: *Журналисту необходимо позаботиться о доказательности «улик» на которых он строит свое выступление.*

Ребята, прочитайте еще раз текст. Он имеет прямое значение для журналистского расследования, которым вы начали заниматься. Давайте выделим и обсудим основные моменты, которые необходимо знать настоящему исследователю в области журналистики.

Теперь вы знаете, на что нужно обратить внимание при написании материала в жанре журналистского расследования.

4. Закрепление. Для закрепления давайте отроем ваши исследовательские блокнотики и запишем в них определение этого жанра.

Журналистское расследование – это рассказ о процессе поиска ответов на актуальные вопросы, разбора скандальных событий, криминальных историй, когда журналист собирает и анализирует факты автономно от соответствующих служб и органов или вкупе с другими специалистами [2].

Вам необходимо помнить, что **цели** журналистского расследования – обнаружение причин образовавшейся проблемы, поиск истины и восстановление справедливости.

Скажите, мы нашли ответы на все вопросы? Узнали правду от школьников? (Вопросы в зависимости от выбранной темы – узнали, почему ребята стали хуже учиться, опаздывают на уроки и т.д.). Как нам при этом помог материал, полученный от психолога? Что бы вы стали делать, если бы у вас не было этого материала? (Нашли другие источники, сами обратились к специалистам).

5. Практическая часть. Теперь, когда вы столько знаете об особенностях журналистского расследования, мы приближаемся к самому ответственному моменту – написанию своего собственного текста в этом жанре. Предлагаю приступить к составлению плана текста в этом жанре. При необходимости план обсуждается с учителем в индивидуальном порядке. Работу по созданию текста ребята начинают в классе.

Домашнее задание: завершить журналистское расследование■

Список литературы

1. Ефремова Т.Ф. Новый словарь русского языка [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://www.efremova.info>
2. Кобяков А. О жанрах современной газетной журналистики // «Журналистика.Нет» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://zhurnalistika.net/20110313846/teoriya-zhurnalistiki/osnovy-zhurnalistiki/andrei-kobyakov.-o-zhanrah-sovremennoi-gazetnoi-zhurnalistiki.html>
3. Тертычный А.А. Жанры периодической печати // Учебное пособие – Аспект Пресс, 2006. – 312 с.
4. Тешабоева Ш. Проблемы профессиональной ориентации младших школьников в учебном процессе // НЭБ «Киберленинка» [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://cyberleninka.ru/article/n/problemy-professionalnoy-orientatsii-mladshih-shkolnikov-v-uchebnom-protsesse>

К ВОПРОСУ О ПОВЫШЕНИИ ЭФФЕКТИВНОСТИ ПРЕПОДАВАНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ «ТАМОЖЕННАЯ СТАТИСТИКА» (МЕТОДИЧЕСКАЯ РАЗРАБОТКА КОНКУРСА НАУЧНО-ИССЛЕДОВАТЕЛЬСКИХ ПРОЕКТОВ СТУДЕНТОВ)

Бухарина Надежда Порфирьевна

ассистент кафедры деликтологии и криминологии.

Юридический институт

«Сибирский федеральный университет»

Аннотация. В статье рассматриваются проблемные вопросы преподавания дисциплины «Таможенная статистика». Важнейшими задачами преподавания указанного учебного курса выступают изучение студентами современных приемов и методов сбора, обработки и анализа статистической информации, формирование у обучающихся навыков выполнения статистических расчетов, самостоятельного выявления и анализа взаимосвязей по основным показателям и направлениям профессиональной деятельности, реализация которых посредством традиционных образовательных технологий воспринимается студентами как достаточно скучный процесс. Для успешного решения вышеуказанных задач, а также преодоления возникающих «болевых точек» при изучении дисциплины целесообразна, по мнению автора, геймификация курса «Таможенная статистика». В качестве примера геймификации автор предлагает рассмотреть внедрение в учебный процесс конкурса научно-исследовательских проектов студентов, который представляет собой современную образовательную технологию.

Ключевые слова: таможенная статистика, самостоятельная работа студентов, конкурс научно-исследовательских проектов, геймификация.

Проблемы повышения эффективности преподавания в высшей школе тесно связаны с применяемыми педагогом образовательными технологиями. Современной наукой и практикой выработано значительное количество педагогических технологий, призванных модернизировать образовательный процесс. Так, например, Г.К. Селевко выделяет такие группы педагогических технологий, как современное традиционное обучение, технологии на основе гуманно-личностной ориентации педагогического процесса, активные методы обучения и, в частности, игровые технологии и другие [1].

Вместе с тем, применение конкретной технологии тесно взаимосвязано не только с познавательными возможностями, а также возрастными, психофизиологическими особенностями обучаю-

щихся, но и спецификой преподаваемой дисциплины.

В силу особенностей объекта, предмета, целей и задач «Таможенной статистики» как научной и учебной дисциплины использование, к примеру, игровых технологий в процессе преподавания является весьма затруднительным. По данным автора, впервые деловая игра по «Таможенной статистике» была успешно реализована педагогическими работниками Российской таможенной академии. Анализ рабочих программ ведущих вузов России позволяет установить, что игровые технологии в процессе преподавания указанной дисциплины в настоящее время не применяются.

Одними из ключевых задач преподавания «Таможенной статистики» выступает обучение студентов современным приемам и методам сбора, обработки и анализа статистической информации, а также формирование у обучающихся навыков выполнения статистических расчетов, самостоятельного выявления и анализа взаимосвязей по основным показателям и направлениям профессиональной деятельности, реализация которых посредством традиционных образовательных технологий воспринимается студентами как достаточно скучный процесс.

Для успешного решения вышеуказанных задач целесообразна, по мнению автора, геймификация отдельных разделов дисциплины «Таможенная статистика», под которой в науке понимается «применение игровых методик в неигровых ситуациях» [2, с. 314].

Как уже отмечалось, в процессе изучения отдельных, наиболее сложных для усвоения тем, например, статистической наблюдение, современные методы анализа статистических данных, могут возникать так называемые «болевые точки» - снижение учебной мотивации, концентрации у студентов. Преодолению либо минимизации указанных деструктивных процессов, по нашему мнению, может способствовать внедрение игровых элементов в учебный процесс.

В настоящей работе мы хотели бы рассмотреть возможность внедрения в курс «Таможенной статистики» самостоятельного образовательного элемента – конкурса научно-исследовательских проектов студентов.

Целью вышеуказанного конкурса является оценка преподавателем сформированности у студентов компетенций по организации и проведению статистического наблюдения, выполнению необходимых статистических расчетов, анализа и интерпретации полученной статистической информации.

Задачами конкурса выступают:

- активизация научно-исследовательской деятельности студентов;
- формирование навыков работы в группе;
- преодоление либо минимизация возникновения «болевых точек» при изучении студентами «Таможенной статистики»;
- стимулирование применения студентами новых информационных технологий при сборе, обработке, хранении, анализе и представлении статистической информации.

По нашему мнению, конкурс целесообразно проводить в четыре этапа: 1 – подготовительный этап статистического наблюдения; 2 – собственно статистическое наблюдение, обработка и анализ полученных данных; 3 – публичная презентация результатов статистического наблюдения.

На каждом из указанных этапов реализуются собственные, частные задачи, содержание которых обусловлено дидактическими задачами конкурса. Также необходимо отметить, что на каждом из этапов участники должны выполнить определенный набор заданий. Так, например, для первого этапа конкурса может быть рекомендовано выполнение таких задач, как формирование команд, выбор темы исследования в области статистики внешней и взаимной торговли либо специальной таможенной статистики, составление программы статистического наблюдения.

Предполагается, что указанную деятельность студенты будут осуществлять с применением облачных технологий, что позволит обучающимся взаимодействовать друг с другом, а также с преподавателем в режиме реального времени.

Задание для второго этапа конкурса может состоять в проведении статистического наблюдения. В зависимости от формы, вида и способов наблюдения группы могут использовать либо Google-формы для проведения опроса респондентов, либо официальные статистические данные, размещенные на сайте ФТС России, РТУ, Росстата и др. Также на указанном этапе производятся: сводка, группировка полученных данных; расчет необходимых статистических показателей, анализ, интерпретация статистической информации и оформление полученных результатов в виде электронных презентаций, размещенных в «облаке».

На третьем этапе конкурса осуществляется публичная презентация готовых проектов. Указанный этап может быть реализован либо на семинарском занятии, либо через систему вебинаров.

Также необходимо отметить, что для повышения вовлеченности обучающихся в игровой процесс на третьем этапе может быть организовано голосование в социальных сетях среди участников конкурса для повышения рейтинга той или иной команды, результаты которого будут учитываться при подведении итогов.

Предполагается, что оценивание результатов работы команд происходит на каждом этапе конкурса. Также целесообразно, по нашему мнению, ведение рейтингов команд, награждение активных исследователей виртуальными призами и др.

Итоговый балл складывается из баллов, полученных на каждом из этапов конкурса.

Кроме того, преподавателю также необходимо разработать шкалу оценок, например, от 0 до 10. Критериями могут выступать полнота, достоверность полученных результатов, культура представления информации, использование новых информационных технологий, соответствие алгоритма работы студентов над проектом разработанным в науке этапам статистического исследования и др.

Представленная методическая разработка, на наш взгляд, не только внесет существенное разнообразие в учебный процесс, но и будет способствовать достижению задач преподавания дисциплины «Таможенная статистика»■

Список литературы

1. Селевко Г.К. Энциклопедия образовательных технологий. В 2-х т. Т. 1. – Москва : Народное образование, 2005. – 556 с.
2. Варенина Л.П. Геймификация в образовании // Историческая и социально-образовательная мысль. – 2014. – № 6-2. – С. 314-317.



ДЕТСКАЯ ВЯЗАНАЯ АРХИТЕКТУРА ЯПОНИИ

Килганова Анна Николаевна

магистрант

Нижевартовский Государственный Университет

Организация современного досуга детей является актуальной и интересной темой для исследований в области культуры и дизайна городской среды. Темой данной статьи стали детские игровые площадки как один из важнейших элементов предметно-пространственной среды современного города. Развитие ребенка, его становление, как физическое, так и социокультурное, напрямую зависит от предметно-пространственной среды, окружающей его, поэтому исследовательским интересом становятся в первую очередь детские игровые площадки на открытом воздухе, а также дизайнерский опыт в детской архитектуре Японии.

Исследователи данной проблематики приходят к мысли о том, что дети мегаполисов в большинстве своем оторваны от природы и малоподвижны, а современные детские площадки не восполняют данный пробел. По мнению исследователя в области дизайна Е.Н. Мигулько, ландшафтный дизайн выступает в этом случае как «одно из средств достижения определенных качеств детской развивающей среды и направлен на создание атмосферы, благоприятной развитию детей, культивированию многообразных форм игровой деятельности, созданию пространства, способствующего развитию свободной игры» [2, 27-35].

Как отмечает А.А. Грашин, один из ведущих теоретиков и практиков отечественного дизайна, «правильно организованная детская площадка формирует у детей мотивацию к самостоятельной физической активности, личностному развитию, овладению важными навыками, развивает их поведенческую культуру» [1, 7].

Можно отметить, что зарубежный опыт организации игровой, развивающей предметно-пространственной среды для детей в целом успешен и точно оригинален. В разных уголках мира можно выделить интересные детские игровые площадки,

направленные на развитие различных навыков детей. К сожалению, это направление в России запаздывает в своем развитии.

Для успешного решения сложившейся в России проблемы обратимся к исследованию разработок и реализации проекта ведущей художницы Японии – Тошико Хориучи Макадам. Она создает уникальные, оригинальные и одновременно полезные инсталляции – единственные в мире вязаные аттракционы.

Идея дизайнера связана с физиологическими потребностями новорожденного ребенка, а именно с состоянием комфорта, которое для него создают колыбель и покачивание. Именно эти мотивы переняла для своего проекта японский дизайнер.

Первые девять месяцев жизни ребенок проводит в утробе матери. После рождения он часто находится в плавных покачивающихся движениях колыбели. Позже особый интерес отмечается к детской качели, которую ни один ребенок не обойдет стороной. Со слов автора проекта Тошико Хориучи Макадам: «созданные вязанные пространства, подобно колыбели, напоминают материнское покачивание: эластичная мембрана чувствительна даже к легкому движению ребенка и способна пружинить, возвращая потраченную детскую энергию обратно. Волнообразные движения сетки позволяют объединять игру каждого отдельного ребенка в общую игровую линию и побуждают ребятшек к общению — так возникают новые способы детской игровой интеграции» [3].

Особенностью объекта проектирования «Лес цветной паутины» (музей под открытым небом г. Хаконе, Япония), являются биоморфные формы как архитектурной конфигурации павильона, так и интерьерного пространства площадки. «Павильон построен из брусьев, соединенных между собой без помощи металлических креплений. Внешний

вид павильона намекает посетителям на то, что их ждут внутри конструкции, которые и снаружи также напоминают деревянную сеть. Конструкция в прямом смысле служит основой, базой для творчества художника, который создал здесь интерактивные инсталляции из сетей» [4].

Инсталляция «Лес цветной паутины» – полностью ручная работа сотканная из разноцветной толстой и прочной пряжи.

Игровая площадка имеет форму биоморфно-треугольного кокона с каплевидными качелями по периметру площадки. Площадка разно уровневая. Ребенок попадая внутрь движется по коридору-лабиринту, выбирая свой путь, свое индивидуальное движение и каждый раз меняя направление от секток, батуты и тоннелей к лестницам, качелям, вязанным «скалодромам». В этом состоит еще одна особенность успеха данной игровой площадки и причина многочасовой заинтересованности ребенка.

Цветовым решением площадки выбрано буйство цвета, так ярко проявляющееся в детские годы. Тональная основа композиции набирает силу к периметру отдельного элемента и наоборот сходит к центру каждого элемента скрепленного между собой. Общая цветовая схема площадки состоит из ритмично составленных родственно-контрастных пар.

Приятен факт беспокойства о родителях в момент занятости ребенка на площадке. Автор продумал и подготовил разноцветные мягкие пуфы.

В заключении хочется сказать, что арт-проект «Лес цветной паутины» является ярким и, одновременно, уникальным примером для организации досуга ребенка. Молодым и практикующим российским дизайнерам, развивающим данную проблематику, важно перенимать подобный мировой опыт трогательного отношения к теме детства и комфортного в нем пребывания для реализации в нашей стране■

Список литературы

1. Грашин А.А. Дизайн детской предметно-развивающей среды. – М.: Архитектура-С, 2008.
2. Мигулько Е.Н. Зарубежная практика формирования дизайна детских игровых площадок в современной городской среде // «В мире науки и искусства: Вопросы филологии, искусствоведения и культурологии»: Материалы международной заочной научно-практической конференции. (Россия, г. Новосибирск, 10 декабря 2012 г.). Новосибирск: Издательство «СИБАК», 2012.
3. Как вязанные детские площадки завоевывают мир. [Электронный ресурс] – Режим доступа: <http://urbanurban.ru/blog/experience/693/Kak-vyazanye-detskie-ploschadki-zavoevyvayut-mir>
4. Павильон для художника. [Электронный ресурс] – Режим доступа: www.abitant.com/posts/pavilon-dlya-hudozhnika

СИСТЕМАТИЗАЦИЯ МАТЕМАТИЧЕСКИХ ЗНАНИЙ

Мокиева Ольга Александровна

кандидат физико-математических наук

доцент кафедры высшей математики

Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники

Мокиева Светлана Александровна

кандидат физико-математических наук

доцент кафедры высшей математики

Белорусский государственный университет

Аннотация. В статье рассматривается организация учебного процесса по высшей математике в вузе. При изучении математики всегда сталкиваются с проблемой понимания. В школьной и вузовской практике у обучаемых очень часто наблюдается непонимание основных математических идей и понятий, что является одной из основных причин потери интереса к изучению математики. Интерес вырабатывается тогда, когда: обучаемому понятно, о чем говорит учитель; предлагаемые задачи интересны по содержанию или методам решения; предоставляется возможность самому подумать, сделать вывод; открывается широкая перспектива полезности изучения того или иного вопроса. Понимание имеет непосредственное отношение к усвоению новых знаний. В высшем учебном заведении продолжается формирование личности молодежи, поэтому необходимо найти методы и средства повышения мотивации обучения, способствующие максимальному развитию личностных качеств студентов, необходимых для их успешной профессиональной деятельности.

Ключевые слова: высшая математика, экономическая специальность, скалярное произведение векторов, производная функции, предельные издержки производства, определенный интеграл, внутрипредметная интеграция, информационные технологии, самостоятельная работа, типовый расчет, модульно-рейтинговая система.

Обучение в вузе отличается от учебы в школе, поэтому на первом курсе студенты проходят через многообразные процессы адаптации к условиям обучения и вузовской жизни. Современный школьник и студент как представители нового поколения человечества, отличаются от своих

предшественников. Современная молодежь имеет функциональные возможности: ноутбук, мобильная связь, общение по скайпу, переписка с виртуальными друзьями. Новый высокотехнологичный способ существования воспринимается молодежью как нечто само собой разумеющееся, и современных студентов трудно чем-либо удивить и заинтересовать. Задача преподавателя – приблизить обучение к обучаемому, но при этом учитывать современные реалии. Здесь должны помочь достижения той же самой техники.

В связи с постоянным ростом информации возникает все большее количество специальностей, специализаций и учебных дисциплин. Вследствие этого существует тенденция к сокращению, как аудиторных часов, так и общего объема изучения каждой учебной дисциплины. Необходима такая организация учебного процесса, которая позволила бы создавать оптимальные условия для эффективной учебы. Методику проведения занятий необходимо разработать так, чтобы студенты могли усвоить данную тему, т. е. раскрыть узловые и наиболее сложные вопросы темы и дать объяснение способам изучения теоретического материала и решения задач.

Необходимо пересматривать и корректировать учебную программу по дисциплине, в связи с появлением новых специальностей. Без систематического показа возможностей математики в конкретной области деятельности трудно убедить студентов в необходимости изучения дисциплины.

В процессе преподавания дисциплины «Математика» в вузе необходима ориентация передачи знаний и их усвоения в максимальной степени на применение. При рассмотрении темы будет более эффективно, если преподаватель будет

подбирать примеры, которые используются неоднократно как в рамках данной дисциплины, так и в различных дисциплинах. Необходимо преподавателям математики рассматривать на занятиях задачи и примеры применительно к конкретной специальности, содержащие связь математики и будущей специальностью, чтобы студенты с самого начала обучения в вузе понимали важность математической подготовки для дальнейшего решения профессиональных задач.

Для решения большинства прикладных экономических, управленческих и аналитических задач используются разделы высшей математики: линейная алгебра, аналитическая геометрия и математический анализ. Экономист должен и знать, как использовать множество понятий, которые нам дает математический анализ – функции, пределы, производная, дифференциальные уравнения и интегралы. Без математики не может самостоятельно существовать ни одна из наук, оперирующая какими-либо количественными данными и именно она определяет основу образования практически по любому направлению.

Рассмотрим изложение некоторых тем по высшей математике для студентов экономических специальностей.

Понятие скалярного произведения векторов можно объяснить следующим образом. Экономическая интерпретация n – мерному вектору может быть дана такая: пусть одна фабрика производит n видов продукции, упорядоченной по номерам, и объем выпуска продукции первого вида за год a_1 , второго вида за тот же год – a_2 , ... n – го вида – a_n . Тогда годовая продукция фабрики может быть охарактеризована n – мерным вектором $\vec{a} = (a_1, a_2, \dots, a_n)$, а выпуск продукции за t лет при той же производительности представится вектором $t\vec{a} = (ta_1, ta_2, \dots, ta_n)$. Пусть $\vec{b} = (b_1, b_2, \dots, b_n)$ – годовая продукция второй фабрики, которая выпускает продукцию тех же видов. Тогда суммарный (совокупный) продукт обеих фабрик за год будет выражаться вектором $\vec{a} + \vec{b} = (a_1 + b_1, a_2 + b_2, \dots, a_n + b_n)$.

Если стоимость единицы продукции первого вида S_1 \$, второго S_2 \$ и т. д., а n – мерный вектор стоимости $\vec{S} = (S_1, S_2, \dots, S_n)$, то стоимость всей годовой продукции фабрики естественно выразить с помощью скалярного произведения: $\vec{a} \vec{S} = a_1 S_1 + a_2 S_2 + \dots + a_n S_n$. Поэтому скалярное произведение двух соответствующих векторов равно годовому объему продукции фабрики в денежном выражении.

С помощью производной можно выразить предельные издержки производства и приближенно охарактеризовать дополнительные затраты на производство единицы дополнительной продукции.

Пример. Зависимость затрат (ден. ед.) на производство и реализацию продукции объема q (у.е.) задается формулой $C(q) = 40q - 0,03q^3$.

Определить средние и предельные затраты при объеме выпускаемой продукции 15 у.е. Объяснить экономический смысл полученных величин.

Решение. Средние затраты равны

$$C_{\text{ср}} = \frac{C(q)}{q} = 40 - 0,03q^2.$$

Если $q = 15$, то $C_{\text{ср}}(15) = 33,25$. Предельные затраты MC определяются по формуле $MC = C'(q) = 40 - 0,09q^2$.

Тогда $C(15) = 40 - 0,09 \cdot 15^2 = 19,75$.

Экономическая интерпретация: средние затраты на производство 1 единицы продукции при объеме выпуска продукции в 15 единиц составляют 33,25 ден. ед.; если произведено 15 единиц продукции, то дополнительные издержки ΔC , связанные с производством еще одной условной единицы продукции (т. е. 16-й единицы), приблизительно равны 19,75 ден. ед.

Ответ: 33,25 ден. ед.; 19,75 ден. ед.

Экономический смысл определенного интеграла от непрерывной функции $f(t)$, описывающий изменение производительности труда с течением времени, заключается в том, что этот интеграл равен объему продукции, выпускаемой за промежуток времени $[T_1; T_2]$:

$$q = \int_{T_1}^{T_2} f(t) dt \quad (1).$$

Под влиянием различных факторов производительность труда может меняться. Это влияние описывается функцией Кобба-Дугласа. Если затраты труда считать линейно зависимыми от времени, а затраты капитала неизменными, то функция Кобба-Дугласа примет вид $f(t) = (\alpha t + \beta) \cdot e^{\gamma t}$. Тогда объем произведенной продукции q за T лет составит $q = \int_0^T (\alpha t + \beta) \cdot e^{\gamma t} dt$. Количество товара, поступившего на склад в промежутке времени от T_1 до T_2 , вычисляется по формуле (1), если

$f(t)$ – количество товара, поступающего на склад за единицу времени.

При слабом использовании потенциала внутрипредметных и межпредметных связей при изучении высшей математики проявляется отсутствие у студентов системности знаний и умения переносить полученные знания на решение профессиональных задач. Один из путей решения проблемы состоит в реализации интегрированного подхода в обучении.

Интеграция внутридисциплины «Математика»: 1) проявляет себя в формировании у студентов обобщенных вычислительных, графических и других умений и навыков; развитии творческих возможностей, более глубоком осознании и усвоении учебного материала и применения знаний, умений, навыков в других дисциплинах; развитии научного стиля мышления, приобщении к исследовательской деятельности; 2) направлена на систематизацию знаний, перенесения методов и приемов из

математической дисциплины в другие дисциплины; 3) реализуется через методы, приемы, содержательность данной дисциплины, использование методов одной дисциплины в другой и т. п.

При рассмотрении новой темы нужно указывать на взаимосвязь с предыдущими темами, так как для решения задач студенты пользуются ранее полученными знаниями. Например, можно рассмотреть тесты задач (правильный ответ выделен жирным шрифтом) по темам «Функции нескольких переменных», «Элементы теории поля», где студент должен уметь находить частные производные:

1. Найти частную производную второго порядка $\frac{\partial^2 z}{\partial x^2}$ функции $z = x^3 y^2 - 2xy + 3$.

1) $6x^3 y^2$; 2) $y^2 + x$; 3) $2xy^2 - xy$;

4) $6xy^2$; 5) $6x - y^2$.

2. Найти смешанную производную $\frac{\partial^2 z}{\partial x^2 \partial y}$ функции $z = x^3 - x^2 y - y^3$.

1) $6x - 2y$; 2) 0; 3) -2 ; 4) $3y$; 5) -7 .

3. Найти полный дифференциал функции $z = x^3 + 6xy^2$ в точке (1; 2).

1) $27dy$; 2) $3dx - 4dy$; 3) $27dx + 24dy$;

4) $3x^2 dx - dy$; 5) $12dx + 3dy$.

4. Какая из функций удовлетворяет уравнению Лапласа $\frac{\partial^2 u}{\partial x^2} + \frac{\partial^2 u}{\partial y^2} = 0$?

1) $u = e^x + e^y$; 2) $u = 2xy + 3$;

3) $u = x^3 + 4y$;

4) $u = y^2 x + 5$; 5) $u = x^2 + 2y^2$.

5. Проверить, какие из функций $u_1 = e^{xy}$, $u_2 = x^3 y$ и $u_3 = 2x + y$ удовлетворяют уравнению

$$x^2 \frac{\partial^2 u}{\partial x^2} - y^2 \frac{\partial^2 u}{\partial y^2} = 0.$$

1) u_1, u_3 ; 2) u_1, u_2 ;

3) ни одна из указанных функций;

4) u_2 ; 5) u_2, u_3 .

6. Найти стационарные точки функции двух переменных $z = x^2 - y^2 - 4y$.

1) (0; -2), (0; 0); 2) (2; -2); 3) (0; 0);

4) (0; -2); 5) (1; 3) (4; 0).

7. Найти градиент функции $z = x^2 + 5y^2 + 7$ в точке A(1; 3).

1) (0; 5); 2) (1; 1); 3) (2; 30);

4) (2; 8); 5) (10; 2).

8. Найти направление максимального роста функции $z = 3x^2 + xy - 2y^2$ в точке M(2; 1).

1) (13; -2); 2) (6; -4); 3) (12; 5); 4) (12; -2); 5) (6; -3).

9. Вычислить направление наибольшего возрастания функции $z = x^2 + 5y^2$ в точке A(3; 2).

1) $\bar{v} = (4; 30)$; 2) $\bar{v} = (6; 20)$; 3) $\bar{v} = (1; 2)$;

4) $\bar{v} = (0; 6)$; 5) $\bar{v} = (12; 10)$.

10. Какое поле является соленоидальным?

1) $\vec{a} = (z - y)\vec{i} + y\vec{j} + y\vec{k}$;

2) $\vec{a} = x\vec{i} + y\vec{j} + z\vec{k}$; 3) $\vec{a} = xz\vec{i} + yx\vec{j} + zx\vec{k}$;

4) $\vec{a} = y\vec{i} + x\vec{j} + z\vec{k}$; 5) $\vec{a} = z\vec{i} + x\vec{j} + y\vec{k}$.

11. Вычислить дивергенцию векторного поля $F = xy^2 \vec{i} - yz \vec{j} + z^2 \vec{k}$ в точке A (0; 1; 1).

1) 0; 2) 3; 3) 1; 4) 4; 5) 2.

Очень важно не только научить студентов реализовывать те или иные алгоритмы для решения задач, но и обучить их навыкам проверки и анализа полученных результатов, сопоставления различных возможных вариантов постановок и решений задач.

Одним из эффективнейших способов повышения качества математической подготовки студентов является применение современных информационных технологий при изучении дисциплины. Применение данных технологий повышает познавательный интерес студентов, их мотивацию к обучению, а также значительно облегчает рутинный вычислительный процесс. Применение информационных технологий целесообразно уже после овладения традиционными способами вычисления. Оно значительно облегчает и ускоряет процесс вычислений, давая возможность в дальнейшем проводить сложные расчеты, касающиеся будущей профессиональной деятельности студентов.

Применение ИКТ на занятии становится очень распространенным явлением. Правильное использование в учебном процессе компьютера, позволяет осуществлять учебный процесс в новых условиях. Так как сокращается количество аудиторных часов, то в процессе изучения математических дисциплин можно использовать компьютер как вспомогательное средство, что позволит проверить решения задач, которые требуют рутинных трудоемких операций. В настоящее время разработаны математические пакеты: Maple, MathCAD, MathLAB, Mathematica и др. Они имеют существенные различия, но направлены на достижение общей цели – освободить студента от трудоемких операций при решении задач, и позволяют сократить время получения результата. Например, система Mathematica проводит сложные символьные преобразования и является одной из самых мощных и эффективных компьютерных математических систем. С помощью системы Mathematica можно решать задачи линейной алгебры, математического анализа, задачи теории чисел и статистики, дискретной математики, а также проводить вычисления с любой заданной точностью, т. е. можно использовать как «калькулятор». Сильной стороной данной системы является развитая двух- и трехмерная графика, которая применяется для вычерчивания кривых и изображения поверхностей по их уравнениям.

Компьютерная поддержка практических и лекционных занятий приносит результат при изучении некоторых тем, которые требуют сложных графических иллюстраций, трудоемких вспомогательных вычислений, позволяет провести занятие на более качественном уровне. Например, при рассмотрении темы «Функции нескольких переменных» привлекая стандартные инструменты

пакета Mathematica студенты могут построить в трехмерной системе координат график функции (поверхность), окрасить полученную поверхность, рассмотреть поверхность со всех сторон, поворачивая ее, вращать поверхность в любом заданном направлении, анализируя картину линий уровня, указывать точки экстремума и седловые точки графика, если таковые имеются. На практических и лабораторных занятиях по дисциплине «Прикладная математика» студенты с помощью системы Mathematica могут проверить правильность решения задач.

На практических занятиях после выполнения обязательной части заданий по теме студентам должны предоставлять дополнительные задания, в то время как основная часть группы продолжает закрепление темы. В перечень дополнительных задач могут быть включены задания комбинированного характера, требующие установления связей между отдельными темами дисциплины и применения нестандартных приемов решения.

Задача современного преподавателя – не учить всех, а научить каждого. Отдельная часть студентов не осваивает содержания, предлагаемой дисциплины, но они должны получить минимальные знания. Преподаватель должен разрабатывать план занятия на основе отбора соответствующего содержания учебного материала, выбора соответствующих форм и методов организации учебно-познавательной деятельности в учебной дисциплине. Необходимо правильно выбрать примеры и аудиторские задания для получения глубоких и прочных знаний, которые приведут к закреплению данной темы. Закрепление материала зависит так же от хорошей организации самостоятельной работы. Преподавателю необходимо организовать самостоятельную работу студентов, чтобы воздействовать на процесс мышления.

Рассмотрим самостоятельную работу студентов по дисциплине «Математика» при выдаче очередного типового расчета (индивидуальных домашних заданий). Группу студентов делят на 5 команд по 6 человек, каждой команде необходимо выполнить 5 заданий. Все команды должны за занятие рассказать решения всех задач. Задания сложные, очень трудно за короткое время ознакомиться с решениями всех задач. Команды решили сделать презентацию их работы с оригинальными решениями задач. Все задания представлены с рисунками и звуковой анимацией. Например, одна команда провела презентацию работы в виде популярной телевизионной игры «Сто к одному», чтобы разнообразить студенческие будни, а также помочь всей группе студентов оценить свои знания по данным темам. Для дифференциации ответов по популярности они опросили студентов всего потока. Мультимедийная часть (игровое табло) была организована при помощи программы подготовки презентаций «Microsoft PowerPoint». В игре участвовали две команды, которые организованы на занятии среди студентов группы. В на-

чале раунда от каждой из команд выходит один игрок, и ведущий задает вопрос. Существует 6 вариантов ответов. Ответы расположены на игровом табло. Команда, игрок которой ответил первым и правильно, продолжает отгадывать. В случае если игрок угадал не самый популярный вариант, право ответа предоставляется другой команде. Далее каждому игроку этой команды по очереди задается вопрос и его ответ проверяется на игровом табло. Вторая команда ждет, когда первая команда ответит неверно 3 раза, и право ответа перейдет к ним. Эта команда может предложить только один вариант ответа, и если их ответ окажется на табло, то они получают все баллы, которые первая команда получила в этом раунде и т. д.

Формы контроля учебной деятельности студентов могут быть разными, но они должны отвечать таким требованиям, как индивидуализация, систематичность проведения, наличие понятных и доступных критериев оценки.

Модульно-рейтинговая система обучения и оценки успеваемости студентов представляет собой комплексную систему поэтапной оценки уровня освоения обучаемым учебной дисциплины образовательной программы высшего образования по специальности, направлению специальности, при которой осуществляется структурирование содержания каждой учебной дисциплины на модули и проводится регулярная оценка знаний и умений студента в течение семестра. Рейтинговая система имеет целью поставить студента перед необходимостью регулярной учебной работы в течение семестра, развитию стремления к постоянному, непрерывному самообразованию, обновлению знаний и творческому использованию их на практике. Рейтинговая оценка по дисциплине является интегральным показателем, формируемым на основе оценки знаний студента в ходе текущего и итогового контроля. Она включает оценки, полученные студентами на практических и лабораторных занятиях, а также оценки по всем видам отчетности контролируемой самостоятельной работы студентов и итоговую оценку. Текущий контроль осуществляется в течение семестра один-два или более раз в семестр в зависимости от объема изучаемой дисциплины, который может осуществляться в виде письменных работ, тестов, рефератов, в форме коллоквиумов, устных фронтальных опросов и др. Итоговый контроль представляет собой зачет или экзамен в сессионный период по дисциплине в целом. Вклад текущего контроля в рейтинговую оценку знаний по дисциплине может достигать 70%. Оценки по всем видам отчетности выставляются по 10-балльной шкале.

Целями внедрения модульно-рейтинговой системы являются:

- 1) повышение мотивации и активизация самостоятельной деятельности студента по изучению учебных дисциплин образовательной программы высшего образования по специальности, направлению специальности в течение семестра;
- 2) повы-

шение качества обучения за счет интенсификации учебного процесса, активизации работы профессорско-преподавательского состава по совершенствованию содержания и методов обучения.

Преподаватель высшей математики в вузе должен тщательно подбирать материал для каждой лекции и практического занятия, преподносить рассматриваемую тему так, чтобы наряду с воспитанием необходимой математической культуры обеспечить возможность применения математических знаний при изучении других дисциплин.

Организация учебного процесса должна не только побуждать студента работать самостоятельно, но и должна быть построена таким образом, чтобы студент сам стремился к самообразованию. Для получения глубоких и прочных знаний нужен систематический, целеустремленный, каждодневный, упорный и серьезный труд. Творческий подход к построению занятий, его неповторимость, насыщенность многообразием приемов, методов и форм могут обеспечить эффективность учебного процесса.

МИКРОТВЕРДОСТЬ СТЕКЛОПОКРЫТИЯ ПО АЛЮМООКСИДНОЙ КЕРАМИКЕ

Ильин Анатолий Александрович

кандидат химических наук

доцент

Санкт-Петербургский государственный технологический институт
(технический университет)

Аннотация. Для боросиликатного стекла и стеклопокрытий на его основе, нанесенных на подложки из алюмооксидной керамики ВК94-1 и ВК100-1, определена микротвердость по Виккерсу при введении в состав стеклопокрытия от 13 до 41 масс. % Al_2O_3 . Установлено, что введение в стекло оксида алюминия существенно влияет на величину микротвердости стеклопокрытия.

Ключевые слова: алюмооксидная керамика, боросиликатное стекло, стеклопокрытие, микротвердость по Виккерсу.

Для подложек из керамики, используемой в электронике в качестве оснований для гибридных

интегральных схем и микросборок, кроме диэлектрических свойств и химической стойкости, наиболее важными являются их прочностные и теплофизические характеристики, в конечном счете определяющими термостойкость материала.

В работе приведены результаты исследования микротвердости стеклопокрытия, нанесенного на широко используемые в промышленности подложки из керамики ВК 94-1 и ВК 100-1. Химический состав керамических подложек, а также коэффициенты теплопроводности λ и линейного термического расширения α (при 20 ... 900°C) [1 - 3] представлены в таблице 1.

Таблица 1

Состав алюмооксидной керамики и ее теплофизические характеристики

Марка керамики	Химический состав, % масс.					λ , Вт/м К	$\alpha \cdot 10^7$, К ⁻¹
	Al_2O_3	SiO_2	MnO	Cr_2O_3	MgO		
ВК94-1	94.4	2.74	2.35	0.48	-	14.8	79
ВК100-1	99.8	-	-	-	0.02	30 - 35	80

Испытания на микротвердость, как метод чувствительный к изменению структуры и свойств материала, нашел широкое применение при исследовании керамики и стекол. Микротвердость стекла по величине наиболее близка к его предельной прочности [4].

Методика измерения отпечатка, полученного на поверхности исследуемого образца при вдавливании в него под определенной нагрузкой алмазного наконечника позволяет изучать механические свойства материалов на очень небольших участках, площадь которых 15 – 200 мкм².

Рассматривая вопрос об определении микротвердости таких хрупких материалов, как стекло и керамика, необходимо учитывать особенности, присущие этим материалам. При вдавливании индентора в стекло (или керамику) вблизи отпечатков появляются трещины, что свидетельствует о хрупком локальном разрушении образца [5]. Для металлов

же при испытаниях на микротвердость характерна пластическая деформация.

Измерение микротвердости (по Виккерсу) H_v проводили на приборе ПМТ-3 путем вдавливания алмазной пирамиды в поверхность образца [6,7].

Исследования проводили при низких скоростях нагружения, время выдержки под нагрузкой составляло 10 секунд. Величина нагрузки на индентор при испытании стекла и стеклопокрытия на его основе выбиралась таким образом, чтобы проводить измерения на отпечатках без трещин и сколов. При каждой нагрузке наносилось по двадцать отпечатков, по которым определялась величина микротвердости.

Для покрытий по керамике ВК94-1 и ВК100-1 в качестве основы выбрано боросиликатное стекло, совместимое с подложкой по величине температурного коэффициента линейного расширения. Состав исходного стекла и величина его микротвердости H_v приведена в таблице 2.

Таблица 2

Исходное стекло для получения стеклопокрытия по керамике

Состав стекла по анализу, % масс.				H _v , МПа	Примечание
SiO ₂	B ₂ O ₃	MgO	BaO		
21.8	24.5	23.1	28.8	5900 ± 300	Измерения при P = 40 г

Видно, что значение микротвердости изучаемого стекла лежит в тех же пределах, что для известных боросиликатных стекол и тяжелых бариевых кронов (5600 ÷ 6500 МПа).

Результаты измерений микротвердости стеклопокрытий с различным содержанием оксида алюминия, нанесенных на керами-

ку ВК94-1 и ВК100-1 приведены в таблице 3. Указаны также условия испытаний – значения нагрузки на алмазную пирамиду, при вдавливании которой на покрытия получают отпечатки без трещин и сколов и значения микротвердости не зависят от величины нагрузки на индентор.

Таблица 3

Влияние добавки оксида алюминия на микротвердость стеклопокрытий

Добавка Al ₂ O ₃ , % масс.	Подложка ВК94-1		Подложка ВК100-1	
	Нагрузка на индентор, г	H _v , МПа	Нагрузка на индентор, г	H _v , МПа
13	200	6100 ± 300	200	7600 ± 400
23	40	6200 ± 300	40	8400 ± 400
33	70 ÷ 200	11000 ± 1000	200	10000 ± 1000
41	200	13000 ± 1000	200	11000 ÷ 15000

Из табл.3 видно, что стеклопокрытия, нанесенные на подложку из керамики ВК100-1 имеют более высокую микротвердость, чем покрытие по керамике ВК94-1 (при одинаковом содержании компонентов в покрытии). Добавка в стекло оксида алюминия (от 13 до 41 % масс.) приводит к увеличению микротвердости покрытия от 6100 до 13000 МПа на подложках ВК94-1 и от 7600 до 15000 МПа на подложках ВК100-1.

Можно отметить «микрoпластичность» покры-

тия с содержанием оксида алюминия 23 % масс. - отчетливые отпечатки при измерении микротвердости удалось получить при нагрузке на алмазную пирамиду 40 г (как для покрытий на подложках ВК94-1, так и на керамике ВК100-1). Для других же составов оптимальная нагрузка на индентор составляла 200 г.

Высокие прочностные характеристики стеклопокрытий по керамическим подложкам позволяют создать надежное механическое основание для элементов электронных схем ■

Список литературы

1. Иванов, С.Н. Распространение неравновесных фононов в керамиках на основе корунда/ С.Н. Иванов, А.В. Таранов, Е.Н. Хазанов// Физика твердого тела. - 1995. - Т.37, №10. - С.2902 – 2908.
2. Степанов, Е.И. Влияние добавок ультрадисперсного Al₂O₃ на физико-механические свойства корундовой керамики/ Е.И. Степанов, М.В. Григорьев, В.И. Кирко // Журнал Сибирского федерального университета. Серия «Техника и технология». – 2008. – Т. 1, №2. - С.162-167.
3. Саврук, Е.В. Структура и свойства поликристаллического α-Al₂O₃, модифицированного мощным лазерным излучением: автореф. дис. ... канд. техн. наук: 01.04.07 / Е.В. Саврук : - ТПУ. - Томск, 2013. - 22 с.
4. Бартенев, Г.М. Сверхпрочные и высокопрочные неорганические стекла / Г.М. Бартенев. - М.: Стройиздат, 1974. - 239 с.
5. Твердость, микротвердость и нанотвердость наноструктурных керамических материалов / О.Л. Хасанов [и др.]. - Томск. : Изд-во Томского политехнического университета, 2012. – 81 с.
6. Колмаков, А.Г. Методы измерения твердости / А.Г. Колмаков, В.Ф. Терентьев, М.В. Бакиров. - 2-е изд., перераб. и доп. - М. : Интермет Инжиниринг, 2005. - 150 с.
7. Григорович, В.К. Твердость и микротвердость металлов / В.К. Григорович. - М.: Наука, 1976. - 230 с.

КОМПОЗИЦИОННЫЕ МАТЕРИАЛЫ НА ОСНОВЕ ОТХОДОВ – МАТЕРИАЛЫ БУДУЩЕГО

Герасимович Елена Малофеевна

*магистр экономических наук, аспирант,
ассистент кафедры стандартизации.*

Витебский государственный технологический университет

Аннотация. Одно из важнейших направлений, определяющих развитие всех отраслей промышленности, – это новые материалы. Изменения укладов жизни человечества связаны с открытием и освоением производства новых материалов. Материалы – ступени нашей цивилизации, а новые материалы – трамплин для прыжка в будущее. В статье рассматриваются технологии получения новых композиционных материалов из отходов производства, позволяющие решать проблемы загрязнения окружающей среды, расширять ассортимент продукции и снижать затраты на ее производство.

Ключевые слова: композиционные материалы, отходы, технология.

Прорыв в новые области знаний, технологий, создание изделий с требуемыми свойствами, обретение технико-экономической независимости возможно вследствие отказа от использования традиционно приемлемых материалов и перехода к новым материалам [1].

Композиционный материал (композит) — искусственно созданный неоднородный сплошной материал, состоящий из двух или более компонентов с четкой границей раздела между ними [2]. Сочетание разнородных веществ приводит к созданию нового материала, свойства которого количественно и ка-

чественно отличаются от свойств каждого из его составляющих [1].

Композиционные материалы известны с древнейших времен. Во времена египетского рабства евреи добавляли солому в кирпичи, чтобы они были прочнее и не растрескивались при сушке на жарком солнце. Инки использовали растительные волокна при изготовлении керамики, а английские строители до недавнего времени добавляли в штукатурку немного волоса. Древние греки первыми стали применять железо в армировании мрамора [1].

По структуре композиты делятся на несколько основных классов: волокнистые, слоистые, дисперсноупрочненные, упрочненные частицами и нанокомпозиты.

Различают композиционные материалы полимерные, с металлической матрицей, на основе керамики.

Разработка и производство композиционных материалов не стоит на месте.

Технопарком УО «Витебский государственный технологический университет» (Республика Беларусь) разработана технология изготовления композиционных материалов для низа обуви из отходов обувного производства. Технологическая схема процесса изготовления вкладыша представлена на рисунке [3].

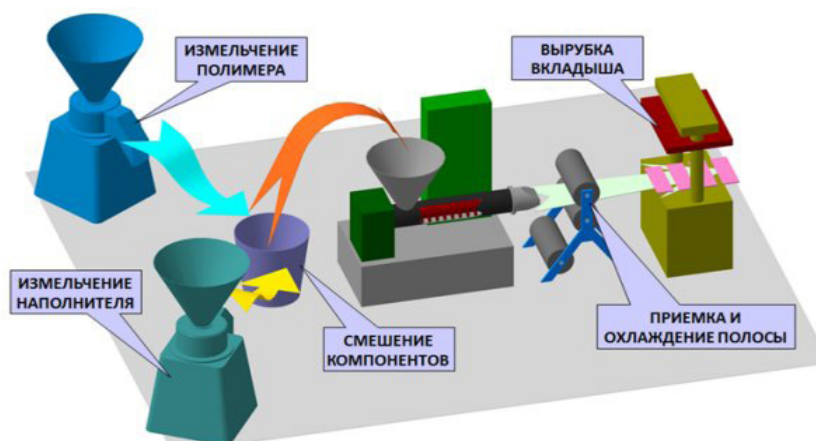


Рисунок - Технологическая схема процесса изготовления вкладыша

Предварительно измельченные отходы подвергаются совместной переработке на шнековом экструдере, в результате чего получают полосу определенного сечения, которую в дальнейшем рубят на мерные изделия-вкладыши. Вкладыш размещают в пяточной части верха обуви и заливают термопластичным материалом. Преимущества технологии заключаются в экономии материала подошвы до 20%, экономии на цикле литья для подошвы до 15%, улучшении условий литья низа обуви, низких затратах на внедрение, рециклинге отходов производства [3].

Сотрудниками УО «Витебский государственный технологический университет» и ОАО «Витебскдрев» разработана технология получения органо-синтетических волокнистых плит с использованием коротковолокнистых отходов легкой промышленности в смеси с отходами деревообрабатывающей промышленности. Реализация технологии позволит расширить ассортимент строительных материалов [5].

В рамках выполнения государственной программы сбора (заготовки) и переработки вторичного сырья и отраслевой программы обращения с отходами тем же авторским коллективом разработана технология получения волокнистых плит с использованием коротковолокнистых отходов текстильной промышленности, а именно отходов коврового производства, на горячем гидравлическом прессе. Полученные материалы различаются

характером технологических режимов изготовления (температура, давление, влажность), количеством и составом применяемых отходов, толщиной, достигаемой разной величиной зазора между плитами прессы. Материал предполагается использовать в качестве элемента транспортной тары, материала для теплоизоляции фургонов, перевозящих плодоовощную продукцию, рассматривается возможность применения в качестве упаковки для обуви, прокладочного материала в спецодежде и защитной обуви, а также тары и упаковки для длительного хранения плодоовощной продукции при низких температурах [5].

Композиционные материалы постепенно занимают все большее место в нашей жизни. Кроме авиационно-космической, ракетной и других специальных отраслей техники, композиты могут быть успешно применены в энергетическом турбостроении, в автомобильной и горнорудной, металлургической промышленности, в строительстве и т.д. Диапазон применения этих материалов увеличивается день ото дня [1].

Применение отходов при изготовлении композиционных материалов позволяет решать проблемы загрязнения окружающей среды, расширять ассортимент выпускаемой продукции и снижать затраты на ее производство.

Вышеперечисленное позволяет утверждать, что композиты, изготовленные с применением отходов, могут стать материалами будущего ■

Список литературы

1. Новые композиционные материалы на основе промышленных отходов химических волокон [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://www.refbzd.ru/viewreferat-270-4.html> (дата обращения: 12.03.2016).
2. Композиционные материалы [Электронный ресурс]. - Режим доступа: https://ru.wikipedia.org/wiki/Композиционный_материал (дата обращения: 12.03.2016).
3. Технология получения вторичных композиционных материалов из отходов [Электронный ресурс]. - Режим доступа: <http://technopark-vitebsk.by/working/suggestions/tekhnologii/78-kompmat> (дата обращения: 16.03.2016).
4. Соколова Е.М., Использование не утилизируемых отходов легкой промышленности в качестве сырья для производства композиционных материалов / Е.М.Соколова, И.М.Грошев // Материалы IX Научно-практической конференции студентов, магистрантов и аспирантов факультета Технологии органических веществ «Наука-шаг в будущее». – Минск, БГТУ, 3-4 декабря 2015. – С.64.
5. Соколова Е.М., Технология получения продукции из отходов легкой и деревообрабатывающей промышленности / Е.М.Соколова, И.М.Грошев, Н.А.Дубинский // Материалы IX Научно-практической конференции студентов, магистрантов и аспирантов факультета Технологии органических веществ «Наука-шаг в будущее». – Минск, БГТУ, 3-4 декабря 2015. – С.65.

**ЭЛЕКТРОННАЯ АППАРАТУРА АРЗАМАССКОГО
ЭЛЕКТРОМЕХАНИЧЕСКОГО ЗАВОДА ДЛЯ ДИСТАНЦИОННОГО
УПРАВЛЕНИЯ СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНЫХ МАШИН
ELECTRONIC EQUIPMENT ARZAMAS ELECTROMECHANICAL PLANT FOR
REMOTE CONTROL OF ROAD CONSTRUCTION MACHINERY**

Володин Сергей Егорович

ведущий инженер-испытатель

Научно-производственное предприятие "ЭГО"

Volodin Sergey Egorovich

Research and Manufacturing Company "EGO", leading test engineer

Затравкин Михаил Иванович

главный конструктор

Арзамасский электромеханический завод

Zatravkin Michail Ivanovich

Arzamas Electromechanical Plant, Chief designer

Каминский Леонид Станиславович

кандидат технических наук

Московский государственный университет геодезии и картографии

заместитель руководителя Научно-инженерного центра

«Лазерные измерительные системы и технологии» (НИЦ «ЛИСТ»)

Kaminskiy Leonid Stanislavovich

Moscow State University of Geodesy and Cartography, Cand.Tech. Sci., deputy head, Scientific and Engineering Center "Laser Measuring Systems and Technologies" (SEC "LIST")

Каминский Филипп Леонидович

инженер

Научно-производственное предприятие "ЭГО"

Kaminskiy Filipp Leonidovich

Research and Manufacturing Company "EGO", Engineer

Лучин Александр Фёдорович

старший научный сотрудник

Научно-производственное предприятие "ЭГО"

Luchin Alexander Fedorovich

Research and Manufacturing Company "EGO", Senior Researcher

Пятницкий Игорь Андреевич

главный конструктор

Научно-производственное предприятие "ЭГО"

Pyatnitskiy Igor Andreevich

Research and Manufacturing Company "EGO", Chief designer

Федоров Игорь Германович

кандидат технических наук

Председатель Совета директоров

Арзамасский электромеханический завод

Fedorov Igor Germanovich*Arzamas Electromechanical Plant, Cand.Tech. Sci., chairman of the Board of Directors*

УДК 621.873

Аннотация. Рассмотрена аппаратура дистанционного пропорционального радиоуправления строительно-дорожными машинами, включая грузоподъёмные машины и механизмы. Оборудование полностью аппаратно и программно совместимо с многофункциональными системами безопасности, управления, сигнализации, контроля и диагностики серий ОНК-160 и ОНК-180, выпускаемых Арзамасским электромеханическим заводом. Описана конструкция «радиожезла», применённого в качестве имитатора джойстика.

Abstract. Considered proportional radio remote equipment construction and road machines, including hoisting machinery. The equipment is fully hardware and software compatible with the multifunctional safety system, signaling, control and diagnostics of series ONK-160 and ONK-180, manufactured by Arzamas electromechanical plant. The design "radio baton" of the applied as a simulator joystick.

Ключевые слова: строительные и дорожные машины, кран грузоподъёмный, пульт дистанционного управления, радиоуправление, прибор безопасности, джойстик.

Keywords: construction and road machines, crane, remote control, radio control, safety device, joystick.

Проектирование современных систем управления строительно-дорожной техникой призвано, прежде всего, снизить нагрузку на психическое и физическое состояние человека, предоставив оператору машины оптимальные условия работы, полностью соответствующие его возможностям. Одним из перспективных вариантов решения данной проблемы может стать применение специализированных технологических средств с соответствующей аппаратурой, обеспечивающей дистанционное управление оборудованием и без-

условное контролирование процесса проведения работ [1].

Данное оборудование предназначено для разветвления сети радиодатчиков и/или пультов радиоуправления на промышленных машинах и/или механизмах для замены проводных интерфейсов в существующих приборах и системах контроля, защиты и управления в случаях, когда прокладка кабеля между датчиками, пультами и модулями этих приборов и систем затруднена или невозможна [2].

Разработанная специалистами ООО НПП «ЭГО» (г.Москва) и ООО «Арзамасский электромеханический завод» (ООО «АЭМЗ») «Аппаратура радиоканальная управления механизмами» (далее – «АРКУМ») предназначена для удалённого формирования цифровых сигналов, необходимых для дистанционного пропорционального управления различными строительно-дорожными машинами, в частности, грузоподъёмными кранами, подъёмниками (вышками), кранами-манипуляторами, трубоукладчиками и прочими подъёмными сооружениями (ПС) и/или их механизмами (рис.1). Аппаратура полностью аппаратно и программно совместима с ограничителями грузоподъёмности семейства ОНК-160 (Б,М,С) [3] и многофункциональным комплексом ОНК-SD-180 (НПКУ.408844.041ТУ) [4] производства Арзамасского электромеханического завода.

Аппаратура обеспечивает возможность беспроводного управления механизмами машины и оборудования в комплексе с установленными на машине системами управления, использующими для объединения различных устройств системы и обмена информацией между ними стандартную шину CAN 2.0, и включает следующие основные составные части:

- пульт дистанционного управления (ПДУ);
- модуль радиоканала (МРК).



Рис.1. Внешний вид «АРКУМ»

Помимо основных составных частей в комплект поставки «АРКУМ» по выбору заказчика должны включаться вспомогательные компоненты:

- дополнительный автономный источник резервного питания для ПДУ с зарядным устройством;
- выносная антенна для МРК;
- кабель для подключения МРК и ПДУ к шине (информационной и питания) системы управления машины или оборудования;
- наклейки лицевой панели ПДУ;
- аксессуары для крепления, переноски и хранения ПДУ.

Помимо информации о состоянии органов управления пульт дистанционного управления «АРКУМ» передает в систему управления информацию об исправности аппаратуры, уровне заряда элементов питания ПДУ и уровне радиосигналов в радиоканалах и принимает из системы управления для отображения и сигнализации в ПДУ диагностическую информацию и информацию о разрешённых движениях управляемых механизмов (табл.1). Передача команды на аварийное отключение механизмов дублируется по дополнительному каналу. Оборудование исключает прием пакетов данных других радиосетей и обеспечивает высокую надежность передачи данных благодаря контролю доставки пакетов.

ПДУ содержит:

- двухосевой джойстик для управления рабочими движениями;
- жидкокристаллический индикатор с подсветкой

для индикации состояния аппаратуры, разрешённых операций, диагностических сообщений от системы управления и безопасности машины или оборудования;

- кнопки для выбора управляемых механизмов, одновременно выполняющих функцию датчика присутствия оператора;
- кнопки для аварийной остановки механизмов и включения сигнализации;
- кнопки управления режимами энергосбережения и подсветкой;
- звуковой сигнализатор для предупредительной и аварийной звуковой сигнализации;
- реле для аварийного отключения механизмов машины или оборудования по сигналу от кнопки аварийной остановки механизмов.

МРК служит для преобразования сигналов, передаваемых по радиоканалам от ПДУ, в сигналы шины CAN системы управления механизмами машины и оборудования. МРК содержит реле для аварийного отключения механизмов машины или оборудования по сигналу, передаваемому от кнопки ПДУ аварийной остановки механизмов. Для обеспечения возможности использования «АРКУМ» в других системах автоматики предусмотрена возможность перепрограммирования ПДУ и МРК, а также изменения вида лицевой панели ПДУ путем наложения на основную алюминиевую панель наклеек из полимерной плёнки с новыми надписями и рисунками.

Таблица 1.

ОСНОВНЫЕ ТЕХНИЧЕСКИЕ ХАРАКТЕРИСТИКИ «АРКУМ»

Параметр	
Наименование	Значение
Рабочий диапазон частот радиоканала, МГц	868
Мощность излучения передатчиков ПДУ и МРК, мВт, не более	10
Максимальная дальность устойчивой связи ПДУ и МРК (в условиях прямой видимости), м, не менее	100
Среднее время непрерывной работы ПДУ до замены элементов питания, ч, не менее	150
Максимальный потребляемый ток от шины питания системы управления, мА, не более:	
МРК	150
ПДУ (при кабельном подключении)	250
Максимальное время реакции (время от момента воздействия на кнопку ПДУ до передачи соответствующей посылки по шине CAN системы управления и срабатывания реле МРК), мс, не более	500
Диапазон рабочих температур, °C	
МРК	-40 до +60 °C
ПДУ	-30 до +60 °C

Вместо пульта дистанционного управления системы беспроводного управления механизмами подъемной машины может использоваться специальный оригинальный «радиожезл», представляющий собой имитатор джойстика [5]. В корпусе «радиожезла» размещён датчик рабочих движений в виде датчика линейных ускорений, при этом удержание данного пульта оператором в процессе управления подъёмной машиной и само управление механизмами машины производится только одной рукой оператора путём манипуляций «радиожезлом». Это уменьшает габариты, вес, энергопотребление и стоимость пульта и повышает его мобильность.

Конструктивно пульт (рис.1, 2), выполненный в виде «радиожезла» (поз.1, рис.2), содержит корпус со встроенным переключателем и двумя кнопками. К микроконтроллеру (поз.2), расположенному внутри корпуса, подключены датчик рабочих движений в виде трехосевого микроэлектромеханического акселерометра (поз.3), радиомодуль с антенной (поз.4,5), кнопка для включения механизма машины (поз.7) и кнопка принудительной оста-

новки механизмов при возникновении на машине нештатной ситуации (поз.8). Микроконтроллер приспособлен для обработки сигналов датчика рабочих движений, а также формирования команд управления механизмом машины в соответствии с установленными направлениями рабочих движений. Кнопка принудительной остановки механизма машины при возникновении на ней нештатной ситуации может быть выполнена с механической или электронной фиксацией. К микроконтроллеру подключен переключатель режимов управления (поз.6), а микроконтроллер дополнительно приспособлен для переключения режимов управления, установки выбранных направлений рабочих движений, а также формирования команд управления механизмами машины в соответствии с выбранными направлениями рабочих движений.

Корпус «радиожезла» снабжен вибрационным пьезопреобразователем (поз.9), отсеком с крышкой для батареи (поз.10) и укомплектован также мягкой лентой для ношения пульта на шее оператора. Все составляющие электронные компоненты «радиожезла» объединены общей шиной CAN (поз.11).

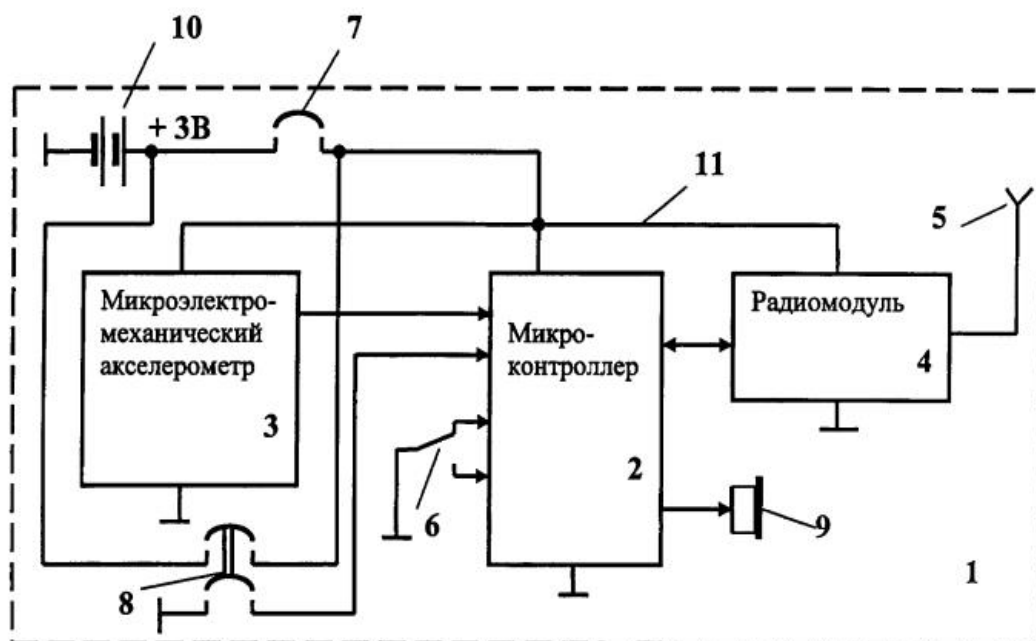


Рис.2. Структурная схема «радиожезла»



Рис.3.
Внешний вид «радиожезла»

Конструктивные решения и программное обеспечение описанной аппаратуры обеспечивают полную совместимость между собой её электронных блоков и компонентов, а также - и с приборами семейств ОНК-160 и ОНК-SD-180, что позволяет использовать её в разнообразных комбинациях для дистанционного управления различными машинами и оборудованием, повышая безопасность труда оператора и удобство его наблюдения за рабочим процессом.■

Список литературы

1. Волков Е.А., Севрюгина Н.С. Системы дистанционного управления строительными машинами // ПО «Стройтехника» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.str-t.ru/publics/6/> (дата обращения 04.04.2016г.).
2. Координатор радиосети КРС1.1// ООО НПП «Резонанс» [Электронный ресурс]. URL: <http://www.rez.ru/catalog/wireless/krs/> (дата обращения 04.04.2016г.).
3. Арзамасский электромеханический завод: современные системы безопасности и управления для грузоподъемных машин/ Л.С.Каминский [и др.] // Подъемно-транспортное дело. - 2014. - № 1-2. - С. 23-29.
4. Многофункциональная микропроцессорная система безопасности гусеничного крана с телескопической стрелой/ Л.С.Каминский [и др.] // Строительные и дорожные машины. - 2015. - № 4. - С. 7-12.
5. Патент №159042 на полезную модель РФ, МПК В66С 13/00. Пульт дистанционного управления подъемной машиной/ Володин С.Е., Затравкин М.И., Каминский Л.С. и др. – Заявка № 2015145007/11; Заявл. 20.10.2015г.; Оpubл. 27.01.2016г.; Бюл. № 3.

АНАЛИЗ СБОРОЧНОГО ПРОЦЕССА СТИЛЕВЫХ МОДУЛЕЙ НА БАЗЕ КОМПОНЕНТНОГО ПОДХОДА В РАЗРАБОТКЕ ИНТЕРФЕЙСА

Селькин Виталий Евгеньевич

магистрант кафедры компьютерного проектирования и дизайна.
Университет ИТМО

Аннотация. Целью данной статьи является исследование временной оценки сборочного процесса стилизованных модулей при использовании компонентного подхода, используемого в разработке интерфейсов современных приложений. Основным результатом представленной работы находит применение в построении компонентной архитектуры на этапе проектирования интерфейса.

Ключевые слова: JavaScript, компонентный подход, временная характеристика, модули каскадных таблиц стилей.

Сегодня архитектурному исследованию интерфейса уделяется большое количество времени. Основной причиной этого является стремительный рост требований, предъявляемых к его разработке на этапе производственного цикла. Суть данного этапа сводится к выбору программных решений и конечной архитектуры, которые позволяют решить существующие в процессе задачи. Примером подобной проблемы может служить сложная организация таблиц стилей, использующихся для оформления элементов пользовательского интерфейса.

Одним из решений данной задачи является подход, используемый на этапе разработки, при котором все его графические компоненты рассматриваются как самостоятельные модули, обладающие собственным визуальным стилем и интерактивностью[1]. Поскольку все структурные элементы такого пользовательского интерфейса изолированы друг от друга, то подход, использующий такую особенность, называется компонентным[2].

Принцип его реализации строится на внедрении в технический процесс новой фазы, осуществляющей сборку данных модулей. Причина добавления подобной фазы основана на особенностях прикладного протокола транспортного механизма[3], которая выражается в отсутствии возможности оперировать коммуникационным взаимодействием на уровне компонентных элементов интерфейса. Идея сборочного процесса строится на разрешении зависимостей для текущей точки входа в приложение и формировании в результате конечного модуля. Эта концепция имеет отличительное свойство, выраженное в наличии временной задержки.

В рамках данного исследования предлагается проанализировать степень её воздействия на примере проведённого эксперимента с тестовой системой.

Сразу стоит отметить, что текущий анализ основан на базе стилизованных модулей и не включает анализ его программных компонентов.

Метод оценки строился на многократном запуске процесса сборки и измерении временной задержки с момента его старта. Все запуски производились в рамках одного тестового окружения, представленного следующей конфигурацией (см. табл. 1):

Таблица 1
Конфигурация системы, используемой для запуска экспериментов

Процессор	Intel Core i5-650, 3.2GHz
Оперативная память	8 Gb
ОС	Windows 7 SP1, x64
Платформа	node.js 4.3.2

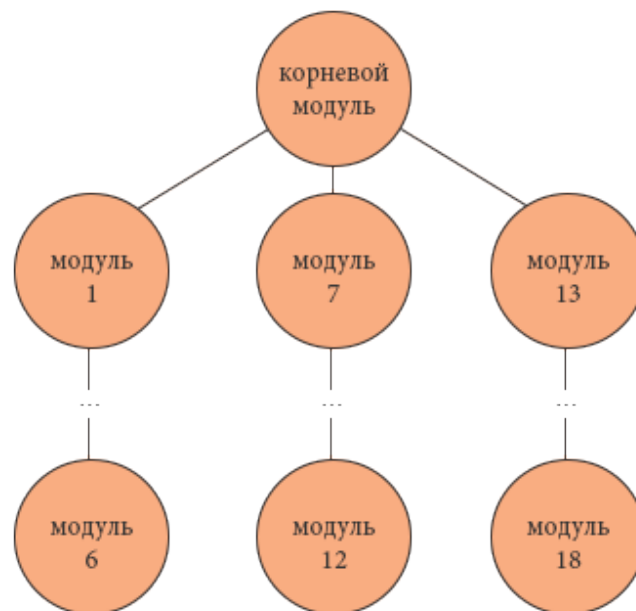


Рисунок 1 – Структура модулей в исследуемой системе

В процессе проведения измерений было произведено 25 последовательных запусков. Исследуемый пользовательский интерфейс приложения содержал 19 стилизованных компонент, компили-

ция которых была основана на языке JavaScript[4].

В концепции загрузчиков[5], используемых в эксперименте, не использовались модули стороннего преобразования. Глубина структуры компонентного дерева не превышала 6 модулей (см рис. 1):

Все тестируемые запуски системы производились в рамках одного рабочего потока. В качестве командного инструмента для запуска и вывода результатов использовался терминал в консольном режиме. Оценка производилась для модулей локального характера, процесс сборки глобальных модулей (общих) не производился.

Кроме того стоит отметить, что каждый модуль не содержал внутренних зависимостей, для ре-

шения которых могла бы использоваться система импортов, что позволяет снизить степень влияния сторонних факторов. Для работы с файловой системой был использован потоковый механизм работы, позволяющий записать результаты по мере их поступления.

В результате проделанной работы были получены результаты временной характеристики, отражающей длительность обработки компонентного дерева. Для анализа данных все значения разбивались на пять временных интервалов, и строилась диаграмма, отражающая количество попаданий тестовых запусков в разбиваемые интервалы. Её графическое представление отражено на рис. 2:

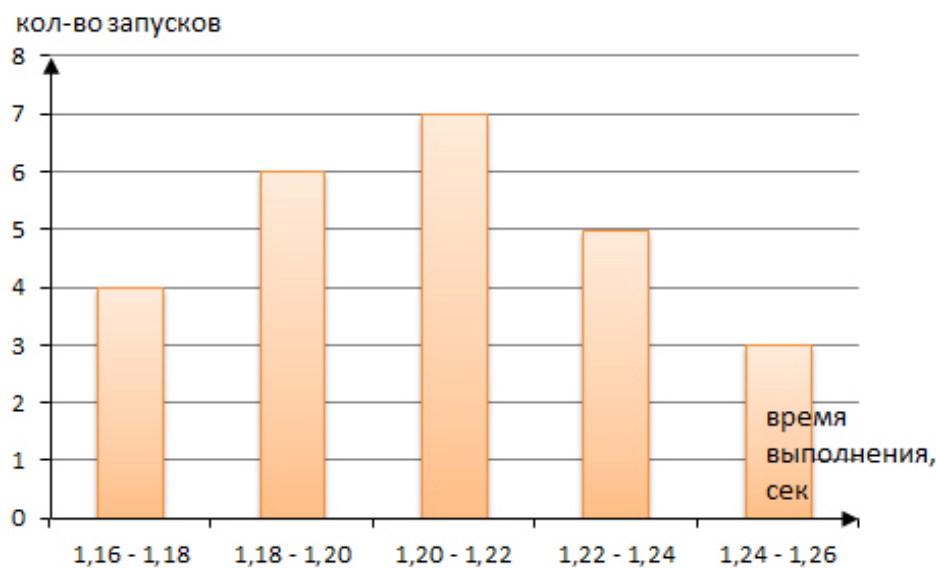


Рисунок 2 – Диаграмма, отражающая запуски, попадающие в разбиваемые интервалы задержек.

По полученным результатам видно, что максимальное время обработки исследуемого дерева не превысило 1,26 с. При этом большая часть запусков попала в интервал от 1,18 до 1,22 с. Учитывая длительность этапа разработки интерфейса многокомпонентных приложений, можно сделать вывод, что компонентный подход для стиливых модулей не вносит значи-

тельной задержки в сборочный процесс.

Более того, модульная особенность позволяет легко структурировать пользовательский интерфейс, что является основным преимуществом в разработке сложного интерфейса крупномасштабных приложений.

Данная работа проводилась в рамках исследований по анализу компонентного подхода■

Список литературы

1. The standart HTML Imports // W3C.GITHUB.IO: официальный репозиторий со списков рабочих проектов World Wide Web Консорциума, 2016. URL: <http://w3c.github.io/webcomponents/spec/imports/> (дата обращения: 01.04.2016).
2. Buckett, C. Web Components in Action. – Manning Publications Company, 2015. – 225 с. – ISBN 978-1-61729-194-4.
3. Gourley, D. HTTP: The Definitive Guide. – O'Reilly Media, 2002. – 658 с. – ISBN 978-1-56592-509-0.
4. The specification ECMA-262 // WWW.ECMA-INTERNATIONAL.ORG: официальный сайт ассоциации Ecma International, 2016. URL: <http://www.ecma-international.org/publications/standards/Ecma-262.htm> (дата обращения: 01.04.2016).
5. The documentation about CSS-modules // GITHUB.COM: веб-сервис для хостинга IT-разработок, 2016. URL: <https://github.com/css-modules/css-modules> (дата обращения: 01.04.2016).

МОДЕЛИРОВАНИЕ АДАПТИВНЫХ СПОСОБОВ ПЕРЕДАЧИ ДАННЫХ В ИНФОРМАЦИОННО-ИЗМЕРИТЕЛЬНЫХ СИСТЕМАХ С ШУМАМИ

Куприянова Ольга Викторовна

магистрант кафедры «Автоматика и системотехника»

Левенец Алексей Викторович

кандидат технических наук, доцент кафедры «Автоматика и системотехника»

Тихоокеанский государственный университет

Аннотация. В статье исследуется один из способов адаптации процессов передачи данных в информационно-измерительных системах, заключающийся в манипуляции разрядностью передаваемых данных в зависимости от состояния канала связи. Исследование проведено на имитационной модели системы передачи данных, построенной на основе двоичного симметричного канала и с применением помехоустойчивого турбо-кода. Результаты имитационного моделирования показывают корректность предложенного решения и позволяют оценить основные параметры систем передачи данных с таким способом адаптации.

Ключевые слова: информационно-измерительные системы, помехоустойчивое кодирование, адаптивные системы, надежность, передача данных

В настоящее время основным способом обеспечения достоверности информации при их передаче по каналам связи при воздействии непреднамеренных помех и целенаправленных деструктивных воздействий со стороны злоумышленника является помехоустойчивое кодирование. Эффективность такого кодирования достигается за счет введения искусственной избыточности в передаваемое сообщение, что приводит к расширению используемой полосы частот и уменьшению информационной скорости передачи. Системы связи, в которых метод помехозащищенного кодирования меняется в соответствии с изменением состояния канала связи, называли системами с адаптивным кодированием. Адаптивное кодирование дает дополнительный прирост эффективности для каналов связи с медленно изменяющимися параметрами, поскольку минимизируется избыточность кодирования (при сохранении надежности передаваемой информации). Теория адаптивного кодирования в настоящее время интенсивно развивается, однако, предложенные методы адаптивного кодирования предназначены в основном для повышения эффективной скорости передачи мультимедийной информации, при этом заданный уро-

вень надежности может не достигаться, поэтому в информационно-измерительных и управляющих системах адаптивное кодирование практически не применяется.

На сегодняшний день существует большое разнообразие вариантов построения каналов передачи информации, ориентированных на работу с информационно-измерительными системами (ИИС) различного вида. Одной из важных задач систем передачи информации являются борьба с различного рода помехами, среди которых наиболее распространенным является аддитивный белый гауссов шум, который формируется, в частности, различными электронными компонентами, например, резисторами и твердотельными устройствами. Другие источники помех могут возникать вне системы, например, представлять собой переходные помехи от других пользователей канала связи. В том случае, если шум и другие помехи занимают тот же диапазон частот, что и полезный сигнал, их влияние может быть минимизировано путем соответствующего выбора передаваемого сигнала и демодулятора в приемнике.

Еще одним видом мешающих воздействий, встречающихся в информационном канале передачи данных, это затухание сигнала, фазовые и амплитудные искажения сигнала, а также искажения, обусловленные многопутевым распространением волн. Все эти виды помех ведут к тому, что надежность функционирования информационно-измерительной системы снижается в силу искажения или потери передаваемой по каналам связи информации [1, 2]. Здесь следует отметить, что под надежностью информации обычно понимается степень соответствия принятой информации приемником, с той которой была передана от источника сообщения.

Различные попытки повысить надежность каналов передачи данных, приводят к усложнению информационно-измерительных систем. Так, система передачи данных становится все более универсальной средой, служащей для передачи

информации различного типа, например, измерительной, тестовой, служебной и т.д. Следует отметить, что повышение уровня универсальности приводит к ужесточению требований к этой системе, т.е. надежность системы должна существенно увеличиваться.

Следует отметить продолжающуюся тенденцию усложнения решаемых ИИС задач, причем специфической особенностью такого усложнения следует считать ограниченность практической возможности для подробного изучения и описания процессов, протекающих в объекте измерения. Таким образом, возникает необходимость разработки адаптивных систем передачи данных (АСПД).

Напротив, неадаптивные системы передачи данных (НСПД) предусматривают наличие необходимого или достаточного объема априорных данных о внешних и внутренних условиях работы объекта еще на предварительной стадии разработки системы. Чем больше априорной информации о характеристиках системы и условиях ее работы, тем выше надежность НСПД, а, следовательно, и качество передаваемой информации.

Отсюда следует, что создание АСПД осуществляется в принципиально иных условиях, т. е. адаптивные методы должны способствовать достижению высокого качества управления при отсутствии достаточной полноты априорной информации о характеристиках управляемого процесса или в условиях неопределенности. Следует отметить, что по мере усложнения задач, возлагаемых на ИИС, указанная неопределенность возрастает, поэтому становится сложнее заранее определить характер изменения динамических свойств самой системы, а также управляемого процесса. По мере уменьшения объема априорных сведений о системе, прямо пропорционально увеличиваются трудности в обеспечении качества управления.

В настоящее время в адаптивных системах передачи найдены достаточно эффективные способы преодоления указанных трудностей [3]. Так, эффективность приспособления в АСПД может достигаться за счет того, что часть алгоритма по получению и обработке недостающей информации об управляемом процессе осуществляется самой системой в процессе ее работы. Данный метод частичного переноса функции способствует более полному использованию рабочей информации при формировании управляющих воздействий, а также позволяет существенно снизить влияние неопределенности на качество управления, компенсируя в определенной степени недостаток априорного знания разработчика системы об управляемом процессе.

В модели, представленной в данной работе за основу адаптивного управления был выбран метод последовательного приближения или метод итераций. Суть выбранного метода заключается в нахождении по приближенному значению величины следующего приближения, которое будет точнее

текущего. Метод последовательного приближения позволяет получить решение с заданной точностью, представленного в виде последовательного набора итераций.

В основе предлагаемой адаптивной системы лежит оценка состояния канала передачи данных, по которой осуществляется выбор разрядности передаваемых данных и параметров помехоустойчивого кода, обеспечивающих заданную вероятность ошибки на приемном конце с учетом ограниченной пропускной способности канала связи. Оценка состояния канала связи производится по статистике декодирования помехоустойчивого кода на приемном конце с передачей этой статистики в том или ином виде на передающую сторону.

Для обеспечения помехоустойчивости передачи информации был выбран турбо-код. В теории кодирования под таким кодом понимают параллельный каскадный блочный систематический код, способный исправлять ошибки, возникающие при передаче цифровой информации по каналу связи с шумами.

Турбо-кодер представляет собой хороший способ построения случайного кода большой длины. Главный принцип турбо-кодирования – использование двух простых параллельно работающих кодеров. При этом информационный блок кодируется дважды, причем второй раз — после предварительного случайного перемежения. При декодировании кодированный блок можно "расщепить" на два кодовых блока. Это обстоятельство позволяет использовать два декодера, каждый из которых производит декодирование своего кодового блока [4]. Декодированная информация с выхода первого декодера используется в качестве априорной информации для второго декодера для уточнения результата декодирования. Данную операцию можно производить многократно. В этом состоит принцип турбо-декодирования. Вычислительная сложность турбо-декодера в расчете на один информационный бит не зависит от длины информационного блока и сравнима со сложностью декодера Витерби для сверточного кода [5].

Критерием выбора параметров кода служит минимум количества кодовых блоков с малым взаимным расстоянием при максимуме среднего расстояния в противоположность весьма распространенному критерию максимума минимального расстояния между кодовыми блоками. Такой критерий обеспечивает более высокую надежность декодирования при низком отношении сигнал/шум, чем критерий минимума максимального расстояния. Снижение вероятности ошибки декодирования достигается увеличением длины информационного блока без увеличения вычислительной сложности алгоритма декодирования [6]. Иначе говоря, длиной блока можно управлять вероятностью ошибки.

На рис.1 представлена обобщенная структурная схема модели предлагаемой адаптивной системы передачи данных. От источника сообщения (ИС) данные поступают на вход аналого-цифрового пре-

образователя (АЦП). С помощью блока коррекции разрядности (БКР) достигается требуемая разрядность кода. Турбо кодер зашифровывает полученные данные и передаёт их по двоичному симметричному каналу (ДСК). Турбо декодер рас-

шифровывает полученную закодированную последовательность и передает ее на приемник сообщения (ПС). Длина кода N определяется, как сумма разрядности информационных бит k и избыточности кода i .

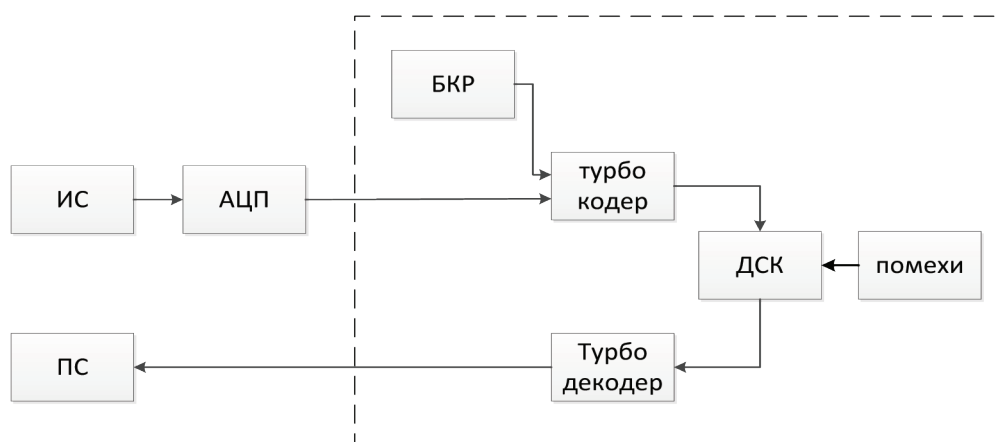


Рис.1 Структурная схема модели передачи данных

Так как параметр k жестко задан и напрямую зависит от разрядности АЦП, то для того чтоб применять данный вид помехоустойчивого кодирования нужно обеспечить соответствующее равенство k и s . Для этого разрядность АЦП с помощью БКР искусственно увеличивается путем добавления младших разрядов и, соответственно, сдвига старших так, что результирующая разрядность примет значение s .

При проведении исследования, значения параметров применяемых кодов БЧХ N и k были произвольно ограничены. Так, параметр N принимал значения из набора {60, 66, 69, 75, 78, 84, 90, 96, 99, 102, 105, 120, 123, 129, 132, 141, 147, 153, 159, 162, 165, 183, 204, 225}. При этом, значения параметра k выбирались из наборов {16, 18, 19, 21, 22, 24, 26, 28, 29, 30, 31, 36, 37, 39, 40, 43, 45, 47, 49, 50, 51, 57, 64, 71}.

Таким образом, при разрядности исходных данных $k = 16$, можно выбрать любую разрядность кода, принадлежащую диапазону N . Избыточность кода i также будет принимать разные значения, в зависимости от N и k . С увеличением N увеличивается i , обеспечивая более высокую восстанавливающую способность турбо-кода. Следует отметить, что для передачи n информационных бит можно выбрать код с параметром k более чем n . В этом случае избыточность данных, очевидно, приведет к избыточности турбо-кода, однако при этом увеличится его восстанавливающая способность.

Моделирование адаптивных систем производилось в среде Simulink, которая позволяет строить динамические модели систем различного вида [7]. Данная среда удобна для разработки и отладки моделей информационно-измерительных систем передачи данных, так как включает в себя ряд специализированных библиотек, предоставляющих инструменты для разработки, анализа и тестирования моделей цифровых и аналоговых систем и устройств связи и передачи информации.

На рис.2 приведена имитационная модель системы передачи данных в ИИС с адаптацией к состоянию в ДСК связи и использованием помехоустойчивого турбо-кода. Аналоговый сигнал, поступающий от источника сообщения SineWave1 проходя через блок ограничения Saturation, поступает на 16-ти разрядный АЦП (с разрядностью $q = 16$), реализованный с помощью подсистемы ADC. Далее дискретная последовательность поступает на блок TEncoder Binary Symmetric Channel TDecoder (на рис.1 выделена пунктиром) [8]. Данная подсистема отвечает за принятие цифровой последовательности, её кодирование с помощью помехоустойчивого турбо-кода, затем передачу закодированного сообщения по ДСК, и наконец, декодирование сообщения, помимо этого, в данном блоке осуществляется алгоритм адаптации системы основополагающий на методе итераций. Блоки TEncoder Binary Symmetric Channel TDecoder и Time написаны на языке М.

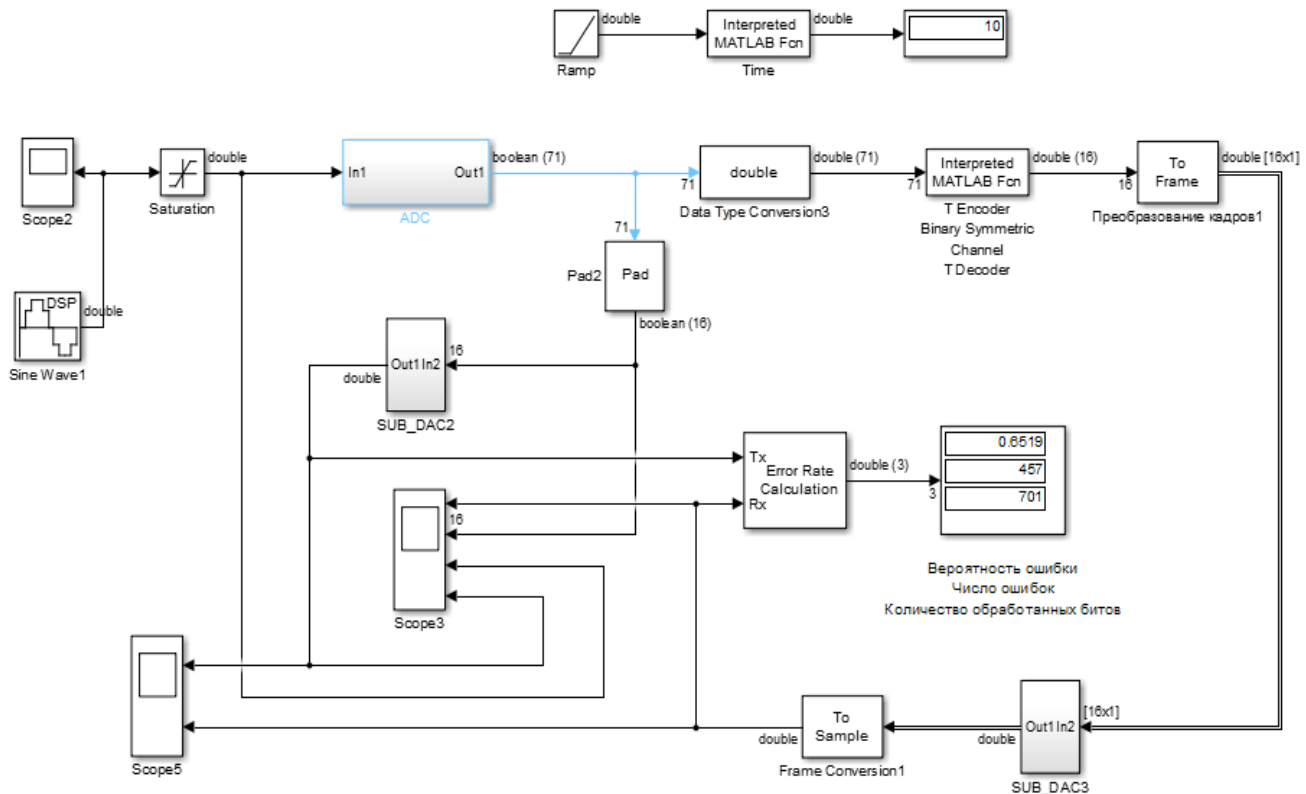


Рис.2 Адаптивная модель передачи данных с использованием турбо кодирования

Алгоритм работы модели, представленной на рис.2 состоит в следующем. В процессе передачи данных, производится оценка состояния канала связи и выбирается помехоустойчивый код с параметрами, обеспечивающими заданную вероятность ошибки при минимальной избыточности кода на основе метода итераций.

На рис.3 представлены результаты имитационного моделирования системы передачи данных, построенной на предлагаемых принципах. График зависимости разрядности кода от количества итераций t показан на рис. 3, а цифрой 1. На рис. 3, б цифрой 3 показан график зависимости вероятности ошибки систем 2 на рис. 3, б цифрой 2 показана величина вероятности ошибки в ДСК канале $P_{ошк}$, равная 0,5. На рис. 3, в цифрой 4 обозначен график поведения абсолютной погрешности $\lambda = P_{ошк} - P_3$.

На графиках один отсчет соответствует 0,0145 с

модельного времени. За основу исходного сообщения был произвольно выбран аналоговый сигнал синусоидального вида с амплитудой $A_m = 10$ и частотой $F = 2$ Гц. Длительность сигнала $T = 5$ с, что соответствует $t = 350$ итераций.

Так как помехи в канале связи имеют произвольный характер, то можно предположить, что пропускной способности канала для передачи данных было недостаточно на протяжении всего рассматриваемого периода. В этом случае время t будет увеличено вдвое для обеспечения гарантированной передачи данных.

На рис.4 представлены результаты имитационного моделирования системы передачи данных в ИИС с адаптацией к состоянию канала связи, со следующими заданными параметрами: первые 100 отсчетов $P_{ошк} = 0,5$, последующие отсчеты $P_{ошк} = 0,3$, при этом заданная вероятность системы P_3 принимается равной 0,3.

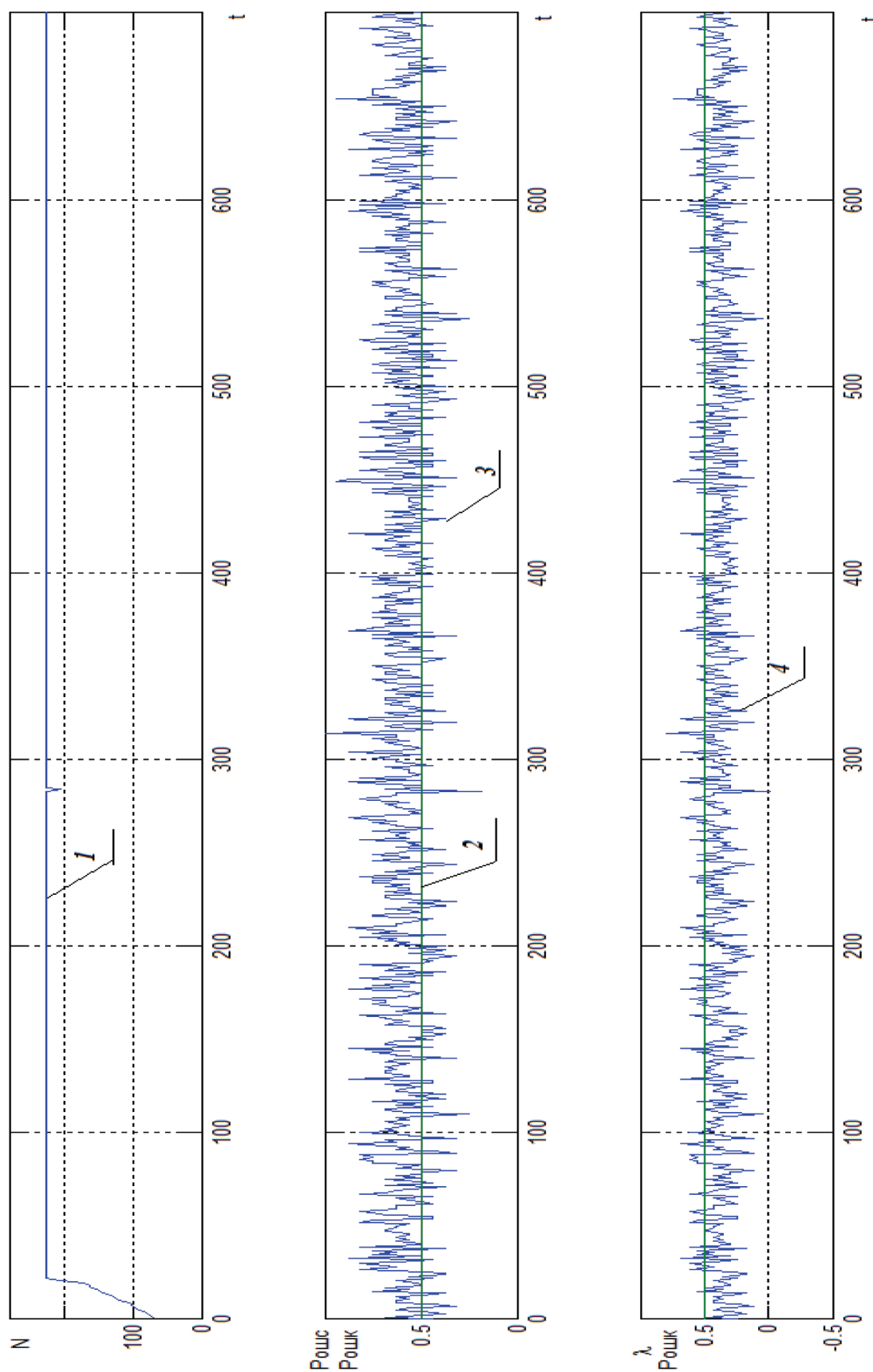


Рис.3. Результаты имитационного моделирования при фиксированном значении $P_{\text{ошк}}=0,5$

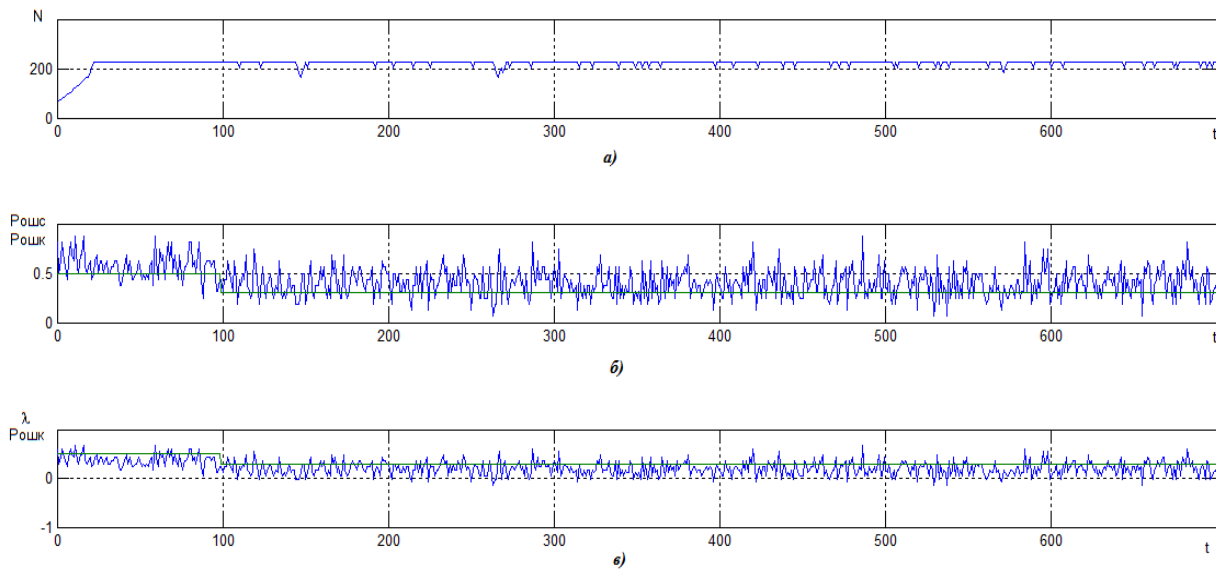


Рис.4 Результаты имитационного моделирования при скачкообразном изменении состояния канала связи

Для показанного на рис.4 отражены результаты моделирования при неоднородном изменении состоянии канала связи $P_{ошк} = 0,5$ для первых 100 итераций и $P_{ошк} = 0,3$ для последующих, при этом $P_z = 0,3$ на всем протяжении передачи данных.

На рис.5 представлены результаты имитационного моделирования системы передачи данных в

информационно-измерительных системах с адаптацией к состоянию канала связи, со следующими параметрами: первые 100 отсчетов $P_{ошк}=0,6$, следующие 100 отсчетов $P_{ошк}=0,1$ и последние отсчеты $P_{ошк}=0,3$, а заданная вероятность системы P_z задается равной 0,3 на все протяжении работы системы.

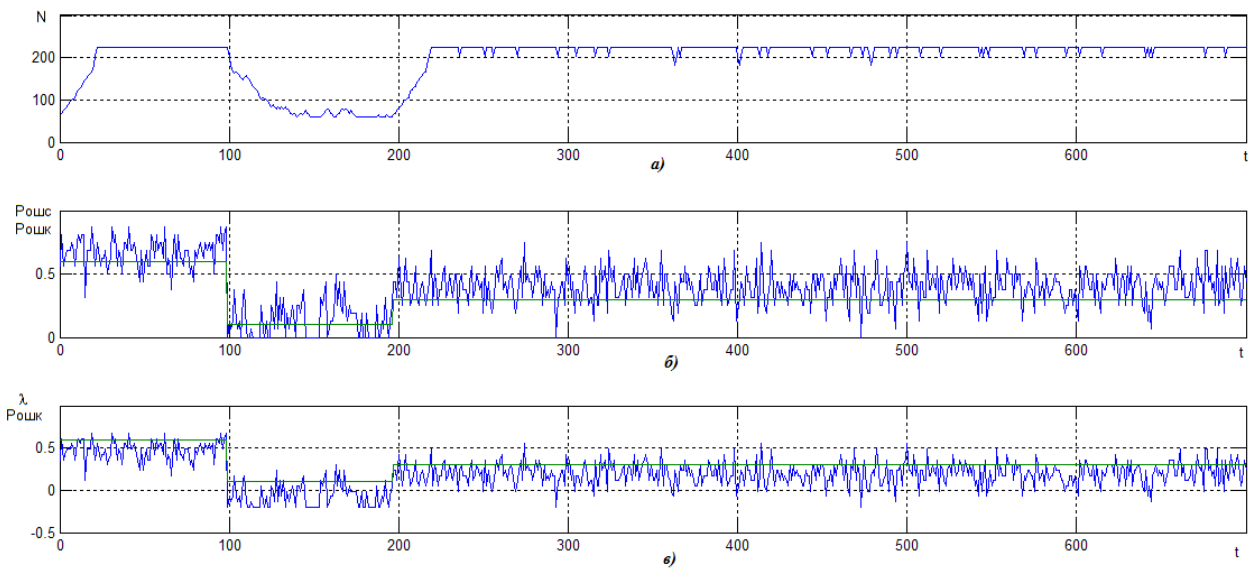


Рис.5 Результаты имитационного моделирования при двойном изменении состояния канала связи

Из представленных на рис. 4 и 5 данных следует, что разработанная имитационная модель передачи данных ИИС обеспечивает адаптацию к состоянию канала связи с различным уровнем помех в канале.

Таким образом, основываясь на результатах проведенных экспериментов, можно сделать вывод о том, что предложенный метод адаптации к состоянию канала связи в системе передачи данных обеспечивает требуемый уровень заданной надежности. Разработанная имитационная модель

позволяет работать с различным уровнем шума в каналах связи, причем возникновение ошибки в канале может носить как однородный характер на протяжении всей передачи данных, так и случайный.

Следует также отметить, что разработанная модель системы передачи данных с адаптацией к состоянию канала связи может найти свое применение в ИИС с повышенным уровнем требований к качеству передаваемой информации при низких требованиях к быстродействию■

Список литературы

1. Прокис Джон. / Цифровая связь. Пер. с англ. / Под ред. Д.Д. Кловского. - М.: Радио и связь. 2000. - 800 с.
2. Осипов Н.А., Шавин А.С., Тарасов А.Г./ Модели каналов передачи информации автоматизированных систем подготовки и пуска ракет космического назначения в среде Simulink. / Труды МАИ. Выпуск №83.
3. А. А. Воронов, Д. П. Ким, В. М. Лохин и др.; / Теория автоматического управления: Учеб.для вузов по спец. «Автоматика и телемеханика». В 2-х ч. Ч. II. Теория нелинейных и специальных систем автоматического управления. / Под ред. А. А. Воронова.— 2-е изд., перераб. и доп. — М.: Высш. шк., 1986.— 504 с.
4. Berrou C., Glavieux A, Thitimajshima P., / "Near Shannon Limit Error-Correcting Coding and Decoding: Turbo-Codes", / Proceedings of ICC'93, Geneva, Switzerland, pp. 1064-1070, May, 1993.
5. Витерби А.Д., Омура Дж. К. / Принципы цифровой связи и кодирования / Пер. с англ. под ред. К.Ш. Зигангирова. — М.: Радио и связь, 1982. — 536 с.
6. Berrou C., Glavieux A., / "Near Optimum Error Correcting Coding and Decoding: Turbo-Codes", / IEEE Trans. On Comm., Vol. 44, No. 10, October 1996.
7. Дьяконов В.П. / Simulink 4/6/7: Самоучитель –М.:ДМК-Пресс, 2008.-784 с.
8. Куприянова О.В, Левенец А.В., Чье Ен Ун /Оценка состояния канала связи по статистике декодирования помехоустойчивых кодов / Вестник ТОГУ. - 2015. №3 (38) – 111-120 с.

ИЗДАНИЕ МОНОГРАФИИ (учебного пособия, брошюры, книги)

Если Вы собираетесь выпустить монографию, издать учебное пособие, то наше Издательство готово оказать полный спектр услуг в данном направлении

Услуги по публикации научно-методической литературы:

- орфографическая, стилистическая корректировка текста («вычитка» текста);
- разработка и согласование с автором макета обложки;
- регистрация номера ISBN, присвоение кодов УДК, ББК;
- печать монографии на высококачественном полиграфическом оборудовании (цифровая печать);
- рассылка обязательных экземпляров монографии;
- доставка тиража автору и/или рассылка по согласованному списку.

Аналогичные услуги оказываются по изданию учебных пособий, брошюр, книг.

Все работы (без учета времени доставки тиража) осуществляются в течение 20 календарных дней.

Справки по тел. (347) 298-33-06, post@nauchoboz.ru.

Уважаемые читатели!

Если Вас заинтересовала какая-то публикация, близкая Вам по теме исследования, и Вы хотели бы пообщаться с автором статьи, просим обращаться в редакцию журнала, мы обязательно переправим Ваше сообщение автору.

Также приглашаем Вас к опубликованию своих научных статей на страницах других изданий - журналов «Научная перспектива», «Научный обозреватель», «Журнал научных и прикладных исследований».

Наши полные контакты Вы можете найти на сайте журнала в сети Интернет по адресу www.ran-nauka.ru. Или же обращайтесь к нам по электронной почте mail@ran-nauka.ru

С уважением, редакция журнала «Высшая Школа».

Издательство «Инфинити».

Свидетельство о государственной регистрации ПИ №ФС 77-38591.

Отпечатано в типографии «Принтекс». Тираж 500 экз.

Цена свободная.